

跨世纪 风采

——湖南企业报告文学大赛获奖作品选

风采

主 编 李微微

副主编 王玉立

湖南文艺出版社

跨世纪风采

——湖南企业报告文学大赛获奖作品选

主编

李微微

副主编

王玉立

湖南文艺出版社

〔湘〕新登字 002 号

跨世纪风采

——湖南企业报告文学大赛获奖作品选

主编 李微微 副主编 王玉立

责任编辑：曾昭来

*

湖南文艺出版社出版、发行

(长沙市河西银盆南路 67 号 邮码：410006)

湖南省新华书店经销 湖南省新华印刷二厂印刷

*

1995 年 5 月第 1 版第 1 次印刷

开本：787×1092 1/32 印张：9.375 插页：2

字数：200,000 印数：1—1,000

ISBN7-5404-1398-0

I·1113 定价：7.50 元

若有印装质量问题，请直接与印刷厂技质科联系并负责调换

序 言

省委宣传部副部长 刘鸣泰

离 21 世纪只有最后一个五年。

从国际环境看，和平与发展仍是主流，中国重返关贸总协定后，经济与世界经济整合，既享受利益，也承担风险。从国内环境看，经济特区、沿海开放省市率先崛起，拉开了与湖南经济的距离，其来势不可阻挡；内陆各省份的竞争也不断加剧，一些省份凭借自身的优势，正在努力缩小与沿海地区的差距。我省经济已经有较大发展，但第一、第二产业有待于加速前进。要在最后一个五年实现小康水平，实现第二步战略目标，任务还十分艰巨。

党的十四大提出建立社会主义市场经济体制，十四届三中全会通过《关于建立社会主义市场经济体制若干问题的决定》，这标志着企业的改革进入了制度创新、配套改革的新阶段。宏观经济体制重大改革措施的出台，推动了企业改革的进一步深化；企业的外部条件、法制环境正在进一步改善；企业自身转变观念、转换机制、走向市场的自觉性进一步提高。解决深层次矛盾，进行制度创新，促进自我快速发展，已经

成为企业的迫切要求。同时，政企职责不分，产权责任不明，企业所有者不到位，国有资产管理体制不顺，社会保障体制不健全，以及企业长期存在的债务、冗员等问题和困难，给企业各种各样的压力。

在国民经济中占主导地位的国有企业，其面临的形势更加严峻。多种经济成份中，乡镇企业异军突起，城市集体经济不断壮大，私营和个体经济持续高速发展；随着进一步扩大开放，外商独资、合资、合作企业发展迅速；特别是随着“复关”的临近，外国大公司、大集团将进入国内，国内市场将演变为国境内的国际市场。在激烈的市场竞争中，国有企业的生存与发展充满危机。

有挑战，有压力，有危机，就必须迎战，就必须拼搏，就必须勇往直前！

靠什么？

“人民，只有人民，才是创造世界历史的动力。”在实行“自主经营、自负盈亏、自我约束、自我发展”的今天，企业要发展，最重要的，是要依靠“生产力的主体”——人，是要依靠广大的奋斗在企业各个阶层各个岗位，推动着企业向前发展的企业管理者、生产者。

湖南人民智慧、勤劳、勇敢、进取，尽管面临着这样或那样的困难，但是有许多湖南的企业人没有被困难所吓倒，他们鞠躬尽瘁，任劳任怨，努力开拓，奋发进取，为企业摆脱困境，走向辉煌，立下了汗马功劳。本书所记载的，就是有关他们的一个个真实感人的故事。

为了树立他们，宣传他们，号召我省广大人民群众学习他们，去年8月，省委宣传部、省经贸委、省作协、团省委

及省青联，在全省开展了一次“‘跨世纪风采’湖南企业报告文学大奖赛”。本书由大赛的获奖作品合编而成，涉及国有、集体、私营等各种不同经济成份的企业 30 多家，其中，国有企业近 80%。本书所反映出来的拼搏、敬业精神和企业改革、先进管理经验，对于充分发挥我省广大企业干部职工的积极性，对于深化国有企业特别是大中型企业的改革，具有学习和借鉴作用。

斗志要鼓舞，人心要振奋。本书的出版，对推动实施我省本世纪最后一个五年计划，实现第二步战略目标，具有重大的现实意义。

一九九五年四月九日

目 录

序言	刘鸣泰(1)
农友	周彬(1)
星光灿烂	余艳、邓永志(10)
追赶太阳的人	郭辉 詹跃林(25)
湘西农民不相信眼泪	谭卫宁(39)
湘北升起的一颗新星	刘勇 林兆辉(46)
大阳“神话”	黄垠大 黄初(54)
龙头威猛	邓德球 王中利(64)
桥氮之梦	黄广华(77)
一曲民族商业发展之歌	周吉涓(82)
跨越断层 走向成熟	刘钢军 袁铮(95)
捧出地下的太阳	曾更新 吴建平 廖德朝(102)
霹雳商界显风流	刘昌明 刘东生(108)
荡舟搏浪 重塑自我	吴勇(116)
现代“燧人氏”	彭武星(121)
波澜不惊的魅力	赵杰 李康学(131)

活出真我的风采 李兴华 (138)

我们需要这样的人 邱欣 (149)

情系海星 人生无悔

..... 张海平 苏国初 吴乐平 (159)

环保企业中一颗闪光的明珠 俞国强 (167)

雁落珠海望大洋 左大华 (173)

我知道你想要一个家 向勇义 (177)

金雁碧霞 老阔 (182)

“郴空”出世 谢新吾 (189)

春潮声声划长空 熊际渊 (195)

敢问路在何方 陈彰波 龚兴建 (205)

十年无悔献韶华 陈广辉 (211)

科学有险峰，只要肯登攀 王优国 (222)

振兴之路 谢建平 施岩松 (227)

路在脚下 刘年兵 (235)

蓝天上有一首深情的歌

..... 张世杰，欧阳英秀 (244)

风霜雨雪铸风流 胡卫兵、詹桂英、张作林 (255)

女人，你的名字不叫眼泪 丘陵 玉门 (269)

猛洞河畔一颗升腾的星 彭悦 (275)

奔向辉煌 刘阳 (285)

农 友

笑一由

由另亦个一婚代装附石自思最只奔？即另亦新映心，哪

亦放前和起立科，石自并直人眼亦喜不延，然自 周 彬

即苦辛已休取附另

鼎鼎名大岛雅博雷高帝，以回秋凶空光目增强致此——

忽能至山小岗妙头对，里村山个一内总不之来人大蕃国曾由

亦五千民平中由代开十四立一，里田附附嘲由。景风前一下

如，水开。里由主囊思苏美能由黄金十大群，掌管为批代由

此堪堪庭民前受十立限 大山的儿子 魏天，土由主善潮由中

？即本口即科，卷，侧由由由下，入育，盖茶由大群一管拿

兴由有人对我说，你应该去写写彭亮飞。由五，丁平少来

更由于是，我来到了气势恢宏的娄底农资大厦。由气不然对由

由由他就坐在我的对面，一套深蓝色的西装，紧紧裹着他壮

实的身躯。室内光线不甚充份，宽敞、干净、格调简单。前

任经理也曾在屋子里同我交谈，那位任职十多年的老同志带

领公司员工用心和血在一片茅草地上竖起了雄伟壮丽的农资

大厦，他们也连续四年获得了全省效益第一的好成绩。农村

联产承包责任制的历史变革，全区“吨粮田”的实现是交谈

的中心。由只味立耳，善由由“利”土由言由辛开，由委由

主由有争论，有疑虑，有沉默，有呼喊，我眼看着他们从这

儿出发，奔向乡村田野，从这儿出发，到全国各地去联系农

业生产资料，然后，又疲惫的落座到这栋大楼…… 由后

由由彭亮飞，凝重、严肃、头发稍稍卷曲、脸膛微黑，像一

座沉思中的雕像。由代管由里由由由天静由。“这似似来天

我说：“没想到你这么不苟言笑。”由自最由由由：千北

他侧着脸，向我投来探询的一瞥。继而是令我难以理解

的一笑。

啊，你知道农民吗？我只是尽自己的努力做一个农民的朋友而已，自然，我不喜欢别人宣传自己，你应该听说过农民的厚朴与辛苦啊。

——他深邃的目光在闪烁回忆：在离清朝那位大名鼎鼎的曾国藩大人家乡不远的一个山村里，馒头似的小山连绵成了一道风景。山脚的稻田里，一位四十开外的中年男子正在吃力地扶着犁，将大片金黄的油菜花埋葬在地里。汗水，成串地滴落在地上，天就要黑了，田边那位十岁的男孩默默地拿着一粗大的茶壶，良久，才讷讷地喊：爹，你喝口水吗？

多少年了，这位男孩终于走出了山村，但是，爬山的兴趣依然不减当年，就像当年总有使不完的劲，爬上山顶向更远的地方眺望。读过杜甫的《雨》吗？“悠悠边月破，郁郁流年度。”他读过很多很多书，1982年读供销学校，1988年读税务专科学校，1992年读中央党校。不说学校，平常的日子，书被一捆一捆地带回家门，夫人说，这哪像家，快成他的书库了。

1993年年底，身着冬装的彭亮飞，行色匆匆从双峰县赶往娄底。汽车在雪地上“呼呼”的跑着，耳边却只有一句话是清晰的，彭亮飞同志，地区已经决定，由你去农资公司主持工作。哦，就是那个亏损200多万，银行贷款逾千万的公司！

妻，和那才7岁的儿子，又被弃落在风雪的小镇。“处处无家处处家”。他结实的体魄里蕴藏着力量，我永远是大山的儿子！他有的是自信。

年已三十二

三十二，正是而立的年纪，然而在娄底地区农资公司 210 名职工眼里，这毕竟显得年轻。他们也许并不清楚在这之前，彭亮飞 24 岁当上县供销社副主任，之后是县商业局副局长、县商业物资总公司总经理。

彭亮飞的脸却是阴霾一片，公司报表上的几行数字搅得他思绪茫茫：公司全年帐面亏损 109 万元，挂帐亏损 82 万元。面对放开的农资市场，“农资人”感到彷徨无路，精神涣散。

如果说，在级别上他仅是一名科级干部，那么在农资公司便是一位实实在在的主帅了。然而在首次中层干部会上却使他坠入云雾之中：“你们说，农资公司还有没有希望？”“我看问题严重。”“经过一番努力总可以改变的。”“我认为这样瞎子摸象般搞下去，危险！”众说纷芸。

他的脸沉下了，心，像万针剧刺，头发跌落到额前，整整一夜都在办公室里踱着。200 多万的亏损，上千万的货款啊，岂能雾里看花说不清！即使再演一次“斩马谡”那样的历史悲剧，也无颜再见父老乡亲，凭着十几年的摔打实践，他清楚地预感到他所承担的艰难与沉重。

真的就这样烂下去？他想到了调查。管化肥的科长匆匆进屋，看见沉思中的经理。

“公司里储了多少化肥？”他把第一个问题抛给这位科长。经验告诉他，企业的兴衰，领导层是至关重要的一环。

“有一些吧。”

第二天，公司仓库出现了一位陌生人形象：新任经理，彭

亮飞。

漫天飘舞的飞雪预示着又一个春耕生产即将来临。仓库门打开了，里面空空如也，尿素颗粒不存。

“冬储半年粮，不搞冬储，误了农时，粮食减产，社会动荡不安，怎么办？”

双眸喷着愤懑，心在急剧跳动。

“问题这么多，你们知道吗？”他问随从的几位中层领导。

“……”更多的是不知所措，两颊渗出了汗。

经理收敛了愤怒，严重的现实几乎使他惯有的沉着消失。

风急火燎赶回公司，连夜带人奔赴省城，求财神拜菩萨，打交情近乎。半个月时间，终于筹措了450万元资金。然后马不停蹄组织货源，将急需的春耕生产农用物资运到了仓库。

经过全面的摸底调查，他开始了轮番轰炸。

三位年富力强，业务素质较强的中层骨干提拔到了公司副经理的位置，使公司决策层平均年龄降到35岁，文化程度中专以上。

“定岗、定编、定人、优化组合、双向选择”使公司由原来的“三室七科”变为“一室三科”，机关人员由75人精简到42人。

完善承包责任制，公司将各项任务下达到部门及个人，销售利润与工资直接挂钩。

制订了资金运用方案，仅1—9月比去年同期减少费用75.5万元。

法律顾问室、经济检察室、公证联络处相继成立。

收回各种老欠款40多万元。

《考勤制度》、《车辆管理制度》、《医药费管理》一点也不

含糊。

终于有人说：农资公司像样子了。

年初，彭亮飞推出了“路往基层走，货往农家送”的招数，在全区设立5个经营网点，成立“湘中农资批发市场”，把服务推向生产中心，将货物送到田间地头。

“农业丰收我光荣，我与农民共命运。”他说，“我们提这个说法。”

大约在秋季

1994年，是农资市场比较混乱的一年，一些坑农实体却打着支农牌子招摇撞骗，坑农害农。

早春二月，双峰县出现特大假磷肥案，一度震动三湘四水。

5、6月份，尿素奇缺，价格猛涨，求援信件从四方飞来。彭亮飞坐立不安了。虽说农资市场放开，农资公司可以不负责任，但出身农家的他加上多年的农村工作经历，他懂得农民的疾苦，如此下去，他于心不忍。

赤日炎炎，一辆旧北京吉普在乡村公路上疾跑，他要走访更多的乡村。他看到了数十万亩来势很好的水稻由于缺少农药而受到病虫的威胁，看到了农户因为化肥价格昂贵而摇头沮丧，看到了新化、双峰一些贫困山区又黑又瘦的乡亲，他流泪了。

回到公司，他奋笔疾书了近万字的情况反映，向地委、行署为民请愿，同时组织人马，采购货源，以解农民的燃眉之急。

6月中旬，最艰难的日子到了，他已在焦躁不安中辛苦工作了20多个不眠之夜，当时他最大的愿望就是在沙发上打个盹。

也就是这时，在茶叶公司的妻子突发重病卧床不起，儿子因为没人照料咳嗽不止，更为不幸的是，母亲摔断了双手。

这天深夜，电话又响了，是父亲挂来的长途，说是明天陪母亲来地区人民医院疗伤……

他好大一会没有吭声，甚至连话筒也忘了挂。因为他孝顺父母，父母也就他一个儿子，而且从小起父亲在外工作，母子俩相依为命，他永生难忘母亲一把一手地拉扯他成人，然而，明天他将受300万湘中人民的委托，去洞庭氮肥厂求购尿素，最后，他终于向父亲吐了真情。

凌晨5点，他带着对母亲的满心牵挂，深情地望了爱妻和娇儿一眼，踏上了北去的征程！

又是五个不眠之夜，彭亮飞和他的战友在氮肥厂门口焦躁不安地排了三天队……

当一车车化肥满载而归时，他已经在车上沉沉地睡着了！回到家，慈祥的母亲望着儿子深陷的双眼，瘦削的腮帮；他看着母亲吊在脖子上的手，母子俩相对而视，一行行清泪从各自的眼睛里流出，静穆无比。

事后，我跟他在酒吧坐谈时谈及此事，虽然咖啡的清香在满室飘动，但他的心情仍非常沉重。他说：只有太多的遗憾与内疚。

1994年10月中旬，为了尽快落实冬储资金及货源，开完地区农资流通体制改革会议之后，他又和行署张专员一道奔赴省城。

离省城只有10公里了，一个意外的车祸发生了，彭亮飞双腿血流如注，送到医院后，半小时才醒，简单地治疗后，他扶着床沿艰难地步出病室，拉着张专员的手说：“今天我们一定要到长沙去！”

当天晚上，他由人搀扶着拜访了省财政厅、省农行有关领导，在场的所有领导都感动了，他们说：你那100万的货款，我们批了！

省农资公司的一间会议室内，一个2万吨冬储尿素计划意向书正在签订，彭亮飞终于稳不住了，汗珠直滚而下，最后只好由人扶着到隔边沙发上休息……这是车祸后的第二天。

秘书小王说：他出差坐过贩猪车，往返2000多公里。

纪检室的人说：他拒贿10多次，金额5万多元。

更多的人说：他没有私心。

农药化肥之外

“你的理想是什么？”坐在小屋里我问他。“集团化，企业的集团化。”他作了一个短暂的停顿，“我不想只卖农药化肥！”他把集团化提到如此重要地位，显示出这位年轻经理对改革的执著和勃勃雄心，那时正是他提出把公司办成一个纵连三市二县农资公司，渗透每一个乡村农户，横贯农资、购物、娱乐、餐饮、住宿为一体的合资经营、纵横交错的新型企业这一目标的时候。

公司职工对经理的信任是认真的，他似乎有魔术师般的神奇，召集几个人，订出了方针。不多久，“新大星美食娱乐

城”落成，从立项、论证到破土动工、到开张营业，前后不足一月。开业以来，每天顾客盈门，生意火爆，估计年纯利可达20万元以上。农资大厦已被人列为娄底商界“四小龙”，“幸运上帝”活动更是娄底家喻户晓。农资招待所的“情招回头客”的大胆尝试，都使公司经营效益大增。

他们度过了缺肥的险关，供应价格比其它实体低10%，让利农民80万元，取得了早稻的高产，确保了晚稻的丰收。

到1994年9月底止，公司三个季度实现利润77.7万元，比1993年同期扭亏增盈151万元。

彭亮飞的心里却仍在琢磨着“农药化肥以外”的事。

一片相思

很久了，我很想看看他的家，想进入他心灵的内核，却遇上了他的夫人。家——遗憾、不解、似有、似无。她寻找过家，寻找过理想，她给我一个意识的流动。

到很远很远的地方去，这是十年前稚嫩的双峰姑娘贺玉辉的心愿。生活是蓝色的，天是蓝色的，她记不清哪一天，“丘必特”的箭捎来了他的信，一封、两封、三封……

贺玉辉说起她的他，依然流露出少女时的纯情和羞怯。

“……我们终于有了了一个家，然而他总是早出晚归，有时十天半月也不回家。一张床、一张桌、一盏灯，这就是家！我的孩子病了，不轻啊，我半夜一个人背着孩子走十多里路去医院……”，她哽咽了。他没有哭，梦中总是带着沉重的叹惜。

可是，第二天一投入工作，又变得专心致志，精神焕发了。他渴望事业的成功，就像黎明以后升起鲜红的太阳一般。

后来，我们调到一起了，还是一间小屋、一张床、一张桌、一盏灯、一架电话机，白天黑夜地接待客人，谈话——还是没有我的位置……

我凝目于这间位于幼儿园内的小小居室，简朴、略带杂乱，靠墙处有包有提箱，仿佛随时准备迁移、出发，缺乏通常家庭的稳定感。

没有多少家俱。

只有书是他的。夫人说得有点儿凄苦。“守住它就是我的乐趣。”

凳上放着《胜利与悲剧》，一本关于斯大林的书。书打着，显见得是主人刚刚离开、须臾即归的模样。

蓦地，我有一个失望的感觉袭上心头，我依然没有找到他的家。但是，我却看到了一个农民的朋友，看到了一个蓬蓬勃勃的公司，一个充满朝气的企业。

人意喜对产意界 天衡星景

前。人意平立一世去富公衣的叙好为分门，天一内平全

时少取开生同平益陆景

前，君奇才飞友“。年我部一静莫平开手照静，分门强”

天吧非强固知育天全

出和景静“。我理会雅，辛静端又，平开前烟鼠受静同”

，静兴有平开央仪景不静数似楚“，影服端千分门友，公作丁

“。如直细事之升育