

打工一族丛书

打工之梦

打工一族的发达与挫折纪实



DONG YI ZU CONG

SHU 广西人民出版社

打工一族丛书

刘慕白主编

打工之梦

——打工一族的发达与挫折纪实

刘慕白

广西人民出版社

(桂)新登字01号

责任编辑 欧薇薇 马丕环

责任校对 董苏煌

打工之梦

——打工一族的发达与挫折纪实

刘慕白 编著



广西人民出版社出版发行

(邮政编码: 530021)

南宁市河堤路14号)

广西民族印刷厂印刷

*

开本 787×1092 1/32 8.625 印张 字数 188 千字

1994年4月第1版 1994年4月第1次印刷

印数: 1—4,000 册

ISBN 7-219-02645-5/C·65 定价: 5.30 元

前言

献给经济大潮中的功臣 打工仔和打工妹

“打工仔”和“打工妹”的称呼近来兴起为时尚。此原为粤语，是指年青的为人做工的男女。因为，今时今日，出来打工的大都是青年，以16岁至25岁（不排除最小12岁和最大近60岁）为多，广东人便以称呼年轻人的“仔”（男性）和“妹”（女性）冠以“打工”二字，作为打工一族的专有名称。

“打工”之“打”和“打工”之“工”，与过去相比，就不是那么简单了。“打”是我愿不愿意的问题，“工”是老板愿不愿意的问题。你情我愿，双方结成一个主雇关系，被雇者便开始“打工”，并加入到打工一族中做“打工仔”或“打工妹”。其实，通过金钱的关系，受雇于他人而工作，是人类社会由来已久，也可能不会在短时期内消失的现象。“打工仔”和“打工妹”目前遍布广东、海南、广西、福建、浙江、江苏、上海、山东、辽宁等沿海经济发达地区，乃至全国。

“打工仔”和“打工妹”通常是指到经济比较发达的地区替“老板们”干活的外地青年。经济发达地区在一般情况下，一旦发起来，大部分人大都受益，同步发财，共同致富，如此一来，本地区许多人变成“老板”，再也不会向其他老

板出卖自己的劳力。老板们当然不可能靠自己干，他干不完也干不了这么许许多多的工作。要赚钱，一定要有产品出来卖给他人；要产品，一定要有人去生产这些产品；要有人，当地没有就只好往外面去找。经济大潮造就了“打工仔”和“打工妹”，“打工仔”和“打工妹”则是经济大潮的弄潮儿。没有经济的腾飞，不会有打工一族，没有打工一族，经济腾飞便失去了翅膀。

必须先对经济大潮中的弄潮儿“打工仔”和“打工妹”致以崇高的敬礼！

他们和她们，是经济大潮中的功臣。同时，他们和她们中的每一个人，又都在编织一个“打工梦”：发财、晋级、搵大钱、做老板……

可是，成功与挫折任何时候都是相伴相随，须臾不离的。

仅仅广东一省，在册的有正式批准用工手续的打工一族，就有300万之多；不在册和没有正式手续的，据有人估计，也是300万人；加上流动的人口，保守的看法，在广东打工和搵工的人数，将近1000万。这么一个庞大的数字，其中谁能成功，谁受挫折，很难说得清楚。只能说一是机遇，二是才能和知识，第三就是勤奋了。

确实，有不少“打工仔”、“打工妹”发达的。

确实，有不少“打工仔”、“打工妹”两眼垂泪黯然回归故里。

不过，经济大潮中的功臣绝大部分都不会后悔“潇洒走一回”。他们和她们其实知道“外面的世界很精彩”，同时也知道“外面的世界很无奈”。他们出来闯世界，成功与挫折都系在一线之间。所以，成也欢喜，败也喜欢，总比困屈

在经济和文化落后之乡要强。出来打工不论赚到多少，总比在家赚得多一些。能够出来做“打工仔”、“打工妹”的，无论如何都是想出来做的！

发达地区的经济腾飞，绝对少不了“打工仔”和“打工妹”。粗、笨、脏、苦、险、累等工作，一定要有人干。何况，打工一族的概念，目前已扩延到科学技术人才、管理人才、写字楼办公人员等等，大凡受雇于人，拿工薪，替人奉献自己的体力或智力的，几乎都可以说是打工一族。于是，各个层次的打工者来了，并成了经济大潮中的功臣。

没有他们和她们，能够发达起来吗？

可是，打工一族又有他们的种种困难。他们远离家乡和亲人，到一个不熟悉的地方，气候、环境、饮食都不习惯，所以深深恋着家乡和亲人，就必须借靠一切通信的手段来保持联系，乘坐车船回乡探亲。他们在打工一族之中，要和其他工友相处，培植感情，并且由于年龄的关系，男女工友会发展到恋情、爱情和婚姻，他们和她们需要有一个不说话的“老师”（书本）来引导。他们不是工作机器，打工之余要轻松，要寻找乐趣，甚至于发泄和宣泄，寻求刺激，来消磨时间和消遣闲暇，可是什么样的方式才是正确的、合理合情合法又使他人可以接受的呢？他们正处在青年时期，正在成长，身心发育并未定型，心理和生理都面临着自我塑造和被塑造的局面，在一个三岔路口，选择了正确的道路，什么都会好起来，选择了错误的道路，这一生可就有喝不尽的苦水了。打工一族有一个良好的条件，也就是说他们虽然要给老板卖力，乃至卖命，不过，价值所值才卖，一旦觉得价无所值，他们不是奴隶，可以有自由之身，马上就可以炒老板鱿鱼。

色，另外搵工，当然，这方面他们和她们也需要有帮助。再说，同为“打工仔”、“打工妹”，又都想知道一下同类人的命运，是怎么圆“打工梦”的，有什么样的成功秘诀，又是怎么样使“打工梦”破碎的，吞下了什么样的挫折苦涩。

从城市、县城、小乡镇、农村和山区走出来的男女青少年，大都缺乏生活经验，骤然间却面对一个完全陌生而又光怪陆离的大千世界。他们立即就被一大堆困惑和问题死死纠缠。例如自己最合适的打工处所是什么地方？应该打什么工？多少工钱才值得应雇？与同乡老乡分开单独打工有没有麻烦？老板苛刻对待时又如何办？碰上蛮横不讲理的老板采取什么保护自己的对策？怎么样运用法律手段和依靠政府部门保证自身合法权益？搵得到钱如何安排？搵不到钱又应怎样对待？自己往后更长的生活道路有什么想法和念头？打工妹碰到性骚扰呢？搵工不到，袋中一文不名走投无路时呢？抓住机遇或一旦幸运发了大财呢？诸如此类，多得数不清的困惑和问题，都希望有一个完满可靠正确可行的答复，帮助他们拿主意，下决心，解决困惑和问题。

打工一族渴望于“很无奈”的“外面的世界”中找到他们的知音、知心、知难、知苦、知甜的朋友，可以倾诉自己的心声、遭遇、经历、想法、目标。《打工一族丛书》认为义不容辞，责无旁贷，应该挺身而出，毛遂自荐，与打工一族结成“水游义气朋友”、“江湖生死朋友”、“生活良师益友”、“肝胆相照挚友”。可以响当当硬邦邦地说，《打工一族丛书》是“打工仔”、“打工妹”最好的生死老友！

“打工一族”，你们有什么要求，希望要什么帮助，我们都可以提供。我们不仅出第一辑来给广大的打工者提供所

需之求，还准备继续出下去，第二辑、第三辑……。同时，要创办一份广大“打工仔”、“打工妹”都可以参与的出版物，在帮助打工者的时候，也使他们有地方申诉、控诉、倾诉和自我宣泄。

“打工一族”的要求并非局限于某一个层次、程度、框框和级差之上，随着文化素养的提高、经济收入的增加以及其他综合因素，他们的需求会越来越高度和复杂。他们不会满足于“日求三餐夜求一宿”的最低生存条件，也不会满足于赚上一点钱，打道回府，娶媳妇嫁丈夫养育老人和子女，甚至于不会满足于赚上了足够的钱回老家过舒适悠闲的养尊处优生活。其中的许多人，思想观念都在分化。其分化的类型和程度，可以说社会上有什么思潮，“打工一族”中就会有有什么反响。如此一来，一个既已形成而在相当长时间内无法改变的社会类群，处在群体不断膨胀的时期，分流进入各阶层经济生活、观念生活和物质性变化过程中，势必产生极多社会性的问题。

目前，例如老板对于“打工仔”和“打工妹”的不合法待遇、不少“打工一族”设法采用各种方式避免回家乡、各种类型婚姻的存在和家庭问题、户口和住房问题、教育问题、子女问题，乃至发于发财者的所有这些问题，我们都要清醒地认识到，随着经济大潮日益汹涌澎湃，“打工一族”越来越庞大，人数越来越多，与他们有关的社会问题将越来越尖锐。

因此，我们极想为他们做一些事情。尤其是广西人民出版社的同志们，很想为远离家乡、远离亲人、远离熟悉环境的打工一族提供帮助。于是，在广西人民出版社大力倡导下，我们共同策划，选定题目，组织了一批学有专长而又有志于

真心实意与打工一族交成挚友的青年学者，写作了这么一套丛书。我们是想，以实用为基本目的，从打工一族的实际需要和实际困难出发，期望能对他们有所帮助，有所引导。

千千万万的打工兄弟姐妹们，盼您能从本丛书获得益智，同时，可以利用本丛书顺利地圆上您的“打工之梦”。

我们计划继续关注这一个不断涨大的雄伟集团军，提供他们所需求的，反映他们的心声，并不断深入下去，从实际和实用走向深刻和高度的出版物。一个庞大社会群身的存在，本身有许许多多的文化现象和外在的表现，以及其广泛的内涵，不能忽视，更不能不注重研究。这是我们的愿望，是主编、作者、编辑、出版工作者、发行人，以及一切相关者的共同的真挚的热切的愿望。

向经济大潮中的功臣问好！

向经济大潮中的功臣致礼！

刘慕白

1993年10月于穗

目 录

一、我本有才	1
1. 本来就该发达	1
2. 他成功了	5
3. 一颗颗璀璨耀眼的星	16
二、不是天生的错	25
1. 太可惜了，机遇不好！	25
2. 为什么向来倒霉？	32
3. 何方是快乐的地？	39
三、走上殿堂	52
1. 瞧，多神气的老板	52
2. 嗨，腰包里真多钱	57
3. 哗，“暴发户”	63
四、打道回府	69
1. 四处碰壁	69
2. 一贫如洗	75
3. 求告亦难	83
五、照样可坐大班桌	91
1. 晋升为工头	91
2. 公司高级职员	101
3. 经理的皮转椅	111

4. 自己做老板	119
六、笼中“金丝雀”	141
1. 情妇，或称黑市夫人	143
2. 安于笼中	151
3. 下半生的烦恼	158
4. 色相与金钱的关系	163
七、生活中有爱	176
1. 老板女儿爱英俊	176
2. 老板儿子爱美丽	182
3. 老板自己也潇洒	188
八、生活中有恨	203
1. 苦熬和解脱	203
2. 欺骗、误解和凶残	221
九、天才、勤奋、财富	229
1. 财富与勤奋	229
2. 财富与天才	235
十、酸甜苦辣一锅汤	240
1. 有人说酸	240
2. 有人说甜	243
3. 有人说苦	248
4. 有人说辣	252
后记：与打工仔和打工妹说一句忠告话	261

一、我本有才

“才”与“财”是分不开的，有才者入打工一族，只要有机遇，成功和发财，是意料中的事。

1. 本来就该发达

几百万上千万“打工仔”和“打工妹”，不论出身如何，学历高低，来自地区是何处，其中不乏才能之辈。敢于走出家门，走出故里而到外面的世界去奋斗，去获取，先已具备了一份勇气。然后，在大风大浪中游泳，总是有人游在前头，得风气之先的。

一般来说，“发达”有好几个层次，当然也就有好多的基本条件。做了老板，当然是发达了；娶妻生子成家立业也算发达；口袋中有几千上万元并带着几大包各种花花绿绿的衣服和用品、食品回乡，照样被看成发达。基本条件是不少的，起码要找到“工”，然后要肯干，接着是“搵得到”或能生存下来。许多在打工一族中发达的，层次和基本条件，各有不同，但他们都成功地“发”起来了。

“阿苹”很普通，人人都直接称呼她“阿苹”。可是，她要是回到老家，她要是端架子，毕恭毕敬的人则呼拥前后。要说起来，她也不过是个“打工妹”，仅仅五年，一切都变了。

她自己亲口说过：“我本来就该发达，不论做什么都应该发达！”

家乡没有前途。她认为要到南方去，在温暖的地方，身上的负担越轻，施展才能的机会就越多。不穿棉衣和大衣，拳脚的伸缩更加自如。

她来了！

她也发达了！

阿苹在小学，做过班干部，当过三好学生，佩戴过两横杠的臂章，曾任鼓号队的指挥和合唱团的领唱。阿苹在中学，一切依旧，小学的一切荣誉都未减少，还加上了共青团员的光荣称号。六年中学生涯，整整六年，她都在当地最好的重点中学，被簇拥在赞美和颂扬之中。

可惜，在高考中她看错了一道数学题，使用了一个错误的运算方式。录取分数线公布之后，她的考分恰好少了一分，没有上线。

她也难过，她也偷偷流泪，甚至失望和可能轻生。但是，在家人、亲戚、老师、同学、街坊等人的责备和白眼之下，阿苹反而缓过劲来，坚强起来，大声宣布道：“看着吧！我一定会发达的！”

人，是要有一种精神，支撑自己，绝不能沮丧而垮掉。人生漫漫路程，都会遇到坎坷、障碍、绊脚石，甚至是关卡。如果一下躺倒，精神上受不了，本该发达也发达不了。所谓的英雄本色，就是一种精神，一种性格，一种与体力和智力无关的气质！

男子可以有英雄本色，女子也可以有英雄本色。男女都可做英雄。

阿苹旅途中的携带物很简单，不过是一包换洗衣物和300

元人民币。但她携带的并不简单，她有一颗熊熊燃烧的心，一副火热的肚肠，一个充实的大脑。

广州火车站很乱，人头簇拥，什么拎包的，什么扒钱包的，什么抢劫的，什么贩卖发票的，什么炒火车票的，随处可见。10个人中至少一个坏蛋，每时每刻，至少500个坏蛋在广场上活动。而且，这批坏人眼睛不仅盯住其他旅客，也盯住打工一族。坏家伙们的眼力很好，经验老到，一下就可以判断出谁是外省人，谁是初来乍到，谁是干什么的。

刚过18岁的阿苹是一个应该发达的料。她面对围上来的几个年轻汉子笑嘻嘻道：“我表哥来接我，就是流花分局门口那辆警车，麻烦告诉一声，我请饮茶。”

这些家伙闻言，一散而空。阿苹从警车后面绕出来，上了公共汽车。如此机智和戏剧化的一个场面，没有座位而斜靠着椅背的阿苹，也心有余悸，拍了拍胸膛，以免留下心脏病的余患。

第一关顺利而过，第二关可就不是那么容易了。

她是有一个表哥，只是转弯抹角，不知转了多少圈，说起来，是兔子的汤的汤的汤，八杆子打不着，只不过称谓方便，叫声表哥而已。

倒不是“表哥”不帮忙，而是确有难处。刚刚被公司炒鱿鱼，后院立即起火，老婆几乎将天都闹翻了。住的房子，又是岳父岳母家三房一厅的一间小房，8个平方。突然之间闯入一个“表妹”，在那住？在那吃？总不能挤到一间屋子里头吧？何况，“表哥”岳父岳母和他老婆那异样的眼神，使人心寒。

阿苹决定自己去闯世界，去打天下。她坚信，我本有才，我本来就该发达，不会不成功的！只要是人才，到什么地方

都会被人看中，被人录用，安顿下来，然后自己发展自己。说老实话，坚定信心就可以成功地推销自己，第二步就可以自己推销产品。如果失去勇气，没有精神支柱，不要说主动的推销，反而是被动地被摆布。

她不是！

她在一个收费低廉的旅馆住了一宿。第二天6点半钟，她就起床了，整整花了两个小时修饰自己，花了3个小时跑各家公司。午饭的时候，她已坐在了三星级的泰华酒家，对面是连普通话都说不好的宏兴实业公司总经理。

总经理绝对不是试图性骚扰，而是慧眼识珠，知道眼前这个年轻女子不一般，是自己公司的福星。他的直觉没有错，阿苹也没有辜负宏兴实业公司。任公关小姐兼总经理秘书，不过三个月，便成功地扩大一倍营业额，拉到了一批投资，并固定了一大批客户。在她的劝说下，成立了公司的房地产经营部，她做了经理。半年时间，房地产经营部的利润已占公司总利润的一半，令人刮目相看。

阿苹是个有心计的人，心机比人厉害。她实际上也在做手脚，为自己的发达辅路。公司赚钱的同时，她也赚钱。所有的客户，她都不会忘记，因为她留有完整的资料，并随时保持联系。不做生意的时候也照样联系，作为一种情感的交流，以俟日后好说话。

前前后后也就是两年半，阿苹完全站住了脚，还用120万资金注册了一家公司。在公司开业剪彩之时，她还是那句话：“我本来就该发达！”

要说，她也没有什么特殊的招数，不过有三条，使她发达起来。第一，她自信以自己的知识文化和灵机应变可以对付一切场合；第二，她十分勤奋十分拚命能够吃苦；第三，

她在为公司为大家为他人的同时也为自己。世上的一切，都是去争取来的。正如达尔文所说：“物竞天择”。谁不争，谁就不该发达；谁争，谁就该发达。要改变自己的身份地位，要改造自己的形象，要有钱，都是干出来的，都是奋斗的结果。

说老实话，象阿苹这样的老板，全部“身家”也不过200万，在南方还称不上什么。一些“大款”，几千万都是随随便便的事。生意场中，过亿的交易，也不少见。不过，阿苹凭着自己一手一脚而起家，真是她自己说的“我本来就该发达”！

希望每一个“打工仔”和“打工妹”在做“打工梦”时，都能发达，也就不要忘记自信，不要忘记拼搏，不要忘记说一声“我本来就该发达”！

2. 他成功了

不管从事什么，总有人会成功。政治上的执政者、军队中的司令官、经济中的大亨、学术界的泰斗、科技界的名家……，总要有人。

人类自来就已经设了这些“庙”，设了这些“神位”，就一定要有人坐上去。

这些“庙”里的“神位”每一个时期坐的人不一样，例如政治上的成功者可以是皇帝、诸侯、节度使、大臣，也可以是总统、总理、主席、书记等等。但这个位置上，总是会有人。在经济方面，所处财力大小而到“大腕”地位的，就更加突出了。

入人都没钱的时候，一千两银子就是大亨。不少人都有

钱的时候，“万元户”才被人看得起。人人都做了“万元户”，没有几十万、几百万，就不敢自诩自夸自吹自擂：“成功了！”

可是他，确实成功了！

因为，他计算金钱时，已经是8位数，少于此位数，他已不再关心，而是让别人去计算了。

他选得非常准：房地产。当然，他也做得非常早。1987年，这位潘先生就开始着手当时还没“火热火爆”的房地产。那时在广东省南部一个县级市做建筑公司财务股长的潘先生，有一个非常精明的头脑。他懂财务，他了解建筑业，他也敏感到了西方世界的房地产生意是致富的门径。英国人花在衣和食上的总开支，还不如住房的一半；香港人要买一套住宅，是中产阶级十余年的工薪；日本东京的银座，地价据说是10万美金一平方米。

潘先生认为中国的改革开放，目的是为了经济腾飞，追赶亚洲四小龙。那么，房地产必定会有着广阔的前景，会有钱赚。如果经济发展了，人们有钱了，谁不想拥有自己的房产和郊外的别墅？除非经济不发展，也就无话可说。经济一发展，房地产一定会形成市场。一旦形成市场，价格上扬，捷足先登者就是成功者。

实践证实了这一推理。潘先生在领导、同事、亲属张大嘴表示惊愕的神情下，毅然提出承包本公司在惠州的建筑业务，并自筹资金盖楼。

其实，潘先生的精明使一切都十分简单。在公司与当地企业签定好合约的基础上，贷款动工，全部建筑材料都是利用“信用”赊来的，建筑包工头还愿意在总建筑工程达到60%时才付款。而规划局刚刚发下批准的红线图，潘先生已通过