

精彩故事每一天

JING CAI GU SHI MEI YI TIAN

游戏人生的每一天

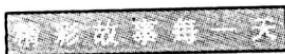


北京燕山出版社



目 录

不要成为别人的傀儡	1
自相矛盾	2
东施效颦	3
防冻药方	5
邯郸学步	6
轮扁论读书	8
屠龙神技	10
望洋兴叹	12
狗猛酒酸	13
拔苗助长	15
楚人学齐语	16
踏踏实实捡好你的虫子	19
别只顾跟着别人的指挥棒走	19
只要强过你的对手	20
智勇双全	20
只会转圈的战马	21
隐藏你的弱点	22
不自量力终究遭致灭亡	22
别跌倒在自己的优势上	23
谁错了	24



另一种放纵	25
爱情良心	27
“后天遗传”	28
卧薪尝胆	30
钱塘江潮	31
鸟尽弓藏	33
范蠡丧子	35
紫玉赠珠	37
高山流水	39
孔子绝粮	41
子贡索马	43
子羽斩蛟	44
小忍大逃	46
荆轲刺秦	48
孟女殉夫	50
徐福求仙	51
始皇暴慢	53
时刻关注你的对手	55
师旷踏足	55
烽火戏诸侯	57
合纵连横	59
干将莫邪	61
暂时等待	63
一把钥匙开一把锁	63
拯救自己和伙伴	64
做自己命运的主宰	65

学会放弃	66
鸟类的偶像派实力派	67
小乌鸦的智慧	68
自知之明	68
只吃七分饱	69
不要与狼子讲和	69
二人学弈	70
日攘一鸡	72
朝三暮四	74
歧路亡羊	76
九方皋相马	77
列子学射	79
杞人忧天	81
娇惯丈夫	83
“偶然”与“偶尔”	84
桃色诱惑	86
夫妻战火	88
情感要挟	92
另一半	95
悄悄话儿悄悄说	96
断奶	98
简单比较	100
我要平等	102
女人的错误	103
永远的玛丽莲·梦露	105
内当家	107

网开三面	109
文王吐子	110
太公钓鱼	112
偃王叛乱	114
伍员逃难	116
学会保护你自己	118
伯劳传说	118
苌弘化碧	120
小曹操的心眼	122

不要成为别人的傀儡

狮子和两只狐狸约定好一起打猎，平均分配猎物。狮子想，狐狸聪明，很快就能找到捕捉目标，再加上自己尖牙利爪的厉害，肯定无往而不利，于是爽快地答应了。

第一次，大家一块出去，可是却没有发现一个目标。两只狐狸埋怨狮子说：“啊呀！一定是你的样子把那些小动物都吓跑了。”

狮子觉得很有道理，问道：“那我应该怎么办才能解决这个麻烦呢？”

两只狐狸交换了一下眼神，其中一只说：“只要你打扮得温和一些就行了。”狮子愉快地答应了。

狐狸拿来剪刀，把狮子脸上的毛全都剪掉。“这样和蔼多了！”狐狸说道。

“你们继续吧，怎么温和就怎么弄！”狮子高兴地说。

狐狸剪完了狮子毛就开始剪狮子尖利的指甲。

“把嘴巴张开！”一只狐狸说。“你的牙齿太锋利了，别人一看就害怕，难怪我们抓不到猎物！”另一只很快就找来了一把挫子，两只狐狸很快就把狮子的牙齿磨平了。

一切结束后，三个又往前走，一会儿一群狼迎面走来，它们毫不畏惧地围住狮子开始撕咬它，狮子这才发现自己的尖牙利爪根本就派不上用场了。

自相矛盾

古时候，有个楚国人靠卖兵器为生。

这一天，他又早早地来到集市上去卖兵器。这个集市是附近最大的集市了。每天早上都会有来自各地的货郎和商人在这里做生意。街道两旁摆满了各式各样的摊位，大大小小的铺子里各色货物应有尽有。买东西的人熙熙攘攘，热闹非凡。

楚国人看着这里繁荣的场面，心里真是喜不自禁。他想，这个集市这么热闹，对我来说，真是一个好机会啊！只要我好好地叫卖，我的生意一定会很好的，我的兵器也一定会有很多人来买的。

楚国人想到这里，就赶紧在集市上铺开了摊子，把他的货物“矛”和“盾”陈列好。为了招徕顾客，使自己的商品尽快出手，他就夸大其辞、言过其实地高声炒卖。

一会儿的功夫，他的摊位前面聚集了好多的人，觉得这是个绝好的宣传机会。他首先举起了手中的盾牌，在人群中走了一圈，向着过往的行人大肆吹嘘：“列位看官，请瞧我手上的这块盾牌！”谁料楚国人的话一落地，就有个年轻人回应道：“有什么了不起的？这个集市上还有好多的店铺在卖盾牌呢！”楚国人说：“这个盾牌和一般商铺里面卖的普通的盾牌是大不相同的，我手里拿着的这个盾牌可是用上好的材料一次锻造而成的好盾呀，质地特别坚固，任凭您用什么锋利的矛也不可能戳穿它！”说完，他用手使劲拍了拍盾牌，又把盾牌递到那个年轻人面前，围观的

人们也被他的话说得来了兴趣，纷纷围拢来，仔细观看。

可是，人们只是看了看，却没有人要买盾牌。楚国的商人不免有些失望，他把盾牌放了回去，又拿了一支长矛在手上，拉开架式舞了一会儿，更加肆无忌惮地夸口：“诸位豪杰，请好好看看这支矛吧！它是用上等的好钢打造的，锋利无比，世界上无论怎么样坚固的盾它都能刺破！”

此番大话一经出口，围观的人群先是愣了一下，接着就都笑了起来。

过了一会儿，只见那个年轻人在人群中站了出来，指着那位楚人问道：“你刚才说，你的盾坚固无比，无论什么矛都不能戳穿；而你的矛又是锋利无双，无论什么盾都不可抵挡。那么请问：如果我用你的矛来戳你的盾，结果又将如何？”

楚人听了，一下子怔住了，但他想了想也确实回答不了这样的问题。他后悔刚才吹牛吹得太过头了，只好满脸羞愧地收拾了东西，低着头狼狈地走了。

东施效颦

西施是我国历史上有名的大美人之一。她是春秋时的越国人，她的美貌简直到了倾国倾城的程度。无论是她的举手、投足，还是她的音容笑貌，样样都惹人喜爱。西施略用淡妆，衣着朴素，无论她走到哪里，人们都惊叹她的美貌。

西施家住在若耶溪的西岸，在东岸也有一位女子，名叫东施。东施不仅相貌难看，而且没有修养。她十分妒忌西施的美

貌，每当听到人们赞美西施的时候，她总是在心里对自己说：“哼，有什么了不起呢！更美丽的！”从此以后，东施开始处处模仿西施，和西施穿一样的衣服，梳一样的发式。但即使是这样，还是没有人说她长得漂亮。为此，东施耿耿于怀。

有一天，东施去集市上去买东西，忽然看见有好多人在一起，像是在谈论着什么事情。东施走上前去，听到人们说：“真是美丽极了！”接着，还不时的发出“啧啧”的赞叹声。东施顺着人们的眼光看去，发现是西施正从路口走过。

西施这时候走到了人们的面前，见到有那么多的乡亲在一起，就赶忙向大家打招呼。这时，有人问道：“西施，你这是往哪里去啊？”“我的心口病又犯了，我现在要去抓点药。”西施说完，又把眉头微微一皱。东施仔细看了一下，发现此时西施手捂胸口，双眉皱起，不经意之间流露出一种娇柔的女性之美，东施不得不承认她自己也被西施的这种美丽打动了。

回到家里，东施还在想集市上发生的事情。她心想，人们那么青睐西施生病的时候，她捂住心口，皱着眉头的样子，就说明那样的动作和表情一定是很漂亮的，要不然，村子里的人们怎么会那么喜欢西施呢？我也要学着那样去做，人家一定也会夸奖我的。

第二天，东施在家里好好地梳洗打扮以后，来了熙熙攘攘的集市上。她走到拥挤的人群中，便开始学着昨天西施生病时的样子，皱着眉头，捂住心口，走来走去。她暗自高兴，我这样做一定也是很美丽的，一会儿我也能听到人们的赞美的。

可是，东施没有想到，她的矫揉造作使她原本就丑陋的样子更难看了。她发现村子里的人凡是看见她的，有的是把门紧紧地关上，有的大人看到东施走了过来，就拉着孩子远远地躲开。

防冻药方

在宋国，有户人家祖传了防治双手生冻疮的秘方，就以开帮别人漂洗衣服的店铺为生。在寒冷的冬天，双手长时间在水中浸泡，就会冻坏生疮。所以很多漂洗衣服的店铺都关了门，不再营业。这户人家靠着这个祖传秘方，即使冬天也照样可以漂洗丝絮，所以生意也算可以。

有一天，有一个外地人的得知了这个消息以后，就找到这家人，对户主说道：“我是远道而来，听说你们家有不生冻疮的秘方，不知道是不是真的呢？”户主说：“当然是真的了，你看我们的手，是不是没有裂口啊！”

外地人仔细地端详了一下，发现这家人的每个人的手确实不仅没有裂口，而且也没有红肿。要知道，这在寒冷的冬天，对于一个以洗衣为职业的人家来说，这几乎是不可能的。外地人看到这里，非常高兴，更加坚信了户主的话。他赶紧对户主说：“我想出钱买下你家的秘方，你看怎么样？”户主问道：“什么？买我家的秘方？那你能出什么价钱呢？”外地人说：“我愿以一百两黄金求购。”户主不由得后退了一步，还以为自己听错了呢！“天哪，一百两黄金啊！这可是个大数目！”主人动心了。但想到祖传的秘方要卖出去，也是件大事，于是，对外地人说：“请你稍等一下，我要去同家人商量一下。”

户主集合全家族的成员共商转让之事。户主先把外地人要用一百两黄金买秘方的事情讲了一遍。然后，就听妻子说：“我们

家世世代代都是一年到头辛辛苦苦地干活，也挣不到几个钱。而现在只要卖了这个秘方，就可以挣到一百两黄金。这样的好事哪里去找啊！我看，我们也别商量了，还是卖给他吧！”大家听完，也觉得很有道理，大家合计了一下也就算是统一了思想：一致同意把药方卖出去。

就这样，外地人终于如愿以偿买到了防冻秘方。紧接着，他带着秘方来到了吴国，托人带口信给国王，说他自己有办法让将士在寒冬打仗，而不会冻伤双手，即使在刺骨的寒风中也可以自如地使用武器，再也不用为手疮犯难了。

当时，越国大军压境，吴国告急。此时正值寒冬，吴越两军又是进行水战急需防冻药方。吴王非常高兴地接见了这个高人，采用了他的药方，使吴军将士在水战之前都涂上了防冻药。由于吴军将士涂抹了不冻手的药，战斗力特别旺盛，而越国的士兵中有许多人的手都冻伤了，作战的时候，碰一下就会钻心地痛。结果吴军大胜。

打了胜仗以后，吴王也非常高兴，他自然没有忘记立了大功的给他药方的人。吴王不仅封他做了大官，并且还割地嘉奖他。

邯郸学步

战国时候，在燕国的寿陵有个青年人，他喜欢模仿别人的举止。别人有什么动作、姿势什么的，只要他觉得好看，他就会刻意地去学。

有一次，他正在集市上买东西，忽然听到旁边相熟的一个卖

头饰的商人和一个顾客的对话。只听商人说道：“我上个月去了赵国邯郸一趟，那里的人特别有风度，走起路来实在是太美了。”他听到这里，就凑了过去，对那个商人说：“您说的是真的吗？邯郸的人又是如何走路的呢？”商人回答说：“当然是真的了。赵国都城邯郸的人走起路来，不紧不慢，又潇洒又优雅，那姿势特别好看。”青年人听完，就要求商人学着邯郸人走路的样子给他看看，但是，商人怎么也学不上来。青年人心中着急，决定要去赵国学邯郸人走路的姿势。

燕国的青年人不顾家人的反对，带上盘缠，跋涉千里，终于来到了邯郸。

他来到大街上，看着来来往往的人群，发现邯郸人走路的样子的确与自己不一样，确实像商人说的那样，比燕国人走路姿势要好看很多，结果看得他两眼都发了呆，心里就别提有多么的高兴了。

从此，燕国的这位青年人就开始学习邯郸人走路的姿势了。这一天，他正在马路中央看得起劲的时候，迎面走来一个人，年龄和这位燕国青年人相仿，那走路的样子实在令人羡慕。于是等那人走过，燕国青年人便跟在他后面摹仿，那人迈左脚，燕国青年人也迈左脚，那人迈右脚，燕国青年人也迈右脚，稍一不留心，他就搞乱了左右，搞得他十分紧张，哪还顾得了什么姿势。眼看那人越走越远，燕国青年人渐渐跟不上了，他只好又回到原地。接着他又盯住了一个年纪稍大的人，他又跟在别人身后亦步亦趋地学走路，引得街上的人都停下脚步观看，有的人还捂着嘴笑。几天下来，他累得腰酸腿疼，但学去学来总是学不像。

燕国青年人心想，邯郸步确实是难走啊，但是不论有多么的困难，我也一定要学会。他经过认真的思索，总结教训，猛然省悟过来：我学不好的原因肯定是自己原来走惯了的老姿势和步



法，如果我丢掉自己原来的习惯走法，从头开始学习走路，一定会把邯郸人的步法学到手的。

于是，燕国青年人努力忘记自己原先固有的走法，但是，没有想到的是，那种姿势已经形成习惯了，要忘记也实在是困难。他费了好大的劲，大约用了好几个月的时间，最后终于把原先的走路姿势忘掉了。燕国青年人高兴坏了，他想，这下，我可以从头开始学习走路了吧！但是，当他打算走路的时候，他竟然摔倒了。原来，这个青年人忘记了如何走路，现在想走的时候，竟然迈不开步子了。无奈，燕国青年人只好在趴在地上爬回了寿陵。

轮扁论读书

春秋时期，齐桓公重用贤相管仲，在国内实行改革，奋发图强，使齐国的经济逐渐发展起来，国库充实，兵强马壮。而后，他多次召集并主持诸侯国开会结盟，被推为各国首领，成为“春秋五霸”之首。

这一天，齐桓公利用政务的闲暇，在殿堂上读书，一个叫扁的车轮木匠在殿堂下研削材料，制作车轮，因为他善于制作车轮，所以人们称他为轮扁。轮扁看到齐桓公正在伏案看书，就放下斧凿等工具，走到殿堂前，向齐桓公问道：“请问君王，您读的是什么书啊？书里都是说的一些什么话啊？”

齐桓公觉得一个木匠会对他读什么书感兴趣实在是难得，于是，就把轮扁叫上殿来，故意用模棱两可的话回答说：“我读的是古代圣人的书，书里都是圣人说的话。”轮扁又问：“那敢问君

王这些圣人都还活着吗？”齐桓公笑笑说：“你真只是个木匠啊，圣人当然不可能活着了，他们早就死了啊！”轮扁若有所思地想了想，然后说：“即使这样，那么君王您所读的书里的话，也不过是古人的糟粕罢了。”

齐桓公一听这话，心里怒火中烧。因为他当了这么长时间的国君还从来没有人敢在自己面前这般的无礼，更何况他现在是称雄一方的霸主，于是他把脸一沉，说道：“大胆轮扁，一个小小的车轮木匠，胆敢如此的放肆。本王在这里读书，又没有碍你的事，你只管做你的木匠活就是了。你却出来胡乱议论，也不想想你是什么身份。本王现在命令你解释清楚你刚才的话，若是能言之有理，我也就饶你不死；若不然，我就将你就地正法！”

看到齐桓公龙颜大怒，任谁都会胆战心惊。可是轮扁却并不害怕，他不慌不忙地说道：“小人并不是有意冒犯大王，还请大王息怒，且听小人慢慢道来。我是从我制作车轮的角度来看待这个问题的。车轮的制作不同一般，有的做的快，有的做的慢。制作得慢，虽然这样既省力又舒服，但是这样做出来的车轮是不牢固的。制作得快，虽然效率很高，制作得多，但是却要挨累，而且由于速度快会导致木头砍不深，做出来就有可能不合卯，显然也不是做车轮的好办法，凭我几十年做车轮的经验，我认为，要做好车轮急不得慢不得，要不紧不慢，随心所欲，想到哪里做到哪里，这样才能做出好车轮。”齐桓公问道：“你讲了这么一大通，什么做车轮不做车轮的，这究竟与我读书有什么关系呢？为何说我读的都是古人的糟粕呢？”

轮扁接着说：“那么怎么样才能不快不慢，又能得心应手呢？这里面的技巧只在我心里，嘴上是说不清楚的。要获得这些技巧只能从制作车轮中寻找。就像我的儿子，他想学习做车轮的技术，但是这些技术我却不能给他说明白，因为这

是说不来的，而他就学不到这门手艺，一直不能继承我，因此，我虽然年近古稀却还在做着这项工作，直到我死了，这些技艺就会跟随我一起埋进坟墓。如此看来，古代圣人们的道理和思想也早已随他们一同死去了。留下来的写在书中的，不过是古人的糟粕罢了。”

齐桓公听后，若有所思地点了点头。

屠龙神技

古时候，有个年轻人叫朱评漫，他自小心高气傲，对一般人做的事他都认为不值一提，立志要做一番惊天动地的大事业，但他只是整天幻想，一直没有什幺实际行动，到了二十多岁，仍然一事无成。

这一天，朱评漫坐在窗前回想自己二十多年来，虽然雄心壮志，可到目前为止还没做成一件大事，父母让他读书识字考取功名，他不屑地说：“当官有什么好的，还不是要听皇帝的？”朋友劝他去学手艺，他又说：“那多没出息，都是些雕虫小技。”他认为这些都太平常了，都不能惊天动地。于是一直没有学成什幺本事。这让朱评漫非常沮丧。忽然有一位朋友来找他，告诉他有个叫支离益的人会屠龙的技术，不知他是否有兴趣。朱评漫听了眼睛为之一亮，心里琢磨着：“屠猪屠羊都听过，可这屠龙术从来没听过，应该不是一般人所能学得了的大本事啊！要是学了这种本事那可就厉害了。”于是朱评漫决心要去学习屠龙术。

虽说父母也不太懂什么是屠龙术，可是家里就这么一个宝贝儿子，禁不住朱评漫一再央求，同时，父母也希望儿子能有所成，就答应了朱评漫。

朱评漫来到支离益这里，向支离益说明了情况，支离益说：“拜师不成问题，可是你要知道，屠龙术不是一般的技术，它是一门神技，所以要想学习屠龙术是要交很高的学费的，不知你交不交得起？”朱评漫这时根本就不考虑学费问题了，一心想着自己学会了屠龙术后就可以干一番大事业了，于是便一口答应了下来。

这样，在接下来的三年中，朱评漫就跟着支离益开始了屠龙术的学习，因为心中坚信屠龙术可以成就自己的事业，所以他学得非常认真，非常努力，这是他第一次对一件事有这么大的兴趣。随着时间的推移，他的技术也日渐成熟。当他学完第二年，家里为了给他交学费已经变卖了家产，原来殷实的家境现在已是家徒四壁，一贫如洗了。第三年的学费他父母再也拿不出来了，只好向亲戚朋友借，终于凑齐了学费，而他父母已经穷到连住的地方都没有了，只好睡在大街上。终于三年期满，师父把朱评漫叫到跟前说：“你学了三年了，我所能教的都教给你了，你的本领学得差不多了，可以出师了。”

于是，朱评漫告别了师父，回到父母身边，看到父母生活如此凄惨，就跪在地上，信誓旦旦地说：“孩儿已学会了屠龙神技，父亲母亲不必担心，过不了多久，等我施展我的神技后，就会大有作为，很快就可以使我们家富起来。”

之后，朱评漫就开始了寻找可以施展屠龙术的地方，可是找来找去找不到龙可屠，因为这个世界上根本就没有龙可屠啊！他耗尽家财苦学三年的屠龙神技，结果是半点用也没有。而他最终也没见到龙，只好到处要饭度日了。

望洋兴叹

秋天到了，雨水连绵，河水不断上涨，百川汇入黄河，黄河水量大增。暴涨的黄河淹没了河心的沙洲，浸灌了岸边的洼地，河面陡然变宽，隔河远望，河对岸吃草的到底是牛还是马都分辨不清了。

黄河之神名叫河伯，他看见自己的河流变得如此宽广，就以为天下的水都汇集到他这里来了，不由洋洋自得。于是决定借机炫耀一番。他顺流东下，悠然来到了北海，站在海边，只见大海浩渺无垠，水天相连，看不到尽头，这时他才为自己刚才的自满感到万分羞愧。

河伯低下了头，对北海海神感叹道：“俗话说‘听的道理多了，以为谁都不如自己’，这说的就是我啊！我曾听说有人轻视孔子的学问和伯夷的义举，当时我还不信呢，现在，我看到你博大无边，才知道自己真是眼光狭隘，见识太少。如果不是来到你这里见识一下，是很危险的，会被人耻笑的！”

北海海神说：“对井里的蛤蟆是不能谈大海的事情的，因为它们受到地域的限制；对夏天的虫子是不能谈论有关冰的事情，因为它们受到时间的拘束；对孤陋寡闻的人是不能谈论大道理的，因为他们受到教育的局限。现在，你离开河边，见到大海，知道自己的浅陋，我才可以同你谈论大道理啊！”

河伯认真地倾听着。

“天下的水没有比海更多的了，万水归海，不知何时停止，