

知识扶贫 培植祝源 就业培训 大学生创业 推荐用书

财富 财富

开启
财富之门的
金钥匙

孟祥龙

鲁佳萍

著

湖北科学技术出版社

知识扶贫 培植祝源 就业培训 大学生创业 推荐用书

开启财富之门

的 金钥匙

孟祥龙 鲁佳萍 著



湖北科学技术出版社

图书在版编目(CIP)数据

开启财富之门的金钥匙/孟祥龙,鲁佳萍著,一武
汉: 湖北科学技术出版社, 2006. 4
ISBN 7-5352-3565-4

I. 开... II. ①孟... ②鲁... III. 商业经营—通俗
读物 IV. F715-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2006)第017370号

开启财富之门的金钥匙

© 孟祥龙 鲁佳萍 著

责任编辑: 曾凡亮

封面设计: 中9设计室

出版发行: 湖北科学技术出版社

电话: 87679468

地 址: 武汉市雄楚大街268号湖北出版文化城B座12-13层

邮编: 430070

印 刷: 荆州市翔羚印刷有限公司

邮编: 434001

787毫米×1092毫米

16开

16印张

200千字

2006年4月第1版

2006年4月第1次印刷

ISBN 7-5352-3565-4/F·454

定价: 28.00元

本书如有印装质量问题 可找承印厂更换

白手创业的良师益友
直抵成功的金策奇葩

为打工族照亮前程
为困顿者指点迷津

为大学生插上起飞的翅膀
为工薪层扬起事业的风帆

身无分文如何创业？
怎样在不起眼的地方捕捉到好商机？
怎样把小本生意做成大产业？
怎样打造经营特色？
怎样把缺陷变成特长？
怎样使事业长盛不衰？
.....

——本书为您奉献意外的惊喜

灵犀点通天地宽

(代 序)

傅 西 路

万事创业起步难，登门入道靠指点；

妙手送来金钥匙，灵犀点通天地宽。

这四句话，是我读了《开启财富之门的金钥匙》之后的真切体会。说实在话，目前关于创业指导方面的书不少，但这本书的确有许多独到之处。书中表达的创业思想深刻，所举例证生动，概括的信息量很大。通读全书，令人耳目一新。

读完此书，许多创业的定势思维得到改变，许多陈旧的致富观念得以更新，深感获得无穷的创业智慧和力量；读完此书，不仅使人激情满怀，跃跃欲试，而且让人感到心底踏实，切实可行；读完此书，还给人一种进入五彩缤纷创业大世界遨游的美好感受。

书的前六章讲述了发掘财富的方法、创业成功的方法、将小本经营做成大产业的方法，对于身无分文的创业者、小本经营的投资者，具有拨云见日的指导作用，是作者奉献给创业者的一艘通向成功的快艇；后两章如同一座明亮的灯塔，指引创业者在助人中起步、在磨炼中成长，靠人格生财、用诚信立身，在创业中树立起人格的丰碑、在事业中磨炼出宽广的胸怀，从而在黑夜里不偏航、在迷雾中不触礁。

对于白手起家的创业者，尤其是下岗失业人员、大中专毕业生，往往有心创业却苦于没有资金。本书讲述了如何摆脱资金困境、如何发掘身边的资源、如何巧用天下资源、如何从零起步创业的方法，为他们指明了通向成功的光明大道。对于小本经营创业者，本书讲了快速扩张的方法、打造特色的方法、将缺陷变成

特长的方法，能让他们通过正确的方法和策略，快速将小本经营做成大产业。对于工薪阶层，本书就如何立足岗位、利用职业特长和岗位特点创业、如何将自己做成品牌等等，做了深入浅出的分析，给在普通岗位上工作的工薪阶层点亮了希望之灯。

从社会道德建设的角度来看，本书将创业之道与做人之道成功融为一体，深刻揭示了两者之间不可分割的紧密关系。高尚的人格才能成就辉煌的事业，“帮助别人就是帮助自己”，“诚实的人格具有强大的感召力”，“吃得多大亏，成得多大事”，“事业磨炼人格、人格成就事业”等等，感人的事例和精辟的观点，闪烁着人性和哲思的光辉。作者倡导的乐于助人、诚实守信、甘于吃亏的创业理念，对社会的积极作用是不可低估的。

创业者的路是艰难的，很多人因为创业途中的一再受挫而放弃目标甚至走入歧途。对此，本书专门进行了阐述。从雄鹰大雁与麻雀的区别、施瓦辛格的人生信条，到巴黎自行车女王的成功法则，让人们从中学会“把苦难当老师”、“把挫折当阶梯”，让创业失利者增强面对困难的勇气。

无疑，《开启财富之门的金钥匙》是一本好书，它授予人的，是点石成金的智慧，是以德聚财的真谛，让我们在物质财富和精神财富的互济中体悟人性的无价。

这些年来，我接触了许多闯入商海的企业家。他们有成功的喜悦，也有受挫的痛楚。究其原因，最根本还是两点：一是文化底蕴，二是道德水准。由此，我借本书一角，以几句话相赠：

商海路无涯，经营智为上；

聚财不唯财，儒商树形象。

受朋友所嘱，以友情为重，是为序。

2006年2月18日于北京

傅西路：中央办公厅有突出贡献专家，享受国务院特殊津贴。
曾任《秘书工作》主编，现任秘书研究中心主任。

目 录

第一章 慧眼独具 捕捉商机

白手起家开创事业，既要有捕捉商机的慧眼，又要另辟蹊径的胆识。商机随处可遇，另辟蹊径的创业路子丰富繁多，许多人却发现不了，原因在于没有掌握捕捉商机的好方法。

第一节 怎样捕捉商机	(3)
◆ 商机并不神秘：生活中处处有商机	(3)
◆ 捕捉商机的观察点：心理、资源、趋势、现象	(4)
◆ 捕捉商机的方法：打破思维常规	(6)
◇ 以小见大的思维	(7)
◇ 独创性思维	(8)
◇ 前瞻性思维	(9)
◇ 辩证的思维	(11)
第二节 怎样找到开发商机的最佳切入点	(12)
◆ 怎样确定最佳的产品载体	(13)
——排队现象如何引发出亿元产业	
◆ 怎样确定最佳的服务载体	(14)
——搬家的麻烦如何造就出亿万富婆	
第三节 捕捉和开发商机的经典模式	(15)
◆ 在新的需要中捕捉商机	(16)



- ◆ 一个人需要必有一群人需要 (16)
——庞金海怎样根据一个小需要捕捉到大商机
- ◆ 抓住一项新需要便能开启一项大事业 (18)
——山姆为什么能成为亿万富翁：开发新需要
- ◆ 向愿望之中开创事业 (20)
- ◆ 有愿望就有财路 (20)
——为什么一个念头带来的财富胜过6年打工：
商机就是财源
- ◆ 开发满足愿望的新产品 (22)
——擦鞋工人为何能成为大老板：抓住一个愿望
- ◆ 解决他人的困难，开启事业之门 (23)
◆ 跳出困难看困难 (23)
——迈克是怎样将困难变成创业机遇的
- ◆ 巧用困难能做无米之炊 (24)
——手无分文如何做成2000万美元的大生意
- ◆ 在他人的麻烦之处拓出新路 (26)
——怎样利用他人的麻烦创业
- ◆ 满足人们的喜好 (28)
——穷学生为什么能成小“大款”
- ◆ 从抱怨中发掘大市场 (30)
——为什么一双草鞋能打出上千万元的天下
- ◆ 直奔市场短缺 (32)
——张峰华种小菜为什么获利上千万元
- ◆ 发挥前瞻性思维的威力 (34)
——甘布为什么能成为美国的商业巨子
- 第四节 怎样把商机变成财富 (35)**
- ◆ 靠速度抢占先机 (35)
◆ 在信息获取上抢占先机：充分利用互联网 (36)
——张力如何靠互联网赢得成功

- ◇ 在开发商机上抢占先机：快速反应 (38)
——温州商人如何用闪电战抢抓商机
- ◆ 靠实干赢得成功 (39)
 - ◇ 做好小事打牢事业的根基 (39)
——亿万富豪如何做小事
 - ◇ 用行动支撑起事业的大厦 (41)
——事业的成功离不开实干
 - ◇ 实干！实干！再实干！ (42)
——温州三兄弟如何靠实干闯开美国路

第二章 无本创业 巧妙运作

没有资金不等于没有办法。凭借智慧，巧妙运作，能够以智取胜，出奇制胜。

知识就是力量，智慧就是财富。巧妙的运作，可以点石成金，化腐朽为神奇，变被动为主动，以四两之力拔千斤之势，将资金困难销之无形。

- 第一节 发掘智慧这座金矿 (47)
 - ◆ 智慧是一座富饶的金矿 (47)
——换一条思路，解决难题的方法简单得令人发笑
 - ◆ “借”是用智慧掘金的法宝 (49)
——君子生非异也，善假于物也
- 第二节 借力发力：空手运作，无本生利 (51)
 - ◆ 假涝地之水，济旱地之困 (51)
——他们如何借力发力徒手做成大生意
 - ◆ 借众人之力，办众人之事，赚众人之钱 (53)
——罗先友如何用 5 万元办成 2000 多万元的事
- 第三节 借鸡生蛋：让大老板成为合伙人 (56)



金钥匙

Golden Key

- ◆ 用远期收益换取近期投资 (57)
——600元钱10个月如何变成3个亿
- ◆ 用志向寻找伯乐 (60)
——穷学生如何建起100万美元的大学
- ◆ 让对方看到光明前景 (61)
——科利斯身无分文如何建成投入巨资的铁路
- 第四节 借船出海：利用他人的事业筑牢自己的根基 (63)**
- ◆ 搭上顺风船 (63)
——海星是怎样东山再起的
- ◆ 借助他人的信用筹资金 (65)
——美国富豪路维格的发家之道
- ◆ 借彼之窝，孵己之蛋 (67)
——麦克唐纳的创业秘诀
- ◆ 巧打时间差 (69)
——李君如何借他人资源暗渡陈仓
- 第五节 借风行船：巧借外力造声势 (71)**
- ◆ 制造爆炸性新闻 (71)
——打工者王奇如何把自己变成了高薪人才
- ◆ 制造轰动效应 (73)
——林达如何让全城的人为他宣传啤酒

第三章 小卒起家 快速扩张

创业的资本小？没关系。再小的资本，都有办法使之迅速扩张。运用滚动发展的方法，可以使小本指指数增长、爆炸增长，使你的事业异军突起，急速壮大。

- 第一节 选小项目，打短平快 (77)**
- ◆ 1元钱半年如何滚成30万 (77)
——他如何打短平快半年间东山再起

◆ 小本创业有哪些行业	(80)
第二节 打造特色，赢得市场	(81)
◆ 怎样打造特色	(81)
——从 8 个方面打造特色	
◆ 特色是开拓市场的利剑	(83)
——“土掉牙”烧饼以“土”为特色，掀起排队风潮	
第三节 薄利多销，以量取胜	(85)
◆ 薄利打造出无数富豪	(85)
——义乌市场的财富经：一件商品只赚 1 分钱	
◆ 贴本赚人气，人气助财气	(87)
——怎样利用亏本生意创造出滚滚财源	
◆ 4000 元创出百亿资产	(89)
——国美电器的发家利器：薄利多销	
第四节 开拓空白领域	(91)
◆ 开辟新领域	(92)
——小小汤圆为何开拓出数十亿市场	
◆ 占领制高点	(93)
——刘汉元怎样成就了亿万富豪	
◆ 旧业焕新姿	(96)
——胎发笔如何做成了大产业	
第五节 快速扩张的三种方式	(97)
◆ 连锁扩张	(98)
——沃尔玛是怎样进行资产裂变的	
◆ 纵向扩张	(100)
——德庄火锅是怎样控制产业源头的	
◆ 横向扩张	(101)
——海星集团的产业是如何扩张的	
第六节 小本创业的项目例析	(102)
◆ 1 元钱生意项目	(103)
——有效利用现成的资源	

- ◆ 适合小本创业者投资的项目分析 (104)
——小本创业的好项目应具备哪些因素

第四章 发掘资源 点石成金

不是你周围没有宝贵的资源，而是你没有认识到它们的价值，不知道如何利用它们创造财富。在你身边就有珍贵的资源，利用好了，就能在最不起眼的地方，出其不意，一招制胜。在任何环境下，你都有办法让事业之门敞开。

- 第一节 整合资源：将散乱的东西利用起来 (113)**
 - ◆ 天下万物皆资源 (113)
——他们把星星月亮卖出了大价钱
 - ◆ 借用他人的智慧和力量，做大自己的事业 ... (115)
——怎样让他人帮你做事还向你交钱
 - ◆ 让消极因素发挥积极作用 (118)
——犹太人的帮人绝招：让对方反过来帮自己
 - ◆ 将天下资源尽收心底 (118)
——整合资源能将负效益变成巨大的正效益
- 第二节 变废为宝：世间无废物，全赖人会用 (122)**
 - ◆ 把废料变成抢手货 (122)
——斯塔克巧用女神像废料做出抢手的工艺品
 - ◆ 废料可以变成优质原料 (124)
——辛普洛特怎样把废料变成了优质产品
 - ◆ 毁坏的东西也有价值 (126)
——他们怎样从毁坏的东西中发掘财富
 - ◆ 废弃之物是廉价的金矿 (127)
——他们从废弃物中淘到了黄金白银
 - ◆ 如何把缺陷变成特长 (129)
——变缺陷为特长的 4 种方法



第三节 就地取材：发掘身边的资源	(131)
◆ 资源就在身边	(131)
——他通过发掘身边的资源成了千万富翁	
◆ 荒滩野岭也是聚宝盆	(132)
——他们如何将荒滩变成了宝地	
◆ 钻石就在脚下	(134)
——哥尔卡达钻石矿是怎样被发现的	
◆ 把石头变成金子	(136)
——不起眼的石头给他带来了滚滚财源	
◆ 把不起眼的东西利用起来	(137)
——琼斯利用衬衣纸板做广告成了百万富翁	

第五章 用己所考 扬长避短

要将事业做得最好，创业者应当用己之长，扬长避短。

怎样选择适合自己的事业，这是一种技巧，更是一种智慧。选择对了，你的事业就会一帆风顺，蒸蒸日上；你就可以使自己的才智得到最充分的施展，使自己的人生价值得到最充分的体现。

第一节 对自己进行深度剖析	(141)
◆ 搞清楚自己最适合的事是什么	(141)
——如何进行自我剖析	
◆ 正视自己的短处	(142)
——小徒弟为什么能以弱胜强	
第二节 选择最适合的土壤	(143)
◆ 不怕能力小，就怕不对路	(144)
——干什么都不行，她如何成为千万富姐	

- ◆ 最适合的才是最好的 (145)
——道尔怎样让自己的光亮更耀眼
 - ◆ 到更需要的地方去发展 (146)
——刘军如何让手艺发挥更大的作用
- 第三节 开发自己的特长 (147)**
- ◆ 用知识创财富 (147)
——叫花子为何成了大老板
 - ◆ 用手艺打天下 (149)
——穷木匠如何成了亿万富豪
 - ◆ 最普通的特长也能创奇迹 (151)
——邹诚挚如何发挥砍价的特长
 - ◆ 靠个性打造成功 (152)
——薛明成如何利用幽默做出餐馆品牌
 - ◆ 经历也是资源 (154)
——范庆学如何开发人生经历赚得百万元

第六章 立足本岗 拓展事业

有许许多多工人、职员、机关公务员，想要创业，又怕丢掉工作；跃跃欲试，却总是犹豫不决。立足岗位，利用现有条件去创业，鱼和熊掌二者兼得，也可以开创出成功的事业。

- 第一节 立足本岗创业的基本方式 (159)**
- ◆ 利用职业特长和岗位特点创业 (159)
——鱼和熊掌二者兼得
 - ◆ 在本职工作中创业 (161)
——普通工人如何让织布厂起死回生
 - ◆ 从事第二职业 (163)
——邮电局职工周大虎如何成为亿万富翁

第二节 在本职工作中怎样成就事业	(165)
◆ 做好小事：让自己闪光	(165)
——洛克菲勒怎样从平凡的岗位上脱颖而出	
◆ 力求完美：在平凡的工作中创造不平凡的事业	(167)
——泰国东方饭店为什么能火遍全球	
◆ 树立责任心：将自己做成品牌	(169)
——女管家为什么受到美国总统约翰逊的青睐	

第七章 锁定目标 贵在有恒

要取得事业的成功，需要有明确的目标、良好的心态和正确的应对。把握机遇，专注目标，锲而不舍，成功就能水到渠成。

第一节 专注目标，心无旁骛	(175)
◆ 确立明确的目标	(175)
——用目标引导行动	
◆ 制定正确的远期目标和中短期目标	(176)
——雄鹰、大雁与麻雀的区别来自哪里	
◆ 死死盯住既定的目标	(178)
——将军赶路不赶小兔	
◆ 用目标定力主宰事业	(180)
——莱斯·布朗是怎样成为著名的电台节目主持人的	
第二节 树立信心，不畏艰难	(183)
◆ 树立对事业的坚定信念	(183)
——唐三藏为什么能当师父	
◆ 信心决定成败	(184)
——过桥试验的启示	

◆ 用信心去创造奇迹 (186)

——施瓦辛格：没有你办不到的，只要付出足够的努力

第三节 勇往直前，百折不挠 (188)

◆ 把“不可能”的观念连根拔掉 (189)

——罗伯特如何用 80 美元成功地环游世界

◆ 勇敢地叩响事业之门 (192)

——他是怎样成为沃尔玛的业务代表的

◆ 铸就坚强的意志 (193)

——雅典城邦如何靠信心和意志赢得胜利

◆ 把苦难当老师 (195)

——吴一坚：苦难是最好的老师

◆ 发现机会就勇往直前 (196)

——李书福为什么能成为亿万富翁

第四节 持之以恒，锲而不舍 (198)

◆ 树立持之以恒的思想 (199)

——愚钝者为什么战胜了聪明人

◆ 把挫折当作成功的阶梯 (200)

——经历 1300 多次挫折，史泰龙一鸣惊人

◆ 不放弃，就成功 (202)

——江晨琳为何能成为巴黎自行车女王

◆ 劈开荆棘成坦途 (205)

——下岗工人张治平怎样成为美国辣椒大王

第八章 升华人格 铸就辉煌

做事就是做人。欲建大业，必须立起人格的丰碑。宽广的胸怀，才能承载伟大的事业；人格的力量，远胜于奇技淫巧。