

# 发*Develop Bar*达吧~~

王 昕 编著

主题: 财运

品类: NOON 心理测试

体例: 关联\暗示\角色扮演\推理\虚拟

内容: 超大装 46 单元

风格: 新鲜\优质\多汁\多味

概念: 发达吧~~

辽宁人民出版社

# NOON

心理  
测试

图书在版编目(CIP)数据

发达吧/王昕编著. —沈阳:辽宁人民出版社,

2001. 7

ISBN 7 - 205 - 05049 - 9

I. 发… II. 王… III. 能力倾向测验—青年读物

IV. G449. 5 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 035518 号

辽宁人民出版社出版发行

(沈阳市和平区十一纬路 25 号 邮政编码 110003)

沈阳市第六印刷厂印刷

开本:850×1168 毫米 1/32 字数:100 千字 印张:6.25

印数:1 - 8000 册

2001 年 7 月第 1 版

2001 年 7 月第 1 次印刷

责任编辑:冯 静 朱静霞

版式设计:李 云

封面设计:李 云

责任校对:艾 平

插 图:赵 蕾

定价:13.00 元

# 发*Develop Bar*达吧~~

王 昕 编著

辽宁人民出版社

# Develop Bar

## 发达吧

### 目 录

|                   |    |
|-------------------|----|
| 你的发达野心有多强?        | 4  |
| 你是怎样赚钱花钱的?        | 6  |
| 互联时代,你有没有发达的沟通能力? | 8  |
| 你把金钱和事业排在什么位子?    | 12 |
| 你有没有暴富的潜力?        | 14 |
| 你是不是天生的工作狂?       | 20 |
| 你的理财盲点在哪里?        | 24 |
| 你发展中最大的阻力是什么?     | 26 |
| 你的成功欲望有多强?        | 28 |
| 你能不能成为公关高手?       | 32 |
| 你能不能织就成功关系网?      | 36 |
| 你的危险预测力有多高?       | 38 |
| 你最近有没有被炒鱿鱼的危险?    | 44 |
| 你是不是总能化险为夷的处世高手?  | 48 |
| 你是不是太自以为是?        | 52 |
| 你会不会输得一无所有?       | 58 |
| 你能不能承受赔钱的打击?      | 60 |
| 你给人的第一印象是否很打人?    | 64 |
| 你是不是受欢迎的合伙人?      | 68 |
| 你有没有中彩的手?         | 74 |
| 你是不是财迷心窍不择手段?     | 76 |
| 你能不能以德服人?         | 82 |
| 你有没有当官儿的素质?       | 88 |

# Develop Bar

## 发达吧

|                      |     |
|----------------------|-----|
| 你做哪行最容易发达？           | 94  |
| 你有没有雄才大略？            | 100 |
| 你具备领袖群伦的才能吗？         | 106 |
| 你有没有打造新品牌的创造力？       | 112 |
| 你能不能抓住胜机？            | 114 |
| 你会不会为达目的六亲不认？        | 120 |
| 你是“禽兽”能怎样？           | 126 |
| 名利场上，你赢多少输多少？        | 138 |
| 你有没有赚大钱的脑筋？          | 144 |
| 你用何种技巧获取功名？          | 148 |
| 你的成功指数有多少？           | 150 |
| 你是不是一个深藏不露的人？        | 154 |
| 你的发财梦能不能实现？          | 156 |
| 你有没有发达的观察力？          | 158 |
| 你是不是别人心目中的白马王子或梦中情人？ | 160 |
| 你的理想爱人在哪里？           | 166 |
| 你是不是爱情神射手，百发百中？      | 170 |
| 在爱情游戏中你输在哪里？         | 176 |
| 你能不能俘虏男友？            | 178 |
| 有没有让你付出一切的人？         | 184 |
| 你能不能打败第三者？           | 188 |
| 你能不能驾驭爱情？            | 190 |
| 你能不能完全征服女孩？          | 194 |



## 你的发达野心有多强？

当你在麦当劳买了一份套餐之后，你会对哪种美味先下手？

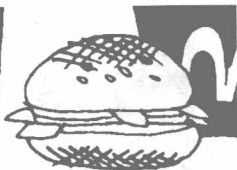
A、可乐



B、冰淇淋



C、汉堡



D、薯条



### 结果分析

#### A、野鸭型

你纯属野鸭，从来不走正路，表面一套，背后一套，不真实地表达自己的意图，而是喜欢从侧面了解打探事情，对于发达野心你痴迷得很，尽管你从来说，但大家都知道。

#### B、野人型

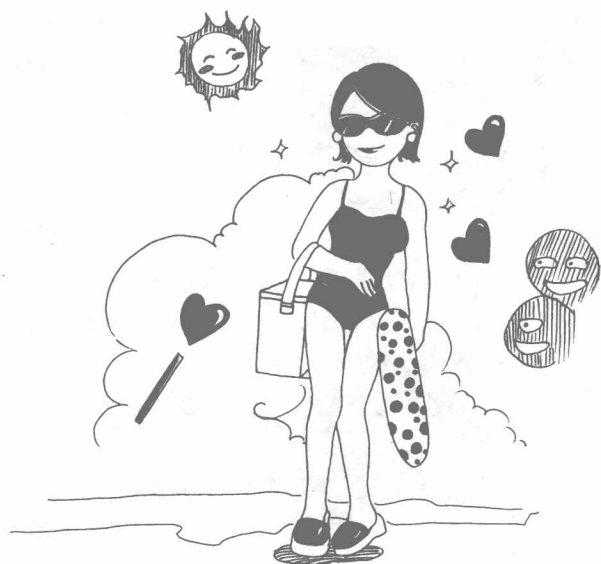
说你是野人，实际是说你的路子太野，你的做事方法和正常人是两回事，总是有自己的想法。野心这个问题可是你的秘密。当大家认为你很不在乎的时候，你会突然做大事，而你表面很认真的时候，你可能马上放弃，野人就是野人。

#### C、野兽型

你是个心思很直接，办事也很直接的人，从来不考虑太多，你想发达是所有人都知道的事实。如果你为人不错的话，以你充沛的精力，绝对可以做些事情。

#### D、野马型

你是个像野马一样的人，喜欢单纯自由的生活，你对发达没有太大野心，平时工作也是打哈哈。因为你有野心的时候，可能正是你不快乐的时候，大家觉得你有点不对劲了。



## 你是怎样赚钱花钱的?

在夏天,游泳池始终是让人向往的好地方,当你穿着你非常喜欢的游泳衣走来,惹来万众瞩目的时候,你想你的泳衣是偏什么颜色呢?

- A、白色
- B、黄色
- C、红色
- D、蓝色
- E、紫色
- F. 黑色

## 结果分析

### A、花花花赚

你是各类人中比较爱花钱的那一类。因为你自信又清高，所以你对钱不太在乎。矜持和自尊，让你在许多不用花钱的地方也挥霍一下，你这是有些浪费，好在你能力还可以，不致于太受穷。说真的，有些事是花钱买不来的，你考虑一下其他方式吧！

### B、花花赚赚

你对赚钱很有研究，你不是掉进钱眼里那种人，知道怎么能赚着大钱，所以你从来都是动作大、干劲足、赚的多。但你也有个问题，就是由于你对赚钱的自信，让你染上了赌博的毛病，是否可以改改。

### C、该赚该花

你对钱很在乎，不了解你的人，甚至误会你有点吝啬，实际是对钱分得很清的原因。你认

为该是你的，就是你的，一分也不能少，该赚该花。你的赚钱关键是你的朋友帮忙和你的主动出击。

### D、赚点花点

谈钱这个字实在不雅，这就是你的金钱观。你是个重精神、轻物质、不爱财、乐于慷慨解囊的人，但有时太爱面子，喜欢高档的东西，所以让你储蓄是很难，你多是花点赚点。

### E、有花有赚

你是个很有个性、有些艺术家气质的人，讨厌平凡和单调，对美有着敏锐的感觉，花钱阔绰，但也知节俭，有着自食其力、自立更生的赚钱精神，是个会把生活弄得有理想色彩的人。

### F、多赚少花

这一项有两个极端的两类人，要么是保守吝啬的人，要么是奢侈爱表现的人。对金钱都非常实在，爱钱、爱赚钱，你会过着充裕而安定的生活。



## 互联时代 你有没有发达的沟通能力

1、你的一位同事，悄悄地跟你说：“前两天，领导说你……”你会怎样应对？

- A、不想听他/她的小道消息
- B、如果是工作方面的问题，你会改进
- C、跟对方诉苦，希望能把话递过去

2、你所在部门只有一个提升机会，上司没有把这个机会给那个好像条件比你好的人，而是给了你。当上任的第一天，你如何对待那位曾经的竞争者。

- A、找那个人单独谈心，彻底了解对方的想法
- B、不会找那个人，就当什么也没发生

C、请大家吃饭，把那个人也请上

3、如果你是经理，发现你的员工经常有早退的现象，你会怎么办？

A、定制度，早退罚款

B、每天在下班前，开个小例会，直到大家觉悟为止

C、找那些爱早退的人长谈，找出原因

4、当你在面试的时候，你的传呼反复鸣叫，有人急找你，你会如何处理？

A、不回呼，面试结束再说

B、回电话，详细问清原因

C、告诉对方你在面试，很快会跟他/她联系

5、你的上司的上司邀请你进

餐。第二天，你的上司反复追问你谈话内容，你会怎么办？

A、事无巨细，全盘托出

B、只字不提

C、轻描淡写，淡化主题

### 计分方法

|   | ① | ② | ③ | ④ | ⑤ |
|---|---|---|---|---|---|
| A | 1 | 2 | 1 | 1 | 2 |
| B | 3 | 1 | 3 | 2 | 1 |
| C | 2 | 3 | 2 | 3 | 3 |

### 结果分析

#### 发达型(13-15分)

你有良好的与人沟通的能力，当有困难的时候，你总是有办法，因为你懂得如何表达自己的思想和情感，从而进一步获得别人的理解和支持，保持了同事之间、上下级之间的良好关系。

#### 中庸型(9-12分)

你当遇到沟通障碍的时候，也很想解决问题，但是方法就没有那么得当了。你经常采用的



### 落后型(5-8分)

你的沟通技巧比较差，常常让人产生误会，而自己还浑然不知，给别人留下不好的印象，甚至无意中还对别人造成伤害。



### 罗曼·罗兰的沟通真谛

朋友看朋友是透明的，他们彼此交换生命，双方的声音笑貌在那里互相摹仿，心灵也在那里互相摹仿。

### 威尔逊判定沟通的基础

理解无疑是培育一切友情之果的土壤。

### 《论语》中关于沟通的朴素认识

四海之内皆兄弟。

### 葛洪的沟通哲学

先择而后交，不先交而后择。

### 李白的诗意沟通观点

相见情已深，未语可知心。

### 萨迪的沟通禁令

你若聪明，莫把那人当成朋友，假如他和你的敌人交情深厚。

### 蒙古的沟通谚语

与君子交友，犹如身披月光；与小人交友，犹如身近毒蛇。

### 索福克勒斯的沟通经验

一个正直的人要经过长久的时间才能看出来，一个坏人只要一天就认得出来。





## 你把金钱和事业排在什么位置？

在你的生活中，以下几件事情同时发生，你会怎样安排这些事？排个顺序。

A、小孩在哭



B、外面晾了衣服要下雨



C、手机响



D、有人敲门



E、水龙头的水没关



### 结果分析

这五个选项分别是你生活中各个要素的象征。

A、小孩哭代表家庭需要

B、外面晾了衣服要下雨代表性渴望

C、手机响代表事业要求

D、有人敲门代表朋友呼唤

E、水龙头流水代表金钱花费

当这些问题同时发生的时候，你的应对办法，就是你的人生次序和态度。



## 你有没有暴富的潜力?

- 1、只有你欺负人,没人欺负过你
- 2、你相信许多人内心是冷酷的,当你需要帮忙时不会有太多人愿意奉献
- 3、到游乐园时喜欢玩一点刺激的游戏
- 4、你基本不给乞丐零钱
- 5、你认为出名是个不错的赚钱办法
- 6、在陌生人面前你也会很从容

7、你认为自己是个有一点魅力的人

8、打扑克时，赌点钱也无所谓，可能更有趣

9、你相信“不满是向上的车轮”

10、你有一技之长，相信到哪自己都不会饿死

11、你懂得信息时代只有自由职业者才能获得财务的最大自由

12、你不是非常相信商家在广告中的承诺

13、你的合作精神还不错，为了长远利益，可以放弃对人的成见

14、你认为巴结有钱人是一种寻找财富的有效办法

15、你的情绪波动很难被别人捕捉到

16、你借钱时很有分寸，常言“救急不救穷”

17、当你向朋友借钱的时候，你不会觉得是件难为情的事

18、当朋友托你买的彩票中了头奖之后，你可能不会告诉他/她

19、没人说过你重色轻友

20、在摄像机面前你能够从容自若

21、你内心里很喜欢别墅名车

22、你认为网络经济是真正的泡沫经济

都是骗人的!

