

《塔木德》^的

经商与理财智慧

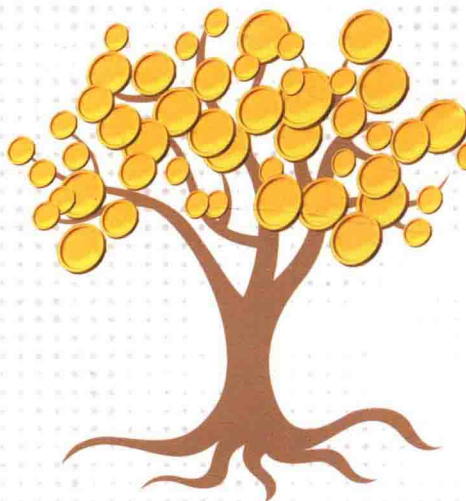
图解版

刘少丹 ◎ 编著

犹太人的智慧宝典

经典案例 全新解读

启迪智慧 引领行为



《塔木德》中关于经商的内容，能够使年轻人有知识和谋略，使勤奋的人增长学问

透过一个个富含寓意的故事，诠释犹太民族智慧的博大精深
读了本书，你会发现，犹太商人积累财富的艺术并不神秘……



中国工信出版集团

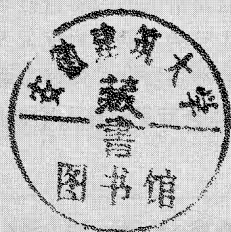


人民邮电出版社
POSTS & TELECOM PRESS

《塔木德》的经商与理财智慧

(图解版)

刘少丹 编著



人民邮电出版社
北京

图书在版编目 (C I P) 数据

《塔木德》的经商与理财智慧：图解版 / 刘少丹编
著. — 北京：人民邮电出版社，2016.5
ISBN 978-7-115-42331-3

I. ①塔… II. ①刘… III. ①犹太人—商业经营—经验 IV. ①F715

中国版本图书馆CIP数据核字(2016)第085819号

内 容 提 要

犹太人以其独特的人生智慧和经营哲学，摘取了“世界第一商人”的桂冠，他们在财富领域的巨大成就，很大程度上得益于《塔木德》一书所传达的宝贵理念。

《塔木德》历来被称为“犹太文明的智慧宝库”，本书采用图解形式，对《塔木德》中极富价值的内容进行萃取和整理，以《塔木德》中的经典处世箴言为线索，通过大量生动的事例，对犹太人的经商与理财智慧进行全面的解读，读者可以从中学学习犹太人的经商智慧、理财方法和思维。

本书适合所有职场人士和经商人士阅读使用。

◆编 著 刘少丹
责任编辑 庞卫军
执行编辑 程珍珍
责任印制 焦志炜

◆人民邮电出版社出版发行 北京市丰台区成寿寺路11号
邮编 100164 电子邮件 315@ptpress.com.cn
网址 <http://www.ptpress.com.cn>
大厂聚鑫印刷有限责任公司印刷

◆开本：700×1000 1/16
印张：10.5 2016年5月第1版
字数：100千字 2016年5月河北第1次印刷

定 价：29.00 元

读者服务热线：(010) 81055656 印装质量热线：(010) 81055316

反盗版热线：(010) 81055315

广告经营许可证：京东工商广字第8052号



《塔木德》是一部被犹太人奉为行为处世指南的重要书籍，它凝聚了上千年来犹太人对自己民族历史、民族文化、民族智慧的发掘、思考和提炼，被誉为犹太民族的智慧宝库。它包含着博大精深的创富与处世智慧，是解开犹太民族卓越之谜的一把金钥匙。

《塔木德》滋养了世代犹太人的心灵，同时也逐渐成为其他民族了解犹太文化和接触犹太智慧的有效途径。

今日我们重读经典，不仅仅是为了享受阅读的快乐，领悟其中的深刻内涵；更重要的是为了在学习中自省，在思考中提升，举一反三，用于实践。

本书以犹太人的“智慧”为出发点，从财富之智、契约之智、数字之智、信息之智、风险之智、逆境之智、机遇之智、思考之智、博弈之智、诚信之智、管钱之智、理财之智、处世之智 13 个角度展开论述，对传世经典《塔木德》进行了解说和诠释。

本书具有如下特点。

※ 这是一本内涵丰富的读本：有哲理，有故事；有知识，有实操；有观点，有案例；有问题，有答案；有思路，有方法；有引导，有步骤；有测试，有说明；有分析，有建议……

※ 这是一本形式新颖的读本：模块化的设计让观点更明晰；漫画化的哲理让内容更有趣；图解化的呈现让理解更轻松；精练的语言让阅读

更容易……

※ 这是一本拿来即用的读本：明确问题是什么，理解原因为什么，知道方法如何做，明白效果会如何，了解收获有几多……

最后，感谢王淑燕、李作学、程淑丽、毕春月对本书的框架和体系给出了思路和具体的修改意见，感谢苏维军、高春燕、徐滕、张天骄、陈里、刘莹提供了部分素材，感谢姚小风、齐艳霞、赵全梅、阎晓霞审阅了部分内容，感谢贾月、孙立宏为本书做了插画和版式设计。

contents
目录

第1章
财富之智

- 1.1 借力经营 // 2
- 1.2 借势经营 // 4
- 1.3 现金经营 // 6
- 1.4 “游戏”生财 // 8
- 1.5 厚利经营 // 10
- 1.6 点滴经营 // 12

第2章
契约之智

- 2.1 签订契约 // 16
- 2.2 细化契约 // 17
- 2.3 尊重契约 // 19
- 2.4 遵守契约 // 21
- 2.5 口头契约 // 23



第3章 数字之智

- 3.1 玩转数字 // 26
- 3.2 明确数字 // 27
- 3.3 精通数字 // 29
- 3.4 选择数字 // 31
- 3.5 细化数字 // 33

第4章 信息之智



- 4.1 关注信息 // 36
- 4.2 获取信息 // 38
- 4.3 掌握信息 // 40
- 4.4 研究信息 // 42
- 4.5 转化信息 // 44
- 4.6 挖掘信息 // 46



第5章 风险之智

- 5.1 认识风险 // 50
- 5.2 察觉风险 // 52
- 5.3 规避风险 // 54
- 5.4 迎战风险 // 56
- 5.5 处理风险 // 58
- 5.6 转化风险 // 60



第6章 逆境之智

- 6.1 心存逆境 // 64
- 6.2 接受逆境 // 65
- 6.3 直面逆境 // 67
- 6.4 转化逆境 // 69
- 6.5 脱离逆境 // 71

第7章 机遇之智



- 7.1 发现机遇 // 74
- 7.2 迎接机遇 // 75
- 7.3 抓住机遇 // 77
- 7.4 挖掘机遇 // 79
- 7.5 创造机遇 // 81
- 7.6 转化机遇 // 82



第8章 思考之智

- 8.1 主动思考 // 86
- 8.2 独立思考 // 88
- 8.3 缜密思考 // 90
- 8.4 快速思考 // 92
- 8.5 整体思考 // 94
- 8.6 发散思考 // 96



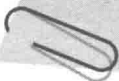
第9章 博弈之智

- 9.1 知识博弈 // 100
- 9.2 管理博弈 // 102
- 9.3 思维博弈 // 104
- 9.4 谈判博弈 // 106
- 9.5 机遇博弈 // 108
- 9.6 商场博弈 // 110

第10章 诚信之智

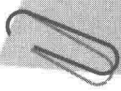


- 10.1 待己诚信 // 114
- 10.2 待客诚信 // 116
- 10.3 待友诚信 // 118
- 10.4 待敌诚信 // 120
- 10.5 待国诚信 // 122
- 10.6 待事诚信 // 123



第11章 管钱之智

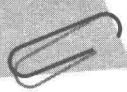
- 11.1 节约管钱 // 126
- 11.2 侧重管钱 // 128
- 11.3 存储管钱 // 129
- 11.4 健康管钱 // 131
- 11.5 区分管钱 // 133



第12章 理财之智

- 12.1 死钱理财 // 136
- 12.2 投资理财 // 138
- 12.3 点滴理财 // 140
- 12.4 稳妥理财 // 141
- 12.5 多方理财 // 142
- 12.6 果断理财 // 144

第13章 处世之智



- 13.1 平静处世 // 148
- 13.2 豁达处世 // 150
- 13.3 坚贞处世 // 152
- 13.4 幽默处世 // 154
- 13.5 谦卑处世 // 156
- 13.6 睿智处世 // 158

Chapter 1

第 1 章

财富之智

犹太人以其独特的经营哲学，摘取了“世界第一商人”的桂冠。他们的经商理念和财富观念受到了世人的极大关注。

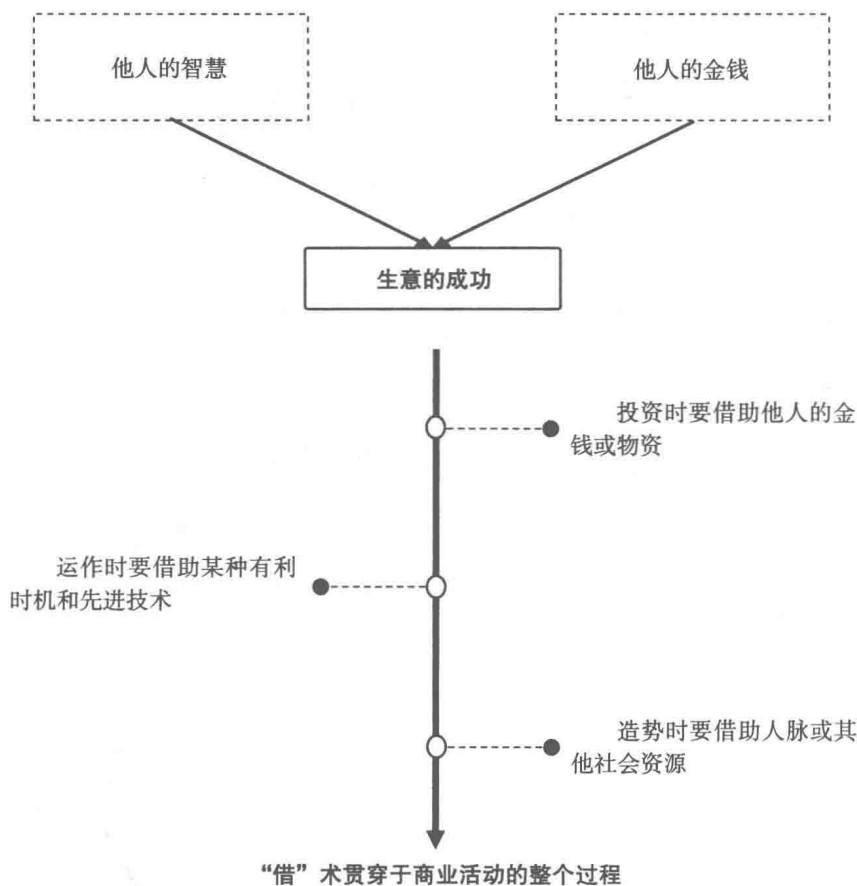
我们可借助犹太人的财富智慧，开创自己的财富人生。财富是赚出来的，而不仅仅是依赖省吃俭用积攒起来的。拥有财富并不难，难的是如何让财富为你工作，如何合理分配财富，并且让财富保持不断增值。

1.1 借力经营

没有能力买鞋子时，可以借别人的，这样比赤脚走得快。

——《塔木德》

美国“百货巨子”约翰·华纳卡曾被赞誉为全美的“商人之神”，他从自身丰富的经商经验中总结出一个人要想在商界拔得头筹，就应该巧妙利用他人的智慧和金钱来为自己创造利润。



人们在做生意时可以借以下几种力：



借资金之力：可以向亲人、朋友、银行甚至陌生人借资金。

借技术之力：不论是传统产业，还是新兴产业，技术的力量不言而喻，我们应巧妙借用各种先进技术来实现经营目标。



借人才之力：可以通过引进具有特殊才能的人才或亲自培养人才来增进自身的竞争力。

借人脉之力：借助日常所积累的宽广人脉，为经营活动提供便利条件。



借能源之力：通过各类新型能源资源来提升生产效率。

借名望之力：借助自身的名望或者旁人的名望来提高品牌的知名度，这也是一种行之有效的经营手段。

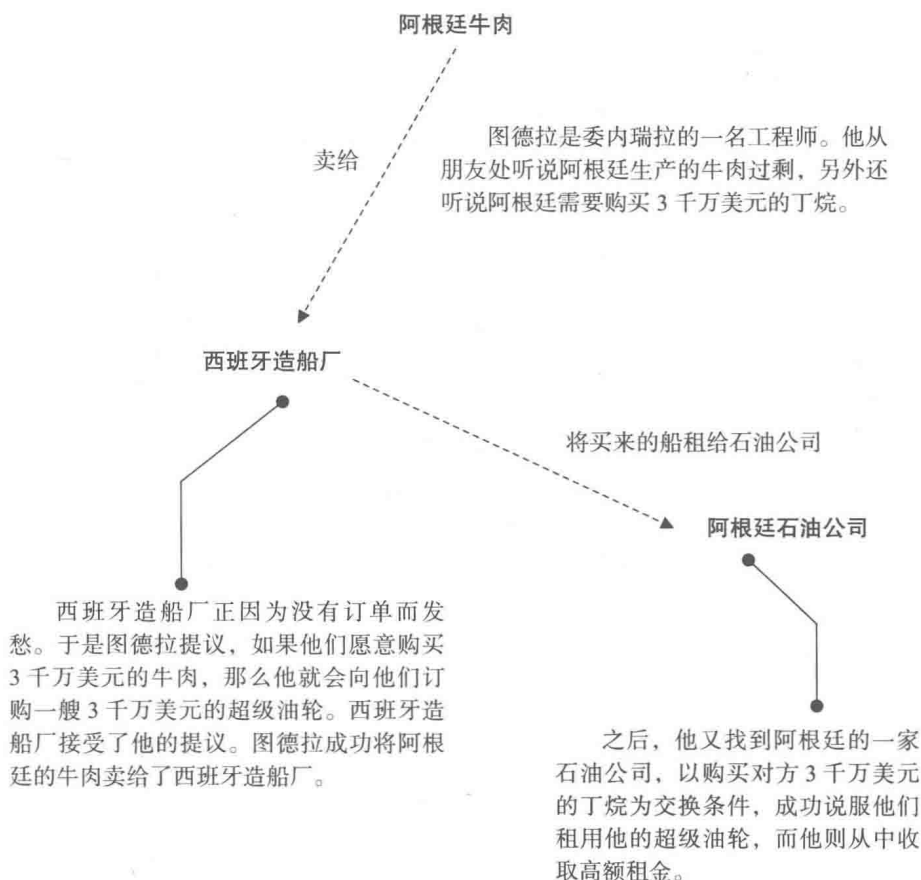


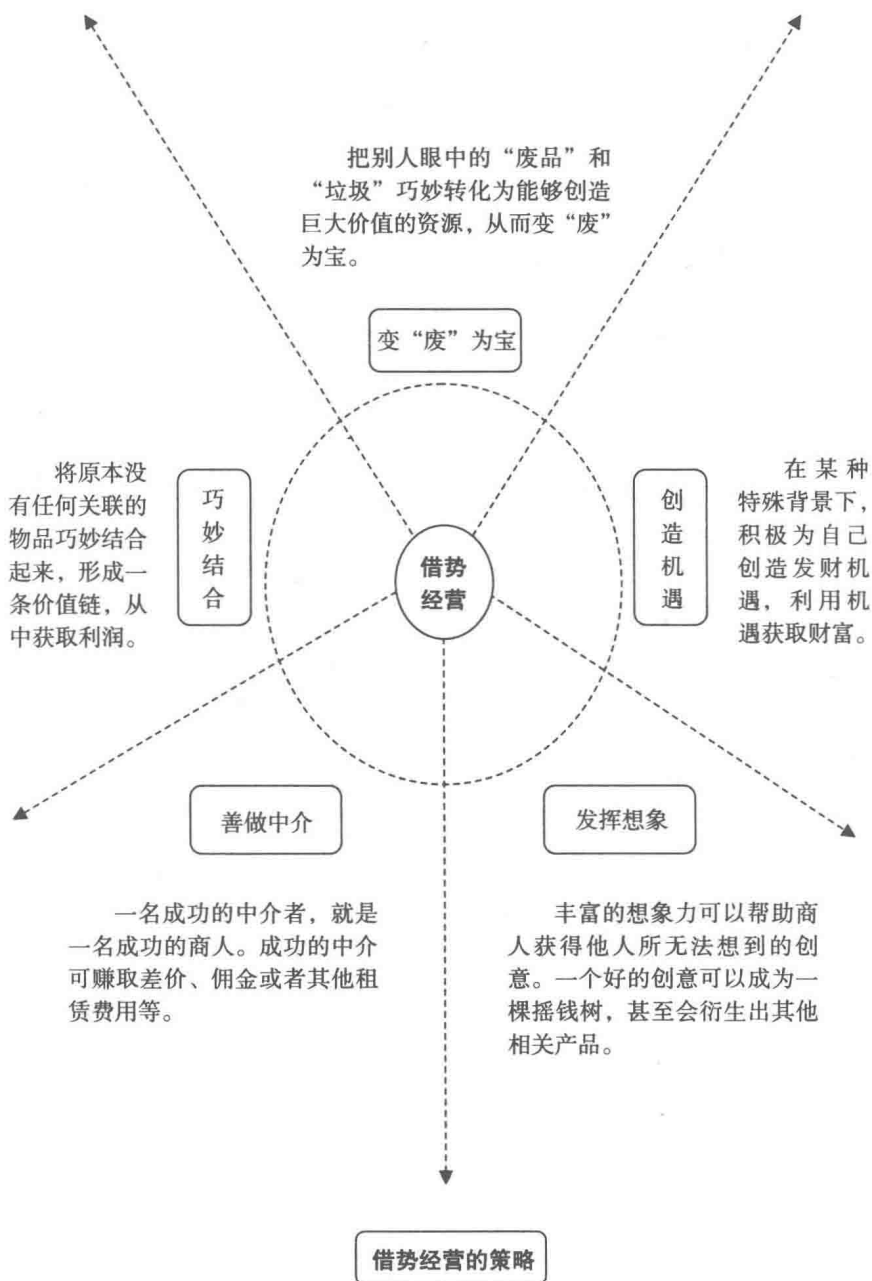
1.2 借势经营

任何东西到了商人手里，都会变成商品。

——《塔木德》

一名成功的商人能够把看似毫不相关的事物或事件联系起来，并从中获取利润，即把非商品的东西通过巧妙组合，使之成为商品。



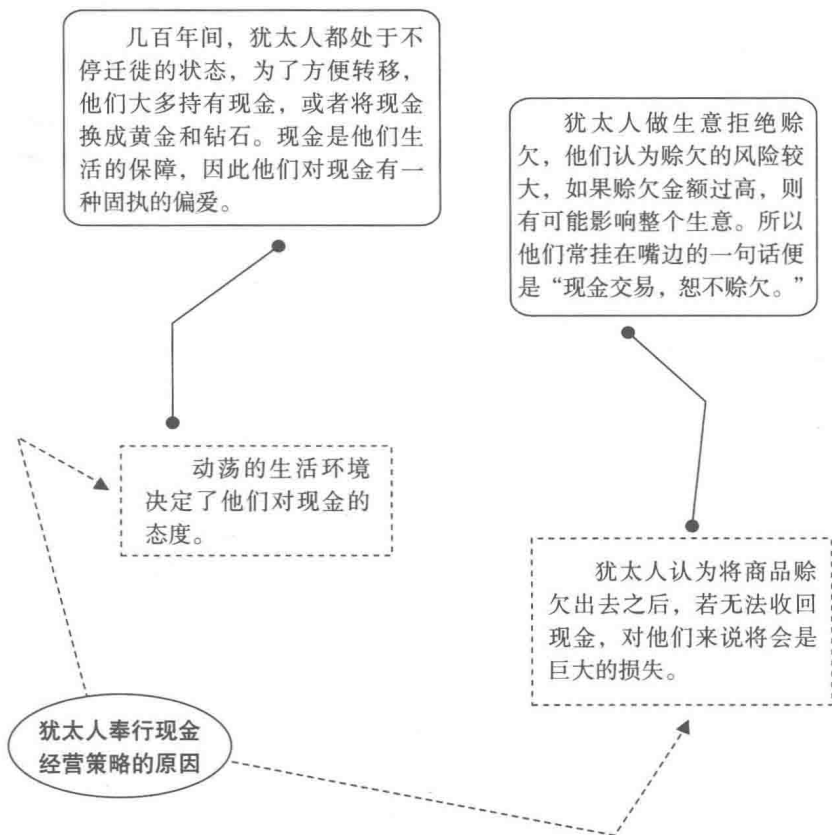


1.3 现金经营

现金交易，恕不赊欠。

——《塔木德》

《塔木德》中说：“手头没钱就是穷人。”这正是犹太商人所支持的主张。犹太商人奉行现金经营策略。



犹太人通过以下几种途径实现现金经营。

