

进出口贸易 操作实务

顾民著



中国对外经济贸易出版社

進出口貿易 操作實務

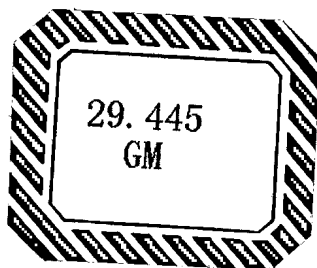
國民編



中國對外經濟關係出版社

进出口贸易操作实务

顾 民 著



中國對外經濟貿易出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

进出口贸易操作实务/顾民著. —北京: 中国对外经济贸易出版社, 2001. 9

ISBN 7-80004-822-5

I. 进… II. 顾… III. 进出口贸易—贸易实务—中国 N. F752. 6

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2001) 第 074389 号

进出口贸易操作实务

顾民 著

新华书店北京发行所发行

北京宏文印刷厂印刷

*

850×1168 毫米 32 开本

7.25 印张 187 千字

2001 年 11 月第 1 版

2001 年 11 月第 1 次印刷

印数: 5000 册

中国对外经济贸易出版社出版
(北京安定门外大街东后巷 28 号)

ISBN 7-80004-822-5

F · 493

邮政编码: 100710

定价: 15.00 元

序 言 (一)

本书作者顾民先生从事外经贸工作近30年,具有丰富的实践经验。顾先生又是一位勤奋的笔耕者,长期以来,他在繁忙的工作之余,把实际业务中遇到的各种新情况、新问题加以归纳整理,用所学知识进行分析、解释,并提出指导性意见,或登报、或出书,可谓著述颇丰,成为近年来在外经贸实务研究方面的一名辛勤的实践者和开拓者。

《进出口贸易操作指南》是顾先生多年的研究成果,顾先生要我为该书作序。作为他的老校友,我为他的成就感到骄傲,而作序一事,我深知不够资格,但又盛情难却,只得从命。

通过对书稿的阅览,我感到本书有以下特点或长处:

其一、实践性强。书中所涉及的问题大都来自作者的实践经验,而且多数文章篇幅较小、开门见山,针对性很强,没有空泛的理论和说教,这对于从事对外经贸业务的读者,可起到立竿见影的效果。

其二、涉及面广。书中涉及国际经贸实务的许多方面,除了包括买卖合同的基本条款外,还涉及国际惯例和贸易诈骗的防范等问题,而且对有些问题的论述是一般教科书或参考书中没有涉及到的,如信用证的自动延期和不符点罚款条款、关于水尺计重问题及中性单据等,补充了实务教材中的空白。

其三、可操作性强。书中许多文章是针对实际业务中发生的一些案例加以评述的,作者在介绍和分析了具体案情后往往提出自己的指导性意见。这些意见或建议一般都比较具体明确,便于

操作，这对于从事实际业务的各级人员都具有一定的参考价值。

总而言之，我相信本书的出版会受到外经贸部门的工作人员和从事国际贸易实务的教学人员的欢迎。

对外经济贸易大学
国际贸易系主任 石玉川

序 言（二）

顾民同志将他编写的《进出口贸易操作实务》一书原稿送给我看。我抽空看了一遍。看完之后，给我不少启发和帮助，受益匪浅，值得广大经贸工作者一读。

党的十一届三中全会以来，我们坚定不移地贯彻执行了以经济建设为中心，坚持四项基本原则、坚持改革开放的路线、方针和政策，对外经济贸易取得了较大发展。随着对外经贸事业的扩大，从事这方面工作的人员不断增加，学习和丰富经贸知识是广大经贸工作者的迫切愿望。顾民同志这本书搜集并引用了大量资料和生动实例，理论联系实际，突出了实用性和知识性，进出口业务各个环节都讲到了，适应了经贸形势迅速发展的需要，给读者一个比较完整和系统的概念。

顾民同志大学毕业后参加工作30年以来，能结合外贸实践，将进出口业务各个环节的经验和教训系统地加以总结，上升为理论，这种精神是可贵的。这本书可作为《国际贸易实务》教材一书的辅导材料，有助于加深对该书的理解。可供初学外贸工作的人及长期从事实践的人学习。

广西壮族自治区外经贸厅副厅长 李曼影

前 言（第一版）

本人1969年8月毕业于北京外贸学院，自1971年9月起在广西粮油食品进出口北海公司从事水海产品、大米、罐头、凉果和白砂糖等商品的出口业务及一些商品的进口业务。自1982年12月起，本人陆续在国际贸易、国际贸易问题、对外经贸实务、国际金融、国际商务研究、国际市场、国际商报、广西对外经贸、经贸时代报、中国商检、国际经贸探索、国际经贸研究、福建对外经贸、广西外贸学报、对外经贸企业管理、调查与研究、调研参考、北海日报、北海保险、北海国际金融等全国和地方的主要经贸报刊上发表了130多篇文章，从中精选71篇，按照进出口贸易的流程组成《进出口贸易操作指南》一书。

《进出口贸易操作指南》共分十六个方面的内容：一、品质；二、包装；三、价格；四、装运和运输单据；五、保险和保险单据；六、支付；七、《跟单信用证统一惯例》及信用证种类；八、信用证特别条款；九、票据；十、商检和商检证书；十一、索赔；十二、审单、制单、结汇；十三、进口交易；十四、贸易方式；十五、国际贸易诈骗与防范；十六、其他。

本书可供从事外贸、运输、银行、保险、商检等部门工作的同志学习，也可作经贸院校《国际贸易实务》一书教学参考，特别对从事进出口业务的外贸、工贸公司、三资企业的同志有所帮助。在编写过程中，得到了广西壮族自治区外经贸厅、北海口岸外贸办事处及所属各支公司、北海进出口贸易公司、北海外运公司、中国银行北海分行、中国人民保险公司北海分公司、北海外

轮代理公司、北海商检局等单位热情支持和帮助。初稿经广西壮族自治区外经贸系统三位高级经济师梁焕忠、兰池芳、许坤松同志审阅和修改。对外经济贸易大学国际贸易系主任石玉川教授、广西壮族自治区外经贸厅副厅长李曼影同志在百忙之中为本书写了序言。在此，我对上述单位和同志表示衷心的感谢。

由于本人才疏学浅，加上编写时间仓促，书中如有任何肤浅谬误之处，敬请国内外外贸界同行们不吝指正是幸。

编 者

于北海 1999 年 1 月

前 言（第二版）

《进出口贸易操作指南》一书，1999年9月出版发行以来，受到了广大读者的厚爱和欢迎。为适应我国即将加入世界贸易组织形势的需要，我应中国对外经济贸易出版社的盛情要求，对原版进行了修订并更名为《进出口贸易操作实务》。

第二版在结构上未作变动，仍分十六个方面的内容，但其中在“信用证特别条款”一节里，则作了重大修改，从原来8种增加到现在17种信用证特别条款，因而本书总篇数从71篇增至80篇。

第二版在内容上，对《论当代国际贸易支付方式》一文，观点作了修改；其他如《中性单据》、《跟单信用证项下审单的标准》、《国际商会跟单信用证统一惯例——“500”与“400”有何不同》和《单证诈骗及预防》等文，则作些文字上的修改；对商检和商检证书统一改称为国家出入境检验检疫局和检验检疫证书。

由于修订时间仓促，书中如有不妥之处，欢迎广大读者批评指正。

顾 民

2001年5月修订于北海

目 录

一、品质	(1)
桂元肉不分等级出口被退货	(1)
出口芝麻糊粉生蛀虫受索赔	(2)
二、包装	(3)
漏刷唛头导致客户先提货后付款	(3)
运活猪去香港笼装改散装经济效益好	(4)
三、价格	(6)
掌握市场供求关系变化, 活大猪多卖价钱	(6)
掌握市场季节差价, 水果多卖价钱	(7)
四、装运和运输单据	(8)
商品出口到内陆国家和内陆城市应注意的问题	(8)
商品出口转运应注意 7 个问题	(12)
不按合同装运条件出口, 造成我方严重利息损失	(15)
行使货物停运权、留置权和另行出售权, 变被动为 主动, 挽救了损失	(16)
签发清洁提单写保函引起的争议	(18)
未签发提单就让外轮离港, 造成迟结汇 5 天	(19)
指示提单的抬头与背书	(21)
第三者提单的作用及应注意的问题	(24)
“金康”提单: 应用须知	(30)
交换提单浅析	(32)
部分正本提单径寄买方应注意的问题	(33)
航空运单	(36)

五、	保险和保险单据	(37)
	保险单据的被保险人与背书	(37)
	保险单据与海运提单的背书	(40)
	关于卖方未发出投保通知引起的争议	(41)
	“一万”与“万一”之间	
	——谈托收要投出口信用保险	(42)
六、	支付	(44)
	论当代国际贸易支付方式	(44)
	三种汇款方式的比较	(50)
	未收到信用证修改书发货, 造成迟结汇 10 天	(52)
	记账结算议付时寄错合同, 造成迟结汇 10 天	(53)
七、	《跟单信用证统一惯例》及信用证种类	(55)
	国际商会《跟单信用证统一惯例》	
	.. ——《ucp500》与《ucp400》有何不同	(55)
	关于是否是预支信用证引起的争执	(56)
	尊重国际惯例, 适应可转让信用证结算的新发	
	展	(61)
	浅议远期信用证和假远期信用证条款有关问题	(64)
八、	信用证特别条款	(68)
	递送议付单据方法、次数和规定时间条款	(69)
	让进口商从议付行拿取所有装船单据条款	(72)
	汇率条款	(74)
	利率和利息条款	(75)
	生效和未生效条款	(79)
	“软条款”	(82)
	自动延期条款	(86)
	不符点费用条款	(89)
	电索条款	(92)
	注销信用证条款	(99)

不接受凭保函议付条款·····	(100)
能源危机条款·····	(102)
对单据的格式、签发和语言的要求条款·····	(104)
选择港条款·····	(107)
不受放射性污染条款·····	(112)
溢短装条款·····	(114)
佣金和折扣条款·····	(120)
九、 票据 ·····	(129)
缮制汇票应注意的几个问题·····	(129)
本票在国际贸易中的运用和利弊·····	(131)
使用本票应注意的几个问题·····	(132)
空头支票与保付支票·····	(134)
十、 检验检疫及其证书 ·····	(136)
水尺计重的几个问题·····	(136)
检验检疫证书如何避免出现“WE”·····	(138)
缮制检验检疫证书应注意的几个问题·····	(140)
十一、 索赔 ·····	(143)
追回外国银行迟付 40 天利息·····	(143)
追回国外客户无理拒付的速遣费·····	(144)
外贸据理力争，索赔损失的青刀豆罐头·····	(145)
十二、 审单制单结汇 ·····	(147)
制单结汇在出口业务中的作用·····	(147)
跟单信用证项下审单的标准·····	(148)
跟单信用证项下制单的要求·····	(151)
如何快速结汇·····	(160)
出口结汇快速制单·····	(162)
收妥结汇与出口押汇·····	(164)
这次收汇快并非偶然	
——谈银贸双方收汇成功的配合·····	(167)

十三、进口交易	(169)
进口商品凭银行担保提货.....	(169)
进口大宗商品应注意哪些问题.....	(171)
进口大宗商品不宜在开证时接受加入电索条款.....	(172)
十四、贸易方式	(175)
进口黄豆贸易方式不对.....	(175)
补偿贸易超过我方偿还能力.....	(176)
十五、国际贸易诈骗与防范	(177)
单证诈骗及预防.....	(177)
信用证欺诈的标准及例外原则.....	(182)
谨防不法外商伪造提单诈骗.....	(186)
外汇票据的诈骗及预防.....	(189)
巴西糖报盘多骗局.....	(197)
如何防范外商利用租船合同诈骗.....	(200)
诈骗性的保险索赔及对策.....	(203)
凿沉船舶诈骗与防范.....	(206)
国际贸易中 4 种常见诈骗形式的识别与防范.....	(209)
十六、其他	(213)
中性单据.....	(213)
“ORDER” 一词在外贸业务中的用法.....	(215)
“投保” 一词在外贸英语中的译法.....	(217)
参考文献	(218)

一、品 质

桂元肉不分等级出口被退货

俗话说：“一分钱一分货，按质论价”。商品分等级出口，不仅可以多卖钱，而且适合消费者的不同需要，各种等级都可以卖出去。但有些外贸工作者，违反合同规定，不分等级，以统级出口，被外商退货，造成运费浪费，重新加工等。笔者试就某进出口贸易公司桂元肉不分等级出口被退货一事，谈谈自己的看法。

通常所说的商品品质，就是指商品的内在质量和外观形态，如商品的化学成分，物理和机械性能，生物学特征及造型、结构、色泽、味觉等技术指标或特征。商品的不同技术指标或特性具有不同的使用价值或用途，可以满足消费者的不同需要。因此，产品的质量如何，是消费者所关心的问题。其中表示商品品质的方法之一就是凭等级。商品的等级（GRADE）指同一类商品，根据生长及长期贸易实践，按其规格上的差异，用大、中、小、重、中、轻，甲、乙、丙，一、二、三等等文字、数码或符号所作的分类。在买卖某项订有等级的产品，只需说明级别，即可了解所要成交的商品的品质规格。

某进出口贸易公司与香港客户签订出口桂元肉两吨的合同，每吨5万港元，合同规定要分等级，按质论价。某公司主管业务的人员，不细看合同条款，不分等级，以统级出口，而且确定成交的卖方的样品不留样。货到香港后，客户取货与样品对照不符，发现是统级，不肯收货，退货用船运回。我方负担往返运费。对外造成不良影响。

以上情况说明，商品分等级出口是很重要的。按质论价，等级条款是签订合同时必须注意的一个重要条款，分等级出卖，可以卖得好价。合同签订什么等级，出口时商品必须是什么等级，只有合同签订是统级或大路货时，才能出口统级。某公司业务员违反合同规定，不分等级出口是不对的。另外在出口成交时卖方的样品必须留样，以便发生争执时作鉴定，是法律依据。某公司出口桂元肉不留样，争执时无可对照，处于被动无理的局面。

出口芝麻糊粉生蛀虫受索赔

食品的质量和卫生关系到消费者的切身利益。防止病虫、菌害，直接关系到人民身体健康。但有些外贸工作者在食品出口前不检查有无变质，结果商品到国外发现变坏被索赔。

1991年，某公司出口新加坡客户芝麻糊粉80箱，每箱116港元，共值9280港元，因出口前不检查质量，货到新加坡后，客户发现有蛀虫，寄回一包给某公司看，并提出索赔。在下次交易会上，客户再次提出索赔，经双方友好协商，双方各承担一半损失4640港元，后退款给客户，造成不良政治经济影响。

商品的质量是个具有经济、政治意义的重要问题。在出口中，改进和提高出口商品的质量，不仅可以提高我国商品的竞争能力，扩大销售，提高售价，为国家创造更多的进行社会主义建设所需要的外汇资金，同时还可以提高我国商品在国际市场上的声誉，反映我国科学技术及社会主义建设的新水平。高质量是国际市场的通行证。商品质量高是竞争能力强的物质基础。而食品的卫生至关重要。俗话说：“病从口入”。食品要防止腐烂、变质、生虫。食品不能超过规定期限食用，否则有害于健康。按照有些国家的规定，商品的品质是合同的主要条件，卖方所交的货物的品质如果不符合合同规定，买方有权撤销合同并要求赔偿损失。某公司出口芝麻糊粉发货前不作仔细检查是不对的，致使引起客户索赔，应吸取教训。

二、包 装

漏刷唛头导致客户先提货后付款

出口商品上的唛头，即运输标志，是包装标志的内容之一。运输标志的作用是：在装卸、运输、保管过程中，使有关部门便于识别货物，防止错发错运。某些外贸工作者不认识唛头的作用，不按规定刷唛头，或漏刷部分内容，造成客户不付款、迟付款。本文拟就某公司出口罗丝批漏刷信用证规定的唛头上的目的港和合同号，谈谈唛头的作用及漏刷唛头造成的后果。

某支公司代分公司出口一批罗丝批，香港汇丰银行开证，目的港英国曼彻斯特，少写信用证规定的目的港唛头，另未写上合同号。结汇时，议付行认为单证不符，经与客户和开证行联系，客户认为未刷唛头，货容易被第三者提走，电报中提出“PRESENTATION DOCUMENTS FREE OF PAYMENT”（即免费交单）。先交单等货到后，检查货物完整无损，才付款，造成利息损失。

众所周知，简单的唛头一般由三部分组成。①图形和文字字母：唛头中的图形，一般是采用各种不同的几何图形来表示，如三角形、圆形、菱形等。在图形内外，往往刷有字母，作为发运人或收货人的代号，有的还加列合同号码。②目的港。③件号，批号。以上①②两项是不可缺少的。信用证规定的唛头，发货时必须按照信用证规定刷唛头，否则议付行认为单证不符，客户提出漏刷目的港和合同号唛头，货容易被第三者提走，是有道理的。漏刷目的港唛头，因香港到曼彻斯特大都是班轮，途中要停靠许多