

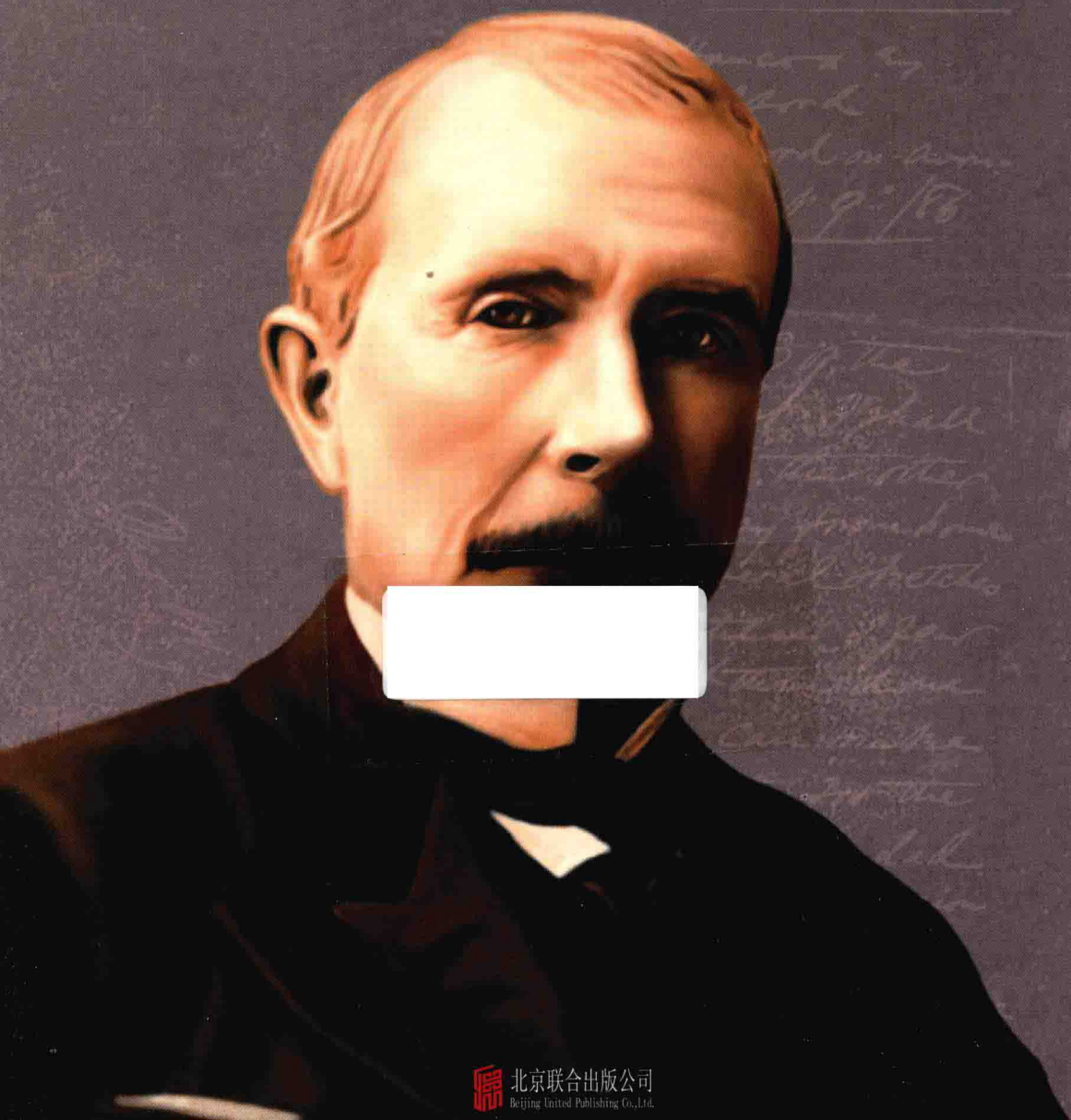
揭开巨富的秘密 倾听智者的声音

洛克菲勒

写给儿子的38封信

—— 详解版 ——

(美) 洛克菲勒 著 梁素娟 编译



北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co., Ltd.

洛克菲勒：写给儿子的38封信



揭开巨富的秘密 倾听智者的声音

洛克菲勒

写给儿子的 38 封信

详解版

(美) 洛克菲勒◎著 梁素娟◎编译



北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co., Ltd.

图书在版编目 (CIP) 数据

洛克菲勒写给儿子的 38 封信：详解版 / (美) 洛克菲勒著；梁素娟编译. —北京：北京联合出版公司，2016.3

ISBN 978-7-5502-7155-5

I . ①洛… II . ①洛… ②梁… III . ①洛克菲勒, J.D. (1839 ~ 1937) —书信集
IV . ① K837.125.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2016) 第 023251 号

洛克菲勒写给儿子的38封信：详解版

著 者：(美) 洛克菲勒

编 译：梁素娟

责任编辑：李 征

封面设计：李艾红

责任校对：郝秀花

美术编辑：吴秀侠

北京联合出版公司出版

(北京市西城区德外大街83号楼9层 100088)

北京华平博印刷有限公司印刷 新华书店经销

字数501千字 720毫米×1020毫米 1/16 29印张

2016年3月第1版 2016年3月第1次印刷

ISBN 978-7-5502-7155-5

定价：29.80元

未经许可，不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容

版权所有，侵权必究

本书若有质量问题，请与本公司图书销售中心联系调换。电话：(010) 58815821



约翰·D. 洛克菲勒(1839-1937),是人类历史上第一位亿万富翁,他曾通过气势如虹的兼并和扩张垄断了美国的石油工业,被世人称为“石油大王”。从一个小小的经纪人到全球石油业的霸主,他成就了一个传奇,造就了美国历史上一个独特的时代,被誉为“窥见上帝秘密的人”。比尔·盖茨曾经说:“我心目中的赚钱英雄只有一个名字,那就是洛克菲勒。”

美国早期的富豪,多半靠机遇成功,唯有约翰·D. 洛克菲勒例外。他精明而富有远见、冷静而又具备胆略,他的成功绝不是偶然,而是凭借自己独有的魄力和手段,白手起家,一步一步地建立起他那庞大的石油帝国。可以毫不夸张地说,洛克菲勒的创业史是美国梦的典型代表,洛克菲勒家族过去150年的发展史就是整个美国历史的一个缩影,并且已经成为美国国家精神的杰出代表。

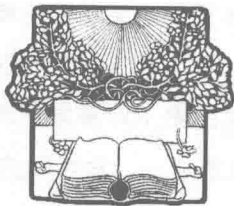
洛克菲勒不仅是一位成功的商人,一位充满智慧的创造者,更是一位和蔼慈祥、教子有方的父亲。他知道,能带给孩子一生幸福的不是金钱,而是精神上的富足和良好的生活习性。正是凭借洛克菲勒这样的教育观念,他的子孙后辈人才辈出。洛克菲勒于1937年5月23日去世,他留下的巨额财富和事业由子孙们继承下去。在今天,经历了人类历史100多年的洗礼,而绵延了六代的洛克菲勒家族依然是这个世界上富有的家族之一,对美国的经济和政治都有着巨大的影响。

洛克菲勒家族的子孙之所以能将家族的辉煌与成功延续至今,和他们自小受到的家庭教育是分不开的。在教育子女方面,洛克菲勒家族有着一套独特的教育方式和计划。其中,最为典型的的就是洛克菲勒的教子信札。洛克菲勒将其一生的思想精华融入写给儿子的信中,讲述了他的人生智慧和财富之道。从他的书信中我们知道:对金钱有欲望并不是一件羞耻的事情;借贷更容易让我们成为富人;金钱来源于社会,也要服务于社会等。这些都是我们在生活中领悟不到的真谛。

它会指引我们人生的方向，引导我们树立正确的价值观和人生观。

而今，洛克菲勒的这些信件已经成了当下年轻人的人生准则。基于此，我们编撰了这本书。本书收录的洛克菲勒写给儿子的 38 封信，饱含了一位父亲对儿子那浓浓的爱以及殷切的希望，真实、完整地记录了洛克菲勒在其 98 年的峥嵘岁月中的人生智慧和成功之道。这些信总结和浓缩了他的人生经验和处世感悟，通过深情的教诲和极富文学魅力的笔触，给儿子在学识、品格、仪表、交际、事业、生活等方面提出了极其宝贵的人生忠告，在获取财富、成就事业等方面提出了许多中肯的指导。与其他只收录这 38 封信原文的书不同的是，本书进一步剖析了信件的内容，将每一封信都作为一个章节来阐述，对其进行了详细的解读，文中以具体的洛克菲勒的案例来阐释其观点，有了事例的解说和例证，能够让读者更加准确地理解洛克菲勒的信的内容，理解洛克菲勒所要传达给年轻人的真正含义。

接受正确有益的忠告，不但可以帮助你树立正确的人生观、价值观，还能给你力量和指引，让你站在巨人的肩上，更快、更顺利地取得人生的成功。希望通过我们的努力，能够给如今正在迷茫或者是正在奋斗中的年轻人一点启示，能够给你带来一些奋斗的动力。愿这本书能够成为你人生道路上的指明灯，给你指引方向，赐予你灵感。





┆ 约翰·D.洛克菲勒简介 // 1

┆ 第1封信：起点不决定终点 // 9

原文	9
详解	11
命运是由我们的行动决定的，而不是出身	11
起点可能影响结果，但不会决定结果	13
贫困者更容易有拯救自己的野心	15
能够享受自己的“创造”，才是快乐	17
高贵的生活来自高贵的品格，而不是血统	19

┆ 第2封信：相信自己是重要人物 // 21

原文	21
详解	24
思想的大小决定成就的大小	24
认识自己积极的一面，才能感受自身的价值	26
态度，决定着我们的选择和行动	28
你比自己想象的要更好	29

┆ 第3封信：隐瞒你的聪明 // 32

原文	32
详解	35
把具备的学问巧妙地运用到实践当中	35
只有长时间地吃苦，才有长时间的收获	37
摆低姿态、学会谦逊，是聪明人的“傻”	38

不懂不是一种“罪恶”	40
------------------	----

第4封信：现在就去做 // 43

原文	43
详解	46
把计划坚持到最后就是一种成功	46
立刻行动，才能解决一切	48
给自己一个明确的目标	50
提前把事情做完	52
明智的决定才有意义	54

第5封信：天堂与地狱比邻 // 57

原文	57
详解	60
热爱工作是一种信念	60
劳苦的最高报酬不是获得多少，而是成为什么	62
赋予工作意义，那么无论工作大小你都会得到快乐	64
往上爬的都是完全投入正在做的事情的人	66

第6封信：幸运之神眷顾勇者 // 68

原文	68
详解	70
运气是需要被主动发现的	70
“运气”是自信和大胆的结果	73
勇者不是莽汉，学会做好每一个计划和决定	75
机遇在你的选择之中	77

第7封信：为前途抵押 // 79

原文	79
详解	81
尝试着逼近自己的底线	81
付出诚实的回报是巨大的	83
管理和运用金钱需要与决心赚钱不同的信念	85
银行把你从危机中拯救出来	86
借钱并不是坏事	88

J 第8封信：别让精神破产 // 91

原文	91
详解	93
静止不动就是退步，所以要勇往直前	93
踩着失败的螺旋阶梯升上来	95
乐观的人在苦难中会看到机会	97
战胜自己就是最大的胜者	99
失败不会给你贴上无能者的标签	100

J 第9封信：你只能相信自己 // 103

原文	103
详解	105
靠人不如靠己，你只能相信自己	105
你可以善良，但这并不阻碍理智地提防和判断	107
保护好自己，并随时做好战斗的准备	109
跟混蛋打交道，会让你变得聪明	111
好马不应该在同一个地方跌倒两次	112

J 第10封信：运气靠策划 // 115

原文	115
详解	118
每个人都是他自己命运的设计师和建筑师	118
不会发生不劳而获的事	120
目光长远的商人善于从每次灾难中寻找机会	122
看到事物中一切可能存在的危险和机遇	123
在对手做出行动之前，先下手为强	125

J 第11封信：忍耐是一种策略 // 128

原文	128
详解	130
保持必要的屈从和忍耐是一种成功策略	130
自己尊重自己比什么都重要	132
忍耐能化解不该发生的冲突	134
忍耐就是冷静地考量情势	136

决策不该受情绪左右，该根据现实来决定..... 137

第12封信：侮辱有时可以催人奋进 // 140

原文..... 140

详解..... 143

莫让别人的羞辱阻碍你目的的达成..... 143

让自己变得更强大，是对侮辱的反击..... 145

对他人的报复，就是对自己的攻击..... 147

死守自己的尊严，就无人能伤害你..... 148

不能让自己的个人偏见妨碍自己的成功..... 150

第13封信：明白交易中的价值与价格 // 152

原文..... 152

详解..... 154

所有行业都是跟人打交道的行业..... 154

了解自己，了解对手，是确保成功的前提..... 157

积极的心态会创造成功..... 158

做交易的秘诀是，知道不能交易什么和可以交易什么..... 160

预期性的措施总比被动反应有效..... 162

第14封信：合作是一种获利战术 // 164

原文..... 164

详解..... 167

借助他人的力量使自己存活下去或强大起来..... 167

合作不一定为了胜利，但一定要迈向目标..... 169

合作有时并非出于感情喜恶，而是为了好结果..... 170

以合作为目的的竞争可使对手与你握手言和..... 172

建立在友谊和做好人上的生意不可靠..... 174

第15封信：做目的主义者 // 177

原文..... 177

详解..... 180

目标是激发我们潜能的关键..... 180

先见之明始于有目的的思考..... 183

以谋求最高职位为目标..... 184

主动明确目标，才能掌控全局·····	186
领导者应该给予下属充分的信任·····	187
第 16 封信：拒绝与消极人士来往 // 189	
原文·····	189
详解·····	191
跟思想积极进步的人一起成长·····	191
同那些永远也不屈服的人做朋友·····	194
遇到难题时，先找第一流的人帮忙·····	195
不要拿环境当借口·····	197
第 17 封信：要有竞争的决心 // 199	
原文·····	199
详解·····	202
竞争是一场饱受指责和抨击的修行·····	202
不容忽视的潜在竞争者·····	204
竞争需要足够的勇气·····	205
保密是竞争中不可或缺的活儿·····	207
竞争需要有点小技巧·····	209
第 18 封信：坚定不移的信心足可撼动山峦 // 212	
原文·····	212
详解·····	214
让“我能做到”支配我们的思考过程·····	214
信心，让人拥有无比强大的精神力量·····	216
不要让信心出问题·····	218
正确估算自己的能力·····	220
信心有多大，成就就有多大·····	222
第 19 封信：欲得完美想法，必先具备许多想法 // 224	
原文·····	224
详解·····	226
不断追求和改良高效率、高标准的方法·····	226
更好的方法多半是在积极思考的时候出现·····	228
态度决定着你的能力·····	230

以小代价换取大利益	232
相信自己能把事情做好	234

第 20 封信：永远作策略性思考 // 236

原文	236
详解	239
找到最完美的想法前，脑子里得有许多想法	239
是渔夫，还是垂钓者	242
我们拟定的是策略，而非手段	243
策略要开放，在于顺应时势	244
面对障碍，你必须持续创造出各种可能的解决办法	246

第 21 封信：只为成功找方法，不为失败找借口 // 248

原文	248
详解	252
智者不为失败找借口	252
累坏自己总比放着朽坏要好	253
兴趣和热心是决定成败的重要因素	255
最常见的借口，就是健康的借口	257
引导我们发挥聪明才智的思考方式	258

第 22 封信：谁都有机会成为大人物 // 260

原文	260
详解	264
人的伟大在于自身的价值，与身份无关	264
默默无闻也是一种伟大	265
你付出并得到了感谢，就并不是一个“小”人物	267
骄傲总在毁灭与失败之前出现	268
生活充实了，人生意义就高	270

第 23 封信：花时间让自己富裕起来 // 272

原文	272
详解	275
甘于并制造贫穷并非是一种高贵	275
金钱不可怕，可怕的是你对它的态度	277



财富可以帮你更好地惠及自身和别人	278
要理解金钱，而不是单纯赚钱	280
金钱可以提升人的尊严	281

第 24 封信：财富是勤奋的副产品 // 283

原文	283
详解	286
想要成功，没有什么能替代勤奋	286
目标的达成都来自勤奋的思考和行动	287
意志和坚韧是最伟大的成功信条	289
靠自己去创造的荣誉，才能永葆活力	291
一天也不停止生活的奋斗	293

第 25 封信：财富是种责任 // 295

原文	295
详解	298
拥有巨大的财富，就承担着巨大的公共责任	298
良心的平静才是唯一可靠的报酬	299
贡献是你唯一能留给世界的财富	301
我们不是拯救者，我们只是一个“公民”	303
任何时候，我们都不该恣意花钱	305

第 26 封信：只有放弃才会失败 // 307

原文	307
详解	309
世界上没有一样东西可取代毅力	309
每一个人的内在都有无限的潜能	311
汲取教训，力求在下一次的努力中变得更好	312
功成名就来自一连串的奋斗	313
因害怕失败而缩手缩脚，损失就更大	315

第 27 封信：抱怨只会让优秀沦丧 // 318

原文	318
详解	321
可以客观评价，但不要一味责难	321

将焦点专注到自己的身上	323
与其自我抱怨，不如变得更强大	324
专注地倾听是一种态度	326
主动邀请其他人陈述他们的想法	328

第 28 封信：天下没有免费的午餐 // 330

原文	330
详解	332
你没有不劳而获的权利	332
每个人都需要走自己的路	334
不劳而获的人，会被取走机智	336
别用“资助”让别人丧失了努力的尊严和动力	337
工作是我们享受成功所付出的代价	338

第 29 封信：让合适的人出现在合适的地方 // 341

原文	341
详解	343
把自己彻底投入到擅长的正确的活动中	343
欣赏别人，就是去寻找别人最强的特质	345
一个人不能主宰一个集体	346
不要在乎别人身上贴的标签和头衔	348
别试图修正部属的缺点，应将其优点转化成才能	349

第 30 封信：结束是另一个开始 // 351

原文	351
详解	354
“最好”是“好”的敌人	354
研究对手的情况，形成自己的优势	355
不要忽视你的对手	356
找个好对手来激励自己	357

第 31 封信：让每一分钱都物有所值 // 360

原文	360
详解	362
建立一种纯洁的氛围	362

忠于“我们”，而不是忠于“我”	364
不寻找花钱的方法，寻找养钱的策略	366
靠利息不能发财	367
让每一分钱都物有所值	369

第 32 封信：充实你的心灵 // 371

原文	371
详解	374
以积极的态度解决这个世界的纷扰	374
每个人都能改变或被改变	376
阅读是获得精神食粮的捷径之一	377
精神食粮随处可得	378

第 33 封信：给贪心留好一个位置 // 380

原文	380
详解	384
从贪心开始，才会有希望	384
使用贪心比使用抱负更纯朴、更真实	385
人活着就要有贪心和目标	386
不要做贪欲的奴隶	388

第 34 封信：重视对手，勇于竞争 // 390

原文	390
详解	393
丑恶的竞争手段就等于画地为牢	393
努力和决心促成成功	394
傲慢通常会让人垮台	395
为自己创造理想环境	397

第 35 封信：始终把部属放在第一位 // 399

原文	399
详解	401
把为自己卖命的雇员摆在第一位	401
给予雇员爱和尊重，是激发努力的工具	403
用宽容的态度来对待雇员	405

做一个和善、体贴的雇主	406
没有什么事比及时而直接的感谢更为深远	409

第 36 封信：成功的希望就在自己手中 // 411

原文	411
详解	414
你就是自己最大的资本	414
关注身边被忽视的资源和宝藏	416
理想决定着一个人的努力方向和价值取向	418
不要恐惧失败	419
犹豫一刻就会错失良机	421

第 37 封信：第二名与最后一名没什么两样 // 423

原文	423
详解	426
伟大的目标能让你发挥全部的力量	426
人活着就得有目标或野心	428
伟大的人生就是征服卓越的过程	429
信念是带你前进的力量	430
希望成为第一，并为此不懈努力	431

第 38 封信：冒险才能利用机会 // 434

原文	434
详解	437
冒险是商人征战商场不可或缺的手段	437
生活，就是提供给我们的最伟大的历险活动	439
放走机会就是削弱自己致富的力量	441
及时踢开成功路上的绊脚石	443
靠冒险获胜的机会要比谨慎大得多	444



约翰·D.洛克菲勒

简介

谁是美国历史上最富有的人？世界著名财经杂志《福布斯》曾做过一项相关调查。此调查当然不能仅凭个人财富在巅峰时期的金额多少来决定，而是对照当时美国国内生产总值来反映他们对于美国经济的影响。最终得出的答案是——“石油大王”约翰·D.洛克菲勒。如果将约翰·D.洛克菲勒的财富转化成2006年的美元标准，得到的数字是2000多亿美元，这比比尔·盖茨的个人资产高出数倍。比尔·盖茨也视洛克菲勒为偶像，他说：“我心目中的赚钱英雄只有一个——约翰·D.洛克菲勒。”

要了解美国资本主义经济发展史，无法避免地要谈到洛克菲勒，他也是现代商业史上最具争议的人物。一方面，洛克菲勒创建的标准石油公司在发展到巅峰时期时，曾垄断全美80%的炼油工业和90%的油管生意，因此有人认为洛克菲勒只不过是“不择手段、唯利是图的资本家”；另一方面，洛克菲勒笃信基督教，以他名字命名的基金会，秉承“在全世界造福人类”的宗旨，其捐款总额高达5亿美元，因此也有人恭维洛克菲勒说他是“个慷慨的慈善家”。“石油大王”的漫长一生，毁誉参半。

1839年7月8日，约翰·D.洛克菲勒出生于纽约州哈得逊河畔的一个小镇。他们家族是18世纪从德国举家移民到美国的。他父母的个性截然不同：父亲是一个很讲求实际的人，在教育孩子时，给他们灌输的思想也是“只有付出劳动才能得到报酬”；母亲则是个一言一行都皈依《圣经》的虔诚的基督教徒，她勤快简朴。洛克菲勒作为长子，他从父亲那里学会了讲求实际的经商之道，又从母亲那里学到了精细、节俭、守信用、一丝不苟的长处，这对他日后的成功产生了莫大的影响。

洛克菲勒从小就表现出了商业才能，他有个记账本，上面详细地记录了自己干活的情况，以此来向父亲要求报酬。同时，他把这些钱积攒下来，贷给当地的农民，收取一定的利息，从中赚取费用。一次，洛克菲勒在树林中发现了火鸡的窝，就把小火鸡带回家饲养，到感恩节的时候再把火鸡卖掉，洛克菲勒又从中赚得了可观的利润。

洛克菲勒14岁那年，在克利夫兰中心中学上学。放学后，他常到码头上闲逛，看商人做买卖。有一天，他遇到一个同学，两人边走边聊起来。那个同学问：“约翰，你长大后想干什么？”年轻的洛克菲勒毫不迟疑地回答说：“我要成为一个拥有10万美元的人，我准会成功的。”

中学毕业后，洛克菲勒决定不上大学，到商界谋生。洛克菲勒对工作的要求颇高，他翻开克利夫兰的工商企业名录，仔细寻找有相当知名度的公司。他后来回忆道：“我上铁路公司、银行、批发商那儿去找工作，小铺小店我是不去的。我可是要干大事的。”但是这谈何容易，每天早上8点，洛克菲勒离开住处，身穿黑色衣裤和高高的硬领西服，戴上黑领带，去赴新一轮的预约面试。尽管多次被人拒之门外，但洛克菲勒还是没有灰心丧气。洛克菲勒说，他把列入名单的公司走了一遍之后，又从头开始，有些公司甚至去了两三次，但谁也不想雇个孩子。可是洛克菲勒是那种倔脾气的人，越是受到挫折，他的决心越是坚定。每星期有6天去面试，他一连坚持了6个星期。

1855年9月26日上午，16岁的洛克菲勒走进从事农产品运输代理的休伊特—塔特尔公司。接见他的是二老板亨利·B.塔特尔，他需要一个记账员，于是考虑让洛克菲勒担任。午饭后，再次来到公司的洛克菲勒见到了大老板艾萨克·L.休伊特，这位大老板在仔细看完洛克菲勒的字后，说：“留下来试试吧。”得到聘用的洛克菲勒欣喜若狂，当时的激动心情即使洛克菲勒在老年回想起来仍记忆犹新。从此9月26日这个日子成了洛克菲勒的就业纪念日，他把这个日子当作自己的第二个生日来庆祝。

担任记账员的洛克菲勒成天埋头于账本里，对工作的态度一丝不苟，他回忆说：“由于我第一份工作是记账员，所以我学会了十分尊重数字和事实，无论它有多小……”后来公司让洛克菲勒负责付账单，他对待这项工作的态度更是谨慎认真，每次都要仔细核查，用洛克菲勒自己的话说——“比花自己的钱还尽心”。对于出现的几分钱的小差错，洛克菲勒都不能忍受，这种负责尽职的态度让老板非常满意。此外，年轻的洛克菲勒在为休伊特老板收房租时，不仅表现得有耐心、有礼貌，而且还表现出了斗牛犬般不屈不挠的精神，即不收到房租决不罢休。

除了记好账外，洛克菲勒还常为公司经营方面出主意。有一次，公司买入一批大理