



剑 冰著

海之龙

香 港 中 资 首 次 解 密

著名作家梁晓声说：“这是一部庄重的书，严肃的书，全无取悦人们低俗阅读心理的痕迹。”

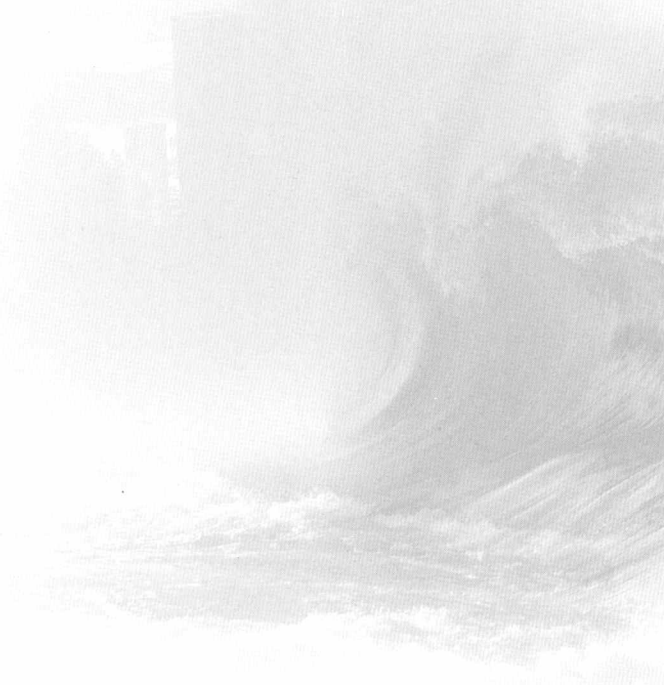
■ 上海文艺出版社

剑 冰 著

海之龙

香 港 中 资 首 次 解 密

■ 上海文艺出版社



图书在版编目 (CIP) 数据

海之龙/剑冰著. -上海: 上海文艺出版社. 2008. 11

ISBN 978-7-5321-3394-9

I. 海… II. 剑… III. 长篇小说-中国-当代

IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 152382 号

责任编辑: 丁元昌

封面设计: 王志伟

海之龙

剑冰著

上海文艺出版社出版、发行

地址: 上海绍兴路 74 号

电子信箱: csbcm@publicl.sta.net.cn

网址: www.sbcm.com

新华书店经销 上海华成印刷装帧有限公司印刷

开本 635×965 1/16 印张 27 插页 2 字数 415,000

2008 年 11 月第 1 版 2008 年 11 月第 1 次印刷

印数: 1-6,100 册

ISBN 978-7-5321-3394-9/I·2580 定价: 31.00 元

告读者 如发现本书有质量问题请与印刷厂质量科联系

T: 021-62662100

处逆境而乐观的人,才具有获得成功的潜质。

当一个人有勇气从黑暗中抬起头来,面向光明大道走去,身后就不会再有阴影了。

愈伟大愈谦虚,愈恢弘愈含蓄。“海纳百川,有容乃大”真是胸襟万里,博大无垠。大海,永无自满的时候,既汹涌澎湃又不事声张。海天相接,浑然一体,融为一色,你包容我,我包容你。这是伟大的默契,伟大的结合。

目 录

引子.....	1
上篇 开拓.....	4
中篇 创新.....	150
下篇 发展.....	288
尾声.....	424

引子

香港即将回归祖国的多年时间里。

整个香港岛、九龙、新界的角角落落，无不呈现出满怀激情的动人场面；从大人到小孩，无不洋溢着欢快的面孔；维多利亚海面比任何时候都要忙，来往的船只络绎不绝；全球的目光聚焦在这块璀璨的东方明珠身上。

置身这伟大历史巨变之中，华海集团的业务有了长足的发展。

总裁郭剑雄比任何时候都要意气风发，走起路来快如飞，大千快上的决心从来没有此时如此坚定，他要在最短的时间里创造出企业膨胀的神话。

郭剑雄每天只要有时间，都会盯着自己公司的股价。他的心情和股价波动紧紧地拴在一起。好在股价走上了一个上升通道的轨迹，他和他的团队们机敏地计算着公司资产的最新价值。“哇，资产值又增加了几亿元！”“太好了！！”他一直处在亢奋之中，这种感觉比做任何事情来得更加扣人心弦，更加赏心悦目。

对公司股价利好的消息连续不断：一个楼盘卖出了天价，小小豆腐干项目又赚了亿元以上；联营夺得了一项有史以来最大的单一建筑合约，估计可赚数千万元；在上海投得一幅旧城改造的土地，引起了轰动；在内地收购了十桥一路项目，现金流很好……好消息不断，却没有刺激股价明显上升。有人分析说：“还是投资太小了！”不过此时股价依然坚挺在一个较高的水平上。

资本运作小组力荐配股。在短短的半小时内，公司从市场上获得了数十亿的资金进账。真的很奇怪，配股之后股价非但不跌，反而上升了一成。郭剑雄陶醉在这出人意料的好事里。他看着银行账户上又多了一笔巨额资金，不敢相信自己的眼睛。可这就是事实，这是生产经营不可能制造的神话。他伸出颤抖的手，从财务那里接过账单。账单只是一张银行普普通通的通知单而已，它和平时账单没什么异样，可上面明明白白打印着存款数十

亿元。他触摸着账单,感受着它的含金量,端详着上面的天文数字,顿时心灵激荡。他从来没有见过公司账面有如此多的钱,从来没有想过钱来得如此容易!

半天里,郭剑雄没有离开办公室半步。他让秘书截断所有找他的电话。他要好好享受一下这从天上掉下来的大馅饼的美味。过去没钱的日子是多么艰难。他脑子里像过电影一样,把艰难的岁月断断续续地过了一遍。那是多么羞涩的岁月,为了省钱,竟然因为员工在饭碗里多加了一点醋而大动干戈;为了省钱,竟然发给内地派出员工的工资低到还不如菲佣管孩子的收入多……上天啊!他大叫一声,真是苦尽甘来了!公司有钱了,想要多少就有多少!原来有很多梦想,不,那是狂想,说好听一点,那是发展蓝图,却因公司实力太差而放弃。如今不一样了,公司为何不好好大干一番呢!?郭剑雄站起来,双手背在后面,低头俯瞰大海。大海是多么壮阔!大海是多么富有生命力!我爱大海,是大海造就了我,造就了公司,造就了我们今天的辉煌。大海,你是我的上帝,我要拥抱你,你永远是我们企业发展的基石。郭剑雄像个诗人情怀大发!!

一天晚上,公司包了一艘豪华游船。游船从湾仔出发东行,绕过港岛南面,环绕一圈返回到起点。游船漫游在海面上,像情侣拥抱在一起,踩着轻快的舞曲,陶醉在无人的世界里。夜色真的醉人,它让这个团队更加热闹。这个团队从来没有这么大方地潇洒过一把。酒不醉人人自醉,那天晚上,很多人醉酒了。大家都相信,只有醉酒才能抒发心中的自豪。

这段日子里,正是华海集团发展最快的日子。

这段日子里,正是华海人最为扬眉吐气的日子。

这段日子里,华海集团连续在拍卖场上勇夺三块地,每块地的价值都在数十亿元以上。为此,多家银行抢着付钱,公司几乎不用拿现金出来就拥有了三块地的发展权。三块地进账,账面资产骤升,加上预期能获得巨额利润,股价又上了一个台阶。

回归的日子在全世界注目下终于来临。

英国人很沉重却又很绅士地摘下米字旗,小心地折好放进他们返回祖国的行李中;港督及其家眷在一片欢送的音乐中一脸凝重,小女儿哭了,他们慢慢地走下台阶,回头望了一次又一次,最后踏上了回国的巨轮。

香港终于回到了阔别百年的祖国怀抱里。母子久别,那种累积多年的

激动心情像火山爆发一样,中华儿女们的泪水禁不住长流。国歌、特区歌、欢呼声、炮声……响彻云霄。

多么庄严的时刻,多么激动人心的场面。郭剑雄穿着笔挺的西服,站立在百人组成的主席观礼台中,见证了历史。

中资背景的华海集团再次拟定了快速发展的计划。就在此时,从泰国开始,国际大鳄把黑手伸向亚洲。只要他们的黑手伸到那里,那里的市场就出现动荡,迅即货币贬值,人心浮动。接着环绕香港周围的国家或地区的货币大幅下跌,再接着香港也出现了剧烈震荡,打乱了香港前进的脚步。资本运作既能翻云又能覆雨。

华海集团的高层暂别了兴奋,陷入了彻夜不眠的反思。银行开始逼债,股价像跳水一样直线下落。他们最清楚再挨下去的处境。一切都是不久之前接连买地惹的祸!

维多利亚大海汹涌澎湃,发出了惊天怒吼!

华海集团的高层此时最需要认清形势,最需要团结,最需要战胜困难的勇气和高超的智慧。可是每当看到负面报道和不利的消息接踵而来时,他们的心口像插了几十把刀子一样把五脏六腑刺得剧痛万分。

华海集团何去何从?这是摆在眼前一定要正视的问题。

郭剑雄也许因为经历过胜利的喜悦,也经历过失败的磨炼,他没有乱阵脚,而是稳如泰山,给大家战胜困难的巨大信心。

西方有句谚语:“上帝想让你灭亡,必先让你疯狂!”郭剑雄不由得忧心忡忡:“我们已经疯狂过,是否意味着我们一定要灭亡?”他不断地拷问自己,可他不敢想下去,前面的路永远是黑的。

上篇 开拓

1

好不容易熬过了一九九七年。可一九九八、一九九九年,乃至今后又怎么过呢?

郭剑雄甚是关注事态的发展。他内心恐惧、紧张、压抑、后悔,多少还有几分悲哀。他是资产百亿、三千员工的领军人,表面上显得平静,可内心已是翻江倒海。对金融风暴估计不足而导致决策失误,深陷困境。他多次给上级领导作了口头解释,还写了专题报告到北京汇报。这是件大事,非同小可。他知道自己有不可推卸的重大责任。银行开始逼债,为了保持多年良好的商业信誉,哪怕是砸锅卖铁,都按时清理银行每一笔贷款。回到家里,他茶饭不思,情绪凄然,如同患了抑郁症一样自言自语。尽管老婆千方百计地安慰他、开导他,却依然无济于事。年终了,往年节日的喜庆气氛荡然无存,他的身体也每况愈下。这些天忧郁伤身,原有的胃病加剧,终于支撑不住而病倒。老婆吓坏了,在同事的陪同下,将他送到医院就诊,原来是胃出血需住院。

郭剑雄躺在病床上,目光呆滞,嘴里喃喃自语,在心理医生和亲友多方精心照料下,总算康复了。然而出院后依然得面对残酷的现实。企业突然面临崩溃,所有华海人都无法接受。金融风暴打乱了华海发展步伐,摧毁了华海发展美梦。如今别说持续发展,只要能维持生存就是万幸了。

燥热、潮湿、郁闷的天气早早降临到这个城市,更让人心烦意乱。

郭剑雄硬撑起腰板,可神色苍然。无情的现实压得他喘不过气来,令他思绪纷乱。复活节假期到了,他没有给领导层放假,大家一连三天闭门开会。从去年十月以来,像这样的会议不知开过了多少次,可始终没法找到良策。他们像掉入泥坑里,周身是泥,越陷越深。公司在香港成立,又在香港

成长,快二十年了,这里的环境太熟悉了。当有人明确提出将业务内移时,大家无不惋惜及对未知的市场担心。如果将投资重心内移,则等同于放弃香港。这无论从哪个方面来说,对领导们都是一次痛苦的抉择。会议气氛沉闷、严肃。会议室的大门紧闭。也许因为无人上班的原因,办公室的灯光没有打开,周围死一般寂静。

上午会议结束后,人们陆续吃饭去了,可是郭剑雄没有走。会议室可容纳百人,富丽堂皇,可在郭剑雄眼里已黯然失色。他身材魁梧,饱经风霜的脸上显得憔悴。几乎像要被风暴击倒一样,身子有些摇晃。也许胃又痛了,他按住胃部揉了揉。“真没想到……”去年十月之前发生的一切,历历在目,如果当初慎重投资,就不会有今日这灭顶之灾。

门外的王经理见总裁这个样子,十分着急,他想提醒总裁该吃饭休息了,却不敢开口,只好在门外悄悄地站着,等待总裁指示。

郭剑雄没有收拾开会的资料。他情绪凄然地望着那些资料,思绪如潮。自金融风暴以来,短短几个月,公司账面资产缩水五十多亿元,市值损失了一百亿元……这些数字的变化让他无法接受。放假之前,日资、英资银行口头追债。面对这一冷酷的现实,他心如刀割,却没法回避。

外面正下着大雨,乌云密布,维多利亚大海黑成一片,几艘大船在风雨中摇摇摆摆。他的心情和天气一样沉重,他的企业就和这船只一样摇晃。郭剑雄几天都没有好好吃过饭了,因肠胃不好,看到饭就恶心。此刻,他一边吃胃药,一边按住胃部,额头上冒出了汗珠。红黑色的脸色比以前更黑,甚至有些蜡黄。他走到会议室一角的镜子前面望着自己,老了,头发稀了,白了,自己不再像元帅,反而像战败受伤的士兵。

郭剑雄不断责怪自己,他愿意承担一切责任。去年,如果不竞投那块地,如果不买那家公司的股权,现在的日子一定很好过!也许仍然拥有数十亿元现金,银行还不会追债,可这仅仅是假设中的“也许”,并非现实。去年的投资失误,成了他的心魔。想当初,为什么不把已经在内地签约的项目拿下来,谁让他脑子发烧,把钱全部投在香港?说到底,公司不留后路地搏杀,已弹尽粮绝了。如果追究责任,自己无疑是第一责任人。由此可见决策太重要了。失之毫厘,差之千里。过去从来没有尝试过重大失败,如今让自己赶上了。他担心公司因此没法渡过这次难关……每想到这里,他就紧张、害怕。如果真是绳子偏偏在细处断了,作为主要决策人,自己一定成为千古罪

人,没法向上级向国家交代,没法向成千上万的股民交代。自己本来名成功就,再过几年可以光荣退休,这一生还算辉煌,可是被金融风暴击败了。其实自己的名誉算什么?和公司存亡相比,简直不值一提。

事情太复杂太难处理了,郭剑雄思绪万千,他最担心的还是公司会不会因此被清盘。如果不幸遭到清盘,自己岂不成了罪魁祸首?他翻来覆去想着这个问题,阴影时刻占据着他的脑海。他紧锁双眉,迈着八字步,漫无目标地转来转去。那沉重的脸色让人担心害怕。

站在外面的王经理怕总裁承受不了压力再次倒下来。一旦总裁倒了,公司肯定也倒了。郭剑雄是华海集团的第二任总裁,也是最长的一任。他接任总裁一职时,公司资不抵债近亿元,由于他敢创敢拼,领导员工积极开拓房地产业务,正好遇到了香港地产飞速发展的大好时机,让公司赚得钵满盆满。多年来,公司清还了国家投资,上缴了数十亿港元的外汇资金,公司本身也积累了近百亿元的净资产。因此说,没有郭总,就不会有华海投资公司的辉煌。想到这里,他真想过去对郭总说几句安慰话,可是郭总的脾性他太了解了,如果此时打扰他,必将遭到训斥。

郭剑雄终于停止了转圈,他走出会议室,去了趟厕所。然而,他又一次回到会议室时,没有再转,而是坐回他的位子上,提笔写起来。他写字的动作刚劲有力,不到几分钟,他写了一大张纸。

“王经理,你来一下。”

王经理进来,走到总裁的身边。他看到总裁在一张写满字的纸上签上大名,写上日期,还将文字看了一遍,作了少许修改。

“王经理,请你印八份。”

王经理拿着要印的文章出去了。等王经理回来的时候,其他副总裁、助理总裁陆续回到会议室。会议室一下子有了人气,大家七嘴八舌。

“继续开会吧。”郭剑雄说,“王经理,请把印的东西发给大家吧。”

王经理将复印件发完后拉上大门。他又一次在外面静候着总裁们的召唤。

室内,郭剑雄进一步阐述自己对国内外经济形势的判断。讲到香港形势的时候,他反复强调,金融风暴还没有结束,还要持续一段时间,楼价、股票指数大幅暴跌刚刚开始,银行逼债刚刚开始,因此这是一次系统风险,任何公司都要做出抉择。面对难关,公司应迅速调整经营战略,绝不能抱有侥

幸的心理守株待兔,要发扬华海人面对困难时坚持的“不等”、“不靠”、“不要”,自力更生,奋发图强的精神。他认为,经营战略调整应加快,越快越好,越快越主动。他建议,立即停止香港地产业的再投资,将物业尽快套现,确保到期的银行贷款能归还;同时加大内地地产投资力度,充实队伍,强化管理……最后,他说:“摆在我们面前有两条路,一条是继续投资香港,坚守老阵地;一条是加大投资内地,开辟新战场。市场变了,我们就得变,变是必然的选择。但关键是怎么变,什么时候变,请大家发表意见。”

在这重要关头,郭剑雄明白,让大家决断并作出一个明智的选择比上天还难。已是华灯初放的夜晚,会议还在召开。领导们各抒己见,辩论激烈。香港是公司的根,如果根动摇了,公司岂不完蛋了?郭剑雄压力最大,但他一点都不能糊涂。他不想把精力纠缠在过去和眼前,更希望展望未来。只有展望未来,才能获得新生。

最后,领导们采用投票表决方式来确定公司的选择。投票表决是件庄严而又神圣的事情,平时没觉得它重要,如今才觉得它极其重要。领导们非常小心,投票结果出来了,九个人中,五人赞同郭剑雄的分析和判断,四个持反对意见。的确,前面的路是黑的,谁也说不清楚,金融风暴到底要持续多久,没人能作出预测。对于未来,其实就是一场赌博,不是小赌,而是豪赌。郭剑雄非常为难地宣布:“按照少数服从多数的组织原则,我宣布,向内地加大投资的提案通过。具体实施方案请各位回去后做好充分准备。我们要背水一战,成败在此一举!”郭剑雄的宣布多么悲壮。他额头上大汗淋漓,他掏出毛巾将汗水擦掉。他的头发稀少,额头不再光亮,甚至有些暗淡;脸部表情呈现出无奈。

郭剑雄宣布后,迟迟没人说话,会场死一般寂静,气氛低沉。

“既然决定了,我们大家要拧成一股绳!”主管党政的副总裁打破沉默说,“本人将全力以赴,把分配的工作做好,请郭总放心。”

随后,其他领导也陆续表了态,决心做好内移工作。

郭剑雄异常感动,热泪盈眶,起身和大家一一握手。这样的情景,是他上任以来首次出现。上任时从零开始,只要拼命干就可以了,成败都无所谓。而如今突然资产一夜之间大幅贬值,负债累累,能不让他心急如焚吗?他后悔莫及,后悔当初不能控制自己的感情。他此时又一次得到助手们的支持,不觉衷心感激。郭剑雄说:“关于扩大内地地产业务,我再提一点具体意见。

大家都知道,我们内地有五个城市经营房地产,如今我最担心的是海城公司。理由有两点,一是原总经理刚刚离任,二是近年发展缓慢,被沦为二流地产品牌。我们都知道,海城是内地最富裕的城市之一,近邻香港,因此扩大在这个城市占有的份额对我们来说十分重要。如果能站住脚跟,可以考虑把总部搬到海城,这样有助于内地的业务拓展。我们要加强海城公司的领导工作。之前我请各位老总考虑该公司总经理人选,不知大家考虑得如何?”

有人建议把海城公司副总经理张涛提起来,也有人建议集团派一位……众说纷纭,意见一时难以集中。的确,这个位置太重要了。

郭剑雄听了大家的议论,说:“我建议唐卓坚先生到海城公司兼任总经理一职。”他看了一眼唐卓坚,“这是我本人的意见,请大家议。”

与会者的目光一下子集中到唐卓坚身上。唐卓坚三十上下,身材中等,不胖不瘦,常留个短平头,有人称他是帅哥。他总是那么自信、从容。他有文人的睿智,商人的精明,言语间常流露出几分霸气。当他听到郭总突如其来的点将时,坐立不安,不知所措。他以为听错了,当他的目光和大家碰撞的时候,才确信总裁说的是自己。他升任公司副总还不到两个月,之前是在工程上担任工程经理,无论经验还是资历,他清清楚楚地知道自己难以胜任。唐卓坚希望其他领导提出反对意见,可是没人反对。有人说,唐卓坚名校毕业,年轻有为,有冲劲,有魄力,有良好的经营业绩,对华海文化能认同,是合适的人选。

唐卓坚有些急了,他说:“郭总,各位老总,我年轻,没有经营内地房地产业务的经验,重任在前,请领导三思!”

郭剑雄果断地说:“请大家对唐卓坚能否出任海城公司总经理一职表决,同意的请举手。”话音一落,他随即点数。点完之后他宣布,“应举手九人,实举手八人,反对一人,通过。”

反对的人只有唐卓坚本人。

“大家鼓掌,向唐卓坚祝贺!”郭剑雄起身,高兴地说。

在座的所有人一边鼓掌一边站起来,掌声持续了许久。

郭剑雄走到唐卓坚跟前,紧紧地握住唐卓坚的手语重心长地说:“知道你临危受命。集团如今在香港经营艰难,但你无需担心,我们哪怕是砸锅卖铁也会撑住,你只需专注海城的发展。如果能在海城站住脚跟,我们的大本营也许会移师海城。”

唐卓坚顿时感到肩上的担子重如千斤。郭剑雄握住唐卓坚的手不放。

“谢谢,不过……”唐卓坚欲言又止。

“年轻人,想说什么就说吧。”

“我明白,海城的发展事关全局,我担心胜任不了。”

“为什么?”

“我缺少内地地产发展的经验。”

“这我知道。在座的谁一开始有房地产开发的经验?不是都没有吗?大家都是建筑出身的,经验是干出来的,不是谁给的。你不干,永远都不会有经验。你地盘施工能管好,没理由房地产搞不好。”

唐卓坚还能说什么?他点点头说:“那我试试吧。既然领导如此信任我,我会加倍努力。”

“对啊,这才像你的性格,我喜欢!!”郭剑雄脸上露出了笑容,松开握住的手,拍了一下唐卓坚的肩膀,“小唐,海城是藏龙卧虎之地,著名发展商都云集在那里,竞争必将异常激烈。大家都知道,前些年宏盛地产不是我们的对手,如今人家财大气粗,而我们处于劣势。你要承接华海的‘海’文化,在海城拼打出一片天地,再次树起华海地产的大旗。”

唐卓坚明白华海文化的核心是艰苦奋斗、奋发图强、服务社会、福利员工。他突然感到千斤压顶而来,他不能退后,只能坚决撑住。他有几分激动对大家说:“男儿一诺千金,老总们如此信任,我就领衔前去,如果搞不好海城公司,我甘愿受罚。”

会场上响起了雷鸣般的掌声。唐卓坚明白这掌声中包含着激励,包含着希望,包含着信任,也包含着支持的力量。

郭剑雄接着继续主持会议,会议室的气氛再次陷入低潮。大家都盯着他,希望他定夺。郭剑雄请大家研究他写的那张纸上的内容,他希望制定新的三年规划,而且要突出安全运行这个中心。

复活节的三天假期,高层们就这样在会议中度过。应该说,许多问题有了新的答案,但是否能达到预期的效果,大家心中依然没底,唯有唐卓坚的表态是个耐人寻味的亮点,大家寄予这位年轻人很高的期望。

2

唐卓坚把郭剑雄私下说的一段话品味了几天。“派你唐卓坚到海城,

这是组织上对你的最大信任，也是组织上的一次最大赌注，成败干系重大。”可他从未管过公司，又对地产行业不了解，单凭干劲怎么可行？他的经验告诉他，管企业首先要“严”，可是仅强调“严”字是不够的。唐卓坚似乎明白了，派自己去是一项重大的政治任务。

一个清晨，在人力资源部总经理杨前进的陪同下，唐卓坚告别了香港。

“杨总，我真有些舍不得这里，难道我就这样离开了香港？”

“那你还想怎么样？如今是没办法的办法。你肩负重任哪！”

“我知道。”

“说不定我也会到海城上班。”

“喂，是真的吗？如果你能来海城，我们可搭档吧。”

又一阵沉默。

唐卓坚对于郭总突然挑选自己到内地始终不理解，到底是什么原因促使郭总有这样的想法呢？他想问杨前进，却不好张口。那天的会议杨前进没有参加，想必他也不知道。但不管怎么样，担子已经压在身上，责任已经挑在肩上。这是一次考验，而且是一次严峻的考验。

黑色 320 型奔驰经过海关，回到内地，然后在高速线上飞驰。

一路上，杨前进和唐卓坚聊了很多，交换了不少意见。

车子即将到达海城公司办公地点时，司机打了一个电话。

唐卓坚透过车子望到外面，他发现海城不比香港差，这里楼高，绿化又好。车子徐徐停到一座大楼前面，前来迎接的大约有十几个人。这是他平生以来第一次受到的最高礼遇。过去，只有回家探亲的时候，妻子和女儿到机场接他。就在车子戛然而止的时刻，唐卓坚发现其中两位他认识，尽力在脑海中搜寻他们的名字。他想起来了，前面一位是张涛，另一位是陈忠诚。两个都是海城公司领导层的，前者是老臣子，有人说他居功自傲，难以合作；后者是财务主管，为人老实，对公司忠诚。过去开会的时候曾见过他们，但从未深谈过。

有人在外面打开车门，杨前进第一个下车。微风吹来，他整了整身上深色套装西服和头发，与前来迎接的人逐个握手。杨前进主管人事多年，没人不认识，是面前这帮人的主管。也就是说，哪个员工的提职都要他同意。他认识大家，大家更认识他。他的笑容给人一种亲近感，与众人握手时，问长问短，甚是亲切。

唐卓坚穿了件深色西服上身，内衬一件立领黑色衬衫，没系领带，下身着了一件深色便裤，留个IT头，加上个子高，给人很酷的感觉。他手中提着一个装手提电脑的提包，提包看起来蛮沉的。唐卓坚这样的亮相，是经过细心推敲的。他知道，人的第一印象太重要了。他不希望人家一开始就认为自己古板、老土，落后于时代几十年。他下车后，与前来迎接的人员挥了一下手。

此时，杨前进示意张涛道：“张副总，把大家给唐总介绍介绍吧。”

张涛主动走前几步，显出他们已经认识而且很熟的样子。他双手紧握唐卓坚的手说：“唐总，昨天我才听说您要来，欢迎您，见到您真高兴。”

唐卓坚感到张涛握手的力量很大。人常说，握手力大的人自信。想必张涛是一位非常自信的人。当下笑着说：“我也是才知道的……”

张涛今天特意把自己收拾了一下，他那向后倾的头发梳得纹丝不乱，一套灰色西服穿在他身上合身得体，白衬衫上系了一条红领带。

唐卓坚打量过后赞美说：“张总，你永远这么精神啊！”

张涛客气地说：“哪里？老了！你年轻、洒脱。这样吧，我把大家给您介绍一遍。”张涛指着身边一位年龄大约五十上下、戴副金丝边眼镜、头发乌黑的男士，“这是陈忠诚总会计师。”

唐卓坚和陈忠诚认识，与他礼节性地握手。陈忠诚说：“唐总好，自从去年开会见过之后，好久未见。刚刚听说你要来，我很高兴，欢迎你。”

唐卓坚笑道：“哈哈，那次差点没被你灌醉了。好久未见，最近可好？”

张涛插话说：“你们原来也认识！？”

陈忠诚没有理会张涛，笑道：“身体还好。”

张涛又指着一位年纪不到三十岁、西服革履的年轻人说：“他叫刘思雨，公司助总，主管规划设计的。”

刘思雨客气地说：“唐总你好，没想到你这么年轻！”

唐卓坚微微一笑，“哪里，彼此彼此！”

张涛指着一位穿夹克的中年人说：“他叫王力强，也是公司助总，主管工程施工的。”这人脸呈黑红色，憋气的脸上带着几分笑意，给人一种充满正气的倔强。王力强走到唐卓坚的跟前，“初次见面，您好。”

唐卓坚点头道：“您好。”

就这样，张涛将他们一一介绍给唐卓坚。唐卓坚只把前面几位的名字

及各自负责的工作范围大体上记住了。在迎接人员中，有一位身穿制服套装裙、留着长发、身材苗条高挑、面目清秀且笑起来迷人的女性，她是总经理黄娅如。他也记住了黄娅如这个名字。

张涛介绍完所有人，似乎完成了一项荣耀的工作。在转身的一刻，他突然有点失重，也许因为腹部太重的原因吧，但马上调整好状态。他走到唐卓坚跟前小声说：“唐总，欢迎您。之前我和大家开过会，大家表态全力支持您的工作。”

唐卓坚瞥了一眼张涛，只见张涛的目光中有少许异样，不知这意味着什么。嘴里道：“谢谢大家。初来乍到，我对情况一无所知，还劳您和大家日后鼎力支持。”

张涛对杨前进说：“杨总，我们回办公室吧！”

杨前进点点头。

办公室设在十八楼。看到十八，唐卓坚想起这是个吉利数。“实发”，“实发”是每个人的愿望。他粗粗看了看办公环境，给他的第一感觉还可以。条件虽然简朴，但也算实用。

杨前进双手背在后面，手中拿着手包，抬头挺胸，神色凝重。他说：“张总，先领唐总到他的办公室去看看吧。”

唐卓坚到目前为止，每当有人称自己“唐总”，都觉得刺耳、别扭。两个月前人们还是称呼他“唐经理”、“唐工”，甚至直呼其名。今天，却摇身一变，像是换了一个人似的，又是坐奔驰，又是被叫“唐总”，脸上觉得发烫。因为他明白，自己还没干过一件让海城公司满意的事。

张涛等唐卓坚走近，一手拍着唐卓坚的肩膀，一手指着一间办公室道：“唐总，这就是你的办公室。时间仓促，没有重新布置。”

唐卓坚走进进去环视了一下自己的办公环境。枣红色的大班台、大班椅，超薄计算机，高级地毯。面积至少有五十多个平方米。三面是墙，一面是窗。阳光洒进办公室，光线迷人，但似乎有股阴气。透过窗户蓝色的玻璃窗往外看，外面高楼林立，千姿百态，高耸入云的地王中心看得清清楚楚。

“满意吧？”一位女士的声音说，“这是前任总经理的办公室。”

唐卓坚一回头，见是总经办黄娅如经理。他没有回答，笑笑点头而已，然后把手提包放在办公台上。

张涛指着黄娅如说：“唐总，日后黄经理就是你的秘书，有什么需要，有