

農村供銷合作社講話



西南人民出版社

前面的話

西南區農村土地改革，基本上已勝利完成。今後農村工作的主要任務，就是組織起來發展生產。而農村供銷合作社，正是發展農村生產的槓桿，因此大力發展和鞏固供銷合作社，就成爲重要問題。根據這個需要，現在出版這個小冊子「農村供銷合作社講話」，力求用通俗簡明的話語，講述農村供銷合作社的一般道理，如農村供銷合作社的重要意義，怎樣辦好供銷合作社等問題。希望供銷合作社社員和初參加合作社的工作人員，認真學習，提高自己對合作社的認識，把合作社辦好。更希望各地農村工作幹部及農民弟兄們進行學習，以便懂得辦合作社的道理，大家共同在共產黨和人民政府的領導下，愛護自己的合作社組織，辦好合作社。

西南合作事業局

一九五二年八月

目 錄

農村供銷合作社組社圖·····	(一)
第一講 爲什麼要辦農村供銷合作社·····	(七)
第二講 辦合作社有什麼好處·····	(九)
第三講 合作社和公私營商店有什麼不同·····	(一二)
第四講 新合作社與國民黨時代的合作社根本不同·····	(一四)
第五講 農村供銷合作社要辦在那些地方·····	(一五)
第六講 怎樣辦農村供銷合作社·····	(一七)
第七講 什麼人可以加入農村供銷合作社·····	(二〇)
第八講 社員有那些權利和義務·····	(二三)
第九講 農村供銷合作社要爲農業、副業、手工業服務·····	(二六)
第十講 合作社要怎樣才辦得好·····	(二九)
第十一講 國營經濟怎樣扶助合作社·····	(三一)
第十二講 大家應當愛護合作社·····	(三三)

農村供銷合作社組社圖



一、共產黨、像爹娘、毛主席的恩情永不忘，分得田土和農具，個個生產喜洋洋。



二、農民生產流血汗，投機商人來盤算，壓價收來抬價賣：大斗小秤的剝削剝數不完。

三、毛主席有指示，組織起來搞生產，趕快加入合作社，自己買賣自己辦。



四、合作社、規定嚴、勞動人民才有入社權，地主富農都不要，商人老閹也不談。



五、合作社、爲社員，股金越多越好辦，交股金、不困難、現錢實物都能算。



六、合作社、社員辦、選舉代表和社幹，他們爲人要正直，既有能力又肯幹。



七、合作社、社員管、定期公佈賬目大家看，買啥子商品賣啥子貨、社員小組討論提意見。



八、賣東西往合作社走，棉、糧、土產樣樣收，要用現款有現款，要換貨物也不愁。





九、買東西往合作社走，尺足秤够又滿斗，日用百貨樣樣好，農具肥料盡都有。



十、棉、糧、土產、銷進城，布疋、農具運鄉村，通過合作社來辦，物資交流有保證。

十一、合作互助大開展，供銷合同訂完全，集體勞動多增產，社會主義早實現。



十二、共產黨的領導下，工農聯盟力量大，齊心辦好合作社，抗美援朝保國家。



第一講 爲什麼要辦農村供銷合作社

解放前，我們做莊稼的，一年到頭，都是臉朝黃土背朝天的做活路；但打下的糧食，都給地主交了租子，加了押金，輩輩代代過着吃不飽、穿不暖的日子。現在毛主席、共產黨領導我們把日本和美國帝國主義趕出了中國大陸，打倒了蔣介石，解放了我們；又領導我們組織農民協會、進行了剿匪、反惡霸、減租、退押、鎮壓反革命、土地改革和抗美援朝等運動，消滅了幾千年來壓在我們頭上的地主階級；並且分了田地和農具，當家作了主人，大家歡歡喜喜的勞動生產；這是我們一個大翻身。但是「三畝地，一頭牛」這種分散的、單家獨戶的生產與生活，是要遇到很多困難的，比如一家人就買不起一部耕種的機器或一架水車，但是幾家人合起來就可以買了，生產就搞得更好了。所以只有組織起來，才能解決在生產上那些「一個人做不了，兩個人不够做」、「一條牛犁不了，兩條牛不够犁」等等困難。只有這樣才能提高生產力，發展生產，改善生活。毛主席指示我們：組織起來是由窮苦變富裕的必由之路。組織互助組、合作社，就是組織起來的重要辦法之一。

組織起來力量大。我們從政治上組織了農民協會，進行了土地改革，消滅了地

主階級，分得了土地。現在再從生產上組織勞動互助組、農業生產合作社，有組織的集中使用人力、物力，生產就能迅速發展。生產發展，生產上需要的和出產的東西多了，我們要買的、要賣的東西也就多了；但是要買的要經過商人，要賣的還要經過商人，在買賣場中就要受商人殘酷的剝削；因此還要從生產、生活用品的供應和農業、副業產品的推銷上組織起來，那就是辦農村供銷合作社。供銷合作社和勞動互助組、農業生產合作社也應結合起來；勞動互助組和農業生產合作社，一心組織勞動動力，專搞生產；供銷合作社供應互助組和農業生產合作社農具、肥料、殺蟲藥械等生產資料，布疋、百貨、油、鹽、煤炭等生活資料和文化學習用品；推銷互助組或農業生產合作社的農產品和副業產品；訂立「結合合同」，各自負責辦好合同上規定的事情，生產就會搞得更好。

我們從各方面組織起來，集體生產，集體經營，力量就大，我們的窮根子就慢慢挖掉了，就會一天天的富裕起來；將來還要像社會主義國家蘇聯老大哥一樣的，辦集體農莊，用機器耕田，農莊裏還要開戲院、醫院、托兒所、圖書館等。到了那時，農民弟兄們都可過那更美滿幸福的生活了。

討論題目

一、你解放前後的生產、生活情況怎樣？

二、爲什麼說「組織起來是由窮苦變富裕的必由之路」？

第二講 辦合作社有什麼好處

農具、肥料、油鹽、布疋，是農民日常需用的東西，過去都要從商人那裏買進來；東西經過商人的手，他就要賺農民一大筆錢，越是大家用得多的，他就越把價錢抬得高，比如值一千元的東西，商人就要賣你二千或三千。等到農民收了谷子、棉花，要賣出去時，商人又踩低價錢，來收買農民的東西，比如當值一千元的東西，他就只出五百元。特別是那些奸商，在農民急着用錢用貨的時候，更趁機高價賣出，穀價收進。商人這樣在中間剝削，農民實在吃虧太大；如果農民辦了合作社，自己來做自己的買賣，那就不會上當了。如去年八月遂寧桂花鄉新花上市，奸商李某乘機壓價，將國營公司牌價每公斤皮花一萬六千八百元壓低到一萬三千八百元收購；合作社見了這種情況，連忙向銀行貸了款，仍按牌價收購，堵死了奸商搗鬼的路。

土地改革以後，農民有錢買東西了。但是在鄉間，做生意的不多，東西不容易買到，價錢又高；農民自己生產的東西多了，也不容易賣出去，就不值錢了；這樣

對農民的生活、生產，都有很大的影響。有了合作社，農民可以買到比市場便宜的生產資料和生活上的日常用品；農民自己生產出來的東西，也可以有適當的價錢賣出去；農業副業生產也就減少了困難。這樣城裏的東西和鄉間的東西來往好，不只對農民買賣上有好處，還給工業品擴大了市場，給工廠保證了原料，工業生產也就有了保證。工業和農業緊緊的配合起來，工農聯盟就越發鞏固，全國人民的生活也就越發幸福。

農民做莊稼每年忙半年閒半年，收成只有一次或兩次，有的農民弟兄人口多了，打的糧食還不够吃，遇到災荒困難更大。合作社能組織起來利用農閒搞副業生產，編蓆子、打草帽、磨粉推麵、運輸等。如萬縣全家鄉合作社，在春耕青黃不接的時候，合作社組織社員挑運油、鹽等，解決了四個村社員缺少口糧的困難；雲陽第八區合作社，組織農民燒了十萬斤左右灰肥；江津高屋鄉合作社，組織農民養魚五萬條，增加了農民的收入，作為本錢再投入生產，搞好生產，過好生活。

除上面幾點以外，合作社還可以按社員的需要和合作社的力量舉辦許多文化衛生福利事業，如辦診療所、通俗書報閱覽室、合作文化館、俱樂部，以及修橋補路和修水道等。只要合作社發展得有了力量，都可以一件一件的辦起來。

國家通過國營公司和合作社訂立「供銷合同」，合作社組織農民有計劃的生

產，滿足國家工業需要；同時，合作社又把農民的要求，集中起來反映給國家，生產農民需要的東西。這樣工業生產和農業生產連接起來，農業生產就不是盲目的了，工業原料有了保證，工業大大發展，國家才能一步一步的走向社會主義社會。有了合作社，農民買進賣出都方便了，又不受投機奸商的中間剝削，就能省下很多工夫和金錢，來進行生產，使生產更能迅速發展。

合作社爲什麼能有這樣多的好處呢？就是因爲遵照了毛主席的組織起來的指示辦事的緣故。

組織起來力量大。合作社是勞動人民組織起來的，大衆湊集股金，自己當家作主，由自己選舉的合作社幹部，按照社員的需要和意見辦理的集體的商業組織。合作社的本錢，是由幾千幾萬人，我三萬、你三萬、他三萬那麼湊起來的，因此本錢大，買賣也做得大。一個人有三萬塊錢，是辦不成什麼大事的。成千成萬的社員的買賣，由合作社集合起來經營，能節省人力、物力，減少開支，方便社員。如江北洛磯鎮的農民，每年餵了肥豬，要用船運到重慶去賣，張家賣豬也派人去，李家賣豬也派人去，這樣大家都花了盤費，浪費了時間，耽誤了生產，還遭了商人的棒棒敲。洛磯供銷社組織起來以後，社員的肥豬，由合作社替他們推銷，由社員自己選出的人押運，這樣既不耽誤生產，又節省盤費，在賣的價錢上也很合理。

其次，是由於國家各有關財政經濟部門，在貸款利率、訂貨、價格、運輸、電信、稅收、房屋等方面給合作社以必要和適當的優先和優待。

討論題目：

- 一、試舉一舉商人中間剝削的實例。
- 二、參加合作社有什麼好處？
- 三、組織合作社，促進城鄉物資交流，對工人和農民有什麼好處？
- 四、合作社對社員的好處是從那裏來的？

第三講 合作社和公私營商店有什麼不同

國營、公營商店是國家拿錢，國家派幹部辦的，按照國家的指示辦事；對誰都做買賣；做買賣也不是爲了賺錢，是爲人民生產服務；並且掌握住市場上貨物的價錢，不讓商人做投機生意，隨便漲跌；賺的錢不歸那個私人，是歸國家，也就是歸全體人民。這就叫社會主義的經濟。

私營商店是私人開的，本錢是一個或幾個老闆拿出來的，誰出的股本多，誰的權利就大些，店裏的事就由誰當家作主；他們做生意是爲了賺勞動人民的錢，那筆

生意利頭大，他們就做那筆生意，誰出得起價錢，他們就把東西賣給誰；賺來的錢，也是老闆的。這就叫資本主義的經濟。

合作社和國家辦的商店不一樣，和私人開的鋪子也不一樣；合作社是勞動人民爲了不受商人的剝削，保護自己的正當利益，發展生產，自願的湊本錢辦起來的。入了股的就是社員，都有權利，不分什麼高低，社裏的事情，由社員民主管理，幹部也由社員選舉。合作社做生意不是爲賺錢、分紅，而是爲便利社員買進賣出，有計劃地推銷社員出產的東西，供應社員需要的東西，以便進一步搞好生產。社員要買什麼就去辦什麼貨，社員要賣什麼，就要盡量設法賣出去。賺的錢歸全體社員，積累起來，再擴大業務，發展生產。這就叫半社會主義的經濟。

共產黨、人民政府處處爲人民着想，現在號召和扶持勞動人民辦合作社，就是領導和幫助勞動人民，做自己的買賣，目的是爲了使大家生產搞得更好，生活過得更幸福。

討論題目：

- 一、合作社和國營商店有什麼不同？
- 二、合作社和私營商店有什麼不同？

第四講 新合作社與國民黨時代的合作社根本不同

現在勞動人民自己辦的合作社，和過去國民黨反動派辦的合作社，是根本不同的。

國民黨反動派、地主惡霸、偽鄉保長，打着合作社的招牌，一手向銀行借錢，一手又把借來的錢，大利轉放給農民，或是用這些錢，來囤積居奇，投機倒把。他們逼迫農民入股，增添他們做投機生意的本錢，更毒辣的剝削農民。農民入了社，也得不到合作社的好處，反而被剝削得更窮了。

現在的合作社，是在共產黨和人民政府的領導下，勞動人民自願聯合，湊起本錢來辦的，不為賺錢，只為社員買賣方便，不受商人的中間剝削；使城裏的工業品和鄉間的農產品、副產品互相交流，來發展生產，鞏固工農聯盟，建設我們的國家。四川省開縣豐樂鄉供銷合作社的社員說的好：「共產黨處處給我們想辦法，領導我們生產，幫助我們過好日子，辦合作社也是爲了我們的長遠利益」。

我們的合作社是大家辦的，每個社員都可以過問合作社的經營；合作社的工作人員，也是大家選舉的可靠的人。合作社又常開社員大會或社員代表大會，徵求大