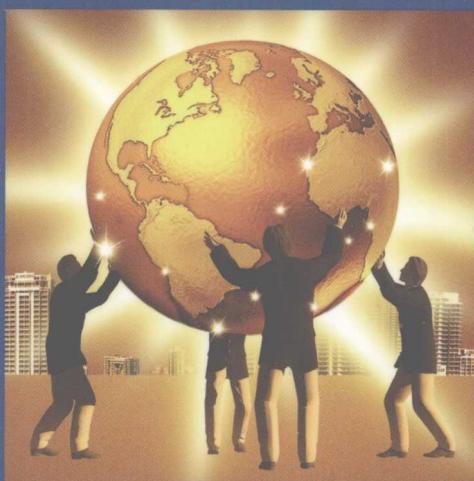


经典、实用、全面的观人术

攻心为上 攻城为下 心战为上 兵战为下

赵月华 编著

瞬间 赢得人心

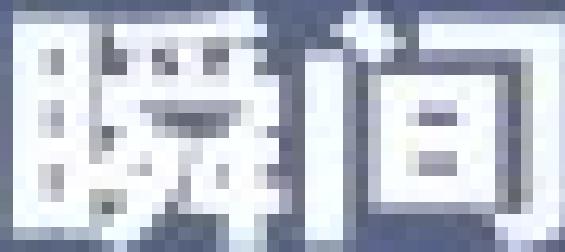


观人于细微，察人于无形，顺势而为，成事之道也。

國人、家用、外商的個人機

新時代的個人機，就是個人化、個人化、個人化。

個人化、個人化、個人化。



聯想
最懂人心



聯想，最懂人心。最懂你。

经典、实用、全面的观人术

攻心为上 攻城为下 心战为上 兵战为下

赵月华 编著

瞬间 赢得人心



观人于细微，察人于无形，顺势而为，成事之道也。

图书在版编目 (CIP) 数据

瞬间赢得人心/赵月华编著.
北京：石油工业出版社，2009.1

ISBN 978 - 7 - 5021 - 6913 - 8

- I . 瞬…
- II . 赵…
- III . 人间交往—社会心理学—通俗读物
- IV . C912.1 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 188087 号

瞬间赢得人心

赵月华 编著

出版发行：石油工业出版社
(北京安定门外安华里 2 区 1 号 100011)
网 址：www.petropub.com.cn
编辑部：(010) 64523643 营销部：(010) 64523603
经 销：全国新华书店
印 刷：北京晨旭印刷厂

2009 年 1 月第 1 版 2009 年 1 月第 1 次印刷

787 毫米×1092 毫米 开本：1/16 印张：18

字数：275 千字

定价：36.00 元

(如出现印装质量问题，我社发行部负责调换)

版权所有，翻印必究

前 言

FOEWORD

人生成败系于心，赢得人心方能成就事业，赢得人心方能赢得成功。从大处讲，军事上攻战征伐，政治上统御领导都需要赢心的谋略；从小处讲，交往中和睦融洽，办事中尽遂人意同样需要赢心的技巧。于细微处得人心，于瞬间赢得人心，你就能够从容绕过生活的险滩，倍加自如地融入社会，游刃有余地面对人生的各种挑战。

古言道：得民心者得天下。纵观中国几千年历史，无一朝代例外：赢得民心，得天下；失民心，失天下。在竞争日益激烈的今天，一个人要想建功立业，要想获得职场的成功，谋求人生的幸福，只有做到占尽先机，左右逢源，才能无往而不胜，失去人心，只会让自己举步维艰，时时遭遇挫折，处处面临失败。

赢得人心并不是一件容易之事，赢得人心的过程既是一个生动地展示个人风采、个性魅力的过程，又是一个争取人心以说服对方、争取人心以达到目的的过程。它需掌握一定的技巧，通晓一定的规则，学习一定的道理。正是出于帮助大家掌握赢得人心、获取人生成功的方法的目的，我们特意编撰了此书——《瞬间赢得人心》。本书采用通俗易懂的语言，运用丰富的事例，在提炼归纳古今中外大量处世经验的基础上，结合成功人士的处世方法和技巧，系统地阐述了赢得人心的重要性，详细介绍了如何用言语、形象、情感、举止、人格以及利益等策略来获取人心，并分别论述了如何在瞬间赢得被求者、上司、下级、同事、朋友、陌生人、顾客和异性的心。

《孙子兵法》中讲：攻心为上，攻城为下。心战为上，兵战为下。只有了解人心，把握人心，赢得人心，你才有可能获得他人的信任和支持，从而快速获得人生的成功。因此，朋友，为了让我们在人生路上少走弯路，少受挫折，就让我们从阅读此书，学习掌握赢取人心之道开始，一起走向成功的彼岸，收获胜利的欣喜吧！

目 录



第一章 赢得人心是人生的大智慧

古今中外，知晓人心者知成败，赢得人心者得天下。这是已被历史无数次证明的真理。善于赢得人心的人，做事会处处顺利，处世则时时成功，成为时代的宠儿。而不善于赢得人心者，做事会处处受阻，交往则时时被拒，终日与失败为伍，一生与成功无缘。

人生成败系于“心”	3
成大事离不开赢得人心	5
赢得人心可不战而屈人之兵	6
赢得人心是办事成功的捷径	8
赢得人心是高超的处世之道	9
赢得人心是人生的大智慧	11



第二章 用言语赢得人心

俗话说：一言定乾坤。语言的力量能够让你赢得和征服人心。良好的口才能够使你感染他人，传达自己的主张，轻易获得他人的理解、同情和帮助，受到他人的肯定和赞赏，使你与人合作，从而让事情得到轻易解决。而言语运用不当，则会损害自己的形象，造成他人的误解，惹来不必要的麻烦，甚至导致事业的失败。

语言具有征服人心的力量	15
能说会道才能赢得人心	17
好口才是人生的一笔财富	18
感染他人要做到精心遣词	21

| 瞬间赢得人心 |
SHUNJIAN YINGDE RENXIN

与人交流要做到因人而异	22
说服对方要做到情理通融	26
说话要善用语气	27
说话要妙用语调	30
巧妙运用幽默技巧	33
适当地恭维他人	38



第三章
凭形象赢得人心

良好的形象是展示自身魅力、赢得他人好感的有力武器。拥有了良好的形象，你就能在他人心目中留下鲜明而深刻的印象，使自己在交往的一开始就被对方以一种喜欢、接纳的态度对待，得到他人的关心和信任，从而为自己的发展打下坚实的基础。相反，不好的形象则会让他从一开始就从内心排斥和拒绝你，你与他人的交往就会难以为继，个人的发展自然也会面临困难。

打造自己的气质美	43
重视修饰你的外表	45
外表形象美的三个重点	46
掌握现代西装艺术	47
鞋袜的选择艺术	50
注意服饰佩戴的细节	51



第四章
用情感赢得人心

说话办事以情感开道，无疑是抓住了打动人心这个极为有效的敲门砖。情感的力量是巨大的，只要一个人付出、投入了真情，就能赢得真情的回报，就能唤起他人的同情之心，就能使“话”说得入耳入心，让“事”办得合情合理。这是一种以感情投资开道来打动人心的办事绝活儿。

感人心者，莫过于情	55
人人皆有同情心	57
感情的力量不可小视	59
以真情感染对方	60
真诚待人方可以情感人	61
用礼物来表达自己的真情	62
用情感征服他人	64



第五章 以举止赢得人心

举止是一种无声的语言，它传递着你个人的气息，折射出个人内在的禀赋和气质，以及心理、文化和道德修养。良好的举止会传递个人的正面形象，给他人留下深刻的印象，受到他人的欢迎和喜爱，赢得他人的内心，办事就会非常顺畅。不好的举止会给他留下负面印象，受到他人内心的拒绝，办起事来就会困难重重。

让你的举止彬彬有礼	69
展示微笑的魅力	70
注意讲话时双手的动作	72
制造“同步行为”	73
表现出喜欢对方的样子	75
做一个受他人欢迎的人	77
缩短空间距离来拉近心理距离	79
展现自身的“绅士风度”	81



第六章 凭人格赢得人心

良好的人格最能打动人心，它是成就事业最可靠的资本。为人处世，只有以人格为基础，重诺守信，礼貌待人，宽容忍让，对人坦诚，敢于认错，

| 瞬间赢得人心 |
SHUNJIAN YINGDE RENXIN

才会让人信赖，心生敬意，从而为自己树立起良好的口碑，也才能做到处处有人帮，事事有人助。而不讲人格，处处玩弄权术、奸诈欺骗，一旦被他人识破就会失去人心，就会使自己吞下失败的苦果。

增加你的诚意	85
说话要实事求是	85
敢于承认自己的错误	87
维护对方的自尊心	89
把信用放在第一位	91
对自己的言行负责	93
坚持宽容和忍让	94
真诚地赞美他人	95
敢于暴露自己的弱点	96

第七章
用利益赢得人心

“天下熙熙，皆为利来；天下攘攘，皆为利往”。利益是个人行动最强有力的动力。从利益着手来说服他人，让对方清晰地看到利益，明晓其中的利害关系，说服的过程就会变成寻求共同利益的过程，肯定能收到良好的效果，对方也一定会尽力而为，从而办成你自己想办的事。

想着别人的利益	101
有付出才会有收获	103
从对方感兴趣的事情入手	104
让对方明白双方的共同利益	106
做事要讲究互惠互利	107
增强共同意识	108



第八章 赢得被求者的心

人生在世，总有求人办事的时候。求人办事，贵在赢得对方的心，使别人打心眼里愿意帮助你。要赢得被求者的心，必须做到对对方有深入理解，知道迎合对方的口味，适当地恭维对方，让对方觉得自己很重要；并学会交流情感，唤起对方的同情心，这样就会无往而不胜。

故意夸大对方的重要性	113
让对方觉得很重要	114
说出自己对对方的期待	116
适当地恭维对方	118
让对方感觉路逢知己	120
坦白地交流情感	122
用微笑把自己推销出去	123
对对方的兴趣表示兴趣	125
唤起对方的同情心	127



第九章 瞬间赢得上司的心

在一个单位或公司内部，上司掌控着权力。因此，能否赢得上司的心，决定着个人的升迁成败。要赢得上司的心，就要学会善于表现自己，摸准上司的脉搏，巧于跟上司进行沟通，出色完成上司的任务，这样你就会让上司对你青睐有加，从而获得美好的发展前景。

掌握汇报的技巧	131
卓有成效地完成任务	132
与上司进行有效沟通	135
善于表现自己	136
巧妙维护上司的面子	137

| 瞬间赢得人心 |
SHUNJIAN YINGDE RENXIN

弥补上司的遗漏和疏忽	138
摸准上司的脉搏	139
表达你的赞美之词	141
在上司面前表现要老练	142



第十章
瞬间赢得下属的心

领导工作本身就是一个不断地聚人气、收人心、集人力的过程。“人心齐，泰山移”，要想使自己的工作顺利进行并圆满完成自己的职责，就需要赢得下属的支持，大家一起来通力合作完成任务。这需要上司真诚地对待下属，积极鼓励下属，当他们有困难时及时扶助，受挫折时予以激励，失误时立即予以纠正并主动揽责，等等，这样的事办得越多，就越得人心，所领导的工作就越加充满合力与活力。

维护下属的尊严	147
心怀感谢之心	148
积极调动手下的积极性	150
勇于承担责任	152
真诚地帮助下属	152
在下属失败时给予鼓励	154
聆听对方的苦恼	155
关心下属最亲近的人	157
让下属自愿和你合作	158
让员工觉得自己很重要	160
把赞扬当做一件礼物	161
科学地激励员工	162



第十一章 瞬间赢得同事的心

同事是我们在工作之中必须面对的人。要树立一个和谐的人际关系环境，认真完成自己的工作职责，解决好自己面对的难题，无不需 要同事的认同、理解、配合，而这些都离不开赢得同事的心。在工作中以真心待人帮人，以宽容让人容人，以诚意劝人求人，方可与同事心心相印，令同事心悦诚服，让同事心生感动，从而打造好自己成事成才的良好环境。

真心地帮助同事	167
主动向同事示好	168
敢于知错就改	169
表达自己的关爱和友善	170
请求帮助时态度要诚恳	172
求同事办事要注重礼貌	174
掌握好与同事谈话的尺度	176
更深入地理解同事	178
提高你对同事的影响力	179
创造共同体验的机会	180



第十二章 瞬间赢得朋友的心

在家靠父母，出门靠朋友。凡事有了朋友的帮助，事情就会办得顺利。但要想使朋友帮助你，就必须赢得朋友的心。对待朋友必须真诚、守信，尽量为朋友奉献，多与朋友沟通，这样你就拥有了朋友这笔最宝贵的财富，拥有了人生成功的最大资本。

对朋友需要真诚付出	185
忠诚是友谊的生命源泉	186
心灵的交换最能感动人	188

| 瞬间赢得人心 |
SHUNJIAN YINGDE RENXIN

朋友之间更要讲信义	190
适当透露点隐私	191
找出双方的共同点	192
缩短与对方的心理距离	194
尽量为朋友帮忙	195
进行有价值的交往	196
学会与朋友进行沟通	198

 第十三章
瞬间赢得陌生人的心

我们每天都需要与不同的陌生人打交道。如何恰当地与陌生人打交道，赢得他人的内心，是每个现代人都应该了解和掌握的一项技能。赢得陌生人的内心，需要我们给他人建立良好的第一印象，用心记住对方的名字，主动进行交谈，寻找共同的话题等，使他人对你表示欣赏、感谢、认同和理解，这样你就会赢得越来越多的朋友，也就能在社会中如鱼得水，迅速打开局面。

建立良好的第一印象	201
一定要记住别人的名字	203
创造最佳交流效果	205
主动和他人交谈	206
掌握给他人留下好印象的技巧	207
与对方进行愉快的交谈	208
迅速拉近双方的距离	210
懂得改变空间距离	211
选择彼此都熟悉的话题	212
让对方有志同道合的感觉	214



第十四章 瞬间赢得顾客的心

顾客是商人的上帝。在竞争激烈的商业活动中，经营者要想生存和发展，就必须想尽办法来满足客户的需要，赢得顾客的心，从而才能赢得市场，赢得发展，赢得财富。要赢得顾客的心，就必须做到真诚待人、信守诺言、服务周到、善于沟通、细节至上等。相反，如果得罪顾客，不能赢得客户的心，就会自绝后路，失去生意发展的空间。

关注相处的细节	219
真诚面对客户	220
信守自己的诺言	222
虚心接受批评	223
售后服务要周到	224
交流要做到因人而异	225
让对方不忍拒绝你	227
适当地赞美客户	228
妥善处理客户的异议	230



第十五章 瞬间赢得女人的心

“女人心，海底针”。这句话说出了赢得女人心的难处。但只要掌握了一些技巧，比如说用甜言蜜语不断轰炸，找到对方的共鸣区域，敢于敞开自己的心扉，委婉浪漫地征求对方的意见等，你就能够获得女性的注意和好感，打动对方的心，找到自己幸福的另一半，收获爱的硕果。

甜言蜜语动人心	235
敢于敞开心扉	236
开创“共鸣区域”	237
不露痕迹地改变称呼	238

| 瞬间赢得人心 |
SHUNJIAN YINGDE RENXIN

不给对方拒绝的余地	239
学会正确地道歉	240
掌握赞美的技巧	241
充分表现自己的内秀	243
表达心意要委婉	244
唤起对方需要协助的心理	246
创造机会缩短彼此的距离	248
充分展示绅士风度	249
给她一份节日的惊喜	252



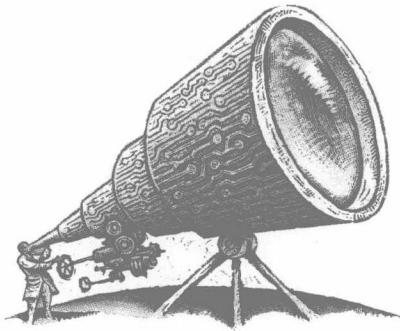
第十六章
瞬间赢得男人的心

要赢得优秀男人的心，女人必须懂得男人的心理特点和自己的优势。一方面，女人应该学会打扮自己，让自己的容貌赏心悦目，同时要加强自己心理素质的培养，做到充满自信和善解人意。另一方面，要充分抓住男性的特点，善于运用女性的优势，比如说在适当的时候撒娇，让男人舒心惬意等。这样就会打动男人的心，把幸福掌控在自己的手中。

宽容大度方能赢得爱	257
学会善解人意	258
掌握称赞的艺术	260
做一个会撒娇的女人	263
学会正确佩戴饰物	266
拥有自己的独特的魅力	268
自信的女人最美丽	270
曲径方可通幽	272

第一章

赢得人心是人生的大智慧



古今中外，知晓人心者知成败，赢得人心者得天下。这是已被历史无数次证明的真理。善于赢得人心的人，做事会处处顺利，处世则时时成功，成为时代的宠儿。而不善于赢得人心者，做事会处处受阻，交往则时时被拒，终日与失败为伍，一生与成功无缘。