

如影如痕

非正常细胞

齐明昌◎著

○○○

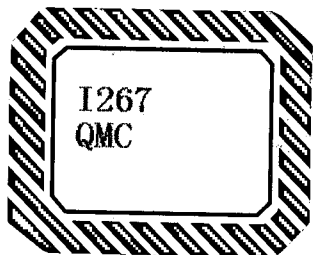
史丽香搂着梅世华的脖子在他干瘦的脸上亲了一口：“梅总这样瞧得起我，我一定尽力。”她嘴里这样说，心里却在想，这笔生意梅世华一定捞了不少油水，不然他会舍得出血？我要好好敲他一笔，不能就这样便宜了他！

华文出版社

校园文学丛书 ■

——非正常细胞

齐明昌◎著



华文出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

非正常细胞/齐明昌著. —北京: 华文出版社, 2005. 9

(校园文学丛书·如影如痕)

ISBN 7-5075-1904-X

I. 非... II. 齐... III. 散文—作品集—中国—当代
IV. I267

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 106217 号

华文出版社出版

(邮编: 100055 北京市宣武区广安门外大街 305 号 8 区 5 号楼)

网络实名名称: 华文出版社

电子信箱: hwcbs@263. net

电话: 010-63370164 63370169

新华书店经销

北京楠萍印刷有限公司 印刷

850×1168 毫米 32 开本 8. 63 印张 144 千字

2005 年 9 月第 1 版 2005 年 9 月第 1 次印刷

*

印数: 0001—5000 册

(全十册) 定价: 198 元

目 录



目 录

非正常细胞.....	(1)
绿茵狂想曲	(129)
后 记:	(277)





非正常细胞

1

候机大厅的门外堆积着接机的人群。他们一个个伸长脖子瞪大眼睛，全神贯注地盯着张着大嘴的候机厅吐出的每一个乘客。

S省华宇汽车集团的女秘书黄晓清也站在接机的人群中，等候从深圳飞回省城的董事长兼总经理完颜浩。黄晓清是个秀丽端庄的姑娘，不施脂粉的脸总像水洗过一般清爽，披肩长发衬托得她更加清纯飘逸。两年前她大学毕业后就一直当秘书，现在已成为完颜浩不可或缺的助手。她的眼睛敏锐，完颜浩在候机厅的电梯上还没有下来，她远远就发现了。

完颜浩今年50多岁，原本一张很英俊的脸如今被岁月磨去棱角，脸上的线条都变得柔和浑圆起来。身体还没有发福，仍然和年轻人一样挺拔，若不是脸上有些沧桑，简直看不出他有50多岁。一身质地不错的西装穿在他身上皱皱巴巴的，给人一种工作服或休闲装的感觉。他脸上看不出长途旅行的倦容，只是眼框子发暗，显得睡眠不足。他不像别的旅客那样忙着冲出候机厅，而是



像散步一样悠闲地慢慢往前走。

黄晓清快步迎上去，接过完颜浩手中的密码箱，又递给他一件花呢风衣。黄晓清是个细心的姑娘，深圳和S省的温差很大，完颜浩又不大注意这些生活上的琐事，来接机时， she就把完颜浩的风衣也顺便带来。

完颜浩这次到深圳是洽谈建立一个轿车厂的事情。这个轿车厂是由深圳、香港和华宇3个方面共同投资，引进日本“马自达”轿车总装线，规模是年组装5万台轿车。谈判还算顺利，但不知为啥，他对公司总是不放心，心里总觉得没着没落，总觉得会发生什么事情。他见到黄晓清第一句话就是：“最近公司没有什么事情吧？”

“公司很好。”黄晓清性格文静内向，说话平静不带感情色彩，“你不在家时，尤书记和梅世华做成了一笔生意。”

“什么生意？”完颜浩觉得和黄晓清这样的女孩在一起感觉特好，仿佛置身于海滨或大森林一样清新，一样心旷神怡。

“我们公司和环球、万象两个公司联合进口了686台日本‘赛手’轿车，据梅经理说能赚2千多万。”黄晓清说出2千万这个数字时口气很平淡，完颜浩却惊讶得眼睛几乎要从眼眶里爆出来：“什么！他们还是做了这笔生意？”

“有什么问题吗？”黄晓清小心地问。

完颜浩意识到自己有些失态，就轻描淡写地说：“没有什么，随便问问。”黄晓清不再问，完颜浩也不再说，



忧心忡忡地上了汽车。

别克轿车轻盈地在公路上滑行。眼下正是初春时节，高速公路两边的草木刚绽出绿茵茵嫩芽，苹果树、梨树和桃树的枝条间挂满了花蕾，红红白白格外撩人。完颜浩无心观看车外的景色，单位的事情如同放影碟一般，不断从他心头闪过。

进口 686 辆“赛手”轿车这笔生意，是华宇集团贸易部经理梅世华最先提出来的。

完颜浩对梅世华太熟悉了。他在神风集团当总经理时，梅世华是集团下属的枫叶汽车制造厂的厂长。梅世华能当上厂长，别人都说他凭的是一张比八哥还要灵巧的嘴。他的嘴能说得死人活来活人死去，芽根没有影子的事情让他一说，都让人觉得和刚从树上摘下来一样真实，一样新鲜。

有一年，梅世华对完颜浩说，有一批日本铃木发动机是国际市场价格的一半，他们想从香港进口 3 千台这种发动机，组装枫叶旅行轿车。完颜浩觉得国际市场发动机价格虽有差别，但是悬殊不会这样大。世界上的事情，往往便宜就是当。他不同意进口这批发动机，但架不住梅世华那张嘴，他能把死去的老娘说得跳出骨灰盒来。在梅世华的反复游说下，他同意先进几台样机看看再说。可是梅世华没有按照他的意见去做，一下子就进口了 3 千台。发动机进来之后，才发现这批货全是日本淘汰的旧发动机。找香港的公司索赔，香港的公司早已人去楼空。堂堂的几千人大厂的厂长，怎么能谎话连篇！



非
正

常

细

胞

完颜浩一怒之下撤了梅世华的职，他自己也因此受到牵连。有人写信告到中汽总公司，说他和梅世华受贿才导致上当。中汽纪检调查了半年，也没有查出结果，最后不了了之。

当年让完颜浩饱受牵连的梅世华，在华宇组建时，不知他用什么办法调进了华宇，并立刻得到尤霞的信任和重用，让他当了华宇集团贸易部的经理。

他到深圳谈判的前几天，梅世华眉飞色舞地对他说：“我揽到一笔大生意，可以赚2千多万元。”

梅世华说话一屁俩谎，“缩水率”太高，完颜浩对他的这种天方夜谭根本不感兴趣。完颜浩口气生硬，还带点嘲弄的意味：“你是不是又在说故事？现在是什么经济形势，一笔生意赚2千万，天上掉馅饼也没有那么容易！”

“真的。”梅世华两片薄嘴唇飞快地开合，“环球公司负责进口686辆车的散件，每台车9万6千元卖给我们；我们一倒手，12万6千元卖给万象公司。一辆车净赚3万元。”

“就算你说全是真的，我问你这9万6千元是到岸价还是离岸价？万象公司过去只是给我们神风生产汽车活塞连杆的一个小厂，现在摇身一变成了公司，这686台车的散件给了他们，他们有能力组装吗？他们能卖散件吗？”完颜浩不愧是汽车方面的专家，他不假思索地说，“他们一定是让我们组装成整车给他们。我来问你，组装一辆轿车需要多少费用？我们要不要上税？还得要



套牌吧？‘赛手’车在国际市场上不过卖四五千美金，万象公司12万6千元买进，他们卖多少钱？他们12万6千元原价卖出去都没有人要！”

初春天气仍然春寒料峭，但是梅世华头上的汗却像置身浴室一样不断冒出来。

“天上掉馅饼当然好，可是小心别让这钢铁大馅饼咯掉了牙！”完颜浩斩钉截铁地说，“这笔生意不能做，绝对不能做！”

可能是梅世华又找了尤霞，尤霞对完颜浩说：“完颜哪，咱们公司经济这样困难，梅经理说的那笔生意既然能赚钱，我们为什么不做？”完颜浩把对梅世华说的理由又重复了一遍，还说：“梅世华这个人我很了解，他一本正经地跟你撒谎说故事，谁相信他谁倒霉！”

尤霞脸上挂着笑容，但是说出的话却冷嗖嗖的透着寒意：“现在都什么年代了，不能一成不变地看人。我们谁没有缺点，组织上不还是照样使用我们吗？”尤霞的潜台词是你完颜浩过去也犯过错误，领导上不是照样使用你吗？你为什么要揪住人家梅世华的小辫子不放呢？

完颜浩脸色变得很严峻，说：“这笔生意坚决不能做！”

“好吧，你是华宇的法人，做不做你看着办吧！”尤霞一甩脸子走了。

完颜浩没想到离开公司刚刚半个多月，梅世华不仅做了这笔生意，居然还得到了尤霞的支持，使事情变得更加复杂化。



他和尤霞的关系很微妙，从他到华宇那天起——不，严格说起来是从尤霞听说他要来的那天起，就埋下了不和的种子。

一年以前，S省将省汽车贸易总公司、北方汽车总公司和飞马汽车制造厂这3个亏损单位进行资产重组，弱弱联合，组建了华宇汽车集团。在研究公司董事长兼总经理的人选时，S省委看中了完颜浩。

S省看中完颜浩的理由很简单，完颜浩是中国车界的佼佼者。改革开放之初，他就担任中国神风汽车集团董事长兼总经理。神风汽车集团是中汽直属企业，地点座落在S省，省里的领导经常和完颜浩打头碰面，对他的才干十分欣赏，多次想调他到省里担任管工业的副省长，无奈中汽不肯放，只好作罢。3年前，中汽筹建东方轿车集团，完颜浩被调到东方集团担任董事长兼总经理。不久，国家计划调整，东方集团下马，完颜浩就被挂了起来。

这次S省想把他从中汽挖过来，完颜浩也不满意自己不死不活的处境，所以双方一拍即合。S省专程去北京的和完颜浩谈话的副省长很高兴，让他等待好消息。不料却从此没了音讯。几个月后，从S省传来消息，省机械厅的党委副书记尤霞出任华宇汽车集团的董事长兼总经理。完颜浩不好打听这种变化的内幕，只能仍旧滞留在东方集团。

半年前，从H省新调到S省当副省长的商文儒又找到完颜浩，再次商谈他调到华宇的事情。完颜浩怕再像



上次那样中途变卦，不敢贸然答应，他想了解一下华宇的情况再作答复。他不能找神风集团的人了解情况。S省的汽车工业是依附着神风集团发展起来的，和神风有着千丝万缕的联系，什么事情只要神风的人知道，S省的汽车界也就都知道了。要找个缓冲一点的人了解情况。他想起蓝天集团公司的老板房莎莎。

老板房莎莎是S省的名人。80年代初，她在医学院读完硕士学位之后，分配到省总医院当外科医生。当时硕士生在医院是凤毛麟角，她的容貌又漂亮出众，省委的一些领导来医院就诊，都指名道姓地点她主刀。她的声誉鹊起，找她看病主刀的人络绎不绝，经常要排队。90年代初，她玩腻了手术刀“下海”经商，生意做得很成功，现在她的旗下已经拥有汽车、房地产、金融、制药、进出口等多家企业，成为省里著名的民营企业家的。她“下海”之后，完颜曾多次帮助过她，多年来两个人一直保持着一一种友好的关系。

他拨通了房莎莎的手机，电话那边立刻传来房莎莎清纯轻柔的声音，仿佛她说出的每个字都浸透着纯净水。

房莎莎不愧是S省的消息灵通人士，对华宇的状况了如指掌。她说，上次调动发生变化，是尤霞通过他在省委当秘书长的丈夫做工作，捷足先登，封煞了完颜浩。尤霞到华宇走马上任时已经56岁，觉得即使有丈夫作后盾，自己在马上的时间也已经不多，如果做不出成绩随时都有“下课”的危险。她上任后急于要作出成绩，先是投资江苏的“火鸟”旅行轿车，8千万人民币投下去，



非

正

常

细

胞

一辆轿车还没有生产出来资金就告罄。8千万连个响都没有听到。尔后又和一个香港的商人合作生产汽油添加剂，投资2千万，生产出的产品全部积压。省里给华宇注入的1亿资金全部成为不良资产沉淀，集团经济一下子陷入困境，职工发工资全靠贷款。公司一片哗然。省委觉得让尤霞再这样搞下去，华宇非垮台不可，这时才又想起完颜浩。

放下电话，完颜浩心头像压了钢锭。现在华宇的经济困难，人事背景又这样复杂，局面实在不容乐观。但是完颜浩的骨子里天生就有一种挑战精神，觉得这样或许更有干头。几天后他对S省作出答复：去华宇。他问：“尤霞怎么安排？”商文儒说：“女同志，已经57岁了，准备让她退二线。”

到了完颜浩上任的前夕，才知道省委又让尤霞担任了华宇的党委书记。他不知道哪里又出了故事，又不能询问S省委，只好再次求助于房莎莎。

房莎莎好像是个“克格勃”，什么秘密都知道。她说，尤霞在S省确实是手眼通天，省委商调完颜浩，尤霞比完颜浩本人还提前一步就知道了消息。她跑到省里找副省长商文儒要求当董事长兼党委书记，但是商文儒没有表态；她又通过丈夫的关系多次找省委，省委被纠缠得没有办法，只好让她担任党委书记。

完颜浩说：“莎莎，我看你不要经商，干脆当‘克格勃’算了。这些人事内幕你怎么知道得这样清楚？”

“我有内线。”房莎莎在电话里还给他吹风说，尤霞



这个人很难缠，谁都和她闹不到一起。她在机械厅当副处长时，先后排挤走了2任处长；她当上处长后，处里稍有不同意见的人和稍有几分姿色的女同志，也都让她调走；她当了机械厅的副书记之后，长期和书记不团结。她劝完颜浩要么不去华宇，要么让尤霞调走，不然没有他的好果子吃。她最拿手的好戏是向各级领导告状，你不把她弄走，她那张嘴非把你嚼碎不可。

房莎莎说的这些情况，完颜浩颇不以为然。传言并不可靠，一件事情几经传播就会变色走样，尤霞决不会像人们传说的那样可怕。不过房莎莎的话还是在他的心中投下了一些阴影。他上任后尤霞不仅没有退休，而且什么事情都要插上一手，不按她的意见办，她就到处告状。他开始感觉到房莎莎在电话里说的关于尤霞的种种传闻，并非空穴来风。

完颜浩纷纭的思绪还没有梳理出头绪，汽车已经开进了市区。

2

昨天，梅世华听说完颜浩第二天要回省城，心里就开始打鼓。完颜浩是不同意进口686台“赛手”轿车的，现在背着 he 做了这笔生意，终究是一块病。其实，这笔生意一开始就坐下了病根。

那天，进口“赛手”轿车的事被完颜浩否决之后，梅世华心里像结了冰。环球的老板韩自强答应预付款到



账，就给他 686 万元的回扣。这笔生意要是做不成，就意味着自己将丧失一次发财的机会；这可是一辈子都花不完的钱哪！他不能眼睁睁地看着要到手的钱成为泡影，要想尽一切办法让完颜浩点头同意。他忽然想到了尤霞，如果说通尤霞，事情就成功了一半。他装出一副可怜巴巴的样子，走进尤霞的办公室。

尤霞的办公室宽敞明亮，硕大无朋的班台，做工精美的实木文件柜，宽大舒适的真皮沙发，装点得办公室豪华而又庄重，人们走进来都会顿时感到渺小，情不自禁地放轻脚步。

尤霞看到梅世华失魂落魄的样子，问：“什么事情把你搞成这副德性？”

梅世华把进口“赛手”轿车的事重新汇报一通，然后添油加醋地说：“2 千万利润的生意，到了完颜那里就顶板。我知道他还对枫叶厂进口铃木发动机的事耿耿于怀，只要是我谈的生意，无论能给公司带来多大效益，他都不会同意。”

“当领导的不能气量太小，要以公司大局为重嘛！我这个人就不这样，不管过去反对过我还是犯过错误的，只要改了我都既往不咎。”尤霞滔滔不绝地尽管说下去，她看到梅世华期待的目光，忽然意识到话题扯得太远，就拉了回来，“这样吧，我去找完颜谈谈。”

梅世华怕尤霞劲头不足，又放了一把野火，说：“他说你根本不懂得做生意，不然公司也不会搞成这样，您还是别去，免得碰钉子。”



尤霞的脸色像霜打了一样难看。华宇是她一手搞起来的，现在大权旁落，她心里自然不是滋味。她从听说完颜浩要来华宇那天起，就预料到会出现这种局面；她也并不是没有阻止过，但是都没有成功。

完颜浩要来华宇的消息省委刚刚研究完，还没来得及和完颜浩本人见面，她就以汇报工作的名义，来找分管工业的副省长商文儒。她三言两语说完正事，就装作有意无意的样子问：“听说完颜浩要来华宇？”

商文儒估计尤霞已经从丈夫那里听到风声，不好表态，只好含糊地说：“有这种可能。”

“完颜浩在业务上可是是一把好手啊！他能来华宇太好啦！”尤霞连抛出两声感叹，见商文儒不拾她的茬，就试探着说，“可是——”

商文儒没有说话，只是用威严的目光看着她。

她不敢正视商文儒的目光，可是她觉得如果现在不及时阻止，完颜浩真到了华宇还有我什么戏！她咬咬牙说：“他在神风集团的经济问题一直没有查清，所以才调到东方集团被挂起来。人家中汽不用的人，我们用好吗？”

尤霞说的经济问题，是指进口日本铃木发动机的事。商文儒皱了一下眉头，说：“完颜在神风工作多年，省委还是了解他的。这个问题是子虚乌有的事情，以后不要再提了，免得影响关系。”

尤霞还不死心，说：“我还听人说，过去他在神风汽车集团时，整天和别人喝酒，花钱也大手大脚，没有个



人把着点，将来怕要出问题。”

“你是什么意思？”商文儒不快地问。

尤霞在官场混了多年，深知官场上的许多事情贵在坚持，如果不坚持就可能前功尽弃。她稍微犹豫了一下，说：“我想让完颜当总经理，让他在前面放手干；我当董事长兼书记，在后面替他把关。”

商文儒没对她的提议未置可否，漫不经心地问：“你今年多大了？”尤霞认为商文儒刚从H省调来，不了解她的情况，就扭扭捏捏地说：“哎呀，我都快54啦！”她看到商文儒眼睛一直注视着桌子上的文件，好像没有听到她的话，她知道再说下去就像喝乏的茶水一样没有味道，只好煞住话头。

她还不死心，她不想离开华宇，更不想退休，就逼着丈夫到省里四处活动，最后省里只好让她担任华宇的党委书记。

尤霞身体僵硬地坐在大班椅上，脸上的皱纹骤然增加了许多。梅世华知道，争强好胜的尤霞一定会去找完颜浩，就知趣地告退。

梅世华眼巴巴地盼着尤霞的消息，一直等到下班，也没等到尤霞的消息。可能事情不顺利，不然尤霞早就给他打电话了。

晚上，他准备到尤霞家里去打探消息，顺便再鼓动鼓动尤霞。以往的经验证明，在尤霞家里谈事情，比在单位成功的几率要高得多。不过尤霞的家里，空着手去是万万不行的。



他是通过尤霞的关系从神风集团调到华宇的。在调动的过程中，他摸准了尤霞的脉搏，对付尤霞有两件法宝：一是捧，二是送。吹捧你不用担心，千穿万穿马屁不穿，你无论怎么捧尤霞都会坦然受之；但是送的学问可就大了。他调动时，尤霞总说没问题没问题，几个月过去，调动还是只听楼梯响不见人下来。他感觉出尤霞是在等着送礼。于是他钻戒、项链、美元……好一通送，但都被尤霞如数退回。尤霞说：“我这个人，在领导岗位上这么多年，一向是不贪污，不接受礼品，不受贿，两袖清风，一清如水。”他没有咒念了。这时有个朋友告诉他，给尤霞送礼不能流俗，格调要高，需要“雅贿”。

他懵懵懂懂问：“什么叫‘雅贿’？”

“你过去当了那么多年厂长，连‘雅贿’都不懂？‘雅贿’就是送名人字画，古玩文物。这些东西价值连城，但是说起来不过是一张纸，一些破铜烂铁。”朋友说。

在朋友的指点下，他咬牙花3万元买了一张李苦禅的鹰，送给了尤霞，没过一个星期，他就调到了华宇。他又送给尤霞一枚战国时代齐国的刀币“节墨法化”，一枚罕见的唐代“乾泉封宝”，尤霞马上投桃报李，让他担任了贸易部的经理。

现在让尤霞拍板来做这笔进口车生意，光靠捧，靠空口说白话是不行的，还需要送，还需要“雅贿”。他家里正好有一方客户送给他的红丝砚。这方砚台做工精细，价值不菲，他本来想自己收藏，现在只好忍痛割爱。尽

