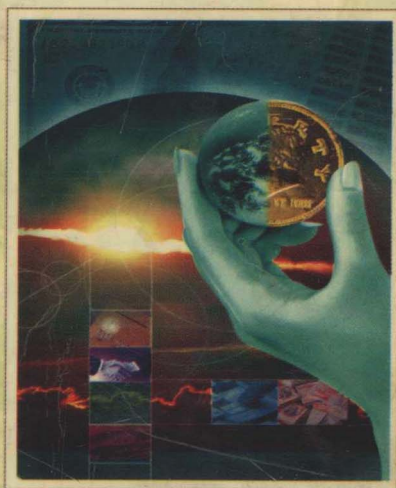


财经政法院校教材

国际

贸易实务

工商管理系列



GUOJI
MAOYI SHIWU

丁梅生 主 编
姜 鸿 副主编

GONGSHANGGUANLIXILIE

 中国财经出版社

国际贸易实务

主 编 丁梅生

副主编 姜 鸿

中国财政经济出版社

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务/丁梅生编. —北京:中国财政经济出版社,
2002.8

工商管理系列教材

ISBN 7-5005-6008-7

I. 国... II. 丁... III. 国际贸易—贸易实务—高等学校
—教材 IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 062877 号

中国财政经济出版社出版

URL: <http://www.cfeph.com>

E-mail: cfeph@cec.gov.cn

(版权所有 翻印必究)

社址:北京海淀区阜成路甲 28 号 邮政编码:100036

发行处电话:(010)88190406 财经书店电话:(010)64033436

湖北南财文化发展有限公司电话:(027)88391585 88391589

武汉大学出版社印刷总厂印刷 各地新华书店经销

850 × 1168 毫米 32 开 125.5 印张 3036 千字

2002 年 8 月第 1 版 2002 年 8 月武汉第 1 次印刷

定价:198.00 元(全七册)

ISBN 7-5005-6008-7/F · 5263

(图书出现印装问题,南财公司负责调换)

前 言

利用加入 WTO 的契机,我国对外贸易正持续、稳定发展,目前我国进出口贸易额已跃升世界第六位,服务业对外开放正稳步进行。与之同时,国际贸易方面的法律、惯例、实务操作也在不断发展变化。为适应这一形势,满足对国际贸易实务知识的需要,我们编写了这本《国际贸易实务》教材。

本教材的内容是根据我国对外贸易的实际需要,对有关货物进出口的各个环节,各个方面,以及对服务贸易中有共性的问题,介绍、分析和研究其理论、原理、技能、发展变化、规则与惯例、各国的政策法规。本教材每章后列有思考题和案例分析题,在全书后附有常用的法律和惯例、一套货物出口单证以及一部分补充案例分析题。

本书导论部分主要介绍了国际贸易实务在对外贸易经济合作中的地位、合同适用的法律、规则和惯例。第一篇主要介绍商品的品质、数量和包装的有关知识,为适应服务贸易发展的需要,增加了“商品的追加服务”一章。第二篇介绍贸易术语和商品的价格。第三篇介绍货物的交付、国际货物运输、货物运输保险的有关知识。第四篇介绍国际结算的有关知识,包括结算工具、结算方式和结算方式的使用,因需要增加了“非贸易结算方式”一节。第五篇介绍了预防与处理争议的有关知识,包括商品检验、索赔、仲裁和不可抗力各章。第六篇介绍了合同的订立及其履行的有关知识。第七篇介绍了国际货物贸易和国际服务贸易的主要方式。

案例教学是学习国际贸易实务课程的有效方法。本教材注重案例教学,每章后一般附有较多的案例分析题,本书后集中列有 28 个

较为综合性的案例分析题。这些案例题都是在教学过程中精选出来的。

在本书的编写过程中,参考了众多的书籍和报刊杂志等资料,书后附有参考书目,但由于各种原因,未能一一列入,在此对有关的作者表示真挚的感谢。

本书导论和第二篇由丁梅生编写,第一篇由李霞编写,第三篇由丁益喜编写,第四篇和附件由于乐芬编写,第五篇由孙磊编写,第六篇由曹亮编写,第七篇由姜鸿编写,补充案例分析题由丁梅生、孙磊和李霞编写。

由于编者水平有限,书中难免有不足和错漏之处,敬请读者批评指正。

中南财经政法大学工商管理学院

2002 年 5 月

目 录

导 论	1
第一节 国际贸易实务概述	1
第二节 进出口贸易的基本业务程序	3
第三节 合同适用的法律、规则和惯例	5
思考题	9
案例分析题	10

第一篇 合同的标的

第一章 商品的品质	13
第一节 商品品质的规定方法	14
第二节 合同中的品质条款	19
思考题	22
案例分析题	22
第二章 商品的数量	25
第一节 数量的计量	26
第二节 合同中的数量条款	29
思考题	32
案例分析题	32
第三章 商品的包装	34
第一节 包装的分类	35
第二节 运输包装的标志	38
第三节 定牌和中性包装	41

第四节 合同中的包装条款	43
思考题	45
案例分析题	46
第四章 商品的追加服务	47
思考题	50

第二篇 贸易术语和商品的价格

第五章 贸易术语	53
第一节 贸易术语的含义和作用	53
第二节 有关贸易术语的国际贸易惯例	54
第三节 《通则 2000》中的 13 种贸易术语	58
思考题	67
案例分析题	68
第六章 商品的价格	70
第一节 商品价格的确定	70
第二节 合同中的价格条款	76
思考题	80
案例分析题	81

第三篇 货物的交付

第七章 国际货物运输	85
第一节 海洋运输	85
第二节 铁路运输	92
第三节 航空运输	96
第四节 集装箱运输	99
第五节 国际多式联运与大陆桥运输	104
第六节 其他运输方式	108

第七节 买卖合同中的装运条款·····	111
第八节 运输单据·····	120
思考题·····	127
案例分析题·····	129
第八章 货物运输保险·····	130
第一节 保险的基本原则·····	131
第二节 海运货物保险的范围·····	135
第三节 我国海运货物保险的险别·····	139
第四节 伦敦保险业协会海运货物保险条款·····	146
第五节 我国陆运、空运货物与邮包运输保险·····	150
第六节 买卖合同中的保险条款与保险实务·····	154
思考题·····	161
案例分析题·····	163

第四篇 款项的结算

第九章 结算工具·····	167
第一节 汇票·····	168
第二节 本票·····	180
第三节 支票·····	184
思考题·····	189
案例分析题·····	190
第十章 结算方式·····	191
第一节 汇付·····	192
第二节 托收·····	197
第三节 信用证·····	204
第四节 银行保函与备用信用证·····	222
第五节 保付代理·····	231

第六节 非贸易结算方式	236
思考题	240
案例分析题	241
第十一章 结算方式的使用	243
第一节 不同支付方式的选择使用	244
第二节 合同中的支付条款	258
思考题	261
案例分析题	262

第五篇 争议的预防与处理

第十二章 商品的检验	267
第一节 商品检验的内容和作用	268
第二节 检验机构	271
第三节 合同中的检验条款	275
思考题	287
案例分析题	288
第十三章 索赔	290
第一节 违约责任	291
第二节 合同中的索赔条款	295
思考题	299
案例分析题	300
第十四章 仲裁	302
第一节 仲裁概述	303
第二节 仲裁机构及仲裁程序	305
第三节 仲裁裁决的承认和执行	308
第四节 合同中的仲裁条款	310
思考题	312

案例分析题·····	313
------------	-----

第十五章 不可抗力·····	315
----------------	-----

第一节 不可抗力事件·····	315
-----------------	-----

第二节 不可抗力条款·····	317
-----------------	-----

思考题·····	319
----------	-----

案例分析题·····	320
------------	-----

第六篇 合同的订立与履行

第十六章 合同的订立·····	325
-----------------	-----

第一节 交易前的工作·····	325
-----------------	-----

第二节 交易磋商·····	338
---------------	-----

第三节 合同的订立·····	351
----------------	-----

思考题·····	356
----------	-----

案例分析题·····	357
------------	-----

第十七章 进出口合同的履行·····	359
--------------------	-----

第一节 出口合同的履行·····	360
------------------	-----

第二节 进口合同的履行·····	378
------------------	-----

第三节 主要进出口结付汇单据·····	384
---------------------	-----

思考题·····	394
----------	-----

案例分析题·····	395
------------	-----

第七篇 贸易方式

第十八章 经销、代理和寄售·····	401
--------------------	-----

第一节 经销·····	401
-------------	-----

第二节 代理·····	405
-------------	-----

第三节 寄售·····	409
-------------	-----

思考题·····	412
案例分析题·····	412
第十九章 多边交易方式·····	414
第一节 展卖·····	415
第二节 招标与投标·····	417
第三节 拍卖·····	421
第四节 商品期货交易·····	423
思考题·····	427
案例分析题·····	428
第二十章 对等贸易·····	430
第一节 易货贸易·····	431
第二节 补偿贸易·····	433
第三节 其他对等贸易方式·····	437
思考题·····	438
案例分析题·····	439
第二十一章 加工贸易·····	440
第一节 加工贸易的种类与特点·····	441
第二节 对外加工装配业务的基本做法·····	443
思考题·····	447
案例分析题·····	447
第二十二章 国际服务贸易·····	449
第一节 国际服务贸易概述·····	450
第二节 国际技术贸易·····	454
第三节 国际工程承包和国际劳务合作·····	468
思考题·····	474
案例分析题·····	474
补充案例分析题·····	476

主要参考书目	495
附录一:《中华人民共和国合同法》(总则和分则买卖合同部分)	498
附录二:《联合国国际货物销售合同公约》	524
附录三:《2000 年国际贸易术语解释通则》	549
附录四:《跟单信用证统一惯例》(国际商会第 500 号出版物)	573

导 论

内容提要:这部分主要介绍国际贸易实务课程的内容、其所处的地位,对进出口的基本业务程序作了简要的介绍,对合同适用的法律、规则和惯例——国内法、国际条约和协定、国际贸易惯例的有关问题作了介绍。

第一节 国际贸易实务概述

一国对外进行贸易和经济合作,主要包括三大方面的内容:①货物进出口贸易。又称货物贸易、商品贸易、进出口贸易,传统的国际贸易即是指这种货物进出口贸易。②国际服务贸易。它包括的范围很广,重要的有运输、保险、旅游、国际工程承包、国际劳务合作、技术贸易、通讯、分销服务、文体服务等等。③国际投资。目前,随着国际服务贸易的发展,国际贸易通常是指各国之间商品和服务的交换活动,即包括了上述国际贸易和经济合作的前两项内容。

《国际贸易实务》教材的内容是根据我国对外贸易的实际需要,对有关货物进出口的各个环节,各个方面,以及对服务贸易中有共性的问题,介绍、分析和研究其理论、原理、技能、发展变化、规则与惯例、各国的政策法规。

在国际贸易与经济合作中,货物贸易处于主要的和支配性的地位,同时,货物贸易又是其他国际贸易与经济合作方式的基础。从教学的角度看,国际服务贸易和国际投资的许多业务做法,是从货物贸易的基本做法中产生出来的,有的还是直接沿袭货物贸易的基本做法。相应地,国际贸易实务知识,是国际贸易与经济合作的业务知识的主要部分和基础,是每一个从事国际贸易与经济合作的实际工作和研究工作的人员必须掌握的基本知识。

本教材以货物贸易为主线进行阐述,主要内容为“一大两小”。“一大”是指围绕交易磋商和货物买卖合同的内容,分别介绍有关的业务知识,包括合同的标的篇、贸易术语和商品的价格篇、货物的交付篇、款项的结算篇和争议的处理篇;“两小”是指合同的订立和履行篇和贸易方式篇。同时对服务贸易中有共性的部分,分别在有关章节中加以介绍,并在贸易方式篇中设一章介绍服务贸易方式。

企业对外从事商品贸易的方式可分为:①外贸收购制和外贸购进制。外贸收购制是指企业将产品卖给外贸企业,再由外贸企业销往国外的方式;外贸购进制是指由外贸企业从国外进口商品,然后卖给需要购买该产品的企业的方式。②外贸进出口代理制。是指外贸企业受国内无外贸经营权的企业的委托,以外贸企业自己的名义代其对外签订进出口合同,代办进出口手续,外贸企业收取一定的手续费,盈亏风险皆由委托企业承担的方式。③自营进出口。指有外贸经营权的专业外贸进出口公司、原中央其他部委所属的工贸进出口总公司、有自营出口权或自营进口权的生产和经营企业以及外商投资企业,可以在国家规定的经营范围内直接与外商签订及履行出口或进口合同的方式。2001年7月10日对外经济贸易合作部颁布了《关于进出口经营资格管理的有关规定》,该文件规定,从规定颁布之日起,我国对进出口经营资格实

行登记制和核准制。这是我国政府为履行对加入 WTO 后外贸经营权制度改革的承诺作出的行动。

第二节 进出口贸易的基本业务程序

在分篇学习国际贸易实务知识前,了解进出口贸易的基本业务程序是十分必要的,这有利于了解各部分知识在实务知识中所处的位置,便于对各部分业务知识有更好的理解。

就一个完整的业务程序而言,无论是出口贸易还是进口贸易,均可概括为以下三个阶段:

一、准备阶段

无论对卖方还是对买方,在正式进行交易之前,都应做好以下工作:

- (一) 对国内外市场的调研;
- (二) 制定出口或进口商品经营方案;
- (三) 对出口方来说,应落实货源,对进口方来说,应落实进口货物的去向;
- (四) 商标管理和广告宣传;
- (五) 建立和发展客户关系;
- (六) 取得有关的政府部门的批准文件,如获得进、出口配额,取得进、出口许可证等。

二、交易磋商和订立合同阶段

(一) 交易磋商

在双方建立业务关系后,即可就交易具体内容进行谈判,即交易磋商。

交易磋商的内容即商品贸易的交易条件,这些条件反应在合同中即为合同中的条款。这些交易条件或合同的条款可分为两大部分:一是主要交易条件或合同中的主要条款,它包括:①商品名称;②商品品质;③商品数量;④商品包装;⑤价格及贸易术语;⑥货款的支付;⑦运输和交货;⑧货物运输保险。二是一般交易条件或合同中的一般条款,它包括:①商品检验;②索赔;③仲裁;④不可抗力。

交易磋商的环节有询盘、发盘、还盘、接受等,一项交易磋商至少要经过发盘和接受这两个环节。

(二) 订立合同

经过交易磋商后,如一方的发盘或还盘被另一方所接受,除另有约定外,则双方的合同关系即告成立。在实际业务中,为了明确起见,便于合同的履行,通常双方签署一式两份有一定格式的书面合同。

三、履行合同阶段

合同订立之后,买卖双方应按照合同的条款,各自履行自己的义务。不同的合同条款,履行合同的过程是不一样的。目前我国进出口贸易中使用较多的支付方式为信用证支付方式,在此支付方式下,如合同规定由卖方办理货物的运输和货物运输保险,买卖双方的一般做法是:

由买方向银行申请开立信用证,信用证通过出口国的银行通知给卖方后,卖方按合同和信用证的规定办理货物运输、货物运输保险、出口报关等手续,将货物交给指定的承运人,并按信用证的规定提交单据给出口国的银行,出口国银行然后将单据交给开证银行,开证银行审查单据后,将款项付给出口国的银行,然后由买方向开证银行付款,取得卖方所提交的单据,凭这些单据从承运人

处提取货物并办理进口报关等手续。

第三节 合同适用的法律、规则和惯例

交易合同是规定交易双方在交易中的权利和义务的具有法律效力的文件。订立合同,须符合法律的规定。履行合同,是订约当事人的基本法律义务。国际贸易实务是在有关的国际贸易惯例、国际条约及有关国家的国内法的指导和约束下进行的。在早期的国际贸易中,没有公认的成文的国际贸易惯例,有关的国内法不完善或没有强制性,更没有相应的国际条约,许多方面实行“契约自由”的原则。在长期的国际贸易实践中,有关的国内法逐步完善,许多国际贸易惯例逐步形成,并且部分惯例条约化——通过国际外交会议缔结有关的公约,同时,有关贸易的各个方面的双边条约和多边条约也逐步缔结。有关的国际贸易合同适用的法律、规则及惯例体现在下述几个方面:

一、有关国家的国内法

国际贸易合同的当事人须遵守其营业所在地的国内法中的有关的强制性规定,同时,对国际贸易合同的解释、有关争议的处理,在适用某一国的国内法的情况下,按该国内法进行处理。

在属于大陆法系的国家,如德、法、意、日等国,买卖合同法是以成文法的形式出现的,大都被编入民法典内,如《德国民法典》、《法国民法典》、《日本民法典》等。在属于英美法系的国家,买卖合同法由两部分组成:一是普通法,即由法院以判例形式所确立的法律原则,属于不成文法;二是成文法,如英国《1893 年货物买卖法》(1979 修订)、《美国统一商法典》(1952 年正式公布,1977 年公布了新的修改文本)。