

BCT

外研社BCT备考系列

商务汉语考试 实战演练

● 主编 周虹



MP3光盘1张

外语教学与研究出版社

BCT

外研社BCT备考系列

商务汉语考试 实战演练

主编 周 虹
编者 陈 芳 王丽娜
赵 亮 李劲荣 卢惠惠

外语教学与研究出版社
北 京

图书在版编目(CIP)数据

商务汉语考试实战演练 / 周虹主编. — 北京: 外语教学与研究出版社, 2008. 5
ISBN 978-7-5600-7542-6

I. 商… II. 周… III. 商务—汉语—对外汉语教学—水平考试—自学参考资料 IV. H195.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 070980 号

出 版 人: 于春迟

责任编辑: 时 娜 周 微

装帧设计: 刘 冬

出版发行: 外语教学与研究出版社

社 址: 北京市西三环北路 19 号 (100089)

网 址: <http://www.fltrp.com>

印 刷: 北京国防印刷厂

开 本: 889×1194 1/16

印 张: 13.25

版 次: 2008 年 8 月第 1 版 2008 年 8 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 978-7-5600-7542-6

定 价: 49.00 元 (含 MP3 光盘 1 张)

* * *

如有印刷、装订质量问题出版社负责调换

制售盗版必究 举报查实奖励

版权保护办公室举报电话: (010)88817519

物料号: 175420001

编者的话。

商务汉语考试是为测试第一语言非汉语者从事商务活动所应具有的水平而设立的标准化考试，由中国国家汉语国际推广领导小组办公室委托北京大学开发，英文名称为 Business Chinese Test，简称BCT。

商务汉语考试由“商务汉语考试（听·读）”和“商务汉语考试（说·写）”两项相对独立的考试组成。

编写目的：随着商务汉语考试的正式推出，参加商务汉语考试的人数不断增加，考生对考试参考资料的需求也随之与日俱增。为了帮助学生能够更好地掌握商务汉语的语言点和知识点，进行针对性的考试准备，我们编写了这本《商务汉语考试实战演练》。期望应试者通过本书的学习，可以适应并熟悉考试题型，在考试中获得满意的成绩，同时，对商务汉语感兴趣的学习者，也可以通过本书的练习，了解并提高自己商务汉语的听读能力和说写水平。

编写依据：本书编写的主要依据是《商务汉语考试大纲》（中国国家汉语国际推广领导小组办公室和北京大学商务汉语考试研发办公室编制，北京大学出版社，2006年8月）。

编写体例：本书包含六套模拟试题。根据考试的实际情况，将商务汉语考试（听·读）模拟试题和商务汉语考试（说·写）模拟试题分开。每套（听·读）模拟试题提供标准答案和录音文本，每套（说·写）模拟试题提供口语引导语录音文本。此外，本书在最后附有商务汉语考试主考指令和答卷，应试者在使用时，可以把答题卡和作文纸取下复印若干份，以便做题时使用，体会身在考场的感觉。

编写本书的作者都是上海财经大学国际文化交流学院的专职教师，从事多年的对外汉语教学工作，具有较为丰富的商务汉语教学经验，而且参加过上海财经大学“商务汉语系列教材”的编写工作。在编写本书过程中，比较注重商务汉语交际功能项目在每套模拟试题中的合理分布，在语料的选择上，注意所选语料的真实性、多样性和时代性。

本书的出版得到了外语教学与研究出版社的大力支持，关蕾老师、时娜老师给本书提出了很多有益的建议，上海财经大学的王惠玲教授给予编者很大的鼓励，在此一并致谢。

本书曾经在BCT考前辅导班进行试用，并根据学生的反馈作了修改。但由于编者水平有限，如有疏漏和不足之处，敬请指正。

编者

2008年1月

目 录

○ 商务汉语考试（听·读）模拟试题（一）	1
○ 商务汉语考试（说·写）模拟试题（一）	28
○ 商务汉语考试（听·读）模拟试题（二）	31
○ 商务汉语考试（说·写）模拟试题（二）	61
○ 商务汉语考试（听·读）模拟试题（三）	64
○ 商务汉语考试（说·写）模拟试题（三）	93
○ 商务汉语考试（听·读）模拟试题（四）	96
○ 商务汉语考试（说·写）模拟试题（四）	125
○ 商务汉语考试（听·读）模拟试题（五）	128
○ 商务汉语考试（说·写）模拟试题（五）	159
○ 商务汉语考试（听·读）模拟试题（六）	162
○ 商务汉语考试（说·写）模拟试题（六）	191
附录 1：商务汉语考试主考指令	194
附录 2：商务汉语考试（听·读）答卷	198
附录 3：商务汉语考试（口语）答卷（磁带卡）	200
附录 4：商务汉语考试（写作）答卷	201

商务汉语考试(听·读)模拟试题(一)



一、听 力

(50题, 约40分钟)

第一部分

说明: 1—12题, 在这部分试题中, 每一题你将听到一个人问一句话, 另一个人说出ABC三种应答。请你选出最恰当的应答。问话和应答都没有印在试卷上, 只播放一遍。

例如: 第5题, 你听到一个人问: ……

你听到另一个人应答: ……

最恰当的应答是: A. 王经理。你应该在答卷上涂 ☒ [A] [B] [C]。

- | | |
|-----------|-----------|
| 1. A B C | 2. A B C |
| 3. A B C | 4. A B C |
| 5. A B C | 6. A B C |
| 7. A B C | 8. A B C |
| 9. A B C | 10. A B C |
| 11. A B C | 12. A B C |

第二部分

说明: 13—32题, 在这部分试题中, 你将听到20段简短的对话或讲话。每段录音只播放一遍。请你一边听一边根据试卷上的提问从ABCD四个选项中选择最恰当的答案。

例如: 你在试卷上看到第15题的问题和四个选项:

15. 这位女士想下调多少?

A. 5% B. 10% C. 15% D. 20%

你听到: ……

最恰当的答案是C。你应该在答卷上涂[A] [B] ☒ [C] [D]。

13. 哪一款制服被选中了?



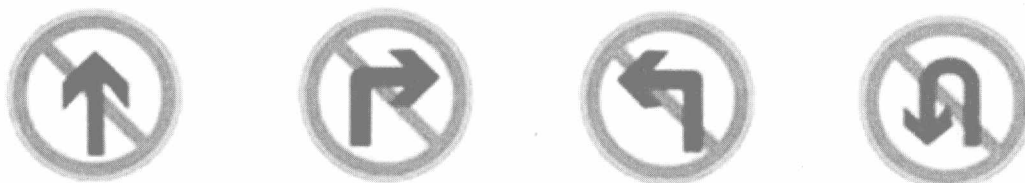
A.

B.

C.

D.

14. 师傅看到了什么交通标识?



A.

B.

C.

D.

15. 右边一栏怎么写正确?



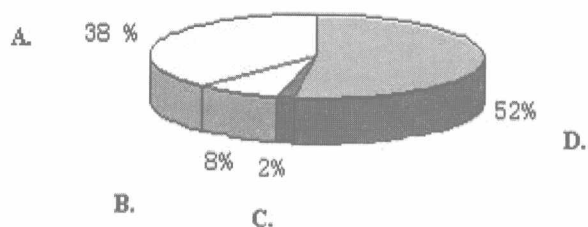
A.

B.

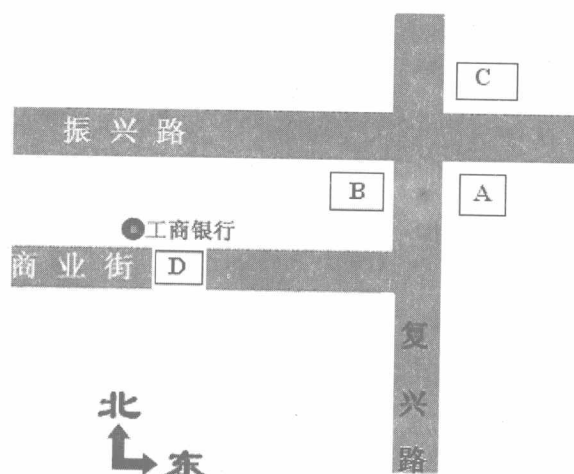
C.

D.

16. 下图四部分中, 哪部分对应日本的成交金额?



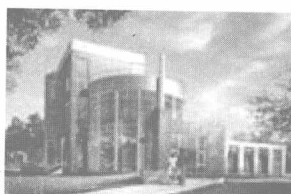
17. 联合大楼在哪儿?



18. 公司在哪儿度假?



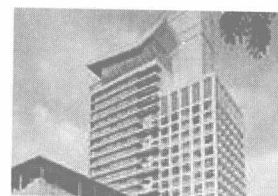
A.



B.



C.



D.

19. 商务宴会在哪里举行?

A. 北海公园

B. 北京饭店

C. 公司

D. 宴会厅

20. 说话人讲的是哪一幅图?



A.



B.



C.



D.

21. 周六上午的天气怎样?

A. 多云到阴

B. 小雨转阴

C. 阴转小雨

D. 阴转多云

22. 男士可以得到多少出差补贴?
 - A. 200元
 - B. 400元
 - C. 800元
 - D. 1000元
23. 小李去香港的时间为什么还没定下来?
 - A. 买不到机票
 - B. 没准备钱
 - C. 工作没完成
 - D. 没人帮他
24. 男士对什么比较感兴趣?
 - A. 零售价格
 - B. 没列出的价格
 - C. 批发价格
 - D. 所有的产品
25. 他们正在做什么?
 - A. 参观车间
 - B. 使用电脑
 - C. 制定流程
 - D. 检查质量
26. 网络上什么信息最受欢迎?
 - A. 商品信息
 - B. 统计数据
 - C. 体育和时事
 - D. 娱乐新闻
27. 女士是什么意思?
 - A. 同意签合同
 - B. 不签合同
 - C. 作出让步
 - D. 压低价格
28. 关于这位女士, 我们可以知道什么?
 - A. 是一般业务人员
 - B. 专业水平不高
 - C. 不太在乎工作
 - D. 没有得到这份工作
29. 美国人可能不喜欢什么茶?
 - A. 乌龙茶和红茶
 - B. 乌龙茶、花茶和绿茶
 - C. 红茶和绿茶
 - D. 乌龙茶、绿茶和红茶
30. 男士想几点起床?
 - A. 6: 15
 - B. 6: 30
 - C. 7: 00
 - D. 10: 00
31. 这段对话最有可能发生在哪儿?
 - A. 公司
 - B. 会议室
 - C. 展览厅
 - D. 展台
32. 男士正在做什么?
 - A. 出租两艘游船
 - B. 给对方发货
 - C. 咨询旅游报价
 - D. 了解快艇价格

第三部分

说明: 33—42题, 在这部分试题中, 你将听到几段比较长的对话或讲话。每段只播放一遍。请你一边听一边根据试卷上的提问从ABCD四个选项中选择最恰当的答案。答案请涂在答卷上。

33—35题

33. 白小姐正在做什么?
 A. 和李先生议价
 B. 和李先生签约
 C. 向李先生推销
 D. 向李先生报价
34. 男士报出的皮夹克底价是多少钱一打?
 A. 1200美元
 B. 1400美元
 C. 1600美元
 D. 1800美元
35. 为什么李先生愿意适当降低报价?
 A. 白小姐订购了1000打
 B. 产品还没建立知名度
 C. 和日本公司签了合同
 D. 产品已经打开了销路

36—38题

36. “麦包包”是什么?
 A. 叶先生开的网店
 B. 叶先生的传统行业
 C. 一种时尚的箱包
 D. 一个箱包直销网站
37. 哪一项不是“麦包包”的产品来源?
 A. OEM定制
 B. 自己生产
 C. 市场批发
 D. 现货采购
38. 叶先生自己做“麦包包”的目的是什么?
 A. 获得高额收益
 B. 树立品牌形象
 C. 挑战互联网络
 D. 利用商务平台

39—42题

39. 从去年到现在, 在易趣网全职开店的大学毕业生约有多少人?
 A. 6千人
 B. 8万人
 C. 1万人
 D. 6万人
40. 大学毕业生业余网上开店的和全职网上开店的, 哪一类比较多?
 A. 前者
 B. 后者
 C. 一样多
 D. 不知道

41. 接受采访的高校不包括哪个?

A. 上海交大

B. 上海师大

C. 华东师大

D. 东华大学

42. 越来越多的大学生在网上创业的原因是什么?

A. 找不到别的工作

B. 为出国作准备

C. 老师的极力支持

D. 投资少、见效快

第四部分

说明: 43—50题, 在这部分试题中, 你将听到几段对话和讲话。每段只播放一遍。请你一边听一边在横线上填写数字或汉字。

例如: 你看到:

王刚, 男, 今年(46) _____ 岁, 专业是(47) _____。

你听到……

你应该在 (46) 后面写 “24”, 在 (47) 后面写 “计算机”。答案请写在答卷上。

43—45题

中国银行客户服务中心客户服务登记表	
日期: 2007年4月27日	
服务类型	(43) _____ 挂失
客户姓名	(44) _____
证件种类	_____ 护 照 _____
证件号码	(45) _____
最后一次消费 方式及金额	刷卡: _____ 2200 _____ 元

46—47题

陈先生可能于下周三即(46) _____ 上午抵沪。届时, 我们将带他参观上海(47) _____ 中心等处。他希望搭当天的夜班飞机回去。具体日程安排仍待确定。

48—50题

新款冰淇淋三明治的主要宣传渠道有:

1. 电视广告宣传

2. (48) _____ 宣传

3. (49) _____ 宣传

宣传风格上突出日常生活的需要,说明吃任何口味的冰淇淋三明治都能消除
(50)_____。

.....听力考试结束.....



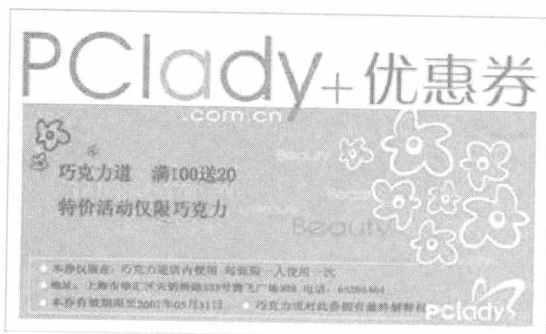
二、阅 读

(50题, 约60分钟)

第一部分

说明: 51—72题, 每段文字后面有一到几个试题, 请选择最恰当的答案。答案请涂在答卷上。

51题



51. 用这张优惠券购买原价100元的巧克力时, 实际需付多少钱?

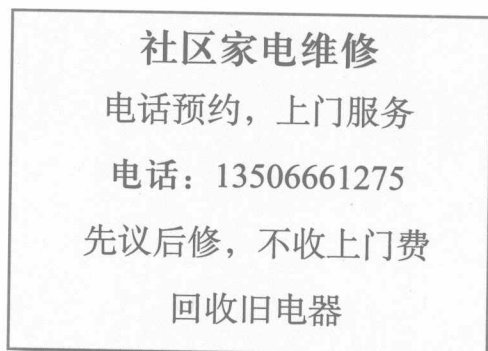
A. 100元

B. 20元

C. 80元

D. 120元

52题



52. 这张小广告告诉大家:

A. 可以修理门和电话

B. 先见面再修理

C. 上门修理要加钱

D. 可以收购旧家电

53题

天天快递运单

发件日期: 7月14日 始发地: 上海普陀
 发件公司: 冠杰
 联系电话: 021-62995392
 发件人详细地址: 上海市西康路1443号
 发件人/经办人: 石菲菲 邮编: 200000

53. 关于这张递运单, 下面哪句话是对的?

- A. 发件到上海普陀 B. 发件人的名字叫冠杰
 C. 发件人在西康路 D. 发件公司经理是石菲菲

54题



54. 从这个指示牌可以知道:

- A. 两个出口都有售票处 B. 往东南出口可换乘多条地铁
 C. 长途汽车站在东南出口 D. 只有东北出口可乘坐出租车

55题

商务通知书

广西农垦糖业集团:

由杨元先生推荐的关于贵公司《年产10万吨漂白蔗渣浆建设》项目, 根据贵方提供的有关资料情况, 我方初拟有意合作, 请贵方法人或项目委托人带好相关文件、营业执照、法人证件等在近日内来京面洽商讨具体合作事宜。

谢谢合作, 顺颂商祺!

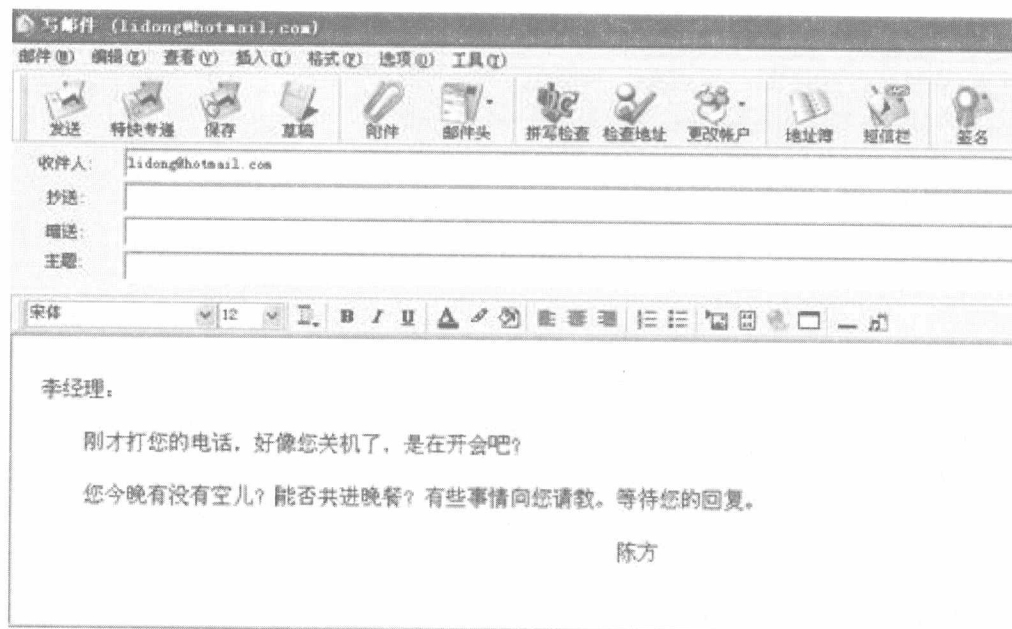
加拿大麦格控股集团有限公司

2008年2月14日

55. 麦格公司向广西农垦糖业集团提出:

- A. 项目通知
- B. 合作意向
- C. 证件需求
- D. 法律起诉

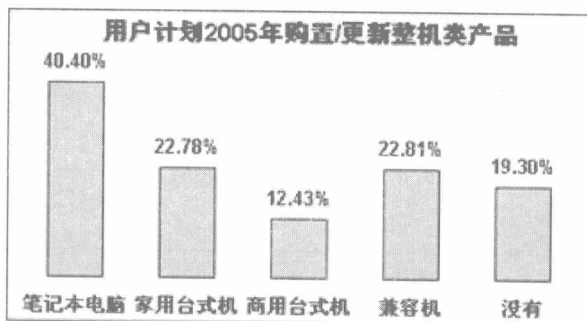
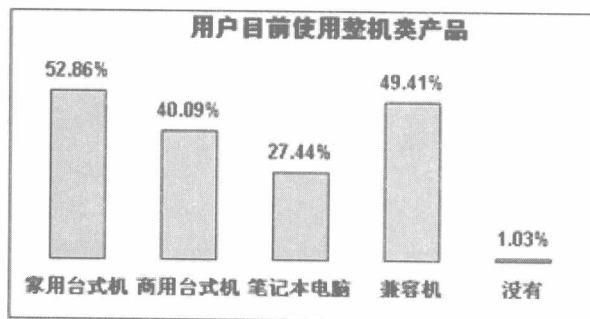
56题



56. 陈方的这封E-mail应该写个什么主题?

- A. 请您关机
- B. 参加会议
- C. 晚上吃饭
- D. 回答问题

57—58题



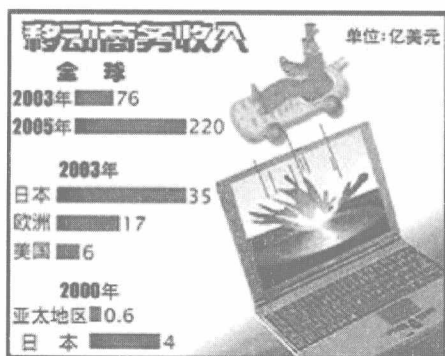
57. 关于目前正在使用的整机类产品,哪项表述不准确?

- A. 家用台式机使用得最多
- B. 家用台式机比笔记本电脑多两倍
- C. 家用台式机与兼容机差不多
- D. 1.03%的用户没有使用整机类产品

58. 2005年整机类产品的消费中:

- A. 笔记本大幅提升
- B. 家用台式机仍是第一
- C. 兼容机有所增长
- D. 台式机都增多了

59—60题



59. 2005年全球移动商务的总收入是多少?
- A. 76亿美元 B. 58亿美元
C. 220亿美元 D. 296亿美元
60. 从2003年的数据中我们可以知道什么?
- A. 日本的移动商务收入超过全球的一半
B. 日本和欧洲的移动商务发展已超过美国
C. 亚太地区的移动商务收入超过日本
D. 日本的移动商务收入比三年前增长不多

61—62题



行车安全人身保险

保险费: 150元 卡号: 0003710

使用说明:

1. 本保险的开始生效日期为保险交费日的次月1日;
2. 本保险卡是保险理赔的重要凭证之一, 请妥善保管;
3. 详细保险责任请见背面说明和相关保险说明。

理赔必备单证:

1. 被保险人或受益人的户籍证明或身份证明;
2. 本保险卡;
3. 其他相关证明和资料;
4. 报案电话: 63958909

客户服务电话: 63983311-95567

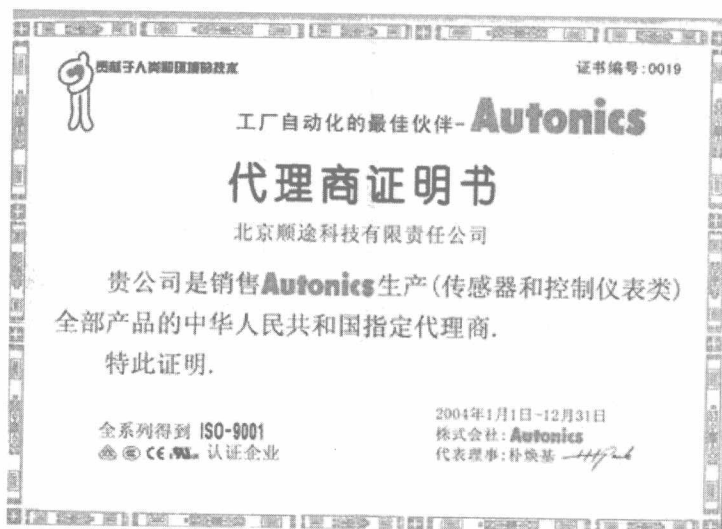
传真: 63958906

61. 如果行车时发生了意外, 要打哪个电话通知保险公司?
- A. 63958909 B. 63983311
C. 63983311转95567 D. 63958906

62. 从这张保险卡我们不能知道什么?

- A. 保险的生效日期
B. 保险卡的作用
C. 理赔的具体办法
D. 保险公司联系方法

63—64题



63. 哪家企业获得了代理权?

- A. Autonics 伙伴公司
B. 北京顺途科技有限责任公司
C. ISO-9001 认证企业
D. Autonics 株式会社

64. 公司获准销售授权公司的哪些产品?

- A. 全部传感器
B. 全部控制仪表类产品
C. 全部产品
D. 传感器和控制仪表类

65—68题

绍兴华夏对外商务发展有限公司是一家集咨询服务与综合性商贸为一体的企业。公司一如既往地坚持“以信誉求生存，以诚心求发展”的经营理念和客户至上的宗旨，全心全意为您服务。

公司目前主要经营：

一、对外经济文化科技交流合作

1. 组织企业去国外展销产品、考察市场，组织国外企业来国内考察交流；
2. 进行国际文化交流与合作办学；
3. 引进国外高新技术。

二、对外贸易，以纺织品和人造花为主

1. 纺织面料：纯麻类（苕麻、亚麻）、麻棉混纺类、纯棉类、涤棉T/C类、床上用品类和牛仔布类；

2. 服装类；

3. 人造花类：塑料花、纸花、绢花、仿真花等。

竭诚欢迎海内外新老客户光临指导，携手合作，共谋发展。