

意林®

一则故事 改变一生



*Yifenzhong*  
一分钟袖珍故事  
财富讲义

韩冰/编著

*Cai fu jiang yi*

我没有任何理由向你推荐我的产品，惟一的理由就是——

我百分之一兆的相信我的产品，并相信它完全能帮你达成你想要的效果。

赠

未来出版社

意林®

一则故事 改变一生

*Yi lin zhong*  
一分钟袖珍故事

财富讲义

韩冰/编著

*Cai fu jiang yi*

我没有任何理由向你推荐我的产品，惟一的理由就是——

我百分之一兆的相信我的产品，并相信它完全能帮你达成你想要的效果。

未来出版社

曾

图彩页

林小语精美别册

**图书在版编目(CIP)数据**

财富讲义/小平主编. —西安: 未来出版社, 2006.6

(一分钟袖珍故事系列丛书)

ISBN 7-5417-3243-5

I. 财… II. 小… III. 故事—作品集—世界 IV. I14

中国版本图书馆CIP数据核字(2006)第066674号

## 一分钟袖珍故事系列丛书•财富讲义

**选题策划** 尹秉礼 马卫革

**丛书统筹** 陆三强 孟讲儒

**责任编辑** 乔 巧 汤可华 徐 晶

**美术编辑** 古 西

**封面设计** 杨世江

**出版发行** 未来出版社出版发行

地址: 西安市丰庆路91号 邮编: 710082

电话: 029-87259356 84280368

**经 销** 全国各地新华书店

**印 刷** 郑州文华印务有限公司

**开 本** 787×960mm 1/16

**印 张** 13.875

**字 数** 211千字

**版 次** 2006年6月第1版

**印 次** 2006年6月第1次印刷

**书 号** ISBN 7-5417-3243-5/I·569

**定 价** 22.80元

## 启 事

本书编选时参阅了部分报刊和著作, 部分作品及插图的作者未能与我们取得联系, 在此深表歉意。请作者(包括译者)见到本书后及时与我们联系, 以便按国家相关规定支付稿酬及赠送样书。地址: 北京市朝阳区南磨房路37号华腾北搪商务大厦1501室《意林》编辑部(100022), 电话: 010-51908630-8858

**版权所有 翻印必究**

(如发现印装质量问题, 请与承印厂联系退换)

## 代序：

### 拾起那粒沙

有一个自以为是的年轻人，毕业以后一直找不到理想的工作。他觉得自己怀才不遇，对社会感到非常失望。痛苦绝望之下，他来到大海边，打算就此结束自己的生命。

这时，正好有一个老人从这里走过。老人问他为什么要走绝路，他说自己不能得到别人和社会的承认，没有人欣赏并且重用他。

老人从脚下的沙滩上捡起一粒沙子，让年轻人看了看，然后就随便扔在地上，对年轻人说：“请你把我刚才扔在地上的那粒沙子捡起来。”

“这根本不可能！”年轻人说。

老人没有说话，接着又从自己的口袋里掏出一颗晶莹剔透的珍珠，也随便地扔在了地上，然后对年轻人说：“你能不能把这颗珍珠捡起来呢？”

“这当然可以！”

这个智慧的老人一语道破财富累积的天机。要使自己卓越出众，就必须先使自己成为一颗珍珠。

像这样智慧隽永的袖珍故事，本书共有408个。这些故事就像年轻人手中的沙子——

如果我们现在能有意识地收集一些上路，哪怕是每天一粒，那我们总有一天也能聚沙成塔，收获一个灿烂辉煌的富有人生。

让我们在满是鲜花和掌声的财富之路上相见！

剑鱼口金袋皮包斜挎包 (AS) .....	肆	(E1) .....	女孩个性	88
(AS) .....	10S)	.....	泰国白象皮包	90
(AS) .....	20	.....	赛璐珞大单肩包	94
(AS) .....	(OS)	.....	市郊的狮子	98
(AS) .....	(OS)	.....	麻衣本虫怕蜘蛛	102
(AS) .....	(OS)	.....	逃回	106
(AS) .....	(OS)	.....	跨小太阳	110
(AS) .....	(ES)	.....	龙船马上一	114
(AS) .....	(ES)	.....	奇宝醉一	118
(AS) .....	(ES)	.....	不不不	122

具备较强的口头表达能力、人际关系能力、团队精神、职业精神、分析能力、计算机运用能力。  
——德勤调查报告《谁是企业“最有用的人”》

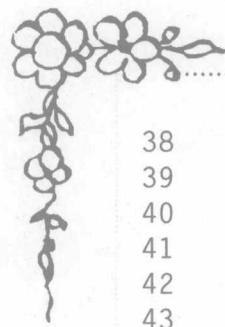
1 瓜与豆 .....	(2)	16 妙语一句获升迁 .....	(8)
2 猫虎理论 .....	(2)	17 先种树再说 .....	(9)
3 狮王的用人哲学 .....	(2)	18 找到关键点 .....	(9)
4 太阳与青蛙 .....	(3)	19 大鞋小鞋怎么会一样(10)	
5 称呼 .....	(3)	20 先把事情做对 .....	(10)
6 驯马 .....	(4)	21 所长无用 .....	(11)
7 降低野心 .....	(4)	22 一个人的影响力 .....	(11)
8 尝出来了 .....	(5)	23 县令买饭 .....	(12)
9 替补猴子 .....	(5)	24 红白脸 .....	(12)
10 弥勒与韦陀 .....	(6)	25 狮子的智慧 .....	(12)
11 攻心为上 .....	(6)	26 千里马 .....	(13)
12 考试 .....	(7)	27 买驴 .....	(13)
13 发言 .....	(7)	28 绝对的蠢材 .....	(14)
14 颠倒位置的结果 .....	(8)	29 无用之人的可用之处(14)	
15 速写 .....	(8)		

## 第二辑 细节决定成败

烹调“成功”的秘方是：把“抱负”放到“努力”的锅中，用“坚韧”的小火炖熬，再加上“判断”做调味料。

——戴尔·卡耐基论成功

30 苛刻的包装箱 .....	(16)	34 完美 .....	(17)
31 报警 .....	(16)	35 一条腿的鹅 .....	(18)
32 加护病房 .....	(16)	36 马克·吐温买书 .....	(18)
33 意外 .....	(17)	37 朱元璋禁赌 .....	(19)



38	五个好汉	..... (19)	49	没有绝对的安全与危险	..... (24)
39	没有门牌的国家	... (20)		分开去做	..... (24)
40	群蜂大闹总理宴	... (20)	50	一“令”与二“虎”	... (25)
41	午睡的城市	..... (20)	51	女孩与小公牛	..... (25)
42	独特的用水法规	... (21)	52	蘑菇谈判术	..... (26)
43	回报	..... (21)	53	赞扬的技巧	..... (26)
44	胆大心细	..... (22)	54	瞎指示	..... (27)
45	一块马蹄铁	..... (22)	55	雕塑哲学	..... (27)
46	一锤定音	..... (23)	56	鸡场主的经济学	... (27)
47	算不了什么	..... (23)	57	今天心情好	..... (28)
48	顺其自然	..... (24)	58		

## 第三辑 做个赚钱的总裁

能者上，庸者下，平者让。谁砸企业的牌子，企业就砸谁的饭碗。

——摘自《张瑞敏经典名言 100 句》

59	鹰、水鸭与青蛙	... (30)	70	到手的东西	..... (34)
60	临终遗愿	..... (30)	71	梭鱼和猫	..... (34)
61	走私大象	..... (30)	72	沉香和木炭	..... (35)
62	最佳方案	..... (31)	73	低成本	..... (35)
63	守财奴	..... (31)	74	省下120万美元的人	(36)
64	未雨绸缪	..... (32)	75	攒鸡蛋的方法	..... (36)
65	一个好制度	..... (32)	76	四到六个星期	..... (37)
66	乌龟与兔子的又一场比赛	..... (32)	77	领导的秘诀	..... (37)
67	稀罕	..... (33)	78	心甘情愿服从	..... (38)
68	塞满你的时间	.... (33)	79	香蕉别针	..... (38)
69	打开他的心	..... (34)			

## 第四辑 爱的销售

我没有任何理由向你推荐我的产品,唯一的理由就是——我百分之一兆地相信我的产品,并相信它完全能帮你达成你想要的效果。

——价值百万的三句推销辞

80	先有鸡还是先有蛋 (40)	93	卖燕麦的商人 ..... (46)
81	以诚待人 ..... (40)	94	靠山吃山 ..... (47)
82	一碗汤的学问 ..... (41)	95	白色手套 ..... (47)
83	狗看不过去了 ..... (41)	96	把鞋子卖给没有脚的人 ..... (48)
84	两辆中巴 ..... (42)	97	两个死人 ..... (48)
85	立竿见影 ..... (42)	98	百密一疏的推销 ... (48)
86	一枚金币的推销术 (43)	99	言多必失 ..... (49)
87	发财之道 ..... (43)	100	将错就错的推销 ... (49)
88	寄信 ..... (44)	101	北风和南风 ..... (49)
89	北京狗 ..... (44)	102	善意的谎言 ..... (50)
90	从价格到质量 ..... (45)	103	善记名字的总统 ... (50)
91	攻破借口 ..... (45)		
92	谁买好苹果 ..... (46)		

## 第五辑

### 你为什么是穷人

把你的智慧和体力卖给出价最高的人,但永远不要给自己的灵魂和人格出价。

——一个美国妇人对自己即将毕业的儿子说的话

104	一生干好一件事 ... (52)	116	交易 ..... (57)
105	从墓地到金矿 ..... (52)	117	休息 ..... (58)
106	哭泣的饲养员 ..... (53)	118	溺水者 ..... (58)
107	怀珠求乞 ..... (53)	119	不懂的不幸 ..... (58)
108	农夫和商人 ..... (53)	120	死亡的标志 ..... (59)
109	学精 ..... (54)	121	富有 ..... (59)
110	治疗失眠 ..... (54)	122	美国人傻么 ..... (60)
111	蕴藏的珍珠 ..... (55)	123	心愿 ..... (60)
112	直升机的风扇 ..... (55)	124	主人 ..... (60)
113	罗汉在哪儿 ..... (55)	125	我没有 ..... (61)
114	劳力士不见了 ..... (56)	126	没有无斑点的珍珠 .. (61)
115	评画 ..... (57)	127	做好一件事 ..... (61)

## 第六辑

### 像赢家那样思考

没人想要买头牛,如果他可以得到免费牛奶的话。

——英语中的一句谚语

128	丢弃错误	(64)	141	有空	(69)
129	重视情意	(64)	142	一部只有七行字的小说	
130	不做洁癖	(64)			(70)
131	一元钱	(65)	143	一道难题	(70)
132	索价	(65)	144	分秒可惜	(71)
133	突破与创新	(65)	145	藏钞票	(72)
134	权杖	(66)	146	没有人代劳	(72)
135	向犹太人借钱	(66)	147	留住牛虻	(72)
136	经济学家	(67)	148	何时思考	(73)
137	上去下来的游戏	(67)	149	纪昌学箭	(73)
138	石场与科斯定理	(68)	150	摔碎了吗	(74)
139	孙中山禁呼万岁	(68)	151	女教师	(74)
140	坚守你的高贵	(69)			

## 第七辑

### 不换思想就换人

有度量去容忍那些不能改变的事,有勇气去改变那些可能改变的事,有智慧去区别上述两类事。

——成功人士需要具备的三种素质

152	墨守成规	(76)	163	职业习惯	(80)
153	踏脚石	(76)	164	牛和火鸡	(81)
154	我给你们带来了雨	(76)	165	睁眼的“危险”	(81)
155	羊和狼的故事	(77)	166	不可缺少的领导	(82)
156	固执	(77)	167	不甘心的鱼	(82)
157	换裤子	(78)	168	不必要的损失	(83)
158	三十秒的回报	(78)	169	擦干净你的窗	(83)
159	猴子的选择	(79)	170	放下这杯水	(83)
160	改变花瓶的颜色	(79)	171	一毛不拔	(84)
161	两节电池	(80)	172	第三只青蛙	(84)
162	最后的选择	(80)	173	风雨兼程	(85)

174	走出小水沟 ······ (85)	176	没毛的乌鸦 ······ (86)
175	妇人聊天 ······ (85)		

## 第八辑 小创意大生意

不管狗怎么叫，驼队总要继续出发。

——蒙古谚语

177	清洁工的创意 ······ (88)	189	50元一斤的橘子皮 (93)
178	小贩的算计 ······ (88)	190	借伞的告示 ······ (94)
179	快餐秘诀 ······ (89)	191	紫色棉被 ······ (94)
180	以稀奇制胜 ······ (89)	192	新鲜的热烧鸡 ······ (95)
181	有创意的广告 ······ (90)	193	凤尾裙 ······ (95)
182	上帝的账单 ······ (90)	194	定价的学问 ······ (95)
183	广告 ······ (91)	195	点石成金 ······ (96)
184	牛头马脸 ······ (91)	196	世纪婚礼的商机 ... (96)
185	球场人生 ······ (92)	197	别出心裁的告示 ... (97)
186	出奇制胜 ······ (92)	198	两则告示 ······ (97)
187	声音也是钱 ······ (93)	199	指给你看 ······ (98)
188	骑单车的感觉更好 ... (93)	200	自作聪明 ······ (98)

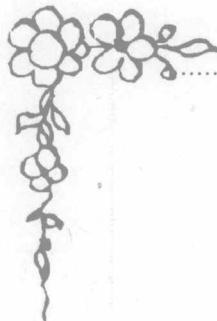
目  
录

## 第九辑 客户比我们聪明

石块砸陶罐？倒霉的是陶罐。陶罐砸石块？倒霉的还是陶罐。

——犹太谚语

201	谈判 ······ (100)	213	养牛专家 ······ (105)
202	出价更高 ······ (100)	214	法国的“胡乱”商店 (105)
203	刁难 ······ (100)	215	优先修理 ······ (106)
204	热心 ······ (101)	216	心神 ······ (107)
205	哲学巨著的奇遇 ... (101)	217	原谅无知 ······ (107)
206	在阳光下曝光 ... (102)	218	临终三件事 ······ (108)
207	聪明的报童 ······ (102)	219	入境问俗 ······ (108)
208	两份菜单 ······ (103)	220	老外的生意经 ... (108)
209	金子与大蒜 ······ (103)	221	小轮椅的面世 ... (109)
210	财政大臣的下场 (104)	222	彩靴子 ······ (109)
211	都弄湿了 ······ (104)	223	无龙可屠 ······ (110)
212	文化差异 ······ (105)	224	小猴的策略 ······ (110)



小故事 大智慧 小幽默 大道理

## 第十辑

### 卖产品不如卖自己

21世纪工作生存法则就是建立个人品牌,它能让你把名字变成钱。

——管理学者华德士谈这是一个个人品牌的时代

225	消费	.....	(112)	236	贤明的国王	.....	(116)
226	无价的奉献	.....	(112)	237	不同的体验	.....	(117)
227	谁的功劳	.....	(112)	238	最棒的割草工	....	(117)
228	穷汉与富翁	.....	(113)	239	不要在意	.....	(118)
229	禅者的祝福	.....	(113)	240	看清自己	.....	(118)
230	买酱油的故事	....	(114)	241	猴子爬树	.....	(118)
231	获取同情心	.....	(114)	242	芬克斯酒吧	.....	(119)
232	勿违规章	.....	(115)	243	蝉鸣与鸡叫	.....	(119)
233	母狮子	.....	(115)	244	闭嘴	.....	(120)
234	奥尼尔的回电	...	(115)	245	“嘴巴”生意	.....	(120)
235	八十九次谢幕	...	(116)				

## 第十一辑

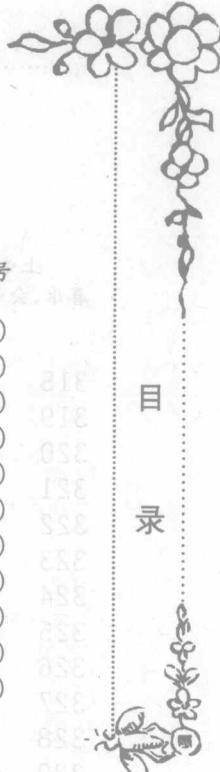
### 把蛋糕做大

不要竭尽全力去和你的同僚竞争。你应该在乎的是:你要比现在的你强。

——美国作家威廉·福克纳

246	不留余地的狼	...	(122)	257	去城里吃人	.....	(126)
247	狮子、熊和狐狸	...	(122)	258	一网打尽	.....	(127)
248	螃蟹的哲学	.....	(123)	259	麻雀和红襟鸟	...	(127)
249	祈祷	.....	(123)	260	小贩与青年	.....	(128)
250	人咬鳄鱼	.....	(123)	261	结伴同行	.....	(128)
251	牧人和狮子	.....	(124)	262	三分留人	.....	(128)
252	牛仔的润唇膏	...	(124)	263	标准错了	.....	(129)
253	让谁来上场	.....	(125)	264	狐狸和羊	.....	(129)
254	里外夹攻	.....	(125)	265	一份礼物	.....	(130)
255	主要入口处	.....	(125)	266	开始	.....	(130)
256	合营前的思考	...	(126)				

目 录



**第十二辑**  
**财富就在你家后院**

你不理财，财不理你。

——《理财周刊》的一句口号

267	寻宝	(132)	279	选一把椅子	(137)
268	教练的忠告	(132)	280	沧海一粟	(137)
269	一千万	(132)	281	要命的优势	(138)
270	学会满足	(133)	282	昂起头来	(138)
271	压力与动力	(133)	283	成为什么	(139)
272	钱不是全部	(134)	284	冲出去	(139)
273	总有缺憾	(134)	285	另一种记号	(140)
274	适得其反	(135)	286	大鼻子小眼的佛像	(140)
275	当钱成为帮凶	(135)	287	决不放弃	(141)
276	取回痛苦	(136)	288	错砍的老枣树	(141)
277	苦难加法题	(136)	289	失去与拥有	(141)
278	你不知道的宝藏	(136)			

**第十三辑**  
**改变你自己**

不是某人使我烦恼，而是我拿某人的言行来烦恼自己。

——佛家的话

290	听不懂的英语	(144)	304	启功妙语表谦虚	(150)
291	崇高的翅膀	(144)	305	笔笔清	(150)
292	大师的弊病	(145)	306	由自己做起	(151)
293	柔的力量	(145)	307	一根扁担	(151)
294	改变自己容易	(145)	308	蚂蚁先生的网恋	(152)
295	逻辑	(146)	309	白纸	(152)
296	称谓的魔力	(146)	310	鼠	(153)
297	冷漠	(147)	311	难忘的生日	(153)
298	有风度的报复	(147)	312	男爵和大臣	(153)
299	提醒自我	(147)	313	不同称呼	(154)
300	把筐倒过来	(148)	314	开幕辞	(154)
301	轻视的代价	(148)	315	生活是另一个样	(155)
302	启示	(149)	316	风水	(155)
303	康熙禁妇女殉节	(149)	317	什么是圣洁	(156)

## 第十四辑

### 有爱就有了一切

上帝已经赐予我们很多美好的事物。那充满心中的感激、赞美和仁爱会令我们更加喜乐，会带给我们更多平安。

——一位美国牧师眼中的人生

318	路不拾遗	(158)	330	狐狸爆破手	(163)
319	微笑	(158)	331	狗熊先遣队	(164)
320	一块钱的坚定	(159)	332	态度	(164)
321	呼吸之间	(159)	333	快乐的流浪女	(165)
322	隐士与鸟兽	(160)	334	哪儿是天堂	(165)
323	第二次饶恕	(160)	335	一语惊心	(166)
324	证明	(161)	336	火车票	(166)
325	温暖	(161)	337	慰问演奏	(167)
326	两文钱	(162)	338	老人的请求	(167)
327	为花请命	(162)	339	我们是七个人	(168)
328	萨克菜的“药丸”	(163)	340	玫瑰之香	(168)
329	默仙的一只手	(163)			

## 第十五辑

### 让幸运来敲门

幸运是：当机会来临时，你已经准备妥当。

——魏特利

341	蝴蝶梦	(170)	354	三谎像	(176)
342	塑像	(170)	355	著名的“傻话”	(176)
343	里根的鞋	(170)	356	神仙眷属	(177)
344	金门桥	(171)	357	魔鬼和神的故事	(177)
345	窗外的手	(171)	358	马克·吐温的由来	(178)
346	精神领域里的嫉妒	(172)	359	上帝的天平	(178)
347	希望	(172)	360	做梦的人	(179)
348	叶子底下有黄金	(173)	361	挑战诱惑	(179)
349	离乡	(173)	362	铺路	(180)
350	投降的绝不是我	(174)	363	一根救命草	(180)
351	帝国绿	(175)	364	功德	(181)
352	幸福调查	(175)	365	他真的病了吗	(181)
353	智慧与金钱	(176)	366	吃蟑螂新纪录	(181)

## 第十六辑

### 没有免费的午餐

过失导致发展。

——诺基亚首席执行官乔马·奥利拉

367 适者生存 .....	(184)	376 守规矩 .....	(188)
368 贤人和青年 .....	(184)	377 糊口 .....	(189)
369 深坑与高空 .....	(185)	378 驼背的启示 .....	(189)
370 小贪心大代价 ...	(185)	379 代价 .....	(190)
371 摆渡 .....	(186)	380 征服死神 .....	(190)
372 在乎的是水 .....	(186)	381 弯一次腰 .....	(190)
373 海难 .....	(187)	382 转变一下角度 ...	(191)
374 干活 .....	(187)	383 把心放开 .....	(191)
375 如此乞讨 .....	(188)		

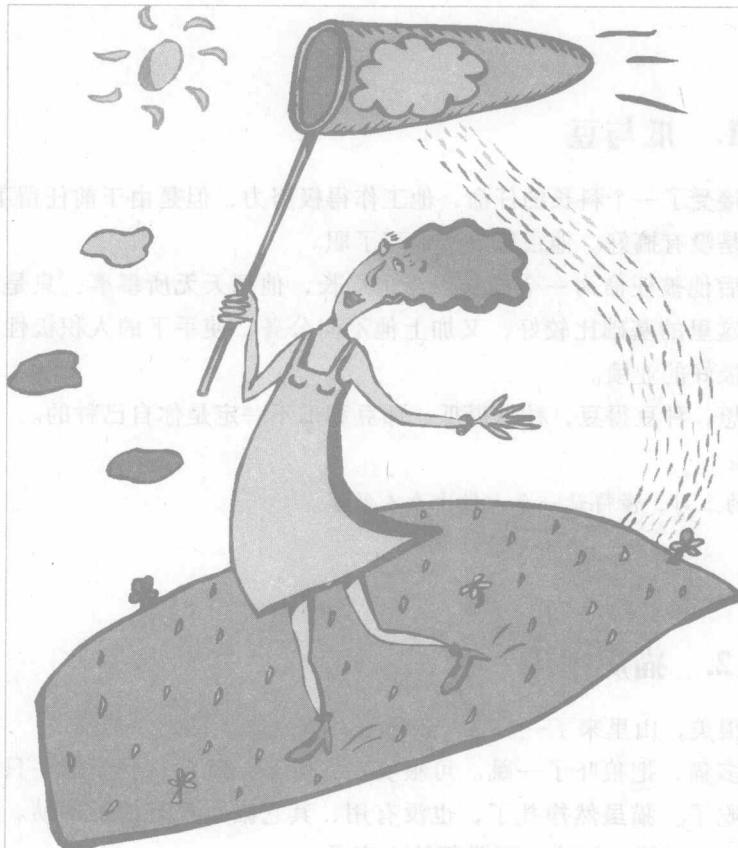
## 第十七辑

### 方法比努力重要

千万别把一个企业看作是自己家里的,不然你绝对做不大。

——中国内地首富黄光裕经常挂在嘴边的话

384 脸=卡 .....	(194)	397 美元 .....	(199)
385 一条腿 .....	(194)	398 一步登堂 .....	(200)
386 小提琴家的手腕 ...	(195)	399 打开门 .....	(200)
387 无法通行 .....	(195)	400 人生的金币 .....	(201)
388 无言以表 .....	(196)	401 意想不到 .....	(201)
389 狗和海螺 .....	(196)	402 乌鸦搬家 .....	(201)
390 挂肉选址 .....	(196)	403 把心放下 .....	(202)
391 爱情与大牛排 ...	(197)	404 这个月谁会死 ...	(202)
392 天堂之门 .....	(197)	405 例外 .....	(203)
393 逆向行驶 .....	(198)	406 维护法律的成本	(203)
394 成功奥秘 .....	(198)	407 这是我的位子 ...	(204)
395 误会 .....	(199)	408 日本人的算盘 ...	(204)
396 借口 .....	(199)		



## 第一辑 找对人做对事

具备较强的口头表达能力、人际关系能力、团队精神、职业精神、分析能力、计算机运用能力。

——德勤调查报告《谁是企业“最有用的人”》

拿督大娘的王藏

各。秦宣扶社粉塑精移穿青山王文林森西士壁呈研春者非个景森翁王藏东  
永秀森翁你宜一壁山森善一帆森且立院森设物皆勤人郎振勤。深其民益成个



## 1. 瓜与豆

老王接受了一个科长的任命，他工作得极努力，但是由于前任留下的问题太多，他还是没有搞好。他很悲观，他辞了职。

三年后他被任命为一个局长。当了局长，他每天无所事事，只是吃喝玩乐。但是由于这里的基础比较好，又加上他不问公务，使手下的人积极性大为发扬，创造出了极好的业绩。

老王想，种豆得豆，种瓜得瓜，那豆和瓜不一定是你自己种的。

**意林小语：**

聪明的上司，懂得让一个人做十个人的事。



## 2. 猫虎理论

大山很美，山里来了一只狼。狼饿了，找食吃，见到一群猫。

那么多猫，把狼吓了一跳。可狼实在太饿了，就壮着胆子向一只猫下了手，结果把猫吃了。猫虽然挣扎了，也没有用，其它猫也没有给予帮助。狼很得意，于是每天吃一只猫，把这一群猫都给吃完了。

狼吃完了猫，又四处觅食，走了很远。正当饿极时，又看到一只大猫。这下狼高兴了，心想，虽然这次只有一只，但看起来大，可以吃饱。狼冲上去就咬，结果这只猫不但力气大，也凶猛，反过来把狼打倒在地，吃掉了。

狼至死也不明白，这只貌似猫的东西原来不是猫而是老虎。

**意林小语：**

一只大老虎的力量大过一群猫。



## 3. 狮王的用人哲学

老狮王詹森是个非常有领导魄力的森林之王，他将森林治理得井井有条，各个动物各司其职，使别的入侵者难以找到立足之地。老狼山姆却一直对詹森表示

不服，但是狮王却从没有表示什么，反而让他担当军事重任，相反，能说会道的狐狸汤姆却没有受到重用。

一次，在森林大会上，森林狮王谈了他的用人哲学：

“对于重用那些我并不喜欢却有真才实学的人，我从不犹豫。然而重用那些围在你身边尽说恭维话，喜欢与你一起去假日垂钓的人，是一种莫大的错误。与此相比，我寻找的却是那些个性强烈，不拘小节，以及直言不讳似乎令人不快的人。如果你能在你的周围发掘出许多这样的人，并能耐心听取他们的意见，那你的工作就会顺利。这就像野鸭一样，野鸭或许能被人驯服，但是一旦驯服，野鸭就失去了它的野性，再也无法海阔天空地去自由飞翔。”

#### 意林小语：

一个管理者，应看清每个人的实力，并据此进行工作分配。

### 4. 太阳与青蛙

一个暴君举行婚礼，皇宫内外欢腾庆贺，平民百姓则是借酒消愁。伊索这时十分冷静，他认为这些兴高采烈的人再愚蠢不过。

伊索说：“从前太阳曾有过结婚的打算，沼泽地里的青蛙听到这一传闻，马上为自己的性命担心，它们异口同声地呼吁：‘如果太阳有了孩子，我们青蛙怎么办？’它们向命运女神投诉道：‘现在一个太阳大家还可勉强对付，要是天空中出现半打太阳，大海也会晒干，这世界上的居民全都没了活路。一切都完了，芦苇、沼泽，我们濒临着死亡，您很快就会看到我们只能在斯提克斯这条地狱之河聚会。’”

应当说，可怜的青蛙的推论是正确的。

#### 意林小语：

国王和布衣可以同床，但永远是异梦。

### 5. 称呼

一个大办公室的经理注意到他的一个部门头子雇佣了一位新人，于是，这位老板就把他叫进了他的办公室，进行一次简短的方向性训话。



“你叫什么名字？”他问。  
“约翰。”那个新来的家伙回答。

经理皱起了眉头，“你瞧，我不知道你以前在哪种地方工作，但是我不称呼任何人的小名。这给人一种亲密的感觉，不利于树立威望。我只用姓氏来称呼我的雇员，史密斯、琼斯、贝克，等等。而我的雇员也只称呼我罗伯逊先生。现在，我们直接说吧，你姓什么？”

那个新来的家伙叹了口气，说：“达令（英文直译是亲爱的），约翰·达令。”  
“好吧，约翰，我要跟你谈的第二件事是……”

#### 意林小语：

员工的心中，领导也许只是自己的雇主而已。



## 6. 驯马

有匹马烈得要命，别说骑它，想靠近都不容易。如果谁敢贸然向它走去，不是咬就是踢，叫人不寒而栗。有一天，烈马跌入泥潭中，把几个牧民乐得差点岔了气：“淹死才好呢！”

这时，有个牧马人走上前去，把烈马从泥潭中救了出来，然后拴在马桩上，烈日下，烈马皮毛上的泥浆渐渐晒干，越干越难受，奇痒难忍。牧马人就用扫帚给烈马扫，用马梳给烈马梳刷。这时，烈马感到十分舒适，于是，对牧马人服服帖帖。牧马人乘机给烈马备上鞍子，一跃上马，在草原上风驰电掣般奔腾起来，如此这般多次，烈马就成了草原上最驯服、最出色的坐骑了。

#### 意林小语：

很好地利用员工的个性，他会创造不菲的价值。



## 7. 降低野心

一位年轻人去一家知名的公司应聘，主考官问：“你认为以自己的能力在本公司可以任什么职位？”

年轻人扪心自问，觉得自己的个性、经验以及能力等方面还有很大的欠缺，还不具备对别人发号施令的资格，于是很诚实地回答：“普通职员。”