

财富风口

互联网+时代的 创业投资指南

言严 王叁寿 主编



下一个财富的风口会出现在哪里？

财富风口

互联网+时代的
创业投资指南

言严 王叁寿 主编

电子工业出版社

Publishing House of Electronics Industry

内 容 简 介

在互联网时代,每隔几年就会出现一个财富风口,借助风口的力量,创业者可以实现事业和财富的大规模增长。那么未来的风口在哪里呢?那些如今大红大紫的行业是否值得投入?还有哪些行业默默无闻却是实在的蓝海?本书将通过2015年搜集整理的行业数据,用数据分析、比对的方式给出上述问题的答案。

本书主要分两部分,包括十大热点行业和五大蓝海行业。热点行业是2015年来一直被创业者和投资者热捧的时兴行业,受到了大众聚焦重视,但行情究竟如何?有哪些突破口,会在本书中点评。蓝海行业是那些尚不为主流平台热捧,相对冷清,但很可能包含发展机会的行业,本书会通过数据和案例进行讨论。

本书适合大众创业者、企业决策人、社会投资人阅读。

未经许可,不得以任何方式复制或抄袭本书之部分或全部内容。

版权所有,侵权必究。

图书在版编目(CIP)数据

财富风口:互联网+时代的创业投资指南/言严,王叁寿主编. —北京:电子工业出版社,2015.12

ISBN 978-7-121-27065-9

I. ①财… II. ①言… ②王… III. ①创业投资—指南 IV. ①F830.59-62

中国版本图书馆CIP数据核字(2015)第206385号

策划编辑:林瑞和

责任编辑:王 静

印 刷:中国电影出版社印刷厂

装 订:三河市华成印务有限公司

出版发行:电子工业出版社

北京市海淀区万寿路173信箱 邮编:100036

开 本:720×1000 1/16 印张:13.25 字数:208千字

版 次:2015年12月第1版

印 次:2015年12月第1次印刷

印 数:4000册 定价:49.00元

凡所购买电子工业出版社图书有缺损问题,请向购买书店调换。若书店售缺,请与本社发行部联系,联系及邮购电话:(010)88254888。

质量投诉请发邮件至 zlts@phei.com.cn, 盗版侵权举报请发邮件至 dbqq@phei.com.cn。

服务热线:(010)88258888。

前言

这是一个颠覆传统、酝酿变革的时代，这是一个积累财富、缔造传奇的时代，这是一个创业创新、有无限可能的时代。

这是“互联网+”的时代。

在中国互联网发展的历程中，互联网与传统行业的结合，造就了腾讯、阿里巴巴、京东、滴滴打车等优秀的互联网企业：传统的沟通交流方式加上互联网成就了腾讯，传统的集市加上互联网成就了淘宝，传统的百货卖场加上互联网成就了京东，传统的出行方式加上互联网成就了滴滴打车……

在“互联网+”时代，让创业者、投资者更为津津乐道的是一个又一个的互联网财富传奇。

2004年，腾讯在香港联交所上市，其股价在随后的11年里最高涨幅超过200倍，公司市值突破万亿元大关。

2012年，滴滴打车诞生，仅仅过了3年，这家改变中国人出行方式的公司估值就已经飙升到了120亿美元。

可以说，正是“互联网+”对生活领域的改造，为商业模式的升级与经济突破，提供了前所未有的无限可能，缔造出了一个又一个互联网商业传奇。而我们的生活场景、社交行为也因为“互联网+”的影响而发生着翻

天覆地的变化。

富有科幻色彩的智能化可穿戴设备，灵活巧妙地解决人们的医疗问题的移动医疗，老牌汽车制造行业与新兴移动服务联姻打造的车联网新领域……

这些曾经出现在科幻电影与魔幻小说中的场景，让透明的幻想逐渐实体化，成为融入我们生活的实实在在的组成部分，不断拓展着多元化的市场。

虽然“互联网+”时代的创业前景如此广阔，但是，对刚刚走上创业之路的新手来说，他们仍有许多实际问题萦绕于心。

“互联网+”的创业机会和掘金点到底在哪里？

如果要在可穿戴设备行业里创业，在哪座城市的创业成功率会更高呢？

未来想在移动医疗领域创业，用户的需求痛点是什么？

P2P行业的现状究竟是什么样的？它是蓝海还是红海？现在还适合创业者进入吗？

基于此，借助网络时代最重要的工具之一——大数据，我们对近年来的十大热门创业行业进行尽量客观的点评，分析行业现状和用户需求痛点、通过数据来揭示财富风口的秘密，挖掘潜在的创业投资机会。我们希望，本书能成为一壶精心酿制的醇酒，为即将踏上投资创业之路的人们壮行。

未来的财富风口究竟在哪里？

请见本书之中。

本书中的数据和图表，如无明确说明，均来源于九次方大数据。

2015年8月



九次方大数据
JUSFOUN BIG DATA

中国大数据 九次方在行动



■ 政府大数据

政府部门大数据平台管道建设
政府大数据平台建设及应用
政府大数据数据资产运营

■ 金融大数据

银行大数据
证券投资基金投资大数据
征信大数据
互联网金融大数据

■ 大数据创新业务

大数据INSIDE服务
大数据清洗建模服务
电信运营商大数据
聚信产业链社交APP

☎ 联系方式：400-819-0919

🌐 官网：www.jusfoun.com

✉ 邮件：999@jusfoun.com

📍 地址：北京市海淀区王庄路1号清华同方科技广场D座西楼16层

★ 招贤纳士：hr123@jusfoun.com



反侵权盗版声明

电子工业出版社依法对本作品享有专有出版权。任何未经权利人书面许可，复制、销售或通过信息网络传播本作品的行为；歪曲、篡改、剽窃本作品的行为，均违反《中华人民共和国著作权法》，其行为人应承担相应的民事责任和行政责任，构成犯罪的，将被依法追究刑事责任。

为了维护市场秩序，保护权利人的合法权益，我社将依法查处和打击侵权盗版的单位和个人。欢迎社会各界人士积极举报侵权盗版行为，本社将奖励举报有功人员，并保证举报人的信息不被泄露。

举报电话：(010)88254396；(010)88258888

传 真：(010)88254397

E-mail: dbqq@phei.com.cn

通信地址：北京市万寿路 173 信箱 电子工业出版社总编办公室

邮 编：100036

目 录

十大热点行业

第 1 章 P2P : 资本的游戏……1

P2P 行业的痛点与机遇……5

P2P 行业发展的关键……13

综合评价……19

第 2 章 O2O : 风口上会飞的猪……20

O2O 行业的创业战略……22

O2O 未来掘金点在哪里……29

综合评价……33

第 3 章 可穿戴设备 : 硬件崛起……34

可穿戴行业的现状……37

可穿戴设备未来的掘金点……45

综合评价……48

第4章 移动医疗：“蛋糕已做好，等你来吃”……49

移动医疗的机遇与难点……52

移动医疗行业发展的机会和关键……57

综合评价……61

第5章 移动社交：移动时代的刚需……62

移动社交的现状与机遇……65

移动社交发展的关键……68

综合评价……71

第6章 手机游戏：进击的巨人……72

手机游戏的现状和机遇……75

手机游戏未来发展的关键……83

综合评价……86

第7章 车联网：速度与激情……87

车联网发展的机遇与挑战……90

车联网发展的关键……96

综合评价……99

第8章 旅游行业：这边风景独好……100

旅游行业的现状和机遇……103

旅游行业未来发展的关键……109

综合评价……113

第 9 章 在线教育：智慧的漂流瓶……114

在线教育的现状和机遇……117

在线教育未来发展的关键……123

综合评价……125

第 10 章 互联网 + “吹热”智能家居市场……126

中国智能家居行业发展现状……128

智能家居行业的发展瓶颈及发展机会……131

综合评价……136

五大蓝海行业

第 11 章 石墨烯：新型材料之王……137

石墨烯的产业应用……140

石墨烯行业的现状和利好……143

综合评价……146

第 12 章 电影 KTV：“私人定制”的电影院……147

电影 KTV——行业新旗舰……150

电影 KTV 行业发展的关键点……156

综合评价……159

第 13 章 民用“无人机”：穹顶之下的蓝海行业……160

民用“无人机”市场多维度分析……163

乐观下的不安……171

综合评价……172

第14章 体育产业的美好时代……173

体育产业的痛点与机遇……175

体育产业发展良药何处寻……184

综合评价……188

第15章 互联网动漫：互联网的春天……189

互联网动漫：你可知要怎么玩……192

互联网动漫产业未来……198

综合评价……200

第1章

P2P：资本的游戏

热点行业

8个月完成三轮融资的P2P

1983年出生的罗敏是一个天生的创业者，他从2005年就开始独立创业，2010年还曾加盟好乐买成为副总裁，前前后后共创业9次，不过前8次都以失败告终。

第9次创业，他创办了趣分期——为大学生提供分期消费贷款的P2P平台，这迅速让他的事业达到了顶峰。

趣分期于2014年4月上线，虽然成立时间不长，但发展速度惊人，可以用“一个奇迹”来形容。

趣分期在本质上是把P2P和电子商务结合起来，用P2P作为工具去做电商。其需求资金来自于P2P，投资者相当于把钱投资给学生去买东西，投资回报就是分期的手续费。另外，趣分期的资金去向透明，投资一方甚至可以清楚地了解自己投资给了谁。



关于趣分期的成功，不得不提一下苹果的iPhone。这种颇受年轻人喜爱的产品常被看作身份的象征，因为坊间传言某些羡慕虚荣的人不惜卖肾换钱买iPhone，故iPhone 6常被冠以“肾6”的名号。

大学生群体尤为喜爱“肾6”，但这部手机高达五六千元的售价又让缺少稳定收入来源的大学生群体望尘莫及。趣分期非常巧妙地解决了这个需求：一部“肾6”可分24个月还贷，每月还300元，这让趣分期既有充足的利润空间，

也让大学生能负担得起。趣分期以此为契机迅速扩张了业务。

截至2015年4月，趣分期已经覆盖全国近3000万名大学生用户，每月交易额达数亿元。

潜力巨大的趣分期迅速吸引了资本的关注，其在成立后8个月内即完成三轮融资，估值近5亿美元，成为2014至2015年年度蹿升最快的创业公司之一。

三个学霸的财富故事

张适时、李欣贺与杨一夫，这三位“80后”均毕业于国内顶级名校的金融专业，是名副其实的学霸。

2009年，这三个人受到美国P2P平台Lending Club的启发，决定在国内创建一个中国版的“Lending Club”。

在经过一番考察和衡量之后，他们放弃了各自优越的工作，在2010年5月成立了人人贷，注册资金100万元。当时他们的公司还只有四个人——他们哥儿仨和一个财务，其最初的贷款资金都是他们三个人通过关系从家人、同学和朋友身上募得的。

因为成立较早，国内对于P2P还非常陌生，所以金融圈里能接受他们想法的公司少之又少。就如同当年初创业时被当成骗子的马云，他们在创业初期，也是处处碰壁，大部分客户都将他们拒之门外。人人贷在质疑声中艰难发展。



图1-2

但也因为成立较早，随着互联网金融的概念越来越热，作为行业内的先行者，人人贷最终确立了领先优势，成为 P2P 中的代表性平台。

不可否认，“人人贷”这个名字起得很好，因为 P2P 借贷在很多场合中被通俗地译作“人人贷”，这无疑对三个人的业务开展非常有帮助。

经过卧薪尝胆，人人贷在 2012 年实现了全国性的布局。2013 年年底，人人贷获得了 1.3 亿元 A 轮融资。

截至 2015 年一季度，人人贷总注册人数突破 150 万人，平台累计贷款成交额突破 72 亿元，单季度贷款成交额已接近 16 亿元，成为 P2P 领域最具影响力的品牌之一。

P2P 行业的痛点与机遇

互联网金融，尤其是备受瞩目的 P2P 模式，绝对是近年投资、创业的热点。这几年到处都是 P2P 成功或逆袭的例子。

P2P 就像传说中堆满财富的宝藏，而传说中每一处宝藏的门口，都堆积着盲目寻宝者的尸骨。作为众目聚焦的热门领域，在 P2P 行业里各种企业倒闭、卷款跑路的事件频繁发生，这足以警示每一个后来者。

那么 P2P 行业的现状究竟是什么样呢？究竟是蓝海还是红海？现在还适合创业者进入吗？

下面通过大量数据来了解 P2P 的行业秘密。

现在还能做 P2P 吗

异常火爆的 P2P 行业如今有多挤？

如图 1-3 所示，从 2005 年到 2014 年 P2P 行业的企业数量变化可以看出，中国 P2P 平台企业数量连续多年呈几何级数增长，到 2014 年已达 1067 家。

此数据说明：

首先，P2P 行业的容量仍然很大，可以容纳数量众多的企业。

其次，由于平台的数量急剧增加，平台之间的竞争也日益激烈。

如此拥挤的行业竞争，让 P2P 行业注定不再是一片蓝海，风险必定伴随着机遇，因此进入要谨慎，盲目地进入可能只能得到一次惨烈的教训。



做 P2P 企业，风险有多大

在 P2P 领域内创业，失败（倒闭）的风险有多大？

如图 1-4 所示，可看到历年 P2P 平台企业倒闭和跑路的数量。

在整个 2014 年，行业内卷款而逃或倒闭的企业数量多达 275 家，而当年国内总共也只是一千多家企业，即全行业高达 25% 的企业在一年里关闭，可见竞争的惨烈。

最著名的例子发生在 2014 年 5 月，P2P 平台“旺旺贷”的经营者失去联系，卷款而逃。在事发前，旺旺贷曾被认为是一家比较有规模的 P2P 借贷平台，其具有真实有效的工商营业执照、ICP 备案、组织机构代码等各种资质，甚至在百度上做了付费推广，但之后经营者失联，网站关闭，公司电话无人接听，QQ 客服全部离线。这件事直接引发了百度清理 800 余家 P2P 平台事件，在业内引起了强烈的反响。

2015 年前两个月就已经有 37 家企业卷款而逃或倒闭。注意，这些数据还不包括近百家有严重问题，无法统计到的平台，所以现实恐怕更加残酷。