

做人不能

最新版

“太

老实”全集

老实人一点就通的开心锁
聪明人自以为是的反思镜

修铁◎编著



中国致公出版社

PDG

做人不能

最新版

“太老实”

全集

不是你不明白，世界变化太快；抛弃既往的观念，勇敢地踏入理想的生活，做本色的自我，做最好的自己，展现自我的风采，老实人应该看到自己的潜力，突破束缚自我的蚕茧，让成功一样属于自己！

本书给老实人以勇气，给老实人以魅力，给老实人改变自己的机会和自信，从而带老实人冲出迷雾，走向光明！



聪明人自以为是的反思镜

ISBN 978-7-80179-646-2



9 787801 796462 >

定价：29.80元

PDG

老实人一点就通的开心锁
聪明人自以为是的反思镜

修铁◎编著

做人不能

最新版

“太



老实人”全集



中国致公出版社

图书在版编目(CIP)数据

做人不能太“老实”全集/修铁编著. —北京:中国致公出版社,2008.1

ISBN 978-7-80179-646-2

I. 做... II. 修... III. 人生哲学—通俗读物 IV. B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2007)第190762号

做人不能太“老实”全集

编著者:修铁

责任编辑:立鹏

出版发行:中国致公出版社

(北京市西城区太平桥大街4号 电话66168543 邮编100034)

经销:全国新华书店

印刷:北京市北中印刷厂

开本:710×1000 1/16开

印张:18

字数:300千字

版次:2008年3月第1版 2008年3月第1次印刷

ISBN 978-7-80179-646-2 定价:29.80元

版权所有 翻印必究

PDG

前言

“做老实人，说老实话，办老实事”是上一辈人传授给年轻一代的一则耳熟能详的做人道理和信条。的确，做老实人，本分规矩，不惹事，不偷不抢，不欺不诈，处处以忍让克制为先，以道德原则为修身处世的方圆，总之，无论从哪一方面讲，老实人的确在社会中遵纪守法，黑白是非分明，应该是道德的代表和先行者，是正义的化身，其事业、感情全都令人羡慕和追随，他们应该成为最受欢迎的人。然而，我们发现，有时现实犹如从镜子中显示出的世界一样，正好把我们设想的颠倒了过来，令人迷惑不解。一部分老实人在社会上的地位和声势、名望、功业可谓平平庸庸，甚至毫无圈点之处，这就是为什么要认识现实的必要性和了解并帮助老实人走出怪圈、重塑自我的原因。

时光是不断推移的，世界每天都在变化，社会也随之变化，情况每天都可能会不同，现实更是反映着这些变化。对“老实”的解释，也有了多重含意。忠诚老实，无疑是我们应当遵循的做人准则。然而现实往往对“老实”一词打上了诸如安分守己、老实巴交、窝囊无用等多重色彩。本篇所议的主要是针对“老实”一词的婉辞和贬意而言的。这些所谓的老实人正是在这样的形势下变得不知所措，虽然固守着陈旧的观念、过时的思想，但他们自认为是按着成功的路子走，是在按规律办事，其实，那完全是由于他们自己一厢情愿地将过去的经验和想法当作是不变的真理，总把这过时的东西当作永不落伍的旗帜，怎么能适应得了社会的变化呢？况且，他们中的大多数又不愿意去正视和改变，于是就被时代和人群所忽视，甚至被抛到一边，靠边站，“凄凄惨惨切切”，又奈何不得别人，最后总是“一声长叹”、“两行清泪”。要打破

现状，走向光明，老实人非得改变自己和学会应变不可。

鲁迅说过：忠厚老实是无用的别名。真可谓一针见血。在这个讲求竞争、本事的年代，老实人就吃不开。老实人成了死板、机械、软弱、不自信、没有魅力、迂腐、穷酸、固执、不思进取、没本事等的同义语和代名词，老实人自己也抬不起头，别人也不愿和他们过多地来往。有些老实人，他们把自己关在屋子里，不去进行人际交往，结果没了门路，办事觉得“举目四顾心茫然”。有些老实人太爱面子，“死要面子活受罪”，做什么就怕出错、怕做不成，结果面子丢得更大。有些老实人的烦恼多，有谚语说“穷人气多，稻草烟多”，他们总是这也烦，那也窝心，似乎没有一件称心如意的事。有些老实人还天生自卑，总觉得不如人，贬低自己，抬高别人，结果就真的被人看不起了。有些老实人爱发牢骚，抱怨命不好，抱怨运气不好，一生就这样白白地在抱怨中过去了。有些老实人没有财富意识，总是“安贫乐道”，为穷所困。

在这个讲究个性的时代，这些老实人难免陷入各种困境，总是恶梦缠身。他们胆小，总又错过了到手的机会，墨守成规，消极等待。他们总是吃亏，不懂得保护自己，生存手段和技巧匮乏。他们不坏却总是与优秀、成功、卓越无缘，反而总是遗恨终身。

这些老实人是一群特殊的人，也许他们有许多缺陷，但是，他们更有很多的优点，他们所保持的也许正是人们时下所缺的，不能认为是一无是处，也不应责备他们什么，只不过他们将这些东西弄得僵化了，不知道去克服缺陷、走出误区，和成功的人一样去面对生活与工作。本书从交际、心态、财富、事业、说话、办事等各方面去分析老实人，解读老实人，旨在从现实的角度去帮助他们总结各种方法、技巧，帮助所有的老实人克服缺陷，发掘优点，相信本书会对他们有所裨益。

目 录

第一章 圈子太小 孤立无援

——老实人打不开交际局面

老实人的圈子太小。他们小心谨慎，足不出户，除了周围的人几乎“两眼一抹黑”，谁都不认识。他们也不爱客套、寒暄，不喜欢应酬，不屑于交杯换盏，打不开交际的局面。他们把手脚捆起来，到头来，有事的时候，才知道什么是“叫天天不应，叫地地不灵”。

1. 老实人的朋友少 2
2. 老实人把握不住交往的分寸 5
3. 老实人不会结交好人缘 7
4. 老实不懂得送礼应酬 11
5. 老实人不会主动开拓人际关系 12
6. 老实人应学会与不同性格的人相处 15
7. 老实人容易误解人 17
8. 老实人处世往往太“酸” 19
9. 老实人清高孤傲 21
10. 老实人容易轻易许诺 23
11. 老实人不善于和陌生人打交道 24

第二章 如意太少 烦恼太多

——老实人的心态要摆正

老实人也不容易做,他们烦恼实在是太多了。他们放不下面子,最怕丢面子。老实人总是“不好意思”,结果,人家偏不这么想;老实人害怕露丑,害怕有缺点,总是藏着掖着,结果还是被人笑话;老实人受抱怨发牢骚,只知道唉声叹气,埋怨自己的命不好;老实人胆子小,总是躲在角落里,坐在最后一排,结果默默无闻。

1. 老实人摆脱不了依赖心理 30
2. 老实人是悲观主义者 34
3. 老实人不敢正视缺点 36
4. 老实人总是“不好意思” 38
5. 老实人总爱认死理 39
6. 老实人遇事容易“想不开” 41
7. 老实人自我怀疑 46
8. 老实人总是沉湎于过去 49
9. 老实人牢骚满腹 54
10. 老实人自我安慰 58
11. 老实人的自尊心过强 59
12. 老实人常为小事烦恼 60

第三章 忧忧郁郁 终不得志

——老实人的事业难成功

老实人的事业不怎么顺心,老实人对自己没信心,就只有每天埋怨,工作老觉得没劲,仿佛什么都不顺手,不能正确对待别人和自己。见了别人出成绩,觉得人家运气好,没什么了不起,不比自己强多少,甚至会去恨别人,贬低别人;见别人不如自己,又暗自庆幸,冷嘲热讽,耻笑别人。工作中,老实人则我行我素,主观武断。他们总躺在过去的成绩上睡觉,不知进取,习惯于过去的固定的模式。他们丝毫没有觉察到自己的落伍,其实,他们的失败是自己造成的。

1. 老实人爱说“可是” 64
2. 老实人不积极 66
3. 老实人缺乏坚持和进取 69
4. 老实人情性太强 72
5. 老实人总是“怀才不遇” 75
6. 老实人常坐“冷板凳” 77
7. 老实人的“贵人”少 79
8. 老实人不好变通 81
9. 老实人安于现状 83
10. 老实人不能勇于尝试 86
11. 老实人把工作当成差事 89

第四章 唉声叹气 束手无策

——老实人的生活没滋味

老实人活得很累。老老实实，本本分分，却窝窝囊囊，被人看不起。在单位里不受“待见”，在家也受气。老实人死要面子，凡事办到办不到都硬撑，总是自己受累。老实人只知道低头赶路。而不看路，往往“干的不如看的，忙的不如闲的。”老实人老当老好人，想让人人满意，结果好心没好报，受人埋怨。老实人的生活可谓是不够糟糕的了。

1. 老实人灰心丧气 92
2. 老实人总是放不下 93
3. 老实人活得太累 95
4. 老实人自卑，破罐子破摔 97
5. 老实人总爱当“老好人” 99
6. 老实人只知道干不知道看 101
7. 老实人不知圆通 103
8. 老实人缺乏勇气 105
9. 老实人的感情生活也糟糕 107

第五章 人要聪明 火要空心

——老实人的心眼太实

常言道：“人要聪明，火要空心。”心眼太实、太死，任何事都会看不清楚，反过来还会还会妨碍自己前进。老实人的心眼太死，凡事都往坏处想，只往自己认为是对的方向想，结果，自然会看不清问题。他们总带着偏见看问题，容易走极端，容易把事情道德化、理想化，言利则以为耻，自己则老是苦恼。老实人总是单方面看问题，不会转弯，直来直去，办事说话又不留点余地，通常被人利用了，自己除了气愤不平外一筹莫展。

1. 老实人不设防 110
2. 老实人不吃小亏吃大亏 111
3. 老实人不懂弃暗投明 114
4. 老实人容易轻信场面话 117
5. 老实人爱抬杠 118
6. 老实人只求“同”而不存“异” 121
7. 老实人不低头 122
8. 老实人不“捧”人 124
9. 老实人不知道留一点 127
10. 老实人的善良常被利用 129

第六章 舌灿莲花 不以为然

——老实人不会说话

老实人对别人的口吐莲花从来不以为然,他以为那不过是表面文章,他们说话往往不留心,竹筒里倒豆子,想说什么就说什么。他们说话不合时宜,不顾别人的想法和感受。至于恭维和颂扬别人,更是要他们的命,他们不会表达自己,不会拒绝别人,遇事也是“三缄其口”,金口难开,也没有幽默细胞,说出的话要么干瘪,要么像洋葱一样冲人,没人爱听。

1. 老实人不懂说话要留几分 132
2. 老实人排斥恭维 133
3. 老实人批评人不留情面 135
4. 老实人吃哑巴亏 137
5. 老实人不会表达自己 142
6. 老实人不会拒绝人 144
7. 老实人直言快语 145
8. 老实人不会“有话好好说” 147
9. 老实人“金口难开” 149
10. 老实人没有幽默细胞 151

第七章 求人办事 视为畏途

——老实人缺乏办事技巧

老实人视求人办事为畏途。走出了门,想一想又回去,自我安慰,劝自己说,没关系,还早呢。或者走到人家门前却不敢敲门,进去了,半天又不说正题,不说人家怎么知道你要干什么。这些都是老实人的写照。办事拖拉又没有目标,总是在一个地方打转,奔波忙碌却一事无成。而且老实人办事分不清轻重缓急,他们不赶重要的办,只赶手头的办,结果大都是一件事都办不好。他们看不清自己的强项,老是随大流,也没有积极的行动,等一天是一天,过一天算一天,总是期待明天。老实人就是这样耗费了金子般的时间,以至于浪费了大量精力却一无所获。

1. 老实人缺乏主见 156
2. 老实人利益观不正确 157
3. 老实人不会体察人心 158
4. 老实人不了解人性 160
5. 老实人不会客套 161
6. 老实人做事不分轻重主次 164
7. 老实人看不清自己的强项 168
8. 老实人做事没有计划 170
9. 老实人容易“一棵树上吊死” 174
10. 老实人遇事强撑 176
11. 老实人应该绷紧谨慎的弦 178
12. 老实人应警惕“天上掉下的馅饼” 180

13. 老实人办事应该有耐心	182
14. 老实人应能屈能伸	184
15. 老实人办事不知绕道	185

第八章 墨守成规 无意进取

——老实人的工作死水微澜

老实人在职场和工作上的表现可谓乏善可陈。他们不去努力工作,不去努力争取自己应得的利益,他们因为不争而吃亏,不争上游,不争业绩,不争利益,害怕周围的人有看法。老实人只知道埋头苦干,到头来,一场功劳被别人或上司卷走,记在了别人的功劳簿上,自己有苦难言。他们只知道求稳,不求强,只求心甘情愿地做个“末等公民”,混日子。他们总是逆来顺受,有时候左右为难,骑虎难下,迟迟得不到提升。老实人害怕改变和动摇,因为变动会打破他们的平静,于是,他们就只好稳稳当当地在一个位置上一直待去了。

1. 老实人竞争意识不强	188
2. 老实人总是下不了决心	190
3. 老实人为人做“嫁衣”	191
4. 老实人的工作定调不高	193
5. 老实人总受刁难	196
6. 老实人不争总有人争	197
7. 老实人爱犯盲从病	199
8. 老实人进取心不足	203

第九章 金钱无罪 并非“铜臭”

——老实人须学会赚钱理财

老实人想发财,可他们总相信自己是穷命,大钱赚不来,小钱又看不起。他们只有发财梦却没有行动去实现。他们缺乏本钱,又筹不来钱;他们也不会主动寻求发财的机会,老是坐等机会,又不敢冒险,只好忍受贫穷。老实人的金钱观陈旧,缺乏致富的大脑,没有“横财”,只有工资。老实人就这么穷日子穷对付,不去想一个发财的计划和目标,由于既不愿也不会与富人打交道,那就只好在穷人堆里感叹了。

1. 老实人应从小钱开始积累 208
2. 老实人应“化死钱”为“活钱” 210
3. 老实人致富应趁早起步 212
4. 老实人筹资难 214
5. 老实人只守紧工资袋 217
6. 老实人没有发财的野心和目标 219
7. 老实人不善于与富人打交道 222
8. 老实人不会寻找和把握机会 223
9. 老实人不知道赚钱要“双赢” 228
10. 老实人不应为钱少而觉得无能 231

第十章 走出误区 及时勉力

——老实人的出路

老实人要认清现状,要改变自己就必须启发自己改变现状,让自己明白自己的缺陷,振作起来,去迎接和创造属于自己的一片天空。不管从其他外在的方面还是内心,都必须对自己有所交待,这里从各个角度提供了可行的各种方案,相信老实人一定会自信、自强地以崭新的面貌重塑一个自我。

1. 老实人应善交对自己有利的人	234
2. 老实人要正确地评价自己	236
3. 老实人应对自己充满自信	238
4. 老实人应每天完善自己	240
5. 老实人应该充分挖掘自己的潜能	243
6. 老实人要敢于冒险	246
7. 老实人要学会管理时间	248
8. 老实人要学会抢占先机	249
9. 老实人应懂如何与上司相处	252
10. 杜绝拖延,立即执行	253
11. 做自己最擅长的事	258
12. “勤能补拙”是良训	260
13. 负重还要站直向前	261
14. 老实人要“恶”一点	263
15. 老实人不妨张扬一点	266
16. 老实人要懂得保护自己	269
17. 把握住升迁的垫脚石	270
主要参考文献	273

第一章

圈子太小 孤立无援

——老实人打不开交际局面

老实人的圈子太小。他们小心谨慎，足不出户，除了周围的人几乎“两眼一抹黑”，谁都不认识。他们也不爱客套、寒暄，不喜欢应酬，不屑于交杯换盏，打不开交际的局面。他们把手脚捆起来，到头来，有事的时候，才知道什么是“叫天天不应，叫地地不灵”。