

II

现代市场营销学

xiandaishichangyingxiaoxue

于秀娥 著

中国商业出版社

目 录

V篇 国际市场营销	(337)
第 15 章 全球市场	(338)
15.1 全球市场概述	(338)
15.2 全球市场分析	(341)
15.3 国际市场的选择	(348)
15.4 进入国际市场的方式	(350)
第 16 章 全球市场营销策略	(354)
16.1 全球市场营销战略选择	(354)
16.2 产品策略	(355)
16.3 渠道策略	(359)
16.4 促销策略	(363)
16.5 价格策略	(366)
VI篇 市场营销新领域	(369)
第 17 章 服务市场营销	(370)
17.1 服务的本质与分类	(370)
17.2 服务的特点及其对市场营销的意义	(372)
17.3 服务企业的市场营销策略	(376)
第 18 章 网络营销	(388)
18.1 网络营销的诞生和发展状况	(388)
18.2 网络营销概述	(395)
18.3 网络营销信息传递及一般原则	(400)
18.4 网络营销环境及其影响因素分析	(405)
18.5 网络营销的常用工具	(407)
18.6 网络营销常用方法	(428)

18.7 无线网络营销简介	(434)
第19章 市场营销发展新趋势	(437)
19.1 绿色营销	(437)
19.2 整合营销	(440)
19.3 关系营销	(442)

第18章 网络营销

18.1 网络营销概述	(401)
18.1.1 网络营销的产生	(401)
18.1.2 网络营销的特征	(402)
18.1.3 网络营销的环境	(403)
18.1.4 网络营销的类型	(404)
18.1.5 网络营销的流程	(405)
18.1.6 网络营销的策略	(406)
18.1.7 网络营销的管理	(407)
18.2 网络市场分析	(408)
18.2.1 网络市场的概念	(408)
18.2.2 网络市场的特征	(409)
18.2.3 网络市场的环境	(410)
18.2.4 网络市场的细分	(411)
18.2.5 网络市场的定位	(412)
18.2.6 网络市场的选择	(413)
18.3 网络营销策略	(414)
18.3.1 网络营销策略的制定	(414)
18.3.2 网络营销策略的实施	(415)
18.3.3 网络营销策略的评估	(416)
18.4 网络营销的实施	(417)
18.4.1 网络营销的组织	(417)
18.4.2 网络营销的人员	(418)
18.4.3 网络营销的财务	(419)
18.4.4 网络营销的信息	(420)
18.5 网络营销的管理	(421)
18.5.1 网络营销的计划	(421)
18.5.2 网络营销的组织	(422)
18.5.3 网络营销的领导	(423)
18.5.4 网络营销的控制	(424)
18.6 网络营销的评价	(425)
18.6.1 网络营销的评价指标	(425)
18.6.2 网络营销的评价方法	(426)
18.7 无线网络营销简介	(434)

第19章 市场营销发展新趋势	(437)
19.1 绿色营销	(437)
19.2 整合营销	(440)
19.3 关系营销	(442)

ISBN 978-7-5044-5814-8

9 787504 458148 >

定价：(I.II) 45.00元