

孙子兵法



SUNZIBINGFA YU QIUZHI ZHIDAO

孙良言 雷应逸 涂晓军 编著

求职之道

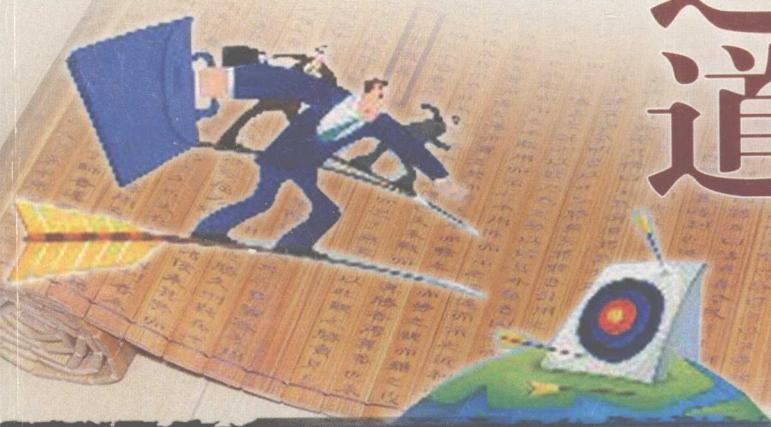
破解职场难题 再现兵家智慧

一部不可多得的现代职场兵法

一部实用性强的就业指导手册

一部不可不读的求职宝典

一串开启职场大门的钥匙

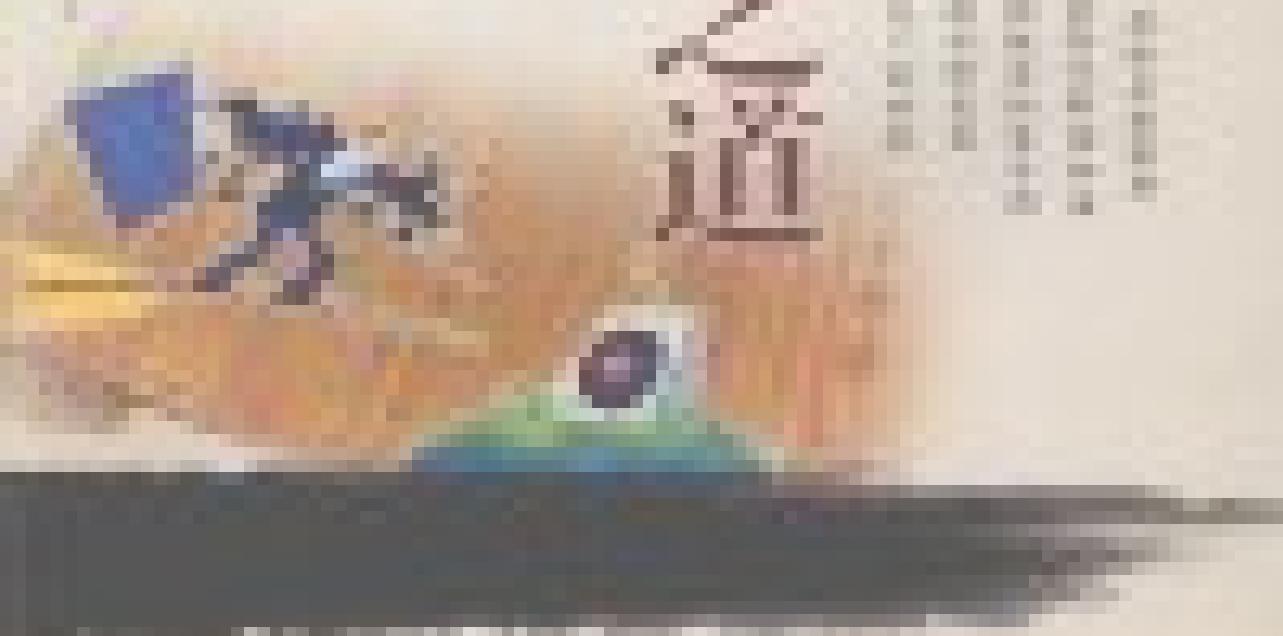


あらわす
はなむけ
まこと
うそ

まこと
うそ

まこと
うそ

まこと
うそ



孙子兵法



SUNZIBINGFA YU QIUZHI ZHIDAO

孙良言 雷应逸 涂晓军 编著

求职之道



湖北科学技术出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

孙子兵法与求职之道/孙良言, 雷应逸, 涂晓军主编. —武汉:
湖北科学技术出版社, 2008. 8

ISBN 978-7-5352-4138-2

I. 孙… II. ①孙…②雷…③涂… III. 孙子兵法-应用-职业
选择 IV. C913.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 063004 号

责任编辑: 王小芳 谭学军

封面设计: 戴 昊

出版发行: 湖北科学技术出版社

电话: 027-87679468

地 址: 武汉市雄楚大街 268 号

邮编: 430070

(湖北出版文化城 B 座 12-13 层)

网 址: <http://www.hbstp.com.cn>

印 刷: 武汉中远印务有限公司

邮编: 430034

787 × 960 1/16

10.75 印张

153 千字

2008 年 8 月第 1 版

2008 年 8 月第 1 次印刷

印 数: 1-4 000

定价: 25.00 元

本书如有印装质量问题 可找本社市场部更换

编委会名单

编委会主任：

杨明义 湖北省教育厅职业教育研究中心

编委会副主任：

袁 震 湖北省咸宁市教育局职业教育与成人教育科

朱自强 湖北省咸宁市人民政府科教科

王付声 湖北省咸宁市生物机电工程学校

陈子龙 湖北省咸宁子龙文武学校

前言

一首好歌，能唤醒一个民族；一部好书，能成就人的一生。

面对琳琅满目的求职类图书，却很难给求职者带去更多惊喜时，吾等就想，若能巧妙地将《孙子兵法》这一兵家智慧用于职场上，相信定会收到事半功倍之效果。因为它不仅渗透到军事范畴以外的各个领域，而且漂洋过海。如今的日本、新加坡等国，甚至奉之为“兵家圣经”、“商业天条”、“外交必读”；英国剑桥大学、美国哈佛大学还将其列为学生的必修课。就连美国大兵，也不得不对其刮目相看，且官兵人手一册。在海湾战争中，美国利用《孙子兵法》，不仅达到了出奇制胜之效果，而且还极大地减少了巨大的战争成本。

在编著中，我们将读者对象，定位于大中专院校毕业生，社会上各类求职者，尤其是对中国古代兵法、典籍比较感兴趣的读者。其目的：一是作为大中专院校的学生与就业指导机构的就业指导教材，为广大求职者指点迷津。以便面临就业危机时，能保持清醒头脑，多一份自信，少一些迷惘；二是使之成为各行业、党政机关部门青年、部队官兵的良

师益友，助其开拓睿智，增长才干。

为再现兵家智慧，在编写过程中，曾引用《孙子兵法》原理，对应兵法要点，通过“兵法智慧”、“兵法活用”、“战术建议”、“法理诠释”、“兵法一点通”、“案例再现”、“兵法提醒”等形式，就如何职场相敌、职场突围、职场斗智、职场用间、职场规划、职场定位等，分别作了深入浅出的诠释，并赋予了时代元素。

同时，还列举了在求职过程中，求职者容易走进的各类职场误区和陷阱，以大量鲜活的事例，介绍求职时的各种奇招妙策，教人如何识别、化解这些陷阱的应变技巧。此外，就如何正确理解运用《中华人民共和国劳动法》、《中华人民共和国劳动合同法》等法律来保护自己，通过以案说法的方式，作了重点诠释，给广大求职者以启迪，从而达到不战而屈人之兵，决胜于职场内外的效果。

就在本书定稿前，《楚天都市报》的一则报道，更坚定了吾等成书的信心与决心。报载：家住武汉的一名高中毕业生，在四处求职碰壁后，整天呆在家里不敢出去。酷爱《孙子兵法》的父亲，情急之中，尝试利用“奇正合一”这一谋略，不仅很快帮助儿子找到了称心如意的工作，而且还使他成为公司“高管”，月薪6000多元。事实证明，《孙子兵

法》这颗不朽的明珠，在职场上依然闪耀着其智慧的光芒。

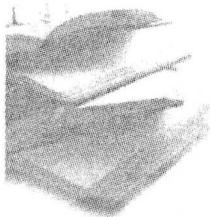
本书集操作性、可读性、实用性、智慧性、技巧性、指导性于一体，通俗易懂，条理清晰，趣味性浓，是当前市场上求职者不可或缺的应用读本。堪称一部不可多得的“职场兵法”，一部不可缺少的“求职教材”，一部不可不读的“求职宝鉴”。

鉴于编著者才疏学浅，如有不当之处，恳请广大读者、学者批评指正，以便作进一步修改完善。

在编著中，我们参阅、吸纳、借鉴并引用了不少报刊、杂志、知名网站上的调查数据及相关资料，在此，谨致谢忱！

编著者

2008年6月18日



目录

MULU

第一篇 狹路相逢，如何把握职场主动权

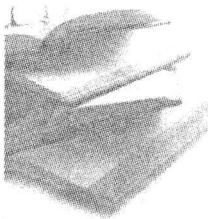
- | | |
|----|-----------------|
| 1 | 一 “十二诡道”在职场上的妙用 |
| 3 | 二 入职前不可不考虑的5个问题 |
| 7 | 三 什么样的人才受人欢迎 |
| 9 | 四 名企面试看重哪些能力 |
| 10 | 五 一分钟搞定面试官的奥妙 |
| 13 | 六 如何准确捕捉“职场商机” |

第二篇 运筹帷幄，如何学会推销自己

- | | |
|----|------------------|
| 16 | 一 如何做到兵贵神速 |
| 17 | 二 如何写好个性化的简历 |
| 18 | 三 如何在简历中突出工作经历 |
| 19 | 四 如何让简历最佳地表现自己 |
| 20 | 五 如何处理好简历中的弱点 |
| 22 | 六 如何学会网上“直销” |
| 24 | 七 如何写好个性化的求职信 |
| 26 | 八 如何让求职信不辱使命 |
| 27 | 九 写求职信的“九条戒律” |
| 29 | 十 求职信有哪些写作要求 |
| 30 | 十一 如何提高求职信的“含金量” |

第三篇 职场逐鹿，这样面试准不错

- | | |
|----|---------------|
| 34 | 一 职场斗智，如何百战不殆 |
| 35 | 二 面试时应树立何种心态 |
| 36 | 三 口语面试究竟有多重要 |



目录

MULU

- 38 四 如何挺过职场面试关
- 40 五 你知道为啥找不到工作吗
- 41 六 如何走出求职误区

第四篇 取胜于形，如何修道保法

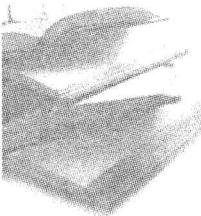
- 45 一 如何创造有利的胜算机会
- 47 二 形体语言对面试有哪些影响
- 48 三 语言习惯对应聘者有哪些影响
- 49 四 应聘时如何张隐自如
- 51 五 女士面试着装应注意的问题
- 52 六 男士面试着装应注意的问题
- 54 七 职场困惑不完全解析

第五篇 审时度势，如何决胜职场上

- 57 一 “奇正”互用的求职奥妙
- 57 二 如何克服不健康的求职心理
- 60 三 如何出奇制胜赢得岗位
- 62 四 择人任势，知道被录用的10种先兆
- 63 五 以利动之，教你制胜的“三个法宝”
- 63 六 求之于势，哪类人才更“抢手”

第六篇 避实击虚，如何不被牵着鼻子走

- 68 一 虚实结合，职场取胜的必备法则
- 69 二 判断虚实的几种方法
- 70 三 如何把握职场上的虚虚实实
- 73 四 “冲其虚”——如何避市场之缺口
- 75 五 面试时，如何破解这些“奇招怪术”



目录

MULU

79 | 六 解开大学生择业困惑的钥匙

第七篇 短兵相见，如何把握职场战机

- | | |
|----|------------------|
| 85 | 一 如何因势利导抓住战机 |
| 86 | 二 怎样找准机会谈薪酬 |
| 88 | 三 影响薪酬水平的“五大因素” |
| 90 | 四 如何度势运势力压群雄 |
| 92 | 五 如何赢得外企老板的“芳心” |
| 94 | 六 职场上不可忽略的“黄金问题” |

第八篇 随机应变，如何趋利避害

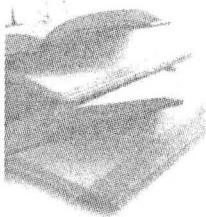
- | | |
|-----|---------------|
| 96 | 一 如何随机应变、害中取利 |
| 98 | 二 巧妙应对面试官的法宝 |
| 100 | 三 毕业生，别小瞧干部身份 |
| 102 | 四 警惕跳槽的“三大陷阱” |
| 103 | 五 如何规避“跳槽”风险 |

第九篇 职场相敌，如何赢得晋升机会

- | | |
|-----|-----------------|
| 107 | 一 如何“因地制宜、依势取利” |
| 109 | 二 如何把自己锻造成高端人才 |
| 110 | 三 如何与外企老板相处 |
| 112 | 四 如何在外企获得快速晋升机会 |

第十篇 因势利导，如何远离职场陷阱

- | | |
|-----|-----------------|
| 115 | 一 如何“知彼知己、知天知地” |
| 116 | 二 因地制宜，如何规划职业生涯 |
| 119 | 三 短兵相见，如何避免上当受骗 |



目录

MULU

- | | |
|-----|--------------------|
| 121 | 四 因势利导，如何化解16种职场陷阱 |
| 127 | 五 世界知名企业的用人法则 |
| 129 | 六 笑对“裁员”，不退反进的秘诀 |

第十一篇 绝地反击，如何职场突围

- | | |
|-----|----------------|
| 133 | 一 求职也需“谋略”吗 |
| 134 | 二 背水一战，我这样打入名企 |
| 135 | 三 如何决胜于职场之外 |
| 137 | 四 如何应对“难办型”考官 |
| 140 | 五 应聘资料也需保密吗□ |

第十二篇 攻城掠地，如何打动“面试官”

- | | |
|-----|----------------|
| 142 | 一 如何把握好进攻“火候” |
| 143 | 二 如何应对刁钻的“面试官” |
| 145 | 三 反客为主的10个漂亮问题 |
| 147 | 四 如何打破面试僵局 |

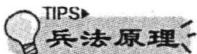
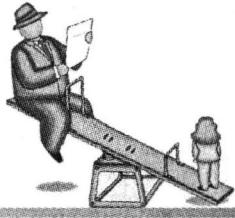
第十三篇 如何减少就业风险

- | | |
|-----|------------------|
| 150 | 一 如何规避就业风险 |
| 151 | 二 如何揣摩用人单位的招聘心理 |
| 152 | 三 这些法律、法规知识你懂吗 |
| 153 | 四 如何解除劳动合同关系 |
| 155 | 五 解除劳动合同也需承担责任吗 |
| 157 | 六 什么情况下职工可解除劳动合同 |
| 158 | 七 职工下岗需哪些程序 |
| 159 | 八 女职工产假有何规定 |



第一篇

狭路相逢，如何把握 职场主动权



孙子曰：兵者，国之大事，死生之地，存亡之道，不可不察也。

故经之以五事，校之以计，而索其情：一曰道，二曰天，三曰地，四曰将，五曰法。道者，令民于上同意也，故可与之死，可与之生，而不畏危。天者，阴阳、寒暑、时制也。地者，高下、远近、险易、广狭、死生也。将者，智、信、仁、勇、严也。法者，曲制、官道、主用也。凡此五者，将莫不闻，知之者胜，不知者不胜。故校之以计，而索其情。曰：主孰有道？将孰有能？天地孰得？法令孰行？兵众孰强？士卒孰练？赏罚孰明？吾以此知胜负矣。

将听吾计，用之必胜，留之；将不听吾计，用之必败，去之。

计利以听，乃为之势，以佐其外。势者，因利而制权也。

兵者，诡道也。故能而示之不能，用而示之不用，近而示之远，远而示之近。利而诱之，乱而取之，实而备之，强而避之，怒而挠之，卑而骄之，佚而劳之，亲而离之。攻其无备，出其不意。此兵家之胜，不可先传也。

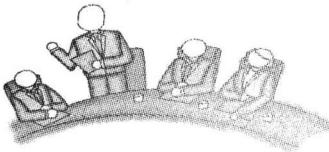
夫未战而庙算胜者，得算多也；未战而庙算不胜者，得算少也。多算胜，少算不胜，而况于无算乎！吾以此观之，胜负见矣。

——《计篇》

一、“十二诡道”在职场上的妙用



孙子从人和自然、主观与客观两大范畴内，明确提出了决定战争胜负的基本条件。并强调：“兵者，国之大事”，指出了研究战争，对国家政权



的重要性。

继而又遵循以“利”为宗旨的“诡道”说，提出了战争指导者，要充分发挥主观能动性，转化矛盾，积极制造有利于己方的发展态势、而其核心便是：“攻其无备，出其不意”，最后强调用兵始于计谋，胜负出自“庙算”。战场如此，职场亦然。

TIPS▶
活学活用

在职场，如能巧妙运用“十二诡道”，即“五事”、“七计”，对职场行情进行分析，先察后算，做到知己知彼，再付诸实施，就可取得事半功倍的效果。

这就要求应聘者，在进入职场前，对招聘双方的实力，应仔细计算、比较。

怎样比较？这里不妨借鉴“五事”、“七计”这两条检验的准则，对竞争对手、用人单位的情况，作必要分析与评估，从而掌握能否战胜对手，是否有足够实力，被用人单位所录用的形势。

所谓“五事”，就是“道”、“天”、“地”、“将”、“法”五项战力的基本要素。

所谓“道”，就是要使其智慧，让用人单位得以认可，让其知道你能胜任这一岗位，而不会背叛其单位，并始终为其最高利益而永远效劳。这些求职之道，即如何打入职场一些好的途径、经验、方法等，都要求心中有数。

所谓“天”，是指竞争对手的综合素质、包括机缘、外部因素，与用人单位对人才要求对其职业生涯的影响。并适时去投递简历、进行面试、谈薪酬。但此类时机，并非单纯的“公式化”，有时甚至可突发奇想，反其道而行之。

所谓“地”，是指平时所掌握的技能高低、综合素质的好坏、内部条件的优越与否以及在竞争中所处的位置，看是否对所要竞取的岗位有利，包括用人单位的基本情况、招聘条件，还有对单位的发展前景的估价，与竞争对手的实力和潜力等，都应仔细了解，分析利弊。

所谓“将”，就是要求求职者，务必具备智谋、信实、仁爱、勇敢和严明等五种品格，以此赢得信任。

求职者能否取胜于职场，全靠主考官一句话。所以，在面对决定其命运与前途的主考官面前，要有充分的心理准备。这些准备包括，面试时，主考官将会提到的问题，以及将采取何种方式提问，哪些可以回避、哪些



不可回避，哪些能说、哪些不能说等。

所谓“法”，就是要求求职者，应学会并掌握一定技巧。例如：简历的写作与投递技巧、面试与谈薪酬的技巧等。了解这些情况，就能击败对手。反之就会被对手击败。

TIPS▶ 战术建议：

孙子所说的“五事”、“七计”，其实正是“庙算”的基础与依据。对求者来说，“庙算”，就相当于策略规划。

策略规划的第一步，先自我评估，再做可行性分析，然后选择最佳方案，予以实施。

也就是说，进入职场前，既要了解自身优势与劣势，又要了解竞争对手的优势与劣势。同时还要了解用人单位的揽才心理、主考官的心态，然后做出最完善的策略规划，从而达到“运筹于帷幄之中，决胜于千里之外”的境界。

TIPS▶ 兵法一点通：

“十二诡道”启示：主考官若贪利，你就设法用利去诱惑它；对手或主考官，一旦露出破绽时，你就乘机去利用它；对手的实力若十分充实，你就要设法防备它；如竞聘十分激烈，你就暂时回避它；如主考官脾气暴躁、易动怒，你就设法化解它；对手或主考官若词卑行敛，你就设法使之骄惰；对手或主考官如心理素质良好，你就设法干扰他，使之劳顿；对手与主考官若亲和团结，你就设法离间它。

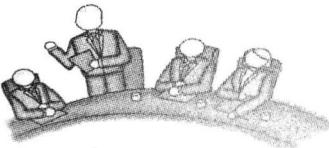
总之，要设法让主考官，对你超人的智慧与综合应用能力感到喜出望外，这样你就可击败对手，从而赢得你所期待的职位。

二、入职前不可不考虑的5个问题

TIPS▶ 法理诠释：

孙子曰：夫未战而庙算胜者，得算多也；未战而庙算不胜者，得算少也。多算胜，少算不胜，而况于无算乎！

大意是说，在开战前，如经认真推算，再预计能获胜的话，获胜的把



握就多；如经认真推算，预计不能获胜的话，获胜的把握就少。筹划的越周密，获胜的可能就越大，筹划的越疏漏，获胜的可能就越小，更何况一点都不去筹划呢？

TIPS
活学活用

进入职场前，有些问题，如事先进行全面考虑，认真分析，对其实力作出正确估算，再有针对性地投放简历，有针对性地准备面试，就不会茫然行事，其成功机会就越多。

总而言之，入职前，如不经筹划，或筹划不周密，盲目从事，其成功机会就越少。所以，这些问题不得不引起我们注意：

1. 我不知到底做什么好？ 人人都有理想，那是成功的动力。因为只有明白想干什么，才是迈向成功的第一步。因此，放下所有疑虑，从选学专业开始，认真分析，自己到底想干什么！

TIPS
兵法提醒

热门专业就业率不见得高。据调查，位居湖北省需求量前15位的本科专业中，诸如计算机、会计学、工商管理等社会需求量排在前三位的专业，就业率并不靠前。社会需求量排在第6位的法学专业，就业率竟然在15个需求量最大的专业中垫底，为83%。

选专业千万别依据就业率。据调查，30%的高考生，其选择专业的理由是“就业前景好”；55%的本科生，选择读研的理由是“就业前景更好”。要知，如果都选热门专业，就势必供大于求，其就业率日后必然下降。

TIPS
兵法建议

首先最好做一次职业测评，以便给其职业兴趣、性格与择业范围进行准确定位，最终选定一个职业，再视其要求选学专业。

其次最好别因就业因素而去选择自己不感兴趣的專業。毕业时，如一时暂找不到理想工作，不妨先找相关工作，一边积累经验，一边充实自己。

2. 我为什么捕捉不住就业机会？ 其原因：一是缺乏自信心与主动出击的勇气；二是不会借力使力、调动一切社会关系；三是不会捕捉周围就业信息。



TIPS
兵法提醒

据调查，在应届毕业生中，有35%的人是通过学校组织的招聘会找到工作的；19%的学生是通过报纸电视等媒体招聘信息找到工作的；有17%的人曾直接向用人单位自荐，并且获得成功；15%的人则是通过朋友和亲戚找到工作的；6%的人是在参加政府机构组织的招聘会上得到工作的。

可见，校园招聘会应是大中专学生找工作的主要途径。

TIPS
兵法建议

多关注学校就业指导中心等机构所提供的职业信息；多关注一些新闻媒体，多参加一些大型招聘会，无论校内还是校外的，以便积累经验；多与他人讨论其职业兴趣、求职经验，尤其已在工作的人员；多调动一切社会关系，鼓足勇气，学会交际，主动出击。

3. 我到底适合干什么？ 理想应建立在实力的基础上。只要通过分析，明白自己能做什么时才知道怎么去做。

通常，公司在用人时，都有其用人原则，不一定最优秀，但一定是得心应手的。因此，要将兴趣，同本身的能力、学习背景相结合，综合评价，这样才知道自己到底适合干什么！

TIPS
案例再现

做了三年文员，很想换工作，但又不知适合干什么的刘小姐，在武汉某劳动力市场办求职登记时感到非常困惑。据称，她先后在4家单位从事文员工作，每到一家单位，不是打字、复印，就是整理文件之类的杂事。其薪酬和能力一直没起色，想跳槽又不知干什么为好。

类似情况，目前非常普遍，由于她所从事的职业，含金量不高，竞争力不强，很容易产生职业危机。

TIPS
兵法提醒

想突破职业瓶颈，首先要视其个人情况，做一份职业规划。例如，可视其兴趣，向行政管理、人力资源方面发展，多学一些相关课程，以提升其职业能