



阅读

彩版

名家推荐学生必读丛书

不做有才华的穷人，只做有本事的富人

能力培养书

中外名人经商能力的故事

曹照鹏/编著



吉林人民出版社

名家推荐学生必读丛书

彩图版



能力培养书

曹照鹏/编著



轻
阅读

吉林人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

能力培养书/曹照鹏编著.— 长春:吉林人民出版社,2008.9

(名家推荐学生必读丛书)

ISBN 978-7-206-05788-5

I.能… II.曹… III.成功心理学—青少年读物

IV.B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 134291 号



能力培养书

编 著:曹照鹏

责任编辑:李相梅

封面设计:张 娜 张 迅

吉林人民出版社出版 发行(长春市人民大街 7548 号 邮政编码:130022)

网 址:www.jlpph.com

全国新华书店经销

发行热线:0431-85395845 85395821

印 刷:长春方圆印业有限公司

开 本:880mm×1230mm 1/32

印 张:8

字 数:100 千字

图 片:280 幅

标准书号:ISBN 978-7-206-05788-5

版 次:2008 年 9 月第 1 版

印 次:2008 年 9 月第 1 次印刷

印 数:1-10 000 册

定 价:17.80 元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与出版社联系调换。

有才华不等于有“钱”途

胡雪岩 你真的“怀才不遇”么? /008

张近东 有才不等于有财/011

包玉刚 向富人学习,做个有钱人/014

韩相稷 头脑比才华更重要/018

郑周永 把握机会,“钱”途光明/021

金亨泽 才华+正确的方法=“钱”途/025

奥纳西斯 富人不一定有才华,但有本事/028

富人的第一个本事——学习能力

李晓华 研究社会也是一种学习/033

李嘉诚 为了用而学/036

朱孟依 富人学的是致富的本领/040

薛永新 对新知识永不满足/043

萨尔诺夫 为了积累“知本”学习/047

比尔·盖茨 经验和能力比学历更重要/051

克罗克 “金钱大脑”是学出来的/055

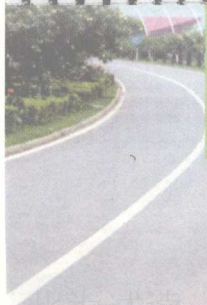
玫琳凯 学管理而不是学手艺/058

富人的第二个本事——工作能力

唐骏 挑战比稳定更重要/062

方杰 干事业无分内分外事之区别/065





李健熙 结果远胜于过程/069

野田圣子 把工作看成是谋生手段/072

迈克尔·戴尔 创造利润比展示才华更重要/076

李·艾柯卡 全力以赴,毫不退缩/080

李·雷蒙德 富人都是高效能人士/084

富人的第三个本事——投资能力

洛克菲勒 不浪费每一分钱/089

吉姆·罗杰斯 股市上的价值投资/093

巴菲特 坚信自己的判断/096

巴尔默 注重收益与回报/100

惠尔特和普克德 绝不要相信一夜暴富/104

富人的第四个本事——交际能力

王永庆 不怕没面子,就怕没价值/109

李秉哲 善于推销自己的价值观/113

松下幸之助 从聪明人那里获得价值/117

哈维·麦凯 人脉是金矿/121

于尔根·韦贝尔 相信团队的智慧高于个人/125

罗思柴尔德 投资人脉“潜力股”/128

富人的第五个本事——创业能力

丁磊 富人为创业积累资源/132

郭台铭 把钱花在刀刃上/135

李彦宏 专注产生效益/138

马云 实干多于空想/141

吉田忠雄 培养准确的判断力/144

岩崎弥太郎 吃苦耐劳,甘于寂寞/148

卡莉 速度第一,完美第二/151

沃尔特·迪斯尼 捕捉创业灵感/154

富人的第六个本事——经营能力

杨元庆 心态归零,不断变革/159

杰·温安洛和理查·狄维士 要票子,更要牌子/162

保罗·格蒂 积极主动的态度/166

约翰·皮尔庞特·摩根 注重合作双赢思维/170

乔布斯 力争创新,走在市场的前面/174

科克·科尔克里安 赚富人的钱/178

卓别林 灵活经营才能成功经营/182

富人的第七个本事——用人能力

高天乐 先理人,后理财/187

洪宜兴 打造高效能团队/190





丰田英二 用才应扬长避短/194

士光敏夫 为下属树立榜样/197

亨利·福特 激发员工的斗志/201

托马斯·约翰·沃森 注重员工的学习/204

罗旭德 人性化的管理/207

安德烈·雪铁龙 用正向手段,多鼓励/211

富人的第八个本事——做人能力

董观明 先做人,后做事/215

杨致远 吃亏是一种福气/218

杨澜和吴征 帮助别人就是帮助自己/222

牛根生 遇到事情,“忍”字为先/225

杰弗里·伊梅尔特 做事高调,做人低调/228

伍德罗·威尔逊 做人糊涂,做事有心/232

富人不仅有本事,更有成功心态

俞敏洪 在困难面前保持坚强/237

缪寿良 坚信能改变自己的命运/240

蔡天真 眼中满是机遇/243

梁亮胜 为贫穷找借口不如为致富找办法/246

英格瓦·坎普拉德 天上不会掉下馅饼/250

克里斯蒂娜 充满信心/253





有才华不等于有“钱”途

如果你对自己的现状不满意,总是怨天尤人。那么,请认真思考一下,你真的“怀才不遇”吗?其实,我们往往忽略的一个问题就是:有才不等于有财。富人致富的头脑不是天生的,而是在实践中锻炼出来的。很多富人并没有横溢的才华,但是他们有本事,有致富的头脑,有能力把握机会,所以他们才会“钱”途光明。



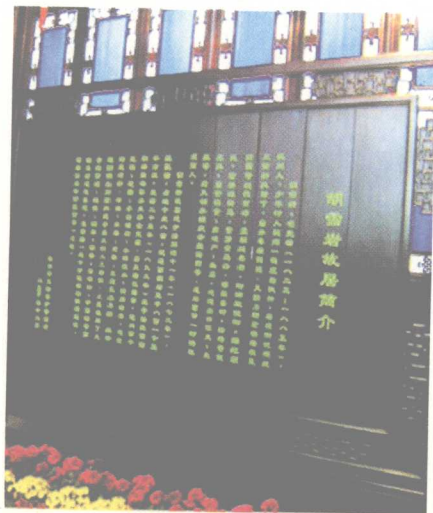
你 胡雪岩 真的“怀才不遇”么？

智富人物

胡雪岩的人生充满了传奇色彩：他开始只是一个钱庄小伙计，但由于很注重结交权贵显要，便由小小的钱庄伙计一跃成为显赫一时的红顶商人。他构筑了以当铺、钱庄为依托的金融网，开办了丝栈、药店。

3 智富课堂

“怀才不遇”是人生成功最大的陷阱。人们往往会送给失败者“怀才不遇”这四个字，这是对他们的最大安慰，也是最大欺骗。“怀才不遇”者总是在发牢骚，抱怨社会没有给他们以施展才华的机会，没有为他们提供相应的舞台。



社会上并不缺少有才华的“穷人”，有才华的“穷人”到处可见，他们能力超群，才高八斗，甚至有着不同寻常的本领，但为什么却始终一事无成、平庸庸呢？他们才华横溢，为什么换不来源源不断的金钱？

名声显赫的“红顶商人”胡雪岩，开始不过是一个钱庄的小伙计，不管怎样也不会有人相信他“才高八斗”。然而，他后来的“富可敌国”却让那些才高八



斗的“穷人”们既羡慕又嫉妒。胡雪岩在钱庄当小伙计时，就明白感情投资的道理。他认定当时穷困潦倒的书生王有龄日后一定能够“飞黄腾达”，于是便将钱庄的五百两银子私下借来资助王有龄。因为这件事，胡雪岩被钱庄解雇了，以至于失业在家。可是在短短的三个月后，王有龄就着一身官服回到了杭州。原来，王有龄到了京城后就找到了自己的幼时好友何桂清，何桂清帮助他在京城加捐了一个候补知县，并分派到浙江。王有龄回来后的第一件事就是寻找胡雪岩，报答他当日的恩情。

随着官职越升越高，王有龄扶持胡雪岩开了自己的钱庄“阜康”。胡雪岩创立了自己的钱庄之后，做的第一件事就是免费为巡抚布政使司的家眷开设户头。官员家眷平白无故得了胡雪岩存折馈赠，以后一有钱就存到阜康；这样，阜康钱庄因为有抚台、藩台内眷撑腰，招牌靠得住，自然就财源滚滚。

胡雪岩后来又陆续开了丝栈、药店等，甚至还与洋人做起了生意，一跃成为大名鼎鼎的商人。胡雪岩就是这样靠着结识的达官贵人，一步步走向成功赢得财富。他的“才华”未必比别人高多少，因为他毕竟曾经只是一个钱庄的穷伙计，没有受过什么“高等教育”。可是当时那些“才高八斗”的“才子”们又有哪个能跟他比财富呢？他的成功不是因为才高八斗，而是因为在他的背后有一个支持成功的人脉网。

胡雪岩旧居





同治皇帝送给胡雪岩的御匾

才华是上帝对一个人的恩赐，却不是我们用来赢得财富的资本。抱怨怀才不遇的人永远站在他人的后面，他们在现实生活中，不是抱怨无人识用，就是抱怨命运不公，“怀才不遇”成了他们安慰自己的借口。

我们很多人在遇到多次的打击、挫折和失败之后，就逐渐失去了斗志。梦想破灭了，激情消失了，剩下的只有悲伤的叹息和黯淡的眼神，他们开始感到无助、无奈、无力。他们努力为自己寻找各种各样的借口来掩饰失败带来的不安和耻辱。其实，只要认真找找自身的弱点，就会发现自己“怀才不遇”的真正原因。



遇到挫折的时候，千万不要抱怨怀才不遇。

应该积极寻找改变现状的办法，反思自身，这才是“富人”的思维。



有才不等于有财

张近东

智富人物

张近东是苏宁电器总裁。经过十几年的发展，苏宁电器已成为中国最大的家电连锁零售商之一，在全国拥有250多家连锁店。2004年7月，苏宁电器在深圳证券交易所中小企业板上市，成为国内首家IPO首发上市的家电连锁企业。

3 智富课堂

在职场上总有这样一群人，他们空有满腹经纶，只能感叹于“知音少，弦断有谁听”，他们有着令人羡慕的才华和天赋，却总是在碌碌无为的工作中焦灼不安。论能力他们在朋友中是佼佼者，论薪资他们却只能羡慕别人。虽然他们是千里马，却又不得不接受怀才不遇的现实。其实说到底，大家应该明白的一个道理就是：有才不等于有财。财富的获得不但需要能力，还需要很多其他因素的配合。

新兴民营家电连锁企业已经成为中国零售业一支重要的生力军，张近东的苏宁就是其中的典型代表。张近东在经历了圈地、重组、上市之后，已经做好了“与狼共舞”的准备。他的目标是把苏宁做成中国本土立得住且叫得响的商业品牌。

张近东凭什么这么自信？苏宁对抗外



苏宁电器董事长张近东



资企业又有什么优势呢？张近东认为苏宁最大的优势就是与生产企业多年合作建立起来的人脉关系。对于商业连锁企业而言，人脉是非常重要的。张近东与生产企业的深厚友谊也非一朝一夕之功。苏宁与国内的家电生产企业彼此建立了深厚的友谊，

相互了解得也比较深。在生产企业不是很景气的时候，张近东只要一有时间，就会亲自参加各品牌一年一度的经销商会议，并按主办者要求发言、领奖，尽管大多数的经销商会议本质上只是一个联谊会，张近东仍然愿意在百忙中亲自参加助兴。

张近东曾经说过：“其实我现在已经不负责具体业务了，去了也并不一定解决什么问题。但如果企业认为我在会好一点儿，或者一定要我去捧场，那我一定会到场。”在商场上，有“得渠道者得天下”之说，其实这就是建立人脉关系必要性的真实写照。

目前中国已经成为世界上最大的电器制造基地，欧美、日韩等国家的跨国家电品牌也在向中国转移，所以苏宁在供应链方面具有很大的优势，服务成本也相对很低。继国美总裁黄光裕成为内地首富之后，苏宁在证券市场中的表现也很出色。在深圳中小企业发行价

苏宁电器连锁店





仅为 16.33 元的苏宁电器，股价一度高冲到 50 多元，成为沪深股市的高价股。苏宁电器上市仅短短 3 个月后，董事长张近东个人持有的 3800 万股股票市值便达到 19 亿元，个人持股的账面财富增加了 7 个亿。



苏宁电器卖场

张近东认为：对于商业连锁企业而言，财富只是天下的一部分，更重要的是人脉。苏宁今日成功的一个非常重要的因素就是张近东多年来凭借个人魅力积累的雄厚的人脉资源。

现实生活中，有些人总得不到重用，无法取得自己想要的成果，其实他们并不缺少才华和能力，往往缺少的正是没有良好、丰富的人脉资源。一个人的幸福和成功来自有效而丰富的人脉关系，反言之，一个人的不得志和痛苦恰好是必要的人脉关系的匮乏。

一份耕耘，一份收获，有时候种下的因，不一定马上就会产生果，但是，总有那么一天你会看到收获。人脉永远是我们最宝贵的资产，要想获得成功就需要很多“贵人”的协助，人际关系越丰富，就越有机会获得“贵人”的相助。一个人事业的成功，有 80% 取决于跟别人相处融洽，20% 才是来自于自己的信念和努力。人类是群居动物，一个人的成功只能来源于他所在的社会及所处的人群，只有在这个社会中八面玲珑、游刃有余，才可把通向成功的道路越拓越宽。



有才不等于有财，拥有财富是有才华的一种证明方式。

从现在起，累积你的人脉资源吧！用它来给你赚更多的钱。



向富人学习,做个有钱人

包玉刚

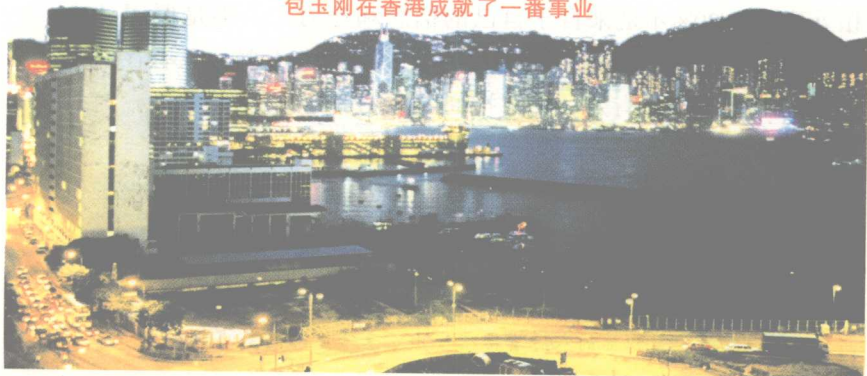
智富人物

包玉刚是世人公推的世界船王。1978年,包玉刚的海上王国达到了顶峰,稳坐世界十大船王的第一把交椅,创立了香港十大财团之一的“环球航运集团”。他还是第一个进入英资汇丰银行的华人董事,著名的金融家和国际活动家。1976年,他被英国女王封为爵士。比利时国王、巴拿马总统和日本天皇,都曾授予他勋章或奖章。

3 智富课堂

不要再悲叹自己怀才不遇,不要再抱怨工作、生活不如意。富人并不是天生的富人,穷人也不是天生的穷人,我们要向富人学习,学习他们的思维方式以及处理问题的办法。只要有意识地培养自己的富人思维,总有一天,我们也会成为一个富人。

包玉刚在香港成就了一番事业





1986年由包玉刚先生捐资创建的宁波大学

13岁那年，父亲送包玉刚到上海求学。到上海不久他马上进入吴淞船舶学校学起了船舶。抗战爆发后，他辗转到了重庆。在那里，他没有按照父亲的意愿继续进大学深造，而是自作主张当了一家银行的小职员。

1938年，包玉刚来到上海，在中央信托局保险部工作，凭着在银行积累的经验 and 自己的不懈努力，短短的7年时间，他就从普通职员晋升为衡阳银行经理、重庆分行经理，最后成为上海市银行副总经理，真可谓一帆风顺、前途光明。在这个时候，他却令人费解地辞职了，理由是他对这方面并不感兴趣，亲人和朋友对此也都迷惑不解。

包玉刚于1949年初与父亲带着几十万元的积蓄，到香港闯天下。刚开始的时候他做些小生意，积累了一些资金，但他却不甘心目前的生活。怀着童年对大海的向往，包玉刚提出了要做海运的主意。他一面做父亲和其他家庭成员的说服工作，一面又到处打听了解有关航运



包玉刚捐建的图书馆



包玉刚故居

和船舶的具体情况，认真研读有关船舶和航运方面的书籍。

经过不断努力，包玉刚终于可以实现自己的海上之梦了。在海上包玉刚虽然成就了自己的一番事业，但是他并不满足。20

世纪70年代，他决定把事业的重心转移到陆地上去。包玉刚将赚到的大部分财产投资在越来越红火的房地产生意上，同时兼顾酒店和交通运输事业。为了在陆地上也能取得海上那样辉煌的成就，他和香港首富李嘉诚一起，与英资集团展开了一场激烈的斗争，这就是闻名世界的“九龙仓”之战。

在当时，“九龙仓”是香港最大的英资企业集团之一，也是香港四大洋行之首的怡和洋行旗下的主力。包玉刚在李嘉诚的帮助下暗中购入了大量“九龙仓”股票。1980年4月，包玉刚属下的隆丰国际有限公司宣布已控制了约30%的“九龙仓”股票。而怡和财团属下的另一个主力置地公司手中才有约20%的“九龙仓”股票，形势对怡和财团明显不利。为了保住“九龙仓”，置地公司很快调动了大批资金，以100元每股的高价收购“九龙仓”股票，企图把包玉刚从“九龙仓”中挤出去。面对强敌，包玉刚沉着应战，奇迹般地在3天之内调集了21亿元现款，

