



美国合同法精义

Essence of American Law of Contracts

傅崐成 编



厦门大学出版社
XIAMEN UNIVERSITY PRESS

美国合同法精义

Essence of American Law of Contracts

傅崐成 编



厦门大学出版社

XIAMEN UNIVERSITY PRESS

图书在版编目(CIP)数据

美国合同法精义/傅岷成著. —厦门:厦门大学出版社, 2008. 8

ISBN 978-7-5615-3001-6

I. 美… II. 傅… III. 合同法-美国-高等学校-教材 IV. D971.23

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 129286 号

厦门大学出版社出版发行

(地址:厦门大学 邮编:361005)

<http://www.xmupress.com>

xmup@public.xm.fj.cn

沙县方圆印刷有限公司印刷

2008 年 8 月第 1 版 2008 年 8 月第 1 次印刷

开本:787×960 1/16 印张:46.5 插页:2

字数:860 千字 印数:1-3000 册

定价:59.00 元

如有印装质量问题请与承印厂调换



■ 序言

傅岷成*

中国是一个民法典国家。但是,这个世界上只有大约一半的国家是民法典国家,另外一半则是英美法(普通法)国家。由于普通法(Common Law)国家是没有民法典的,因此,要学习他们的法律,自然就比较困难。所谓的“法官造法”(judge-made law),纯粹是法院判决的积累。在英美法的法院里,按照“遵循判例的法则”(Doctrine of stare decisis),每一个法官判案,都必须依循上级法院的判例或同级法院早先已有的判例;除非能够将本案的事实结构和过去判例的事实结构“区分”(to distinguish),否则不许另辟蹊径,作出不同的判决。

正因为如此,英美法国家的法学教育自然特别强调案例学习(case studies),否则很难真正习得普通法的内涵与法理。这和中国法学院的学生学习民法典,有一套详细的成文法条可兹研读,非常不同。

在美国一般的法学院里,合同法这门课是当然的核心课程,往往每周要上足四个小时。有些学校甚至要每周上课三小时,连续上两个学期。这种情况和中国法学院上《民法债篇总则》加《债篇分则》的课程类似,都是学习的重点和难点。美国法律学生面对这样的课程,同样感到困难,于是经常要利用一些普受欢迎的参考书,来阅读那些冗长判例的浓缩版“案例摘要”(briefs)。

英美合同法在中国的法学院里,并不是重点课程,只是一门选修课。一般每周只上课两小时,一个学期即告结束。加上英美合同法的教材大都是英文材料,而英文并非中国学生的母语,所以学生学习起来往往比较吃力。

过去多年来,笔者陆续在台湾大学、厦门大学教授英美合同法,深感选修这门课程的学生个个都有很高的国际视野,也都有很强的学习动机,但是他们学习的效果仍然有限。除了前述的语言障碍和时间因素之外,教材的不适合,也是原因之一。毕竟,英美合同法是一门内容相当深广的课程,如果选用一般美国法学院采用的“砖头”似的“案例书”(case book),分量太大,上课无法有效讨论,教不了三、四章,学期就结束了。选用一般中文版的英美合同法课本,往往文字精简,

* 美国弗吉尼亚法学博士;厦门大学法学院教授、博导;中国大陆、台湾地区、俄罗斯仲裁员

又比较难于理解;而且,倘若只用中文学习,学生对英文的法律术语不熟悉,未来面对问题需要独立研究时,自然难以应用。

这本书的规划重点就在于:结合案例与相关的法条文字,同时尽量加注英文原文术语。力求在有限的篇幅内,一方面让中国学生以他们比较熟悉的方式,理解英美合同法的精义;另一方面,同时学习英美合同法的英文术语,以作为将来进一步自行研究的基础。

英美合同法以英国的普通法为基础,而在每一个不同的英美国国家,或美国联邦内不同州的管辖范围内,又各自有其大同小异的内容。在美国,民事法的立法权限是属于各州的,所以,本书虽以美国各州一般的合同法为主体,但偶尔在必要时,又以纽约州的判例或《一般债法》(*G. O. L. ; General Obligation Law*)为例,来说明这一商业大州合同法的内涵。

为了加强读者将来在面对实务自行研究英美合同法,尤其是美国合同法的能力,作者强烈建议读者们在阅读本书之前,先仔细阅读书后附录的《美国法律研究方法》,以及《英国法律文献资料的注记方法》。

此外,本书因为筹备编写的时间拖延较久,从过去在台湾大学法学院教书,一直到现在在厦门大学法学院任教,陆续收集的讲义资料、逐步翻译的案例,内容用语都难以统一。例如:欺诈(大陆用语)和诈欺(台湾用语)、讼因(大陆用语)和诉因(台湾用语)、合同(大陆用语)和契约(台湾用语)、条款项(大陆法条排序)和条款项(台湾法条排序)等。幸而两岸的法律用语虽然不同,但是由于都源自欧陆民法典国家,书中虽有混用,但读者们并不难识别。

又,美国《法律整编第二版:合同法》(*Restatement of the Law, Second: Contracts*)以条文形式表达的内容,是美国合同法最重要的文字解释汇编。但是本书引用该书的中文文字,大都是参考1988年台湾司法周刊杂志社印行的《法律整编第二版:合同法》一书,在文句上,译文相当艰涩难读。笔者愿建议读者,务必要同时阅读书中的英文原文,以避免误解其中的真意。

另外,由于电脑的文书处理功能强大,笔者不在本书的注脚中使用西方学界传统使用的“Id.”、“Ibid.”、“Supra.”、“Infra.”等用词,而选择直接一再重复完整的注脚资料,以期方便读者参考原始材料。当然,同样由于编写时间拖延过久的缘故,有些注释已经难以寻得完整的原始出处;偶有注脚不清之处,还请读者们见谅。

当然,本书的完成还要感谢很多年轻朋友的协助,他们是陈高阳、李凌、陈文清、尹腊梅、张剑芸、颜盈盈、吴淑娟。他们或为笔者校读草稿,或为笔者翻译案例、课件材料,贡献极大。但是,其中如有任何错误,自然是笔者个人的责任。

作者谨识于厦门大学笃行楼
2008年8月



■ 目录大纲 / Summary of Table of Contents

第一章 概论 (INTRODUCTION) /1

- 第一节 合同的定义及相关术语
(A Contract Defined and Pertaining Terms) /1
- 第二节 合同的基本要素 (Basic Ingredients of a Contract) /2
- 第三节 合同的分类 (Classifications of Contracts) /3
- 第四节 合同法的渊源 (Sources of Contract Law) /11
- 第五节 现代合同法的演变
(Evolution of the Modern Law of Contracts) /14
- 第六节 合同履行以及履行的抗辩
(Defenses to the Enforcement of a Contract) /16
- 第七节 衡平 (Equity) /17
- 第八节 以案说法 (Contract Law through Case Study: An Example) /18

第二章 要约与承诺 (OFFER AND ACCEPTANCE) /21

- 第一节 要约 (Offer) /22
- 第二节 要约的条件 (Terms of Offer) /38
- 第三节 要约的传达 (Communication of Offer) /47
- 第四节 拍卖的要约 (Offers in Auction) /50
- 第五节 要约的终止 (Termination of Offer) /54
- 第六节 承诺 (Acceptance) /68
- 第七节 诚信与合理性原则 (Good Faith and Reasonableness) /93
- 第八节 格式信函之战 (Battle of the Forms) /95

第三章 约因 (CONSIDERATION) /112

- 第一节 概论 (Introduction) /112
- 第二节 约因的要素 (Elements of Consideration) /114

- 第三节 既存义务 (Pre-existing Duty) /132
- 第四节 既存请求权的妥协 (Compromising an Existing Claim) /139
- 第五节 虚假允诺 (Illusory Promise) /144
- 第六节 逾时失效的请求权 (Stale Claims) /150
- 第七节 隐忍不诉 (Forbearance from Suit) /152
- 第八节 不确定的允诺 (Aleatory Promise) /158
- 第九节 盖印合同 (Contracts Under Seal) /158
- 第十节 允诺性禁反言 (Promissory Estoppel) /158

第四章 口头证据法则 (PAROL EVIDENCE RULE) /174

- 第一节 概述 (Introduction) /174
- 第二节 对最终且完整的书面适用
(Applicable to Final and Complete Writings) /197
- 第三节 口头证据法则的运用 (Use of the Parol Evidence Rule) /219

第五章 第三造受益人 (THIRD PARTY BENEFICIARY) /240

- 第一节 一般原则 (General) /240
- 第二节 意定受益人 (Intended Beneficiaries) /240
- 第三节 偶然性受益人 (Incidental Beneficiary) /247
- 第四节 抵押权的承受 (Mortgage Assumptions) /249
- 第五节 与政府法人签订的合同 (Contracts with Municipalities) /249
- 第六节 商品销售保证的受益人 (Sales Warranty Beneficiaries) /250
- 第七节 建筑履约保证金
(Surety Bonds for Performance of Construction) /251
- 第八节 权利的归属 (Vesting of Right) /253
- 第九节 允诺人对第三造受益人的抗辩
(Promisor's Defense Against The Third Party Beneficiary) /256

第六章 防止欺诈条例 (STATUTE OF FRAUDS) /269

- 第一节 定义 (Definition) /269
- 第二节 保证合同 (Surety Contract) /270
- 第三节 主要目的法则 (Main Purpose Rule) /277
- 第四节 更新合同和保证合同 (Novation vs. Surety) /278
- 第五节 权利转让 (Assignment) /278

第六节	遗嘱执行人或遗产管理人对遗产债务愿意个人偿付的允诺 (Executor's or Administrator's Promise to Personally Satisfy an Estate Debt) /279
第七节	婚姻的允诺 (Marriage Promises) /280
第八节	不动产利益的移转 (Transfer of Interests in Real Estate) /281
第九节	货物销售合同 (Contract of Sales of Goods) /289
第十节	部分履行 (Part Performance) /293
第十一节	一年内无法履行完毕 (Cannot Be Fully Performed within One Year) /296
第十二节	书面形式和备忘录 (The Written Form and Memorandum) /309
第十三节	口头修改合同 (Oral Variation) /313
第十四节	违反防止欺诈条例的法律后果 (Effect against Statute of Frauds) /314
第十五节	防止欺诈条例的例外 (Exceptions to Statute of Frauds) /316
第十六节	雇佣合同 (Employment Contract) /318
第七章	条件 (CONDITIONS) /320
第一节	概论 (Introduction) /320
第二节	条件的类型 (Types of Conditions) /321
第三节	条件与允诺 (Condition vs. Promise) /326
第四节	明示条件 (Express Conditions) /329
第五节	满意条件 (Conditions of Satisfaction) /331
第六节	默示条件 (Implied Conditions) /334
第七节	推定的条件 (Constructive Conditions) /347
第八节	被免除的条件 (Conditions Excused) /360
第九节	选择权契约中的条件 (Conditions in Option Contracts) /362
第十节	契约的解释 (Interpretation of Contract) /363
第十一节	结论 (Conclusion) /365
第八章	应收账款与合同权利的转让 (ASSIGNMENT OF ACCOUNTS RECEIVABLE AND CONTRACT RIGHTS) /366
第一节	一般原则 (General) /366
第二节	术语 (Terms) /369

- 第三节 哪些权利可以被转让(What Can Be Assigned) /370
- 第四节 作为赠与的转让(Assignments as Gifts) /371
- 第五节 有价证券的转让(Assignment of Securities) /372
- 第六节 权利的转让(Assignment of Rights) /373
- 第七节 禁止转让条款(Anti-Assignment Clause) /379
- 第八节 未来权利的转让(Assignment of Future Rights) /386
- 第九节 可撤销的转让(Voidable Assignments) /394
- 第十节 反请求权与对抗受让人的抗辩
(Counterclaims and Against the Assignee) /394
- 第十一节 对受让人抗辩的事先放弃
(Advance Waiver of Defenses Against the Assignee) /404
- 第十二节 对义务人发出转让通知
(Notice of Assignment to the Obligor) /405
- 第十三节 转让人的后续转让(Successive Assignments by the Assignor) /408
- 第十四节 转让人的担保(Warranties of the Assignor) /418
- 第十五节 权利的部分转让(Partial Assignment of a Right) /428
- 第十六节 义务的移转(Delegation of Duties) /429

第九章 合同抗辩(CONTRACT DEFENSES) /436

- 第一节 欠缺缔约能力(Lack of Capacity to Enter Contract) /436
- 第二节 违约与预期违约(Breach and Anticipatory Breach) /449
- 第三节 履约不能与合同目的受挫
(Impossibility of Performance and Frustration of Purpose) /458
- 第四节 错误(Mistake) /472
- 第五节 胁迫(Duress) /484
- 第六节 非法(Illegality) /493
- 第七节 欺诈与错误陈述(Fraud and Misrepresentation) /507
- 第八节 显失公平(Unconscionability) /516
- 第九节 片面强制合同(Contracts of Adhesion) /524
- 第十节 弃权(Waiver) /525

第十章 违约救济(REMEDY) /527

- 第一节 履约与违约(Performance and Breach) /527
- 第二节 损害赔偿(Damages) /533

第三节	废弃或解除 (Rescission) /567
第四节	更正 (Reformation) /570
第五节	回复原状 (Restitution) /570
第六节	信赖 (Reliance) /580
第七节	强制履行与禁制令 (Specific Performance and Injunction) /587
第八节	统一商法典销售合同中的救济 (UCC Sales Remedies) /597
第九节	约定救济限制 (Delimiting Agreed Remedy) /624
第十一章	担保 (WARRANTIES) /627
第一节	权利瑕疵担保与产品质量担保 (Warranties of Title and Infringements and Warranties of Quality) /628
第二节	明示担保和默示担保 (Express and Implied Warranties) /631
第三节	明示担保或默示担保的第三方受益人 (Third Party Beneficiaries of Warranties Express or Implied) /642
第四节	担保的否认及其限制 (Disclaimers of Warranty and Their Limits) /644
第五节	违反担保责任之损害赔偿 (Damages Recoverable for Breach of Warranty) /651
第十二章	合同法与互联网 (CONTRACT LAW AND INTERNET) /656
第一节	概述 (General) /656
第二节	信息权的许可使用 (Licensing of Informational Rights) /659
第三节	统一计算机信息交易法 (The Uniform Computer Information Transaction Act (UCITA)) /661
第四节	许可协议的自力救济 (Self-Remedy for License) /669
第五节	统一电子交易法 (UETA) /676
第六节	电子商务与 EDI 给合同法带来的冲击 (Challenges to Contracts by E-commerce and EDI) /677
附录一	美国法律研究方法 /684
附录二	英国法律文献资料的注记方法 /707
参考资料	(BIBLIOGRAPHY) /725

■ 目录 / Table of Contents

序言

目录大纲

目录

第一章 概论 (INTRODUCTION) /1

第一节 合同的定义及相关术语

(A Contract Defined and Pertaining Terms) /1

第一小节 合同的定义 (A Contract Defined) /1

第二小节 相关术语 (Pertaining Terms) /2

第二节 合同的基本要素 (Basic Ingredients of a Contract) /2

第三节 合同的分类 (Classifications of Contracts) /3

第一小节 双务合同与片务合同 (Bilateral v. Unilateral Contracts) /3

第二小节 明示合同、默示合同和准合同

(Express, Implied and Quasi Contracts) /4

第三小节 要式合同和非要式合同 (Formal and Informal Contract) /8

第四小节 有效合同 (Valid Contract)、无效合同 (Void Contract)、 可撤销合同 (Voidable Contract) 与不可强制执行的合同 (Unenforceable Contract) /9

第五小节 已履行合同 (Executed Contract)

与待执行合同 (Executory Contract) /10

第四节 合同法的渊源 (Sources of Contract Law) /11

第五节 现代合同法的演变

(Evolution of the Modern Law of Contracts) /14

第六节 合同履行以及履行的抗辩

(Defenses to the Enforcement of a Contract) /16

第七节 衡平 (Equity) /17

第八节 以案说法 (Contract Law through Case Study: An Example) /18

第二章 要约与承诺 (OFFER AND ACCEPTANCE) /21

第一节 要约 (Offer) /22

第一小节 要约的含义 (Definition of Offer) /22

第二小节 判断要约的标准 (Standard of Offer) /32

第二节 要约的条件 (Terms of Offer) /38

第三节 要约的传达 (Communication of Offer) /47

第四节 拍卖的要约 (Offers in Auction) /50

第一小节 拍卖及其分类 (Types of Auction) /50

第二小节 电子商务拍卖 (Auction in Electronic Commerce) /53

第五节 要约的终止 (Termination of Offer) /54

第一小节 逾时 (Lapse of Time) /55

第二小节 要约的撤回 (Revocation of Offer) /56

第三小节 受要约人拒绝要约 (Offeree's Refusal of Offer) /62

第四小节 因法律规定而终止 (Termination by Law) /65

第六节 承诺 (Acceptance) /68

第一小节 承诺的概念和要件 (Ingredients of Acceptance) /68

第二小节 承诺的生效时间 (Entry-into-time of Acceptance) /73

第三小节 承诺的方式 (Means of Acceptance) /76

第七节 诚信与合理性原则 (Good Faith and Reasonableness) /93

第一小节 诚信原则 (Good Faith) /93

第二小节 合理性原则 (Reasonableness) /94

第八节 格式信函之战 (Battle of the Forms) /95

第一小节 格式信函之战 (Battle of the Forms) /95

第二小节 电子商务和网络法对格式合同的影响 (Impacts of E-Commerce and Web Laws on the Forms) /102

第三章 约因 (CONSIDERATION) /112

第一节 概论 (Introduction) /112

第二节 约因的要素 (Elements of Consideration) /114

第一小节 介绍 (Introduction) /114

第二小节 约因的要素 (Elements of Consideration) /115

第三小节 名义上的约因 (Nominal Consideration) /123

第四小节	过去的约因 (Past Consideration)	
	与道德义务 (Moral Obligation)	/125
第三节	既存义务 (Pre-existing Duty)	/132
第一小节	作为约因的三类义务	
	(Three Types of Obligations as Consideration)	/132
第二小节	合同的修改 (Modification of Contract)	/135
第四节	既存请求权的妥协 (Compromising an Existing Claim)	/139
第一小节	请求权的妥协 (Compromising a Claim)	/139
第二小节	新债清偿合同与满足 (Accord and Satisfaction)	/140
第五节	虚假允诺 (Illusory Promise)	/144
第一小节	虚假允诺 (Illusory Promise)	/144
第二小节	义务相互性 (Mutuality of Obligation)	/144
第三小节	产量合同与需求合同	
	(Output Contract and Requirement Contract)	/148
第六节	逾时失效的请求权 (Stale Claims)	/150
第七节	隐忍不诉 (Forbearance from Suit)	/152
第一小节	合法行为的节制 (Abstention from Legal Conduct)	/152
第二小节	隐忍不诉 (Forbearance from Suit)	/153
第八节	不确定的允诺 (Aleatory Promise)	/158
第九节	盖印合同 (Contracts Under Seal)	/158
第十节	允诺性禁反言 (Promissory Estoppel)	/158
第一小节	简述 (Brief Introduction)	/158
第二小节	条件 (Terms)	/159
第四章	口头证据法则 (PAROL EVIDENCE RULE)	/174
第一节	概述 (Introduction)	/174
第一小节	口头证据法则的定义 (Parol Evidence Rule Defined)	/174
第二小节	口头证据法则的理论基础——书面的可靠性	
	(Reliability of Writings)	/176
第三小节	口头证据法则是实体法律原则 (A Principle of Substance)	/176
第二节	对最终且完整的书面适用	
	(Applicable to Final and Complete Writings)	/197
第一小节	最终且完整的书面 (Final and Complete Writing)	/197
第二小节	完全整合的书面 (Completely Integrated Writing)	/198

第三小节 归并条款 (Merger Clause) /199

第三节 口头证据法则的运用 (Use of the Parol Evidence Rule) /219

第一小节 替代或变更原有条款

(Substituting or Contradicting Terms) /220

第二小节 额外或附属条款 (Extra or Additional Terms) /221

第三小节 含混不清之处 (Ambiguity) /222

第四小节 依据惯例确立合同条款 (Terms Based on Custom) /223

第五小节 虚假文书 (False Documents) /223

第六小节 欺诈、胁迫、错误或其他事由

(Frauds, Duress, Mistakes and Others) /224

第七小节 附停止条件的文书

(Document with Condition Subsequent) /225

第五章 第三造受益人 (THIRD PARTY BENEFICIARY) /240

第一节 一般原则 (General) /240

第二节 意定受益人 (Intended Beneficiaries) /240

第一小节 债权人受益人 (Creditor Beneficiary) /242

第二小节 受赠人受益人 (Donee Beneficiary) /244

第三节 偶然性受益人 (Incidental Beneficiary) /247

第四节 抵押权的承受 (Mortgage Assumptions) /249

第五节 与政府法人签订的合同 (Contracts with Municipalities) /249

第六节 商品销售保证的受益人 (Sales Warranty Beneficiaries) /250

第七节 建筑履约保证金

(Surety Bonds for Performance of Construction) /251

第八节 权利的归属 (Vesting of Right) /253

第九节 允诺人对第三造受益人的抗辩

(Promisor's Defense Against The Third Party Beneficiary) /256

第六章 防止欺诈条例 (STATUTE OF FRAUDS) /269

第一节 定义 (Definition) /269

第二节 保证合同 (Surety Contract) /270

第三节 主要目的法则 (Main Purpose Rule) /277

第四节 更新合同和保证合同 (Novation vs. Surety) /278

第五节 权利转让 (Assignment) /278

第六节	遗嘱执行人或遗产管理人对遗产债务愿意个人偿付的允诺 (Executor's or Administrator's Promise to Personally Satisfy an Estate Debt) /279
第七节	婚姻的允诺 (Marriage Promises) /280
第八节	不动产利益的移转 (Transfer of Interests in Real Estate) /281
第九节	货物销售合同 (Contract of Sales of Goods) /289
第十节	部分履行 (Part Performance) /293
第十一节	一年内无法履行完毕 (Cannot Be Fully Performed within One Year) /296
第十二节	书面形式和备忘录 (The Written Form and Memorandum) /309
第十三节	口头修改合同 (Oral Variation) /313
第十四节	违反防止欺诈条例的法律后果 (Effect against Statute of Frauds) /314
第十五节	防止欺诈条例的例外 (Exceptions to Statute of Frauds) /316
第十六节	雇佣合同 (Employment Contract) /318
第七章	条件 (CONDITIONS) /320
第一节	概论 (Introduction) /320
第二节	条件的类型 (Types of Conditions) /321
第一小节	先行条件 (Condition Precedent) /321
第二小节	同时条件 (Concurrent Conditions) /323
第三小节	事后条件 (Condition Subsequent) /324
第三节	条件与允诺 (Condition vs. Promise) /326
第四节	明示条件 (Express Conditions) /329
第五节	满意条件 (Conditions of Satisfaction) /331
第一小节	满意条件 (Conditions of Satisfaction) /331
第二小节	主观满意 (Subjective Satisfaction) /331
第三小节	客观满意 (Objective Satisfaction) /332
第六节	默示条件 (Implied Conditions) /334
第七节	推定的条件 (Constructive Conditions) /347
第八节	被免除的条件 (Conditions Excused) /360
第九节	选择权契约中的条件 (Conditions in Option Contracts) /362
第十节	契约的解释 (Interpretation of Contract) /363
第十一节	结论 (Conclusion) /365

第八章 应收账款与合同权利的转让

(ASSIGNMENT OF ACCOUNTS RECEIVABLE AND CONTRACT RIGHTS) /366

- 第一节 一般原则 (General) /366
- 第二节 术语 (Terms) /369
- 第三节 哪些权利可以被转让 (What Can Be Assigned) /370
- 第四节 作为赠与的转让 (Assignments as Gifts) /371
- 第五节 有价证券的转让 (Assignment of Securities) /372
- 第六节 权利的转让 (Assignment of Rights) /373
- 第七节 禁止转让条款 (Anti-Assignment Clause) /379
- 第八节 未来权利的转让 (Assignment of Future Rights) /386
- 第九节 可撤销的转让 (Voidable Assignments) /394
- 第十节 反请求权与对抗受让人的抗辩
(Counterclaims and Against the Assignee) /394
- 第十一节 对受让人抗辩的事先放弃
(Advance Waiver of Defenses Against the Assignee) /404
- 第十二节 对义务人发出转让通知
(Notice of Assignment to the Obligor) /405
- 第十三节 转让人的后续转让 (Successive Assignments by the Assignor) /408
- 第十四节 转让人的担保 (Warranties of the Assignor) /418
- 第十五节 权利的部分转让 (Partial Assignment of a Right) /428
- 第十六节 义务的移转 (Delegation of Duties) /429

第九章 合同抗辩 (CONTRACT DEFENSES) /436

- 第一节 欠缺缔约能力 (Lack of Capacity to Enter Contract) /436
 - 第一小节 未成年人 (Infancy) /436
 - 第二小节 心神丧失者 (Mental Incapacity) /444
 - 第三小节 酗酒者 (Intoxication) /446
- 第二节 违约与预期违约 (Breach and Anticipatory Breach) /449
 - 第一小节 违约的定义 (Breach Defined) /449
 - 第二小节 阻碍对方履行义务的违约
(Breach by Hindering or Preventing) /449
 - 第三小节 对可分合同的违反 (Breach of Divisible Contracts) /451

第四小节	对分批交货合同的违反 (Breach of Installment Contracts)	/451
第五小节	预期违约 (Anticipatory Breach)	/452
第六小节	预期违约救济 (Remedy for Anticipatory Breach)	/453
第三节	履约不能与合同目的受挫 (Impossibility of Performance and Frustration of Purpose)	/458
第一小节	履行不能 (Impossibility of Performance)	/458
第二小节	合同目的受挫 (Frustration of Purpose)	/467
第四节	错误 (Mistake)	/472
第一小节	双方错误 (Mutual Mistake)	/473
第二小节	单方错误 (Unilateral Mistake)	/475
第五节	胁迫 (Duress)	/484
第一小节	胁迫 (Duress)	/484
第二小节	不当影响 (Undue Influence)	/488
第六节	非法 (Illegality)	/493
第一小节	违反法律的不法合同 (Illegal Contract against Law)	/493
第二小节	违反公共政策的不法合同 (Illegal Contract against Public Policy)	/496
第三小节	不法合同的效力 (Effect of Illegal Contracts)	/500
第七节	欺诈与错误陈述 (Fraud and Misrepresentation)	/507
第一小节	故意错误陈述 (Intentional Misrepresentation)	/507
第二小节	疏忽错误陈述 (Negligent Misrepresentation)	/509
第三小节	无意错误陈述 (Innocent Misrepresentation)	/510
第八节	显失公平 (Unconscionability)	/516
第一小节	显失公平概述 (Unconscionability Generally)	/516
第二小节	显失公平的要件 (Elements of Unconscionability)	/517
第三小节	对显失公平合同的救济 (Remedy for Unconscionable Contracts)	/518
第九节	片面强制合同 (Contracts of Adhesion)	/524
第十节	弃权 (Waiver)	/525
第十章	违约救济 (REMEDY)	/527
第一节	履约与违约 (Performance and Breach)	/527
第一小节	完全履行 (Complete Performance)	/527