

# 工业外贸

## ● 理论与实务

主 编 高栓平 刘亚民  
副主编 孙 早 张卫江

陕西人民教育出版社

## 序

工业是我国最大的产业部门。努力扩大工业品出口,对于改善我国出口商品结构,增加外汇收入,支持先进技术和关键设备的引进,从而增强我国在国际市场的竞争能力,保证第二步战略目标的实现,关系重大。目前,我国工业特别是机电工业产品的贸易逆差仍大,出口额占世界工业产品出口额的比重很小。这一状况表明发展工业外贸的任务艰巨,且潜力很大;也表明加强工业外贸的研究,培养这一领域的专业人员,已成为紧迫的需要。

由中国社会科学院工业经济研究所博士高栓平等主编的《工业外贸理论与实务》,适时地满足了这一要求。这部著作本着理论与实践相结合的原则,在理论篇由评价古典与现代的贸易理论,引导对工业外贸的战略和政策的分析研究;在实务篇,根据国际惯例,不仅较完整地论述了工业产品贸易,还详细地评价了有关工业技术、工业资金及工业劳务等工业生产要素的贸易实务。综观全书,具有内容全面、取材新颖、结构合理、论述简明流畅的特点,有很强的适用性和可读性,既是一本好教材,也是从事外贸实际工作的同志的有益读物。

西北大学经济管理学院教授

梁继宗

一九九二年八月

## 前 言

为了满足工业外贸教学工作的需要,我们组织编写了这本《工业外贸理论与实务》教材。该书采用理论和实务并重的原则,用简明概括的文字全面系统地介绍了工业对外贸易的理论与实务。上篇从理论的角度对工业外贸的含义、工业外贸的产生与发展、影响工业外贸的因素、工业外贸战略、以及工业外贸政策等问题进行了较为系统地阐述。下篇主要讲述工业外贸的实务,其主要内容有:工业外贸的基本条件和要求、工业外贸磋商、工业外贸合同的订立与履行、贸易方式、贸易法律、技术贸易、合资经营和合作经营以及国际劳务合作等。

本书内容丰富,取材新颖,力求将工业外贸中最常用、最基本的实用知识介绍给广大读者。本书可供高等院校外贸专业、涉外经济管理专业、工业经济、以及其他经济管理专业作为教材和参考书,也可供从事实际工作的同志岗位培训和自学之用。

本书是由陕西财经学院和新疆财经学院部分教师编写的;全书分上、下篇共十三章。编写大纲由陕西财经学院工业经济系副主任、经济学博士高栓平提出,经与该系副主任刘亚民、该系教师孙早及新疆财经学院工业经济系副主任张卫江讨论商定,最后由高栓平、孙早修改总纂,刘亚民协助纂稿。各章撰稿人为:高栓平、刘亚民(第一章)、王凌云(第二章)、孙早(第三、六、七章)、郭卫民(第四章)、杨芳(第五章)、邢敏芝、李静(第八章)、相里陆续(第九章)、文炳洲、陈新英(第十章)、王政霞(第十一章)、史冬梅(第十二章)、李从质(第十三章)。

在本书的编写过程中,曾得到西北大学经济管理学院梁继宗教授及陕西财经学院工业经济系刘廉生教授、邓元明教授、中国社会科学院经济学博士庄志毅的热情帮助和指导,特别是梁继宗教授能够在百忙之中抽出时间为本书作序,对此我们表示衷心的感谢。同时也

要感谢陕西人民教育出版社给予的大力支持。

由于工业外贸是一门较新的学科,其涉及的内容较为广泛和复杂,限于编者的水平,书中难免有不足之处,恳请读者批评指正。

编者

1992年8月29日

# 目 录

## 上篇 工业外贸理论

|                                  |      |
|----------------------------------|------|
| <b>第一章 导论</b> .....              | (1)  |
| 第一节 工业外贸的研究对象和性质.....            | (1)  |
| 第二节 工业外贸的基本概念和主要分类.....          | (3)  |
| 第三节 工业外贸的作用.....                 | (7)  |
| <b>第二章 工业外贸的产生、发展与原因分析</b> ..... | (10) |
| 第一节 工业外贸的产生与发展 .....             | (10) |
| 第二节 工业外贸的一般原因分析(一) .....         | (17) |
| 第三节 工业外贸的一般原因分析(二) .....         | (23) |
| <b>第三章 影响工业外贸的因素</b> .....       | (33) |
| 第一节 国际贸易环境 .....                 | (33) |
| 第二节 汇率变动及跨国公司对工业外贸的影响 .....      | (39) |
| 第三节 国际分工 .....                   | (41) |
| <b>第四章 工业贸易战略</b> .....          | (46) |
| 第一节 工业外贸战略类型 .....               | (46) |
| 第二节 不同工业贸易战略的特点 .....            | (51) |
| 第三节 制定工业外贸战略的基本依据 .....          | (58) |
| <b>第五章 工业外贸政策</b> .....          | (61) |
| 第一节 工业外贸政策的类型及其性质 .....          | (61) |
| 第二节 关税制度 .....                   | (63) |
| 第三节 非关税壁垒措施 .....                | (68) |
| 第四节 鼓励出口和出口管制措施 .....            | (73) |
| 第五节 对外贸易政策选择 .....               | (76) |

## 下篇 工业外贸实务

|                               |       |
|-------------------------------|-------|
| <b>第六章 工业外贸的基本要求和条件</b> ..... | (79)  |
| 第一节 商品的品质和数量 .....            | (79)  |
| 第二节 商品的价格 .....               | (83)  |
| 第三节 货物的交付 .....               | (90)  |
| 第四节 货款的支付 .....               | (95)  |
| 第五节 商品的检验和保险 .....            | (108) |
| 第六节 索赔与仲裁 .....               | (111) |
| <b>第七章 工业贸易磋商</b> .....       | (116) |
| 第一节 交易磋商的一般程序 .....           | (118) |
| 第二节 发盘和接受 .....               | (123) |
| <b>第八章 工业贸易合同的订立与履行</b> ..... | (131) |
| 第一节 合同的订立 .....               | (131) |
| 第二节 合同的履行 .....               | (134) |
| <b>第九章 贸易方式</b> .....         | (140) |
| 第一节 经销方式与代理方式 .....           | (140) |
| 第二节 招标与投标 .....               | (143) |
| 第三节 拍卖与寄卖 .....               | (145) |
| 第四节 补偿贸易和易货贸易 .....           | (149) |
| 第五节 加工贸易 .....                | (153) |
| 第六节 租赁贸易 .....                | (156) |
| <b>第十章 工业贸易法律</b> .....       | (161) |
| 第一节 国际贸易法律概述 .....            | (161) |
| 第二节 调整国际贸易关系的法律种类 .....       | (166) |
| 第三节 工业贸易中的法律运用及其作用 .....      | (176) |
| <b>第十一章 技术贸易</b> .....        | (180) |
| 第一节 技术贸易含义和内容 .....           | (180) |
| 第二节 技术贸易方式 .....              | (187) |
| 第三节 技术贸易合同 .....              | (195) |
| <b>第十二章 合资经营和合作经营</b> .....   | (203) |

|             |                               |       |
|-------------|-------------------------------|-------|
| 第一节         | 合资经营·····                     | (203) |
| 第二节         | 合作经营·····                     | (211) |
| <b>第十三章</b> | <b>国际劳务合作</b> ·····           | (217) |
| 第一节         | 国际劳务合作概述·····                 | (217) |
| 第二节         | 国际劳务合同的内容·····                | (222) |
| 第三节         | 国际承包业务的程序·····                | (227) |
| 第四节         | 国际劳务市场现状及我国开展劳务合作的概况<br>····· | (234) |
| <b>附录</b>   |                               |       |
| 附录一         | 联合国国际货物销售合同公约·····            | (238) |
| 附录二         | 伦敦标准合同·····                   | (264) |
| 附录三         | 《1990 年国际贸易术语解释通则》简介 ·····    | (273) |

# 上篇 工业外贸理论

---

## 第一章 导论

### 第一节 工业外贸的研究对象和性质

#### 一、工业外贸的含义

工业外贸简单说是指工业对外贸易经济活动,也就是工业产品、工业生产要素(包括技术、资金、劳务)等的对外贸易经济活动。广义来说,工业外贸是指世界各国(地区)之间进行的工业产品、要素的交换活动,它既包括本国与他国之间的工业贸易活动,也包括别的国家之间的工业贸易活动。这两种贸易活动构成世界工业贸易。

工业外贸若从一国的角度讲,则是指一国(地区)同别国(地区)进行的工业产品和要素的交换活动。这种形式的贸易活动可称为工业对外贸易,或者称为“工业国外贸易”或“工业外部贸易”。有些国家,如英国、日本、台湾等岛国或地区称之为“海外贸易”。由于工业贸易通常是由进口和出口两部分构成的,所以有时人们又把其叫做“工业进出口贸易”或者“输出入贸易”。

#### 二、工业外贸的研究对象和任务

学习工业外贸,首先应弄清楚这门课的研究对象和任务。工业外贸课程的研究对象具体包括以下几个方面:

1. 研究工业外贸的产生、发展及其原因。首先,要研究工业外



贸的产生、发展阶段以及各阶段工业外贸的特点和规律；其次，要研究工业外贸产生和进行的原因。其中主要研究工业外贸产生的社会历史原因以及一般外贸效益原因。

2. 研究工业外贸的影响因素。主要研究各种因素诸如国际贸易环境、经济发展战略和工业贸易战略、国际贸易政策和国际分工等对工业外贸的影响，以及这些影响发生的过程，影响方式等等。

3. 研究工业外贸战略和原则。主要研究各种工业外贸战略的分类、特点以及适用性等问题。研究进行工业外贸的基本原则。

4. 研究工业外贸政策的类型及性质。其中主要研究工业外贸总体政策如自由贸易政策、保护贸易政策、超保护贸易政策的特点和性质；研究具体贸易政策如关税制度、非关税制度、出口管制等的含义、特点及适用性问题。

5. 研究工业外贸的具体方式，程序和实务。研究工业商品的品质、数量、价格、运输、保险、货款支付、商品检验、贸易磋商和合同履行等实务；研究工业要素诸如技术、资金、劳务交易的方式、程序和实务等。

以上这些方面按其性质来划分，可将其分为工业外贸理论与工业外贸实务两个方面。工业外贸理论主要涉及工业外贸的产生、发展规律、外贸理论、外贸战略、外贸政策等问题。工业外贸实务则主要涉及工业产品和工业要素的交易程序、方式和具体作法。本书就是按这种分析框架展开分析的。

### 三、工业外贸与工业内贸的异同

要弄清工业外贸的性质，有必要分析和区别工业外贸与工业内贸。工业外贸是不同国家间的工业产品和要素的交换活动，工业内贸是指一国内部的工业产品和要素的交换活动。由于它们都是一种交换活动，所以其间具有共同性。它们在运动过程中，都受价值规律的影响和制约，都在社会生产和消费之间充当媒介作用；其发生交换的目的也都是为了获得更多的交换价值和经济利益。

但是，工业外贸与工业内贸所处的环境和活动范围不同，因而两者存在显著差别，这种差别决定了工业外贸的特殊性：

1. 工业外贸比工业内贸困难。在工业外贸过程中，要涉及不同的语言、不同的法律制度和风俗习惯，这些不同使得工业外贸比工业内贸要困难得多。而且，一般在工业外贸过程中，贸易障碍较多，市场调查比国内贸易困难，客户资信调查也不容易，交易接洽一般说不如国内贸易方便。这些都在不同程度上使得工业外贸比工业内贸显得困难。

2. 工业外贸比工业内贸复杂。工业外贸过程中，存在着许多与工业内贸不同和复杂的因素；货币和度量衡制度不同；商业法规、习惯国际间比国内复杂；海关制度及规定不同；国际汇兑复杂；国际货运比国内货运复杂；货物的保险复杂，等等，这些不同的因素使得工业外贸比工业内贸复杂。

3. 工业外贸比工业内贸的风险要大。由于工业外贸要涉及信用风险、商业风险、汇兑风险、价格风险及政治风险等，所以工业外贸比工业内贸的风险要大得多。

## 第二节 工业外贸的基本概念和主要分类

### 一、工业外贸的基本概念

#### (一) 贸易额与贸易量

贸易额也叫贸易值 (Value of Trade) 是以货币表示的贸易规模。各国都用本国货币表示。由于美元是国际使用最广泛的货币，为便于比较，很多国家也用美元表示其贸易额。贸易额通常分为对外贸易额和国际贸易额两种。对外贸易额是一个国家在一定时期（通常为一年）出口贸易额和进口贸易额的总和。国际贸易总额是指世界各国进口额与出口额之和。但各国之间的贸易是相互的，一国的出口便为另一国的进口，因此，为了避免重复计算，国际贸易额专指世界各国出口贸易额的总和。一般在计算贸易额时，不包括运费和保险费，所以通常采用离岸价格 (F.O.B) 计算。只有少数国家的贸易额是按运保费在内价 (C.I.F) 计算的。由于国际市场上各国的币值和商品的价格经常波动，贸易额不能准确反映出贸易的实际

规模，因此需要用贸易量来表示贸易的实际规模。

贸易量 (Quantum of Trade) 就是以实物计量单位如数量、重量等表示的进出口规模。按实物单位计算贸易情况，可剔除价格变动等因素带来的虚假成分，更能准确反映贸易的实际情况。但对一个国家成千上万地进出口商品的贸易总额来说，则无法用实物单位来表示。为避免这个问题，许多国家都用贸易指数表示进出口贸易的实际规模。其计算办法是：按一定时期的不变价格为标准计算不同时期的贸易值，即剔除价格变动因素，用进出口价格指数除进出口的值，得出按不变价格计算的贸易值，即贸易量。然后，再以一定时期为基期的贸易量指数同各个时期的贸易量指数相比较，就可以得出比较准确反映贸易实际规模变化的贸易量指数。

## (二) 贸易差额

贸易差额 (Balance of Trade) 是指一个国家 (或地区) 在一定时期 (通常为一年) 出口额与进口额的差额。若出口额大于进口额，叫做“贸易顺差”或“贸易盈余”，亦称“出超”。若出口额小于进口额，则叫“贸易逆差”或“贸易赤字”，亦称“入超”。贸易差额是衡量一国对外贸易状况的重要指标。一般来说，贸易顺差表明一国在对外收支上处于有利地位，贸易逆差则表明一国在对外收支上处于不利地位。但是，长期顺差不一定是好事，因为这意味着国内大量经济资源流往国外而其手中只留有不能作为他用的货币，这样本国可用的资源反而减少了。同样，暂时或短期的贸易逆差也并非坏事，例如大量引进外资就会产生一定的逆差，但它却有利于经济的发展。总体而言，一国的进出口贸易应该基本保持平衡。

## (三) 贸易条件

贸易条件 (Terms of Trade) 是指出口商品价格与进口商品价格之间的比率。这里涉及的是所有进出口商品的价格，而一个国家的进出口商品种类相当多，因此通常用出口商品价格指数同进口商品价格指数对比计算贸易条件。其计算公式为：贸易条件指数 =  $\frac{\text{出口价格指数}}{\text{进口价格指数}} \times 100$ 。通常的做法是：它通过对基期价格的比率与计算期价格比率的比较，观察分析贸易条件对一国是否发生有利或不利变化。例如现以 1990 年为基准年，其进出口价格指数

均为 100，而 1991 年出口价格上涨了 5%，进口价格下降了 2%。这样，该年出口价格指数为 105，进口价格指数为 98，那么贸易条件指数就是  $107.14 (105/98 \times 100)$ 。可见贸易条件改善了 7.14%。这说明 1991 年用同等数量的出口商品能换回比以前更多的进口商品，反之则贸易条件恶化，此时便说明现在用同等数量的出口商品只能换回比以前更少的商品。

#### (四) 工业外贸的地理方向

外贸的地理方向 (Direction of Trade)，对一个国家来说，是指该国对外贸易总额、出口额、进口额的地区分布和国别分布。它反映一国同世界各国或各地区的经济贸易联系的程度。

就世界范围而言，贸易的地理方向表明世界各洲和各国在国际贸易中所占地位。由于政治经济发展不平衡，各洲和各国在国际贸易中所占地位很不一样。在国际贸易所占比重中，欧洲排第一，美洲排第二，亚洲排第三，拉丁美洲排第四，非洲排第五。

就国际贸易的国别分布来讲，几个主要发达资本主义国家（如美国、西德、日本、法国、英国等）占有国际贸易额的一半以上。

#### (五) 贸易的商品结构

贸易的商品结构 (Trade by Commodities) 是指一国（或地区）在一定时期里（通常为一年）各类商品在该国进出口贸易或世界贸易中所占的比重。国际贸易商品从总体上分为初级产品和工业制成品两大类。前者是未经加工或简单加工的农、林、牧、渔和矿产品，如食品、工业原料、燃料等。后者指经过机器完全加工的产品，如机器设备、化学制品和其他工业品等。联合国采用的《国际贸易标准分类》把贸易商品分为 10 大类，其中前五类即为初级产品，后五类是工业制成品。一国出口商品结构主要取决于它的国民经济状况、自然资源丰欠以及对外经济政策等因素。一国出口制成品比重越大，反映它的生产力水平越高，从而它在国际分工中的优势地位越明显。同时，一国出口商品越是多样化，也就越有能力适应国际市场需求，因而在国际市场也就越具有竞争力。

#### (六) 贸易依存度

贸易依存度又称贸易依存率 (Ratio of Dependence on Foreign

Trade) 是指一国国民经济对进出口贸易的依赖程度。通常用进出口总值占国民生产总值或国内生产总值的比重来表示。有时为了更细致地说明问题,又可细分为进口依存度和出口依存度。进口依存度是指进口总额占国民生产总值或国内生产总值的比重;出口依存度是指出口总额占国民生产总值或国内生产总值的比重。

## 二、工业外贸的主要分类

工业外贸同许多经济范畴一样,可以从不同角度进行分类,主要的分类有:

(一) 按工业外贸包括的内容划分,可将其分为工业产品贸易和工业要素贸易

工业产品贸易是指工业制成品的贸易;工业要素贸易则是指工业技术、资金、劳务等生产要素的贸易。在工业贸易中,工业产品贸易占有较大比重和较重要的地位,但随着工业外贸的发展,工业要素贸易的比重愈来愈大。

(二) 按工业贸易物品的流向划分,可将其划分为出口贸易、进口贸易和过境贸易。

出口贸易是指一国把自己的工业制品和要素输往国外,又称输出贸易。进口贸易是指一国从国外购进工业产品和要素,又称输入贸易。某种工业产品或要素从甲国经由乙国输往丙国销售,对乙国来说,这项买卖就是过境贸易。

(三) 按工业贸易物品的形态划分,可将其分为有形贸易和无形贸易

有形贸易(Tangible Goods Trade)是指买卖那些看得见摸得着的工业物品(如食品、机器等)的活动。无形贸易(Intangible Goods Trade)是指买卖一切不具备物质自然属性的商品的活动例如工业运输、保险、金融、技术转让等方面劳务的提供和接受。有形贸易一般须办理海关手续,其贸易额被列入海关的贸易统计之中,而无形贸易尽管是一国国际收支的组成部分,但由于无须经过海关手续,所以一般不反映在海关的贸易资料上。

(四) 按工业外贸国数目划分,可将其分为双边贸易、三角贸易

和多边贸易。

双边贸易 (Bilateral Trade) 是指两国都以本国的出口支付来自对方的进口, 贸易支付在双边基础上进行结算。它是一种保持双方收支平衡的贸易往来, 同时较少受政治经济风波的影响。当两国贸易不能实现平衡时, 可把贸易关系扩大到第三国。这样, 通过协议在三国之间互相搭配商品进行交易, 从而达到了保持贸易和收支平衡的目的。这种贸易方式就是三角贸易 (Triangular Trade), 它易于解决外汇收支上的困难。多边贸易 (Multilateral Trade) 是指一国同时与许多国家进行贸易, 而且贸易结算建立在这些国家的余额上。这就是说, 当甲国对乙国的贸易出现入超时, 甲国就要利用它同丙、丁、戊等国的出超来弥补对乙的入超。贸易各国经过互相调节, 以盈补亏, 最终基本上实现贸易平衡。

(六) 按工业外贸的清偿工具划分, 可将其分为自由结汇贸易和易货贸易

自由结汇贸易 (Free-Liquidation Trade) 是指用国际常用货币作为清偿手段的国际贸易, 又称现汇贸易。能够充当这种国际支付手段的, 主要是美元、英镑、马克、法郎和日元这些可以自由兑换的货币。反之, 以经过计价的物品作为清偿手段的国际贸易, 称为易货贸易 (Barter Trade), 或叫换货贸易。

(七) 按经济发展水平划分, 可把贸易划分为水平贸易和垂直贸易

经济发展水平比较接近的国家之间开展贸易活动, 叫做水平贸易 (Horizontal Trade)。如, 北北之间、南南之间以及区域性集团内的国际贸易, 一般都为水平贸易。相反, 经济发展水平不同的国家之间的贸易, 称为垂直贸易 (Vertical Trade)。如南北之间、东西方之间的贸易一般就属于垂直贸易。

### 第三节 工业外贸的作用

工业外贸活动是一般历史现象, 是在一定历史条件下产生的。在社会发展的各个历史阶段, 各种社会生产关系对工业外贸发展的作

用各不相同。因而工业外贸对社会生产力发展的促进作用也不相同。一般来说，一国的工业外贸，总是在一定社会经济关系和一定的国家政体基础上进行的，因而总是为一定的国家政权服务，为一定的社会经济制度服务。现代工业外贸中，既有资本主义的工业外贸，也有社会主义的工业外贸。两者的性质不同，决定了它们的目的、政策也各不相同。但就一般的经济学意义而言，工业外贸具有以下一些主要作用，这些作用对任何类型的国家都是适用的。

### 一、调节国内市场工业物品的余缺，更好地满足人民群众日益增长的物质和文化生活需要

由于生产要素的分布状况、生产力发展水平、科技水平以及经营管理水平等方面的差异，世界各国的生产能力是参差不齐的。这样，对一个国家来说，有些工业产品会出现空缺，市场呈现供不应求的局面；相反，有些工业产品会出现过剩，市场呈现供过于求的局面。这种供求不平衡的状况会制约一国的经济发展，也会在很大程度上限制人民群众的物质和文化生活。通过工业外贸，一方面可以出口多余的产品，另一方面可以进口空缺的产品，从而缓解或解决国内市场供求失衡的不利状况，保证经济发展得以顺利进行，较好地满足人民群众日益增长的物质和文化生活需要。

### 二、充分利用比较优势，发挥分工的经济效益

由于自然的、历史的和社会的诸多原因，世界各国在工业物品生产中具有相对优势和相对劣势。在不存在国际分工和贸易之前，一个国家为了满足人们生活需要和保证国民经济顺利发展，必须同时生产优势产品和劣势产品，由于劣势产品生产中经济效益较差，所以同时生产优势和劣势产品从总体上降低了经济效益。相反，有了国际分工和贸易，各国只生产优势产品，然后用其交换所需要的劣势产品，这样，在没有影响各国人民群众生活水平提高和经济发展进行的条件下，提高了生产要素的效能，从而获得国际分工带来的经济利益。

### 三、扩大生产能力，提高一国的经济实力

各国在工业外贸中为了得到更多的贸易利益，总是力图加强自身的国际竞争能力，扩大出口商品量，这就会给国内经济活动带来一系列的影响。例如，扩大工业物品出口，就会为国内劳动力提供就业机会，充分发挥生产要素的效能；同时，随着出口制品规模的扩大，出口企业的生产规模必然扩大，这就带来规模经济，导致劳动生产率提高和生产成本下降。为了在竞争中立于不败之地，各国需要进行和采用先进技术，实行科学管理，还要努力调整产业结构和经济结构。所有这些都提高和扩大了本国的生产能力，增强本国的经济实力。

### 四、工业外贸可以增加国家的财政收入，促进国民经济的综合发展

工业外贸的发展为国家提供了大量的收入。如据我国统计，从1953年到1987年，外贸海关税收累计达1341亿元。此外，生产出口商品的工商调节税，进口物资生产后产生的税利，三资企业生产所产生的税利，都增加了国家的财政收入。

另外，通过工业外贸，又可提高产品质量，增加产品数量和品种，改进包装装潢，推动国内生产工艺改革，引进并加速产品更新换代，提高产品竞争力，从而有利于促进国民经济的综合发展。

### 复习思考题

1. 什么是工业外贸，它与国际贸易的关系怎样？
2. 简述工业外贸的内容。
3. 为什么说工业外贸能够促进经济发展？



## 第二章 工业外贸的产生、发展与原因分析

工业外贸之脱胎于国际贸易是以工业独立于其他产业的存在为前提的。因此，工业外贸应视为国际贸易的细分化，它同样是人类文明发展的产物。而工业外贸的一般原因分析则是工业外贸本身的理论说明与印证。

### 第一节 工业外贸的产生与发展

#### 一、工业外贸的产生

工业外贸同样属于历史范畴，其产生的条件除了具备可供交换的剩余产品和各自为政的社会实体（国家）存在外，它还必须是工业文明的产物。因此，从根本上说，社会生产力的发展和社会分工的扩大，是工业外贸产生与发展的基础。

随着社会生产力的发展，人类历史上三次大的社会分工依次出现，特别是第二次大分工，手工业从农业中分离出来，产生了直接以交换为目的的商品生产；而第三次社会大分工又产生了专门从事贸易的商人。可以说，这时工业外贸已具备了必要的条件，但原始社会末期阶级和国家的出现，才使工业外贸的产生成为现实。

在漫长的奴隶社会、封建社会，由于生产力低下、手工业发展缓慢，工业外贸的范围和商品品种都有很大的局限性，贸易活动也不经常。就全世界而言，工业外贸的范围都是局部的，如中国的两条“丝绸之路”，其贸易范围也不过亚、非、欧；地中海和波罗的海沿岸等贸易中心，其幅射范围就更小。而贸易的商品也仅限于酒、泥绒、丝绸、香料、珠宝等手工业制品。尽管如此，工业外贸还是取得了发展，而它又促进了手工业的发展，促进了资本主义因素在封建社会内部的生长和发育。因此，真正意义上的工业外贸，还是在资本主义工业革命之后出现的，因为它是现代工业产生的标志。