



First Pot of Gold

第一桶金

改变命运的68个创业传奇

英涛◎著

 中国纺织出版社

内 容 提 要

本书以 68 位成功创业者的创业智慧、管理智慧、创业心理为创作素材,使得读者从他们的故事中吸取自己人生所需要的营养成分。作者也希望这些成功创业者的人生故事,能够像露珠一样,折射出太阳的光辉。

这些通过创业改变命运的成功人士,有全国 500 强企业的老总,也有名不见经传的年轻一辈,每一位的人生故事,都是他们人生舞台上的一个奋斗缩影,通过这些缩影,我们更深刻地感觉到人生之路上的奋斗、坚韧、突破困境……

图书在版编目(CIP)数据

第一桶金:改变命运的 68 个创业传奇/英涛著. —北京:中国纺织出版社, 2009. 1

ISBN 978 - 7 - 5064 - 5333 - 2

I. 第… II. 英… III. 企业家—生平事迹—中国 IV. K825. 38
中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 162720 号

策划编辑:黄 磊 特约编辑:舒文慧 责任印制:陈 涛

中国纺织出版社出版发行

地址:北京东直门南大街 6 号 邮政编码:100027

邮购电话:010—64168110 传真:010—64168231

http://www.c-textilep.com

E-mail:faxing@c-textilep.com

北京云浩印刷有限责任公司印刷 各地新华书店经销

2009 年 1 月第 1 版第 1 次印刷

开本:710×1000 1/16 印张:14

字数:145 千字 定价:23.80 元

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页,由本社市场营销部调换

榜样的力量是无穷的

翻书时看到一些有关篆刻家的趣事：清朝篆刻家汪关，原名其实叫东阳，字杲叔，又字尹子。因为后来在苏州得到一个刻着“汪关”两字的汉铜印，才改名关，更字尹，并以“宝印斋”名其室。而后来清朝“西泠八家”之一的蒋仁，原名泰，字阶平，也是因为得到汉“蒋仁”铜印而效仿汪关，改名为仁。但这样的事还不止这两例，黄牧甫的弟子易孺，号大厂（厂同庵），原名廷熹，后得一汉印曰“臣熹之印”，便省己名“廷”字，单名为“熹”；可见其嗜印之趣。

与其说这些篆刻家们改名是因为嗜印，不如说他们是景仰古印中传达的一种精神，渴望自己在艺术上也达到一种理想的境界，于是以汉印为榜样，甚至不惜更改己名，以此鞭策自己去追求理想。也许人生中需要有榜样，因为榜样的力量是无穷的，人们可以从榜样的故事当中找到借鉴、找到力量。

当今社会，正步入一个个人渴望成功的时代，成功也就意味着手中拥有资源、手中拥有财富。在走向成功的过程当中，每一个人都希望自己能够少走弯路、少摔跟头、能够从别人的经历中得到启发、能够从别

第一桶金：改变命运的68个创业传奇

人的故事中受到教育，而本书正是选取了这些成功创业者，以他们的创业智慧、管理智慧、创业心理等为创作素材，使读者从他们的故事中吸取自己人生所需要的营养成分，作者也希望这些成功创业者的人生故事，能够像露珠一样，折射出太阳的光辉。

这些成功商人中，有牛根生、有王石、有……他们中有排在世界500强前列的企业老总，也有名不见经传的年轻一辈。每一位的人生故事，都是他们人生舞台上的一个奋斗缩影，通过这些缩影，能让读者更深刻地感觉到人生之路上的奋斗、坚韧、突破困境……

每一个人都有拥有财富的机会，每一个人都可以使得自己的成功之路变得轻松！所以让我们以轻松的心情来看这些榜样的故事，让我们手拉着手一起进入一个与众不同的成功世界，从而快乐、轻松地实现自己的成功梦想，这也是作者最大的心愿。

回到文章前面的故事，其实，不管是篆刻家也好、企业家也好，轻易成功的人可能是少有的。能够成功的人，都必定持有一种坚定的信念；而如果有一个榜样在心里，更能加强这种信念，能够勇敢地面对生活、蔑视困境，在奋斗与拼搏中体验人生的意义。现代的年轻人，哪个不渴望成功呢？如果本书中成功者的精彩人生故事能给你一些启迪，并让你从中吸取到自己人生需要的营养成分；如果这些精英们或者准精英们能够成为你心中的榜样，相信你会拥有更积极进取的精神和创立事业的智慧。只要努力行动，并善于思考，你也一定能够到达成功的彼岸！

英 涛

2008年10月

目录

第1章 把简单的事做成不简单 (1)

成功有时候并不是很难，关键看你够不够敏锐，一个懂得利用各种机会的人，在别人觉得无聊的事情里面，都能够挖掘出金子。

- 胡立阳：18秒的机会 (3)
- 蒋建平：把简单的事做到不简单 (5)
- 江南春：把“无聊”变成钱 (8)
- 孟智：洗手间淘金的有心人 (11)
- 李晓华：发财要趁早 (14)
- 林东：机会就在你的窗子底下 (16)
- 文川：“迷路”也是路 (19)
- 吴利忠：小豆腐大事业 (22)
- 胡润：把别人当成自己的基石 (25)
- 金·坎普·吉列：“不值钱”的市场 (27)

第一桶金：改变命运的68个创业传奇

diyifongjin:qialbianmingyundeg68gechuanyeqhuanqi



第2章 压力就是腾飞的动力 (31)

在压力面前服输的人是常人，能把压力变为动力的人才是伟大的企业家。有时，真的应该感激环境的恶劣，否则在安适的条件下，人们总会忘记自己还有智慧，就像老鹰在鸡群里长大，习惯了“啄”来之食，而忘记了自己还有一双搏击长空的铁翅。

- 邓中翰：最好的动力是蔑视 (33)
- 袁亚非：厕所旁边的黄金 (36)
- 陈安之：成功的停顿 (39)
- 梁剑凌：负负得正 (42)
- 郭俊峰：绝境中的迸发 (45)
- 梁军生：因为我比你更饿 (48)
- 郭少明：危机，有“危”就有“机” (50)
- 何鲁敏：不幸的隔壁住着幸运 (53)
- 斯梯尔：高层次的敌人 (56)
- 菲尔·耐特：压力就是腾飞的动力 (59)

第3章 石头煮汤 (63)

当你在困难面前停滞不前的时候，别人却实现了梦想，那不是因为他有很多本钱，而是因为他知道，机会永远靠自己创造，只要有足够的智慧，即使只有一块没用的石头，也能煮出一锅鲜美的汤。

- 潘石屹：只要动一下 (65)

王永庆：卖给自己吃	(67)
朱呈：减法和加法	(70)
严琦：让敌人站到你的屋檐下	(72)
高燃：做一个值得信赖的人	(75)
杨开汉：伞，不只是遮阳挡雨	(79)
施建祥：真诚的力量	(81)
阿龙：石头煮汤	(84)
第4章 成功需要不断地放弃	(87)
<p>因为每一次放弃就是给自己一次新的机会，这样的机会也 就是自己最终走向成功的源泉。</p>	
史玉柱：懂得对机会说“不！”	(89)
李金元：只管往前冲	(91)
严介和：财富是亏出来的	(94)
张黎刚：成功需要不断地放弃	(96)
陈士骏：让分享成为一种收获	(99)
李如江：你以为你是谁	(101)
罗红：舍弃的智慧	(104)
池宇峰：靓汤不在水多	(107)
邹国营：砸出一片天地	(110)
宋郑还：不断打倒自己	(113)
戈登·摩尔：放弃是另一种争取	(116)



第一桶金：改变命运的68个创业传奇

diyitongjin:gaibianmingyundef68gechuanyeqihuani

第5章 第101个理由 (121)

当我们在人生最黑暗无助的时候，经常能够听到许许多多叫我们放弃的声音，这些声音有各种各样的理由，但就是有100个理由要我们放弃，我们也要找到第101个坚持的理由，因为只要有一个理由让我们坚持下去，我们就一定能走上成功的道路。

- 王石：冒险就是财富 (123)
- 潘刚：挺一挺就过去了 (125)
- 林志鹏：导弹打导弹也要做 (128)
- 周桐宇：像阳光穿过树叶 (132)
- 吴限：第101个理由 (135)
- 蔡宗美：花儿也可以开在你身上 (138)
- 刘星辰：拒绝，就是为了下一次的赞同 (141)
- 刘丽华：没有比死更可怕的事情 (144)
- 孙正义：天才的翅膀 (147)
- 兼元：决不放弃最后一根稻草 (150)
- 玫琳凯：你能行 (153)

第6章 我要面对阳光 (157)

一个人面对太阳的时候，他的眼前就是一片阳光，而当他背对太阳的时候，他看到的只会是自己的阴影，所以还是让我们面对太阳吧，这时候我们的心里也是一片阳光……

- 牛根生：懂得适时的低头 (159)

张兴标：自己给自己搭桥	(162)
王文京：一辈子只做一件事	(164)
王茶英：感谢对手	(167)
张璨：我要面对阳光	(169)
卢政全：允许犯错	(172)
理查德·布兰森：个性也是财富	(175)
汤姆·莫纳汉：心灵的债务	(178)
第7章 将机遇放大	(181)
<p>我们应该珍惜一切机遇，将机遇放大为更多的资源，换来更多的支持，那么，偶然的机遇也许就能成就我们的事业。</p>	
潘慰：不放过任何一个细节	(183)
甄荣辉：踩到点上	(186)
黄益丰：分期开花	(188)
段永平：敢为人后	(191)
杜敬春：加一点颜色	(194)
黄敏杰：好的习惯决定成功	(197)
张华荣：将机遇放大	(200)
原一平：推销的是你自己	(203)
迈克尔·戴尔：何不多几个钩子	(206)
弗雷德·史密斯：快，再快些	(209)



胡立阳：18 秒的机会

一个能够在 18 秒钟内紧紧地抓住机会、改变命运的人，
一定有他独到之处，也必定能够成功！

从每天一张一张单调地数飞机票，到做一名证券公司的经纪人，胡立阳的生活发生了翻天覆地的变化。在胡立阳原来的公司看来在上班期间聊天并不是件好事，但是在证券公司看来却是一个不错的优点，因为爱好聊天，说明此人沟通能力不错，否则引不起别人说话的欲望。

当然仅会聊天是不行的，胡立阳还得每天根据各种股票的走势画出 K 线图，向客户提供各只股票的分析数据，告诉自己的客户如何规避可能出现的风险。也许是凭借天生对股市的敏锐洞察力，胡立阳代理的客户都在股市里面捞到了金，于是胡立阳在华尔街的名气越来越响，甚至有客户把他称为“华尔街神童”。

胡立阳开始不用发愁手上没有客户，也不再需要每天打几百个电话去寻找客户，现在找自己做经纪人的客户都要排队，但找自己的人越多，胡立阳就越觉得不公平，因为那些在业务上一点也不比自己强的美国同事，一个个都得到了升职，而自己在证券公司这么多年了，却还没有一次升职的机会。

胡立阳渴望升职，一方面是想证明自己干得不差，另一方面原因则是胡立阳已经不满足证券经纪人这个位置，他渴望在更大的舞台上施展

第一桶金：改变命运的68个创业传奇

自己的才华。可惜升职的机会却一直没有出现过。

胡立阳想来想去，决定主动出击，让那些掌握自己升职命运的人了解自己。可怎么让这些人了解自己，胡立阳一时还想不出好的主意来。一天，胡立阳随手打开电视机，电视里周润发正向主持人说起自己刚出道时在无线做艺人的一件往事，周润发说那个时候为了在公司的领导人物面前混个脸熟，自己每天都站在电梯间的出口处，只要一看见领导从电梯间出来，自己就马上满脸笑容地迎上去说一句“您好！”就这样周润发受到了公司领导的关注迎来了事业的转机。看到这里，胡立阳忽然心头一亮，觉得自己的升职机会也许就在电梯间。

为了计算出自己大概能够和老板在电梯里待多少时间，胡立阳掐着手表在电梯里上上下下了好几个来回，最后的计算结果是38秒。

胡立阳决定好好地抓住这38秒，可惜命运却像是和胡立阳开玩笑，一个月过去了，他还没有等来和老板同乘电梯的机会。

正在胡立阳要失去耐心的时候，机会出现了，那天早上胡立阳和老板一同走进了电梯间，电梯间的门刚一合上，胡立阳就掏出自己的名片，双手递给老板说：“很荣幸能有机会认识您，这是我的名片。”可是老板却连正眼也没有瞧他一下，冷冷地一摇手，拒绝了胡立阳的名片。

怎么办？胡立阳一瞧手表，只有18秒钟了，胡立阳忽然又有了新的主意，他用手拍了拍老板的肩膀，故作轻松地说：“您是新来的吧，难怪您不需要我的名片，要知道我是被人称为华尔街神童的胡立阳，您拥有了我的名片，就等于拥有了财富，我也很愿意帮助您拥有财富。”也许是胡立阳的这句话打动了老板，老板接过胡立阳的名片，看了看说：“谢谢，我会记住找你的。”没过多久，胡立阳就升职了，而且成

为了美国华尔街美林证券的第一位中国籍副总裁兼分公司总经理。

今天的胡立阳被人称为“中国台湾的股市之父”、“亚洲股市的传教士”，他向股民传授股票投资学知识，并出版了投资学的书籍，这些书成为股民的枕边书，但股民们更热衷于听胡立阳讲解如何抓住做事的时机与技巧，因为一个能够在 18 秒钟内紧紧地抓住机会、改变命运的人，一定有他独到之处，也注定了他能够成功！

创业启示

机会，是每个人通向成功的金钥匙，只有把握好现在的每一次机会，才能锻炼自己，将自己置身于竞争的行列当中。

当然机会不会自己送上门来，要靠自己主动地去争取，就像本文的 18 秒的故事，18 秒我们能做什么？我想大多数人都回答不上来。而胡立阳却回答得上，因为他能够在 18 秒内推销自己，获得成功！

蒋建平：把简单的事做到不简单

在人生中，你所从事何种职业也许并不重要，重要的是你能够尽你所能地把最简单的事情做到极致，变成天下最简单的事情。

蒋建平没有读过多少书，家境也不好，所以能够成为粮管所的一名普通的仓库保管员，他十分满足。可惜就是这样的日子也随着一声“你

第一桶金：改变命运的68个创业传奇

下岗了！”而结束，蒋建平一刹那间觉得自己所有的梦想都破灭了，他知道自己又得重新回到社会上，又要为生存而苦苦挣扎。

由于一没本钱，二没关系，想来想去，蒋建平只得从卖盒饭做起。他买了一辆三轮车，和妻子起早摸黑，可是赚的钱还不够被城管抓住的罚款，蒋建平思来想去，一咬牙开了第一家“丽华快餐”店。

蒋建平寻思，如今街头卖盒饭的比吃盒饭的人还多，自己的丽华快餐要做出特色就必须比别人的菜谱更加丰富，同是五元钱一盒的盒饭，自己的菜肴要比别人多些花样，可就是这样，蒋建平的盒饭生意也不是很好，每个月除了必要的开支，剩下的还不够蒋建平夫妻俩的生活费。

正当蒋建平为了自己的快餐生意一筹莫展的时候，他听到一位经常光顾自己小店的姑娘对身边的人说：“要是这家快餐店就在我们单位附近就好了，我就不用在为这儿吃快餐耽搁时间而发愁了。”蒋建平一听，不由得眼前一亮，马上端了一杯水放到小姑娘的面前，然后满脸笑容地问小姑娘在哪里上班，小姑娘说出自己上班的地方。那是在常州市的商务区，一想到商务区，蒋建平觉得自己的商机来了，因为商务区的写字楼很多，不过如果没有前期的订购，快餐店的老板是不会把快餐送到那里的。

蒋建平带着自己的快餐菜谱和名片，来到了商务区，他开始一幢楼一幢楼的发送名片，可是却没有一家公司主动提出订购他的快餐，蒋建平十分奇怪，自己的快餐明明比别的快餐店送的快餐菜肴更丰富，而且自己承诺的服务是随叫随到，哪怕是只叫一份快餐都会做到半个小时之内准时送到。可就是这样，为什么还是没有公司愿意订购自己的快餐呢？

蒋建平不死心，第二天又按照自己第一天发送过名片的路线，再次

重访，蒋建平不相信自己的热忱就打动不了那些需要快餐的人，可是结果还是没有一家公司愿意订购蒋建平的快餐，蒋建平不知道自己到底哪里出了问题，于是他问一家正在为订不订购丽华快餐而犹豫不决的公司经理，“你到底为什么犹豫呢？”这位经理说：“能不犹豫吗？这可是吃的东西！万一让公司的人吃得上吐下泻，那是多大的责任啊！”蒋建平一听，马上安慰这位经理说：“没事的，我们丽华快餐绝对卫生，而且操作服务是严格遵守卫生管理部门认可的操作流程的。”这位经理不屑地一摇头，说：“你说得这么好，拿什么让我相信你们的快餐卫生？上次也有一家快餐店说他们的卫生呀，可还不是吃出了问题？”

蒋建平心想，“是呀，拿什么证明自己的快餐店就比别的快餐店卫生呢？”可是想破脑袋，蒋建平也没有想出通过什么来证明，于是蒋建平找到了卫生防疫部门咨询，工作人员告诉蒋建平可以通过 ISO9001（质量管理体系）和 ISO14001（环境管理体系）的认证。

有了这两项认证，蒋建平再到商务区去和那些需要订购快餐的公司谈，就觉得底气足了许多，这些公司也很快地就和蒋建平达成协议，只订购丽华快餐。

如今蒋建平的丽华快餐在北京、上海、大连、南京、长沙等许多大城市都有了自己的快餐连锁店，并且在送快餐的时候用上了 GPS 全球卫星定位系统，保证在车流如海的大城市内，30 分钟准时把快餐送到。

就这样胡润富豪榜上第一次有了一家做快餐生意的企业，那就是蒋建平的丽华快餐。也难怪蒋建平后来就读人民大学 MBA 时的授课老师经常会拿他来做例子。在说到蒋建平的成功经验的时候，这位老师就会对所有的学生说，“在人生中，你所从事的职业并不重要，重要的是你能够尽你所能地把最简单的事情做到极致，变成天下最简单的事情。”

第一桶金：改变命运的68个创业传奇

的确，蒋建平就是这样，把做盒饭这么一件简简单单的事，做到用GPS定位、通过了世界权威的食品安全保护体系的认证，谁还敢说这是简单？

创业启示

海尔集团总裁张瑞敏说过这样一句话：“什么是不简单？把简单的事情做一千遍就是不简单。”这句话道出了一个人生的真谛，那就是只要坚持到底就能够做出成绩来，甚至成就一番大的事业来。

简单会变成不简单，平凡也会变成不平凡。无论是生活、学习、工作和身体的健康，只要能够把简单和平凡的事做到底，那就是不简单和不平凡。

江南春：把“无聊”变成钱

成功有时候并不是很难，关键看你够不够敏锐，一个懂得利用各种机会的人，即使在别人觉得百无聊赖的时候，都能够挖掘出金子。

江南春从小到大都爱读诗、写诗，许多人都说他拥有诗人的情怀，正是这种情怀帮助他大学毕业之后就在广告业中站住了脚，有了自己的公司。

每一位客户看过他所做的广告，都说他做的广告与众不同，充满了

诗情画意，让人平添了几分喜爱，所以许多客户都把自己的广告交给江南春做。可惜这样在广告业吃香喝辣的日子，只过了几年，到了 2001 年，江南春手上的客户就越来越少，因为争饭吃的广告公司越来越多，而且这些广告公司为了在竞争中胜出，相互压价，甚至不惜血本也要把别的广告公司排挤出去。

江南春做梦都没有想到自己在广告业的冬天这么快就来到了。公司运转越来越艰难，原来自己瞧不上眼的餐厅小广告，现在都得江南春亲自上门陪着笑脸才能够拿来做。江南春开始怀疑自己是不是入错了行，当初怎么就一头扎进了广告业，使得现在越做越累，越做越看不到前途。

正当江南春为了自己的广告公司的生意一筹莫展的时候，他的好友陈天桥打电话让他去喝茶。江南春以为陈天桥还在做创业小网站，因为这个网站的广告一直都是江南春的公司做。于是江南春一见陈天桥就问：“怎么？你小网站最近不错，又要增加广告了？”陈天桥一听，意味深长地笑了，他拍了拍江南春的肩膀说：“老兄，你的眼光跟不上世界的发展了，我已经在做网络游戏了，你竟然都不知道。”

“网络游戏？”江南春吃惊地看着陈天桥。陈天桥又笑了，他说：“不相信，问问我老婆，我是不是在做‘传奇’的网络游戏，而且我的游戏同时在线的人数现在已经达到了 11 万人。”江南春一听说同时在线 11 万人，不由得惊呼：“11 万人！那你一个月不就有上千万的进账。”陈天桥看着满脸惊诧的江南春，不由得再次大声地笑了起来。

和陈天桥告别之后，江南春的大脑之中不时地浮现出 11 万人同时在线的镜头，越想越觉得有意思，越想越觉得自己的广告也应当换一种模式去做，可怎么做？江南春的大脑中还是一片模糊。