

富的品质、富的欲望、富的理由……认识富有，把握富有，创造富有，驾驭富有。

穷人与富人的 50


个思维差异

富有的人们都一样，有着卓越的胆识和实践的勇气，而贫穷的人每天只能望着别人的富足而催眠自己。其实，真正从梦想到现实，只是思维上的一小步距离。

秦培龙◎编著

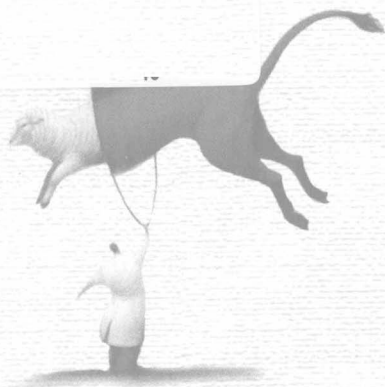


50 THINKING DIFFERENCES BETWEEN
THE RICH AND THE POOR

 哈尔滨出版社

穷人与富人的 50 个思维差异

秦培龙◎编著



50 THINKING DIFFERENCES BETWEEN
THE RICH AND THE POOR

哈尔滨出版社

穷人与富人的 50个思维差异

图书在版编目(CIP)数据

穷人与富人的 50 个思维差异 / 秦培龙编著. — 哈尔滨:
哈尔滨出版社, 2009.1

ISBN 978-7-80753-432-7

I. 穷... II. 秦... III. 成功心理学—通俗读物
IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 165819 号

责任编辑:李金秋 李英文

装帧设计:毛 增

穷人与富人的 50 个思维差异

秦培龙 编著

哈尔滨出版社出版发行

哈尔滨市香坊区泰山路 82-9 号

邮政编码:150090 营销电话:0451-87900345

E-mail:hrbcbs@yeah.net

网址:www.hrbcbs.com

全国新华书店经销

辽宁星海彩色印刷有限公司印刷

开本 787×1092 毫米 1/16 印张 12 字数 150 千字

2009 年 1 月第 1 版 2009 年 1 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-80753-432-7

定价:24.80 元

版权所有,侵权必究。举报电话:0451-87900272

本社常年法律顾问:黑龙江大公律师事务所 徐桂元 徐学滨

为何贫富两重天？穷与富之间，究竟有着怎样的隔阂？

所有白手起家的富人，都曾经穷困过，甚至贫无立锥之地。但他们有富的品质、富的欲望、富的理由，他们也便富得必然。

还有许多人，他们由于各种原因，一直为生存忙碌不已。他们是别人眼里的穷人，他们也认为自己是穷人，很少想到如何去赚钱和如何才能赚到钱，认为自己一辈子就该这样，不相信人生会有什么改变。

与之相反，富人骨子里就深信自己生下来不是要做穷人，而是要做富人，他们有强烈的致富意识，这已是他们血液里的东西，他们会想尽一切办法使自己富有。

所以，由穷人变成富人，首先就要转变观念，认识富有，把握富有，才能创造富有。台湾企业之王王永庆曾说过：“贫寒的家境，以及在恶劣条件下的创业经验，使我年轻时就深刻体会到，先天环境的好不足喜坏亦不足忧，成功的关键完全在于自己的努力。这个信念在以后漫长的人生岁月中，深深影响并支配我的处事态度。在创办台塑企业的过程中，曾经遇到过种种的困难，我都以这一信念勉励自己以及台塑企业的同仁。因此，我们能够一次又一次克服难关，持续踏出稳健的脚步，追求成就和不断地自我超越。”

找到穷人受穷的原因、富人发财的理由，那么我们的富有，只不过是时间问题。

其实,真正的穷人和真正的富人,并不一定意味着口袋中金钱的多寡。因为钱财乃是身外之物,可以随时得到,也可以随时失去。一个人,可以瞬间从贫穷变成富有,也可以从富有变成贫穷,所以,他们之间真正的区别应该在于理念,在于对如何发现财富、创造财富和驾驭财富的不同理解。

穷与富,并不仅仅是体现在吃穿住行以及享受的不同。富人应该具备进取、敏锐、好学、勤奋、吃苦、独立、自信、真诚、果敢、冒险等等思维品质。做一个一时的有钱人,并不值得羡慕,而做一个真正的富人,则值得我们用一生去追求。

第一部分 财富梦想根植的土壤

穷人的心是种植财富梦想的贫瘠土壤,没有养分,财富梦想便会枯萎。唯有富人的心才能提供让梦想生长的丰富养料。富人即使身处困境也会心中保有鲜活的梦想,穷人即使衣食无忧,心中也孕育不出财富的花朵。

1. 富人敢收敢放,孕育财富 穷人紧抓不放,扼杀财富 002
2. 富人觉得致富很容易 穷人把发财视为幻想 004
3. 富人有赚钱的野心 穷人则贪图安逸 007
4. 富人不谈“不可能” 穷人总说“不可能” 010
5. 富人能沙里淘金 穷人却熟视无睹 013
6. 富人的梦想在困境中成长 穷人的梦想自生自灭 016
7. 富人把工作当事业做 穷人把工作当事情做 020
8. 富人的知识中有财富 穷人的知识里无金银 024

第二部分 财富梦想的水分

富人的思维品质是滋润财富梦想的水分,没有水分,财富梦想就会干枯,开不了花,也结不了果。穷人财富梦想的土壤即使肥沃,但是得不到必需的水分,梦想之花也就无法绽放。

1. 富人满怀热情,积极做事 穷人死气沉沉,消极做事 028
2. 富人相信自己的判断 穷人怀疑自己的决定 032
3. 富人对信息格外敏感 穷人对信息不以为意 036
4. 富人放眼未来 穷人计较眼前 041
5. 富人善于设局 穷人走一步算一步 044
6. 富人勇于冒险 穷人畏畏缩缩 047
7. 富人做事有始有终 穷人不到终点就弃权 051
8. 富人善于抓住灵感 穷人放过致富念头 054
9. 富人点子多 穷人一根筋 058

10. 富人的机遇靠创造 穷人只会等靠要 062
11. 富人极有自信 穷人被人左右 065

第三部分 财富梦想的养料

思维习惯是培育财富梦想的养料,富人的思维习惯让梦想的土壤更加肥沃,梦想之树得以茁壮成长。穷人的思维习惯提供不了丰富的养料,让财富梦想发育不良,难成正果。

1. 富人不甘贫困,不断挑战 穷人习惯贫穷,自我设限 072
2. 富人珍惜时间 穷人虚度时光 075
3. 富人把梦想付诸实践 穷人永远纸上谈兵 078
4. 富人宁静而致远 穷人欲速而不及 082
5. 富人善于借力借势 穷人羞于向外求助 085
6. 富人不畏嘲笑 穷人面皮最薄 090
7. 富人逆流而行 穷人随波浮沉 093

- 8. 富人不吃免费的午餐 穷人总是接受别人施舍 095
- 9. 富人找准方向再走 穷人蒙着眼睛过河 097
- 10. 富人用行动完善计划 穷人只计划不行 098
- 11. 富人相信不劳无获 穷人期待不劳而获 103
- 12. 富人为自己的梦想拼杀 穷人无力追寻梦想 107

第四部分 财富梦想的阳光

人格魅力是财富梦想的阳光。穷人的思维缺乏人格魅力,无法为财富梦想提供充足的光照。而富人的人格魅力充满能量,让梦想在火热的环境下生长。

- 1. 富人不吝赞美 穷人总是刻薄 112
- 2. 富人善于倾听 穷人堵着耳朵 115
- 3. 富人以微笑面对别人 穷人总是愁眉苦脸 117
- 4. 富人把朋友当财富 穷人拿友人当累赘 121

- 5. 富人看趋势做事 穷人看结果做事 125
- 6. 富人不断学习 穷人固步自封 128
- 7. 富人能果断把握机会 穷人在犹豫中错失机会 131
- 8. 富人把握欲望 穷人不懂节制 134
- 9. 富人心中有他人 穷人只想着自己 138
- 10. 富人诚信为本 穷人随意许诺 142
- 11. 富人理性思考 穷人感情用事 145

第五部分 耕种财富梦想

当所有的外在条件具备后,富人独特的思维开始在自己的土地上耕种他自己的发财梦。从投资到消费,从赚钱到花钱,富人和穷人不同的理财观念导致了不同的结局。

- 1. 富人赚钱目标明确 穷人赚钱漫无目的 150
- 2. 富人赚一切可能赚的钱 穷人总是挑肥拣瘦 152

- 3. 富人懂得取舍 穷人抱残守缺 156
- 4. 富人善用每一分钱 穷人不在意小钱 159
- 5. 富人精于理财 穷人成为债奴 165
- 6. 富人有钱去投资 穷人有钱存银行 170
- 7. 富人盯着明天的钱 穷人花光今天的钱 173
- 8. 富人认为钱是赚来的 穷人认为钱是攒来的 177



1 财富梦想根植的土壤

穷人的心是种植财富梦想的贫瘠土壤，没有养分，财富梦想便会枯萎。唯有富人的心才能提供让梦想生长的丰富养料。富人即使身处困境也会在心中保有鲜活的梦想，穷人即使衣食无忧，心中也孕育不出财富的花朵。



1. 富人敢收敢放，孕育财富

穷人紧抓不放，扼杀财富

穷人往往在过去贫穷窘迫的日子里形成了对饥饿的恐惧，因为饿怕了，所以抓住一块面包就不肯再放手，这便是穷人的饥饿思维。但他们却忘了钱这个东西有个怪脾气，抓得太紧就会窒息。结果穷人便在对饥饿的恐惧中惶惶不可终日，最终在贫困潦倒中度过一生。

据说民间有一种捕猴子的方法：在一块木板上挖两个洞，刚好够猴子的手伸进去。木板下面挖个洞放一些花生。猴子看见花生，就伸手去抓。结果，抓了花生的手紧握成拳头，无法从洞里再缩回来。猴子就这样紧紧地抓着它的花生，被人轻而易举地捉去。

猴子的悲哀，就在于太看重食物，而想不到该放手时须放手，结果下场悲惨。

穷人的状况也往往如此。穷人当然缺钱，这毋庸置疑，贫穷带来深重的痛苦，这也是不言而喻的。因此，穷人需要钱，更是不言而喻的。

穷人缺钱缺怕了，就很容易把钱看得太重。对钱过分关注，就容易忽略钱以外的东西，结果，穷人所得甚少，失去甚多。

缺钱带来的精神上的损害，往往比物质上的匮乏更加可怕。

人只有一双手，一个脑袋，既然手中抓满了面包，脑袋里也满是面包的影子，便再也腾不出手来抓其他东西。结果除了填饱肚子再没有别的收获，更别提猎取财富了。只有把面包扔掉，清空充满欲望的头脑，才能给财富创造存在的空间。

金融巨鳄索罗斯经营“量子基金”的过程形象地说明了这一点：

索罗斯自己的“索罗斯基金管理公司”成立于1973年。刚开始运作时只有三个人，虽然规模不大，但是毕竟是自己的公司，索罗斯很投入，努力抓住每一个赚钱的机会。

除了正常的低价购买、高价卖出的投资招数以外，他特别善于卖空。其中的经典案例就是索罗斯与雅芳化妆品公司的交易。为了达到卖空的目的，索罗斯以市价每股120美元借了雅芳化妆品公司1万股股份，这足足花费了120万美金，这120万对当时的索罗斯可真是一个大数字，但他相信自己的判断，相信很快就会收回更大的利润。一段时间后，该股票开始狂跌。两年以后，索罗斯以每股20美元的价格买回了雅芳化妆品公司的1万股股份。从这笔交易中，索罗斯以每股100美元的利润为公司赚了100万美元，几乎是5倍于投入的赢利。

1979年，索罗斯决定将自己的公司更名为量子基金，灵感来源于海森伯格量子力学的测不准定律。因为索罗斯认为市场总是处于不确定的状态，总是在波动。在不确定状态下下注，才能赚钱。索罗斯的基金呈量子般地增长，到1980年12月31日为止，索罗斯基金增长33.65%。与标准普尔综合指数相比，后者同期仅增长4.7%。此时，索罗斯个人也已跻身到亿万富翁的行列。

富人们深谙“舍不得孩子套不着狼”的道理，有勇气把为数不多的钱投出去，以便获取更大的利润。而穷人则紧紧抓住现有的财富，不舍得放手，最后却可能将已有的收入都失去。



穷人和富人

的

50个思维差异

50 THINKING DIFFERENCES BETWEEN THE RICH AND THE POOR

2. 富人觉得致富很容易

穷人把发财视为幻想

很多穷人也和富人一样，心里有着有朝一日发大财的美好愿望，只不过，在他们的眼里，发财致富总是那么渺茫，那么遥不可及。而在富人眼里，财富就是悬在头顶的桃子，离他们非常近，只要他们跳一跳就能够得到。

1965年，一位韩国学生到剑桥大学主修心理学。在下午茶时间，他常到学校的咖啡厅或茶座听一些成功人士聊天。这些成功人士包括诺贝尔奖获得者、某一领域的学术权威和一些创造了经济神话的人，这些人幽默风趣、举重若轻，把自己的成功都看得非常自然和顺理成章。

时间长了，他发现，在国内，他被一些成功人士欺骗了。那些人为了让正在创业的人知难而退，普遍把自己的创业艰辛夸大了，也就是说，他们在吓唬那些还没有取得成功的人。

作为心理系的学生，他认为很有必要对自己国家成功人士的心态加以研究。于是，他回国作了一番认真的调查。1970年，他把自己得出的结论写成《成功并不像你想象的那么难》一文作为他的毕业论文，提交给现代经济心理学的创始人威尔·布雷登教授。布雷登教授读后又惊又喜，他认为这是个新发现，认为这种现象虽然在东方甚至在世界各地普遍存在，但此前还没有一个人大胆地提出来并加以研究。惊喜之余，他写信给他的剑桥校友——当时正坐在韩国政坛第一把交椅上的朴正熙。他在信中说：“我不敢说这篇论文对你有

多大的帮助，但我敢肯定它比你的任何一个政令都能产生震动。”

后来这篇论文见证了韩国的经济起飞。这篇论文鼓舞了许多人，写论文的青年也从自己的论文中得到了启迪，最终成了韩国泛业汽车公司的总裁。

穷人总觉得财富离他们是那么的遥远，似乎永远都不可企及，虽然他们也抱怨命运的不公，嫉妒别人的财富，但当他们真正得到巨额财富后却觉得如在梦境。他们不敢相信渴望了一辈子的东西就在自己手里，他们连将眼前的财富抓在手里的勇气都没有。

在繁华的街头，一个乞丐懒洋洋地躺在地上，面前放着一只破碗，旁边还放着一根讨饭棍。每天都有许多人从他面前经过，有的人见他很可怜，就在他的破碗里丢几个硬币。朝去夕来，乞丐的日子倒也闲适，每天的行人施舍都能让他混个肚儿圆。

然而他做梦也没想到的是，有一天，一个穿戴非常整齐的年轻律师来到了他的面前，对他说：“先生您好，您的一个远房亲戚不幸去世了，留下了 3000 万美元的遗产，根据我们的调查，您是这笔遗产的唯一继承人，所以请您在这份文件上签一个字，这笔遗产就属于您了。”

乞丐看着西装革履的律师，茫然无措。律师见状耐着性子又跟他说了一遍，他愣了半天才哆哆嗦嗦地接过律师手中的笔。一瞬间，他从一无所有的乞丐变成了富翁。

消息不胫而走，惊动了各大媒体。有个记者采访他：“你得到这笔遗产后，最想做的是什么呢？”这个人回答说：“我首先要去买一只像样点儿的碗，再去买一根漂亮点儿的棍子，这样我就可以像模像样地讨饭了。”记者哑然。



财富真的离我们很近，只是过惯了苦日子的穷人不相信自己的运气，更不相信自己的能力，结果每每和财富失之交臂。而富人知道自己和财富的距离，他们认为，财富是跳一跳就够得着的，所以他们会时常获取财富的果实。

穷人和富人的
50个思维差异
50 THINKING DIFFERENCES BETWEEN THE RICH AND THE POOR