

一个人的生存和发展都需要良好的机遇，
掌握不了机遇，再艰苦的努力也许都会归于徒劳

机遇



马树全/编著

JYUXUE

东方出版社



机遇

江苏工业学院图书馆

藏书章

学

马树全/编著

MYXUE

东方出版社

责任编辑:李椒元

装帧设计:胡永和

责任校对:高 敏

图书在版编目(CIP)数据

机遇学/马树全编著. -北京:东方出版社,2008.6

ISBN 978-7-5060-3155-4

I. 机… II. 马… III. 成功心理学-通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 065344 号

机 遇 学

JİYÙ XUE

马树全 编著

东方出版社 东方出版社出版发行
(100706 北京朝阳门内大街 166 号)

北京世纪雨田印刷有限公司印刷 新华书店经销

2008 年 6 月第 1 版 2008 年 6 月北京第 1 次印刷

开本:700 毫米×1000 毫米 1/16

字数:161 千字 印张:13.75

ISBN 978-7-5060-3155-4 定价:25.00 元

邮购地址 100706 北京朝阳门内大街 166 号

人民东方图书销售中心 电话 (010)65250042 65289539

前 言

一个人的生存和发展都需要良好的机遇,掌握不了机遇,再刻苦的努力也许都会归于徒劳。掌握机遇对任何人都是十分重要的。

掌握机遇是一门高深的学问,它要求人们深刻认识机遇,善于发现机遇,懂得运用机遇,学会等待机遇,合理取舍机遇,努力创造机遇,避免错失机遇,知道珍惜机遇。可以说,掌握机遇绝非像人们想象的那样简单,它涵盖了人与社会的方方面面内容,关联着社会文化的多种学科知识。不加强修习,掌握机遇就很难做到。

本书化繁为简,总结归纳了掌握机遇的95个要诀,第一次把机遇学的玄奥理论变得简单具体,方便实用。书中的“要诀”指导性、针对性强,可以解决人们掌握机遇所遇到的绝大多数问题;书中的“解读”直指要诀的主旨,深刻阐释,具体点明,提炼精义,启发性强;书中的“事典”故事生动,充满哲理,可读性强。

掌握机遇是成功的关键,机遇学是指导人们如何掌握机遇的学说,从这个意义上讲,学好用好机遇学,可谓是人们走向成功的一条捷径。

目 录

前言	(1)
----------	-----

一 发现机遇篇	(1)
---------------	-----

要诀一 心无旁骛	(1)
----------------	-----

要诀二 在平凡中找寻奇迹	(3)
--------------------	-----

要诀三 为他人着想	(5)
-----------------	-----

要诀四 找准强者的弱点	(8)
-------------------	-----

要诀五 以升值为目标	(10)
------------------	------

要诀六 学会思考	(11)
----------------	------

要诀七 敢于奇想	(14)
----------------	------

要诀八 感激创伤	(15)
----------------	------

要诀九 小人物也有大智慧	(17)
--------------------	------

要诀十 别忽略生活中的偶然	(18)
---------------------	------

要诀十一 孩子的眼睛更明亮	(20)
---------------------	------

二 运用机遇篇	(23)
---------------	------

要诀一 大胆地去做事	(23)
------------------	------

要诀二 不要头脑发热	(25)
------------------	------

要诀三 莫让善待自己的人失望	(25)
----------------------	------

要诀四	接受挑战	(28)
要诀五	保持专注	(29)
要诀六	切莫观望	(30)
要诀七	及时觉悟	(31)
要诀八	不要与美丽的东西擦肩而过	(33)
要诀九	怀有感恩之心	(35)
要诀十	懂得妥协	(38)
三	等待机遇篇	(41)
要诀一	努力到最后一刻	(41)
要诀二	积蓄力量	(44)
要诀三	早做规划	(46)
要诀四	对自己的工作负责	(48)
要诀五	憧憬成功	(50)
要诀六	修炼心性	(51)
要诀七	保存信念的火种	(53)
要诀八	让成绩为自己说话	(55)
要诀九	选择绕行	(57)
要诀十	凡事留心	(58)
要诀十一	不要半途而废	(60)
要诀十二	维护自己的尊严	(62)
要诀十三	勿留愧疚	(63)
要诀十四	不要为过去的事烦恼	(70)
要诀十五	保持高贵的习惯	(72)
四	取舍机遇篇	(75)
要诀一	认清大势	(75)

要诀二	舍小求大	(77)
要诀三	坚守诚实	(80)
要诀四	不依赖他人的恩赐	(81)
要诀五	拥有高尚的人格	(83)
要诀六	追求快乐	(86)
要诀七	付出必有回报	(88)
要诀八	勿生邪念	(90)
要诀九	戒备在先	(92)
要诀十	坚持公正和良心	(93)
五	创造机遇篇	(98)
要诀一	有价值的事不要放弃	(98)
要诀二	智慧是破解危机的利刃	(100)
要诀三	善于自救	(102)
要诀四	留有一份单纯	(106)
要诀五	爱有无穷力量	(108)
要诀六	将信仰付诸行动	(110)
要诀七	勇于尝试	(112)
要诀八	竭尽全力	(115)
要诀九	用心去交换	(117)
要诀十	遵循道义行事	(120)
要诀十一	不要遮掩缺陷	(122)
要诀十二	有一颗仁爱的心	(123)
要诀十三	错中求胜	(128)
要诀十四	坚定信心	(130)
要诀十五	不要指望别人为自己买单	(133)
要诀十六	为人分忧	(134)

要诀十七 调整前进的方向	(137)
六 错失机遇篇	(139)
要诀一 做满足需要的准备	(139)
要诀二 爱不可失	(142)
要诀三 及时出手	(143)
要诀四 要有合作精神	(144)
要诀五 相信自己的感觉	(146)
要诀六 严守职责界限	(147)
要诀七 不要错过最美的时刻	(149)
要诀八 天才总会浮出水面	(153)
要诀九 羁绊来自内心	(155)
要诀十 宠辱不惊	(156)
七 珍惜机遇篇	(159)
要诀一 事业就是生命	(159)
要诀二 唤醒善念	(162)
要诀三 演好小角色	(165)
要诀四 找到内心的平静	(167)
要诀五 学会自己做决定	(171)
要诀六 多做善事	(173)
要诀七 最低微的工作也能赢得尊重	(175)
要诀八 敞开心扉	(177)
要诀九 不要事事强求一致	(182)
要诀十 贫穷不会生根	(185)
要诀十一 爱护自己身边的人	(187)

八 感悟机遇篇	(192)
要诀一 走出绝望	(192)
要诀二 自己去争取	(195)
要诀三 保持乐观的心态	(196)
要诀四 勇于承担责任	(198)
要诀五 听从良师的教导	(199)
要诀六 直面批评	(202)
要诀七 对他人充满期待	(204)
要诀八 态度决定成功	(206)
要诀九 重新选择自己的人生	(208)
要诀十 不要自卑	(210)
要诀十一 生存第一	(211)

一 发现机遇篇

掌握机遇贵在能发现机遇。发现机遇有时是一种笨功夫,它要求人们投入全部的精力。机遇常常深藏在平凡之中,人们需要练就一双慧眼。绝对自私的人机遇是很少的,强者的弱点就是弱者的机遇,视野开阔才能发现更多的机遇。用知识做向导,敢于奇想,成熟起来,发现机遇的可能就增加了;不轻视小人物,不忽略生活中的偶然,尊重不带任何功利的判断,人们就会收获多多,少犯错误。

●好高骛远是许多人命运坎坷的原因。

●任性、盲目只会使弱者更弱。

●发现机遇要用知识做向导。

●人要学会在痛苦中寻找出路。

●把生活中的偶然化成机遇,是一大成功之道。

●心机太重和轻信他人是发现不了真正的机遇的。

要诀一 心无旁骛

[解读] 发现机遇有时是一种笨功夫,在此心有杂念和见异思迁是不会有结果的。专心干好一件事,投入全部的精力,自会得到幸运之神的垂青。

[事典]

有这么一家人。男的是教师,在一所中专教经济学;女的下岗,在街上开一家纽扣店;女儿在一所普通中学读初三。

男的没什么爱好。教学之余,除了到图书馆翻翻经济类杂志,就是到妻子的小店转悠转悠。女的也没什么大志,除了卖纽扣,最多再卖些头饰、胸花之类的小玩意儿。女儿学习也很一般,没拖拉过作业,也没有得过一次奖。总之,一家人都是普通人,过的日子也是普通人的日子,平平淡淡,紧紧巴巴。

一天,男的告诉女的,他有一个新发现。女的问是什么发现。男的说,昨天,他在图书馆看一份杂志,介绍的全是世界上列入五百强的大公司。他发现,他们都是一根筋,一条路。女的问什么意思。男的说,打个比方,你卖纽扣,就只卖纽扣,卖所有品种的纽扣,店再大,都不卖别的。女的说:这算什么新发现?不就是开专业店吗?男的说,好像是开专业店,但他搞不清楚的是,为什么成为五百强的都是这些专业店,而不是其他的店。这里面一定有名堂。

男的不是个执著的人。但自从有了这个新发现后,从没有放弃琢磨。他认真查阅了世界第一强——零售业的老大沃尔玛。他发现它自始至终只做零售,钱再多都不买地,都不去做房地产。他又查阅了美国通用汽车公司,它是世界第二强,一百多年来,也是只做汽车与配件,资产达到八万亿了,都不去做航空与轮船。他还研究了世界首富比尔·盖茨,他发现此人也是一条路走到底,钱再多,都只做软件,其他行业再赚钱都不去做。男的想:是不是心无旁骛地做一件事,更容易成为强者?

有了这一认识之后,他有些心动了。一天晚上,他对妻子说,以后再进货,头饰、胸花之类的东西,不要再进了,全进纽扣,有多少品种进多少品种,看看会怎么样。

也许是他发现了天机,也许“从一而终,坚持一条路走到底”这种做法本身就蕴藏着天机。总之,自此之后,一家航空母舰式的纽扣店,在这座城市出现了,所有做纽扣批发和销售的人,来到这座城市,都是直奔这家纽扣店而来。他也因此成了“纽扣大王”。

前不久,这位男教师,请我们吃饭,说是女儿要到英国去了,想庆贺一下。我们原以为是他有钱了,送女儿去英国自费留学。吃饭时才知道,不是这样的。他说,女儿成绩差,没有考上大学,但是女儿喜欢英语,于是就聘了老师,专门教女儿英语。在一次外企招聘中,女儿因英语好被聘为翻译。这次去英国,是因为女儿在那儿找了份工作。

我曾听说,坚持登一座山峰的人,一定会到达顶峰。现在看来,一辈子坚持只做一件事的人,一定会成功,并且会成为一个强者,一个佼佼者。

要诀二 在平凡中找寻奇迹

[解读] 奇迹和机遇常常深藏在平凡之中,人们需要练就一双慧眼去发现。好高骛远是许多人命运坎坷的原因,检查自己的行为才能改变不利的局面。

[事典]

菲勒出生在一个贫民窟里,他和很多出生在贫民窟的孩子一样争强好胜,也喜欢逃学。

但与众不同的是,菲勒从小就有一种发现财富的非凡眼光。他把一辆从街上捡来的玩具车修好,让同学们玩。然后向每人收取0.5美分,在一个星期之内,他竟然赚回一辆新的玩具车。

菲勒的老师深感惋惜地对他说:“如果你出生在富人的家庭,你

会成为一个出色的商人。但是,这对你来说已是不可能的了,你能成为街头商贩就不错了。”

菲勒中学毕业后,正如他的老师所说,他真的成了一名小商贩。他卖过电池、小五金、柠檬水,每一样都经营得得心应手。与贫民窟的同龄人相比,他已经可以算是出人头地了。

但老师的预言也不全对,菲勒靠一批丝绸起家,从小商贩一跃而成为商人。

那批丝绸来自日本,数量足有1吨之多,因为在轮船运输当中遭遇风,这些丝绸被染料浸染了。如何处理这些被浸染的丝绸,成了日本人非常头痛的事情。他们想卖掉,却无人问津;想运出港口扔了,又怕被环境部门处罚。于是,日本人打算在回程的路上把丝绸抛到大海里。

港口有一个地下酒吧,菲勒经常到那里喝酒。那天,菲勒喝醉了。当他步履蹒跚地走过几位日本海员身边时,海员们正在与酒吧的服务员说那些令人讨厌的丝绸。说者无心,听者有意,他感到机会来了。

第二天,菲勒来到轮船上。用手指着停在港口的一辆卡车对船长说:“我可以帮你们把这些没用的丝绸处理掉。”结果,他没花任何代价便拥有了这些被染料浸过的丝绸。然后,他用这些丝绸制成迷彩服装、迷彩领带和迷彩帽子。几乎在一夜之间,他拥有了10万美元的财富。

有一天,菲勒在郊外看上了一块地。他找到地皮的主人,说他愿花10万美元买下来。地皮的主人拿到10万美元后,心里还在嘲笑他:“这样偏僻的地段,只有傻子才会出这么高的价钱!”

令人料想不到的是,一年后,市政府宣布在郊外建环城公路。不久,菲勒的地皮升值了150倍,城里的一位富豪找到他,愿意出2000

万美元购买他的地皮,富豪想在这里建造别墅群。但是,菲勒没有出卖他的地皮,他笑着告诉富豪:“我还想等等,因为我觉得这块地应该增值更多。”

果然不出菲勒所料,3年后,那块地卖了2500万美元。

他的同行们很想知道当初他是如何获得那些信息的,他们甚至怀疑他和市政府的官员有来往。但结果令他们很失望,菲勒没有一位在市政府任职的朋友。

菲勒活了77岁,临死前,他让秘书在报纸上发布了一条消息,说他即将去天堂,愿意给失去亲人的人带口信,每人收费100美元。这一看似荒唐的消息,引起了无数人的好奇心,结果他赚了10万美元。如果他能在病床上多坚持几天,赚得还会更多。

他的遗嘱也十分特别,他让秘书登了一则广告,说他是一位绅士,愿意和一位有教养的女士同卧一个墓穴。结果,一位贵妇人愿意出资5万美元和他一起长眠。

菲勒的发迹和致富,在许多人的眼中一直是个谜。解铃还需系铃人。他那别具匠心的碑文,也许概括了他不断在平凡中发现奇迹的传奇一生,也许能帮助不少人解开他发迹和致富之谜:

“我们身边并不缺少财富,而是缺少发现财富的眼光。”

要诀三 为他人着想

〔解读〕 一切从自我出发,发现机遇的可能就会降低,绝对自私的人机遇是很少的。与人方便,自己方便。为他人多些考虑,自己的机遇就会随之而至。

〔事典〕

巴黎有个年轻小伙子劳·克利勃,学得一门不错的手艺,能做可

口的早点。几经打拼后,他决定自己做老板开一家早点店。经过一番努力,早点店在一个人口相对集中、上班族较多的黄金地段如期开张。劳·克利勃有模有样地开始了他的经商之路。

然而,经过初期的运作,早点店的生意并非他想象得那样兴隆。因为这儿虽然人口集中,上下班的人较多,但这条街上的小饭馆、早点店几乎一家挨着一家,达几十家之多。他的早点店跟其他饭店一样平淡,特点并不突出。也就是说,由于他的早点店缺乏特色,没有鹤立鸡群的感觉,因而光顾的客人并不多。

劳·克利勃百思不得其解。按说,他的手艺不错,但早点店为什么会这样冷清?要知道开这个早点店曾给了他无限希望,如果利润达不到预期效果,那就面临着关门的危险。

一天下午,结束了早点店里的工作之后,劳·克利勃来到街头散步。那儿有一个修鞋的小摊子,没事的他决定让人收拾一下自己的鞋,以便更舒服一些。没想到,这小小的修鞋摊竟让他眼前一亮。

劳·克利勃发现,那些来这儿修鞋的人都爱往一个修鞋摊上跑,其中不乏那些打扮入时的年轻女孩,有的人就是多走几步路,越过几个摊位也要来这儿修鞋。他怀着好奇心走过去瞧了瞧,起初没发觉什么特别之处,而且那个摊子主人的修鞋技术并不见得比别人强。可为什么大家都爱往这里来呢?后来,他经过仔细观察才发现奥妙之处。这个修鞋摊的旁边放了一面镜子,来这儿修鞋的人在等待的时间里,顺便通过那个镜子看看自己的仪容;当穿上修好了的鞋后,又可以在镜子前挪几步,看看是否影响形象,然后才放心地离去。

这一面不大的镜子竟吸引来了这么多的顾客,劳·克利勃猛然醒悟了。这个修鞋的人真是聪明至极!他不仅给人们修鞋,而且给人们免费增加了服务项目,与人方便。此事虽小,它却让人们借此看到自己的美好形象,增强自信心,再放心地离去。

大受启发的劳·克利勃立即返回他的早点店,开始着手重新装修店铺。此后,在这里就餐的顾客都会发现,这个早点店除了服务周到、饭菜可口外,还在每个桌子上镶嵌了一面镜子,而且店里的各个角落也安装了大小、形式各异的落地镜。除此之外,早点店还专门开辟了一个小屋子,安装了化妆用的镜子,还附带一个小水龙头。

谁也没想到,就是这些镜子让劳·克利勃大发其财。因为,在巴黎这个生活节奏很快的城市,人们早上上班都来不及化妆,如果在上班的车上化妆会很麻烦,于是不少人就选择了一边等着用早点,一边快速、简单地化化妆。因此,镜子的需求就成了必然。当劳·克利勃的早点店在餐桌上安装了镜子后,很快赢得了顾客的喜欢。早餐用完后,妆也就化完了,顺便再用水龙头里的水漱漱口,没有浪费什么时间。所以,他的早点店每天门庭若市,有的人甚至多跑一两条街也要来这儿用餐、化妆,有的人借着用餐的机会顺便看看自己的仪容……用一位常客的话说就是:“不知为什么,我一走进这个店里,就感觉眼前豁然开朗。美美地照上一回镜子,就有了精神,然后我就神采奕奕地去上班。”劳·克利勃并没有就此打住,而是不断延伸,先后在其他地方快速开辟了自己的早点连锁店,并且形成规模。现在,他的早点连锁店每月赢利都在千万欧元以上。

人有个通病,自己身上有了污点,一般都不好意思让别人指出来,而想对着镜子悄悄地擦去。另外,无论是上班还是去做事,人都很重视自己的仪表仪容,只有见到镜子,亲眼瞧了,才会放心地挺起腰杆子。劳·克利勃由于想到了为别人准备一面能看到自己污点的镜子,一面表现自己的镜子,从而使得自己财源滚滚,日进斗金。

所以,给别人一面镜子,就是给了别人一次机会,同时也为自己开辟了财富的源泉。

要诀四 找准强者的弱点

[解读] 强者的弱点就是弱者的机遇,弱者没有理由怨天尤人。人要有自知之明,更要寻找突破口,确定自己的主攻方向。任性、盲目只会使弱者更弱。

[事典]

跟往常一样,那天早上他拎着心爱的公文包去公司上班。他很珍惜眼前的位置:经过勤勤恳恳、兢兢业业的努力,终于坐到部门经理的位子上。只要再这样工作 11 年,就可以安稳地拿到退休金了。但是,那一天,命运偏偏跟他开了个玩笑,他万万没有想到,这竟是他在这里工作的最后一天。

总经理把他叫到隔壁的办公室,郑重地对他说:“抱歉,你被解雇了。”“为什么?我有什么错误?”他惊讶地问道。

“你没犯错误!只是由于公司发展不景气,董事会决定裁减员工,仅此而已。”总经理无可奈何地解释道。

同样无可奈何的他只好离开了这家公司。这时的他,已经 49 岁,家庭开支迫使他必须尽快找到生活来源。在这样的处境下,他不但没有悲伤、难过,还一再安慰跟自己一样失了业的老朋友亚瑟·布兰克,他说:“公司解雇了我们,也不是什么坏事。当一扇门对我们关上时,千万不要把自己也关在里面,因为世界上不只一扇门,一定还有另外一扇门,只要找到那扇门,我们就能走出去。”

他与亚瑟·布兰克商量:“为什么我们不开办一家属于自己的公司呢?”这个念头像火苗一样,一下子点燃了他俩压在心底的激情和梦想。

两人说干就干,没过多久,他们自己筹划建立的家居仓储公司就开始运作了。但事情并非他们想象得那样简单,由于是小公司,加上