

如何把管理平台做实做强

—— 铁路企业管理者的88个实用话题

RUHE BA GUANLI PINGTAI ZUOSHIZUOQIANG

TIELU QIYE GUANLIZHE DE 88 GE SHIYONGHUATI

臧修生 ◎著



中国铁道出版社
CHINA RAILWAY PUBLISHING HOUSE

如何把管理平台做实做强

如何把管理平台做实做强

——铁路企业管理者的 88 个实用话题

臧修生 著

中国铁道出版社

2016年·北京

图书在版编目 (CIP) 数据

如何把管理平台做实做强——铁路企业管理者的 88 个
实用话题 /臧修生著. —北京：中国铁道出版社，
2016.5

ISBN 978-7-113-21666-5

I. ①如… II. ①臧… III. ①铁路企业—企业管理
IV. ①F530.6

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2016) 第 065293 号

书 名：**如何把管理平台做实做强**
——铁路企业管理者的 88 个实用话题
作 者：臧修生 著

责任编辑：靳 岭

封面设计：崔 欣

责任校对：焦桂荣

责任印制：郭向伟

出版发行：中国铁道出版社（100054，北京市西城区右安门西街 8 号）

网 址：<http://www.tdpress.com>

印 刷：北京铭成印刷有限公司

版 次：2016 年 5 月第 1 版 2016 年 5 月第 1 次印刷

开 本：700 mm×1 000 mm 1/16 印张：18 字数：355 千

书 号：ISBN 978-7-113-21666-5

定 价：39.00 元

版权所有 侵权必究

凡购买铁道版图书，如有印制质量问题，请与本社读者服务部联系调换。电话：(010) 51873174

打击盗版举报电话：(010) 51873659

P前言 reface

一句名言这样讲：“生活里 10% 的事是既成事实，剩下 90% 的事情取决于我们的行动”。成功是个比较级，是一个有始无终的过程。勤奋工作就像是爬山，不要以为你爬上一座山就已到达顶点，只有爬到下一座山时你才明白以前那座山只是某个起点而已——灿烂的景色就在前面，这是促使自己继续前行的最充足理由。职场中，不要怀疑自己的潜能和才干。别人行，你也一定行；即使暂时不行，将来也一定行。只要拥有决心和韧劲，去做自己命运的主人，成功的平台就会为你铺展。

话题来自于问题，铁路现场的问题可以说是无时不在，无处不有。从内容性质来看，简直是五花八门，应有尽有。有人讲，善于发现问题的能力，能够正视问题是高明，及时解决问题是功绩。对问题不可眼开眼闭，熟视无睹，把问题当话题，去议、去盯、去解决，就可化大为小，化多为少，通过化解问题推动工作落实。

探讨话题意在破题求解、提升素质、强化管理。铁路管理者素养是夯基强身之事，也是解题的资本。“一日不学自己知道，一周不学周围人知道，一季不学全站段都知道。”只有“零存整取”，加速锻造，“常跟自己过不去”，才能“化茧为蝶”，硬化翅膀，以适应变幻莫测的现实。

合作共事是成功者的基石。有人讲，“我”字就是一个“找”，找到了共赢的一撇，便会多朋友、善融合，成就一个大写的“人”字。此类话题将为你讲方法、理技巧、增智慧、强团队。可以说，“一个成功者，必然是智商正常、情商超常”。

激励有方法，奖惩有策略，是一个富有秘诀的话题。一段侃语妙喻生活中的人有三类：当家人、同事浮躁、焦虑或手足无措时，作为智者会说：你是最优秀的，你的前程洒满阳光；常人会说：不必灰心，你距离成功还有一点点；而庸者则会说：你看人家谁谁，你怎么这么笨？职场中也常见这类现象，但企业管理者应懂得精准奖励添动力，制度激励给常力，扶梯垒台倍增力。

安全管理重在抗风险减隐患道出了一系列常讲常新的深刻话题。如何处理安全生产中大和小、多和少、严和宽、情和法、管和导、繁和简、虚和实、主观认知和客观环境等关系，通过将案例与哲理融为一体的方式，就事论理，帮助你掌握安全生

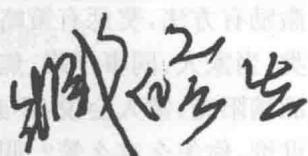
产的主控权,把安全风险管理置于有理有利有节、可控有序的正常轨道。

掌控和调适情绪是职场中非常现实和必要的心理课题。当前职场中负面情绪的困窘无非是5种状态:放不下,想不开,看不清,舍不掉,离不了。不良情绪左右着我们的处事方法,消极心态妨碍着我们走向成功的脚步。自我调适的诀窍告诉我们,企业管理者善于掌控情绪,就是关照和掌握自己的命运。积极进取和消极困顿之间,仅仅是一个自我的取舍。

执行力是一个做对事、干成事的抓落实话题。铁路作为实践性很强的行业,自动自发和追求完美反映的是人品,产品体现于运输全过程,结果则折射出做事的态度和境界。话题的症结在于如何自我加压、自我提升。“一个人,如果你不逼自己一把,你根本不知道自己有多优秀”。应该说,成功者没有消极的“想法”,只有积极的“做法”。面对攻而难克的话题,应具备迎难而上的“破题”勇气,具有逢山开路、遇水架桥的技巧,才能沿成功之路拾级而上,百炼成钢!

自2006年以来,本人的5本企业管理系列图书陆续呈献给读者。这套书,包括新近出版的这本话题论著,内容均来自铁路基层一线、尽量通过自身30多年的实践经验积累和感悟,在老领导、老同事启发指点的基础上,根据站段各级管理者的现实需要,回答大家的所思、所想、所求、所困。通过解答焦点、热点、难点话题满足实操需求,通过阐释普遍性、常见性、规律性的话题提升综合素质,以引发大家更加丰富、深刻的管理思考,形成浓厚的探讨、切磋管理课题提高管理水平的氛围和收效。

本书在撰写过程中,参考借鉴了一些资料,一些老领导、老同事也提供了许多鲜活实例,由于通信渠道所限,未能逐一同相关人士沟通,对各位著作者及所有提供帮助的人员表示由衷的感谢!著书期间,邢永忠、崔昌太、苏新、张雪岷、彭云、王静、潘晓艳、徐冰等同仁从各方面给予了大力支持和协助,在此一并表示深深的谢意。



2016年3月

目录

Contents

第一章 | 修养进取类话题——锤炼提升素养， 成就合格管理者的必备之学问

话题 1：初入职场，走对头三步	1
话题 2：打牢基础靠韧劲	5
话题 3：常读书是好习惯	7
话题 4：职场如斜坡，不进则退	10
话题 5：付出辛苦不抱怨，机遇自然来报到	12
话题 6：常打“小算盘”，吃亏是自己	15
话题 7：督促自我常进取	17
话题 8：知欲祸，避邪念	20
话题 9：苛刻待人就是同自己过不去	24
话题 10：防微杜渐，灾不近身	26
话题 11：踏实做事，认真履职	28

第二章 | 同舟共济类话题——诚心相待， 善于沟通的团队共事协调之法则

话题 12：提升团队沟通协调力	31
话题 13：想谁想通，读谁读懂	32
话题 14：巧妙疏导领导火气	34
话题 15：面对“刚直型”同事，学会走曲线	35
话题 16：面对“深沉型”领导，以细腻为重	37
话题 17：帮衬领导，适时提出解决问题方案	40
话题 18：人无完人善补台	43
话题 19：适当糊涂圆好场	45
话题 20：切勿“同级相轻”，各后退半步促和谐	50
话题 21：做事做人把握低调	55
话题 22：管理技巧巧把握	57

话题 23: 特质搭配,领导力增倍	60
话题 24: 善待下属,切勿下眼皮“肿”	63
话题 25: 在单位内部营造家的氛围	69
话题 26: 用沸腾效应带团队	73
话题 27: 用期待效应鼓励下属	76
话题 28: 合作共事是成功的垫脚石	79
话题 29: 下属的干劲是“谈”出来的	83
话题 30: “新主管”与“老资格”相处要得法	87
话题 31: 有了“过节”巧解决	91
话题 32: 我不问+你不说=误解	95

第三章 | 激励智慧类话题——开掘潜能、催生 激情,获得良好满意度的奖惩之方法

话题 33: 激励员工是高深的管理艺术	99
话题 34: 领导者应努力成为“将将之才”	100
话题 35: 发展平台比奖金更重要	105
话题 36: 精准奖惩,事半功倍	108
话题 37: 制度激励不分亲疏	110
话题 38: 配把万能钥匙打开 N 把“锁”	111
话题 39: 利用差异,激发潜力	114
话题 40: 让下属跟着领导期望的目标走	117
话题 41: 奖多奖少,适度就好	120
话题 42: 好马勤加料少用鞭	123
话题 43: 给核心骨干吃点“偏饭”	126
话题 44: 磨炼“潜力股”下属	128

第四章 | 思安治危类话题——筑牢精准管理、 防控有道的安全抗风险之铜墙

话题 45: 常思危困必无危	131
话题 46: 祸患常积于忽微	134
话题 47: 防事故先抓违章“毛毛雨”	139
话题 48: 立威明责,勿把规章制度当“面条”	142

话题 49: 让遵章守纪变成习惯	145
话题 50: 不违章反违章应以上带下以上促下	149
话题 51: 热炉效应重在无例外	153
话题 52: “人、机、料、法、环”五字安全财富忘不得	157
话题 53: 风险掌控用好监管这把“杀手锏”	162
话题 54: “紧箍咒”要念,“降压灵”也要吃	165
话题 55: 把违章违纪的总量降下来	169
话题 56: 安全大检查应体现净化、简化、精准化	173
话题 57: 摒弃就事论事,提倡“闻一知十”	177
话题 58: 处理违章合规与合情缺一不可	181
话题 59: 业务素质演练应避免“花拳绣腿”	184
话题 60: 发生事故跟运气无关	187
话题 61: 遮丑、护短、抹事故是养虎为患	190
话题 62: 安全风险管理不可下“废棋”	193
话题 63: 消除安全瑕疵需要人人尽责	197

第五章

自我调整适应类话题——平和心态、通透达观的理性感悟之智慧

话题 64: 别把抱怨当习惯	201
话题 65: 提升自信,分寸待人	204
话题 66: 悟透自己勤反省	208
话题 67: 包容他人是为自己留路	212
话题 68: 积累功劳,不提苦劳	214
话题 69: 人处低谷是转折点	217
话题 70: 盲目攀比不可取	221
话题 71: 坏脾气不应“信马由缰”	224
话题 72: 什么人看不惯,换换个就看惯了	228
话题 73: 管住嘴巴,不人云亦云	231
话题 74: 跨过灰心丧气这道坎	236
话题 75: 工作千头万绪攥住总线头	240
话题 76: 形式主义是“稻草人”	244
话题 77: 莫让“运动思维”作怪	247

第六章 | 执行力提升类话题——强化结果思维，追求趋向完美的做对事干成事之策略

话题 78：领导如“向导”，下属快步跑	249
话题 79：不要事事都等领导交代	252
话题 80：赢在真抓实干，胜在高效执行	255
话题 81：靠头脑做事，智慧比汗水贵重	258
话题 82：执行贵在立即行动	260
话题 83：消极做事难成事	262
话题 84：“吃透”领导意图再做事	264
话题 85：勤能补拙熟生巧	266
话题 86：让行动比问题先走一步	269
话题 87：适时为下属情绪状态加把柴	273
话题 88：活干到精处为上品	276

第一章

修养进取类话题——锤炼提升素养，成就合格管理者的必备之学问

话题 1：初入职场，走对头三步

跨进行业的门槛，年轻人进入了一个完全陌生的领域，新挑战、新考验是肯定要面对的，能否顺利地通过几个必过的“关口”，进入职场的“快车道”，是必须破解的课题。那么，如何答好社会大课堂的“考卷”，走对头三步呢？

1. 谦卑立足，顺利领取第一张入门“合格证”

我们知道，校园里有许多不胜其烦的考试，优秀的成绩是令人自豪的资本，但走出校门后没有上课铃声的考场则比比皆是，“老师们”用五花八门的考题在考察学员的谦卑态度、交往能力、吃苦状态、务实精神，稍不留神可能就会碰壁，露出自己的短板。

有个故事，说明了这方面的道理。

某货运公司的面试通知，让大学毕业生李凡既兴奋又紧张。面试那天，小李精心地梳洗打扮了一番。上午十点钟，他走进了这家公司的人力资源部。等工作人员向经理通报后，小李静了静心，提着书包来到经理办公室门前，轻轻地敲了两下门。

“是李凡吗？”屋里传出问询声。

“经理，您好！我是李凡。”小李慢慢地推开门。

“抱歉，李凡，你能再敲一次门吗？”端坐在沙发转椅上的经理抬头注视着小李，表情有些冷淡。

经理的话虽令小李有些疑惑，但他没有多想，关上门，重新敲了两下，然后推门走进去。

“不，李凡，这次没有第一次好，你能再来一次吗？”经理示意出去重来。

小李第三次敲门，又一次踏进房间，“领导，这样可以吗？”

“这样说话不好——”

小李又一次走进去：“我是李凡，经理，您好。”

“请别这样。”经理还是淡淡地说，“还得再来一次。”

小李又作了一次尝试：“抱歉，打扰您工作了。”

“这回差不多了，如果你能再来一次会更好，你能再试一次吗？”

当小李第五次退出来时，他内心的喜悦和憧憬已经消失殆尽，开始有些恼火，心想，进门打招呼哪有这么多讲究？这哪是招聘面试呀，分明是在刁难戏弄人。小李生气地转身离开，可刚走几步又停了下来，不行，我不能就这样逃开，即使这家公司不打算录用我，也得听到他们当面的回复。于是，他稍稍地舒了一口气，再次敲响了门。这次，他得到的不是拒绝，而是热烈欢迎的掌声。小李没有想到，第六次敲门，叩开的竟是一扇成功之门。原来，这家公司此次是打算招聘一名市场调查员，而一名优秀的货运市场调查员，不仅要具备学识素质，更要具备耐心和毅力等心理素质，这六次敲门和问候就是考查一个人心理素质的考题。

／ 启示一，“纸上得来终觉浅”，情商比智商更重要。大家知道，在学生时代，有了好智商，可以考个好分数、上重点大学，因而智商高更令人称羡。但进入社会后，知识同能力则不能画等号，那是一个完全不同的课堂。富兰克林讲过：“人成功的第一要素是搞好人际关系”，也就是你的素养和能力如何尽快让人们认识、认可最重要。这时，情商提高到第一位。

故事中的小李为什么第六次叩开了成功之门，关键是他富有调整、稳定自己情绪的能力，锲而不舍，不怕碰壁，用不懈的耐心、善于改变自我的态度赢得了入门“合格证”。

／ 启示二，自我加压，完成拥有知识向拥有的能力的转变。有人曾向专家发问：什么是真正的聪明？专家回答道：聪明不是脑子里装有许多知识，聪明更大程度上表现为对知识的运用能力。知识运用能力也就是知识的转化程度，也可以说是“蜕变”的速度以及是否做到了较为彻底和完美。

在农村生活过的人都知道，知了的幼虫叫作知了猴，它的成长过程中有一次很重要的蜕变。一般雌知了的卵埋到地下数年后，知了猴开始生长、发育、成熟。每逢雨过天晴，地面潮湿的时候，一个个膘肥体壮的知了猴，就会在夜间钻出地面，寻找树干往上爬行，数小时后，便会开始蜕皮，变成知了。蜕变是其生命中不可缺少的环节，如果不完成蜕变，知了猴就只好长眠地下了，更谈不上张开翅膀飞翔，雄知了也不可能到枝头上去歌唱。

实际上刚刚走上工作岗位的年轻人也需要完成类似的“蜕变”，这个过程应该是越短越好，与实践的距离越密贴越好。

据一家权威机构调查,改革开放30多年来各省市高考“状元”有3 000余名,通过对这些人大学毕业后的跟踪了解,发现相当数量毕业后没有多少建树,并非工作上的佼佼者。究其原因,校园里的“学霸”属于接受知识、拥有知识的优胜者,同社会上企业里的成功者不可相提并论,书本和校园里的文化教育确实可以使人大进,但仅仅书本教育是停留在理论层面的知识堆砌,如果缺乏现场一线的锤炼、锻造,其潜在的能力就不可能得到开掘和运用,原有的“桂冠”就是空壳而已。

但从另一种意义上讲,虽然很多有成就的人士都没有受过大量的专业教育,这并不等于不用功读书,就一定可以成功。你学到的知识,就是你拥有的武器。人,可以白手起家,但不可以手无寸铁。正如一句名言所说:“学历不代表能力,能力离不开学历”。

／／启示三,踏实做事,虚心学习。受过高等教育,具有一定书本知识,应该说是一种优势。但是,切勿将优势变包袱,将学历变成自以为是的挡箭牌,甚至产生“世人皆睡,唯我独醒”的错觉。

俗话讲:“饱谷穗头往下垂,瘪谷穗头朝天锥”。作为涉世未深、缺乏实践经历的年轻人,应该把自己当作一张白纸,认清“能力是金牌,实力是银牌,学历是铜牌”的现实,弯得下腰,低得下头,以小徒弟、小学员的身份出现,虚心向有真才实学的人们学习,向实践要能力、要实力,踏踏实实做事,尽快充实自己、完善自己。

2. 尽快适应,填充内在的分量

据报载,一则《向下看与向上看》的短文,让我们可以悟到为人处世的道理。

一个年轻人小有成绩,便开始自我满足,看不起人。一天,年轻人与一位智者结伴而行。一路上,年轻人夸夸其谈,趾高气扬,而智者却沉默不语。当他们到达一个山顶时,智者问:“向下看,你看到了什么?”

“我看到了树林、农田、房舍,还有如蚂蚁般大小在田间劳作的人们。”

“那你有什么感受?”

“万物都在我之下,我好像就是大地的主宰。”

“如果向上看,你会看到什么呢?”

“我看到了更高的高山,高山上的白云,白云上的蓝天。”

“那你又有什么感受呢?”

年轻人一时语塞。

“一个懂得向上看的人,才能清醒地认识自己所处的位置;一个明白头顶永远有一片蓝天的人,才不会自负地把自己摆到至高无上的地位。”智者轻声说道。

年轻人恍然大悟,从此变得好学上进,谦虚待人。

如何尽快融入职场的前提,就是坚决抛弃唯我独尊、自鸣得意、狂妄自大、蔑视他人的消极心态和不良偏见,让自己迅速从“宝塔尖”上走下来,回归平凡的自我。

人们常把心高气傲、眼高手低的人喻为“一瓶不满,半瓶晃荡”。自然界中,人

们的日常生活里也常见两种不同的现象。

有人形容说，郊外的小河，可以听到潺潺的水声，而宽阔的湖面，却反而不见动静。

潺流的小河中，只有小鱼，而深不可测的大海里，却隐藏着大鱼。小河中的鱼，只要稍有动静，就会惊跳跃起。可是，深渊里的鱼，却依然悠闲自在地游着。一旦河水上涨，小鱼就有被冲走之忧，而深渊里的大鱼仅仅摆动鳞片，却毫发无伤。譬如陀螺，转动得越快越稳定，犹如静止一般。可是，末了要停止时，却会摇摆不定。认真工作的人，就像陀螺一般“动静如一”，看起来宁静祥和。不认真为事的人，反而摇摆不定，心猿意马，聒噪不休。

有智慧的人，不会为了小事而显得慌乱，失去分寸，面临重大问题时，也能果断判断，轻松地渡过难关。相反，心态消极的人往往只顾眼前，一旦面临抉择，就会不知所措。

两个等量的工作，认真做事的人会善始善终，心情浮躁的人会半途而废。也可能，一人旁无所顾地专心工作，另一个却因负荷过重，口出怨言，魂不守舍。

气定神闲之人，即使工作繁重，也会全力以赴，不会比较付出和获得是否划算；自命不凡的人，以自我为中心，率性而为，对分配的任务，常有微词，对利益上的事，斤斤计较。

仔细看来，前者往往能尽快适应环境，成事成才，成为“领头羊”；后者消极做事，小气为人，必然落伍现实，很难融入于快步前行中的团队。

3. 要想成为栋梁之材，必须像大树般成长

一则大树理论，富含丰厚的哲理。要想成为一棵大树，须拥有 5 个条件。

第一个条件：时间。树苗种下去，绝不可能很快就变成了大树，一定是岁月刻画着年轮，一圈圈地往外长。说明要想成功，一定要给自己时间。时间就是体验的积累和延伸。

第二个条件：不动。没有一棵大树，第一年种在这里，第二年种在那里，不久就会成为一棵大树，一定是千百年来经风霜，历雨雪，屹立不动。也就是要想成功，一定要“任凭风吹雨打，我自岿然不动”，坚守信念，专注内功，终成正果。

第三个条件：根基。树有千百条根，粗根、细根、微根，深入地底，忙碌而不停地吸收营养，成长自己。绝对没有一棵大树没有根。

第四个条件：向上长。一棵大树不会只向旁边长，长胖不长高；一定是先长主干再长细枝，一直向上长。这就告诉我们，要想成功，一定要进取向上。不断向上才会有更大的空间。

第五个条件：向阳光。大树绝不会面向黑暗，躲避光明。阳光，是树木生长的希望所在，大树知道必须为自己争取更多的阳光，才有希望长得更高。作为职场上的年轻人，要想成功，一定要树立一个正确的目标，并为之努力奋斗，愿望才有可能变成现实。

(1)认清自我,发奋努力。常言道:“人贵有自知之明”。作为职场新人,既不可高估自己,自以为是;也不能低估自己,妄自菲薄。以往学到的知识,并非毫无用处,它是自己成长的条件和优势,一旦同实践相结合,将焕发为无限的能量。你有着巨大的成长空间,也面临不可多得的机遇。而对机遇,抱有侥幸心理是不足取的,也不可消极等待机遇主动来敲门,应充分表现自己的才能,时刻以经验和才干充实自己的实力,创造条件,机遇由偶然变为必然,一旦机遇出现,立即抓住它,让其为自己提供一个更大的发展平台。正如一句俗言所说:“关系是泥饭碗,会碎;学历是铁饭碗,会生锈;能力是金饭碗,会升值。”

(2)尽力工作,不计时间。你无论在哪一个单位工作,都要尽十二分的力,甚至加班加点。这样做,一方面你本人会因完成工作而获得满足感;另一方面,你将有更多获得认可的机会。因为对于本职工作不惜额外付出的人,比起下班时间一到立刻离开单位的人,甚至时常提前下班的人不可同日而语,就工作态度而言,前者更容易受到领导的肯定,成功的机会将更多。

(3)虚心求教,与周围同事打成一片。应抱有“归零”的意识,“归零”并非是否定自己的过去,更多的是反映渴求掌握新东西的愿望,提升自己素养的求知欲。不知道的东西,要尽量多问,做到了这一点,周围的人会认为你是虚心好学、敬业乐群的人,更愿意同你交往,你获得的认同感及自我实现价值将自然而然逐渐提升。

(4)理性做人,智慧做事。有人讲,20%的人用作为展示自己,有80%的人用阅历炫耀自己;20%的人买时间,80%的人卖时间;20%的人做事业,80%的人做事情;20%的人计划未来,80%的人早上才想今天干什么;20%的人改变自己,80%的人改变别人。你要做这20%,还是那80%,一个聪明的人肯定会做出智慧的选择。

话题2:打牢基础靠韧劲

古人云:“锲而不舍,金石可镂;锲而舍之,朽木不折。”成功人士之所以成功的重要秘诀就在于,他们将全部的精力、心力放在同一个目标上,注重把眼下的基本功夯实。许多人虽然很聪明,但心存浮躁,做事不专一,缺乏意志和恒心,到头来只能是一事无成。你越是急躁,越会陷在错误的思路中,也越难摆脱痛苦。

有这样一个故事:一位著名的体操教练到某业余体校选拔队员。到了那里,他发现学生的身体条件基本相当,技术上也各有所长,实在难以取舍。于是,这位教练忽然心生一计,他要求学生站成一排,靠墙倒立,而他却若无其事,走到几十米之外跟别人聊天去了。十几分钟之后,多数队员挺不住而放弃了,只有少数几名队员仍然咬紧牙关在苦苦支撑着。这时候,教练走过来,当场宣布,还在倒立的队员都被选中。后来,教练解释说:“运动员要想在事业上成功,必须要有坚强的意志。当技能上彼此差不多的时候,决定胜负的因素就看谁的意志更坚强。”

很显然，成功与失败，平凡与伟大，往往没有多大的距离，就在一步之间，咬紧牙关向前迈一步就成功了；停住了，泄气了，只能是前功尽弃。这一步是韧劲的较量，是意志力的较量。

据一位有名的厨师讲，鲜活的鱼没有挂糊油炸的，真正的好汤从不添加味精，而是慢慢熬成原汁；人生的许多档次，不在于外包装，而看内在品质。有人观察过：有的竹子用了四年时间，仅仅长了三厘米，从第五年开始，以每天三厘米的速度疯狂生长，仅仅用了七周的时间就长到了15米。其实，在前面的四年，竹子的根在土壤里延伸了数百平方米。做人做事也是如此，不必担心你此时此刻的付出能否得到回报，因为这些付出都是为了扎根。人生需要储备！但遗憾的是有多少人却没有熬过那三厘米！

不是井里没有水，是挖得不够深；不是成功来得慢，是放弃得快。有这样一句名言：“成功没有电梯直达，只能拾级而上”。所以成功不是靠奇迹，而是靠轨迹。美好生活要有四度空间：宽度、深度、热度、速度。

从前有一个年轻人想学剑法。于是，他就找到一位当时武术界最有名气的老者拜师学艺。老者把一套剑法传授与他，并叮嘱他要刻苦练习。一天，年轻人问老者：“我照这样练习，需要多久才能够成功呢？”老者答：“三个月”。年轻人又问：“我晚上不睡觉来练习，需要多久才能够成功？”老者答：“三年”。年轻人吃了一惊，继续问道：“如果我白天黑夜都练剑，吃饭走路也想着练剑，又需要多久才能成功？”老者微微笑道：“30年。”年轻人愕然……

可见，“人外有人，天外有天”，功夫的娴熟程度是无止境的，成功者的丰厚程度也是不可限量的。年轻人练剑如此，我们生活中要做的许多事情同样如此，切勿浮躁，遇事除了要用心用力去做，还应顺其自然，日臻成熟，才能够成功。

做学问必须由浅入深，靠不懈的探讨才能获得真谛；做事情，也必须自生压力，靠永不懈怠的攀登，才能摘取成功的果实。从发展的观点来看，人的认知有一个不断深化的过程。任何人，即使是智商很高的人，都不可能一次性就求到事物的“是”，即使求到了，也是一个阶段的“是”。仅仅凭一得之功、一孔之见，去了解、处理问题，肯定会碰钉子。在日常实践中，意志力不可缺少。

有人说，鸡蛋从外打破是食物，从内打破是生命。人生也是这样，从外打破是压力，从内打破是成长。如果你等待别人打破你，那么你注定成为别人的“食物”，如果能让自己从内打破，那么你会发现自己的成功相当于一种重生。

应该说，上帝给予我们每个人一个生存的机会，同时也赋予了我们同样或相似的处事环境，但至于一个人到底有怎样的造化，这要看个人的努力。如果你的人生遇到了很多磨难，那是因为上帝想给你更辉煌的人生机遇。面对职场中的种种困惑和困难，不要回避，勇于攀登，定会成功！

话题3：常读书是好习惯

人能否快速提升,一个重要的能力就是学习能力。学历不重要,学习的能力才重要。只有具备良好的学习能力,有如饥似渴充实自己的意识,你才能获得需要的东西,取得进步。不懂不是错,不懂装懂就是错;不懂不表示你愚笨,不懂还自以为是,拒绝通过读书学习获得应有的本领,那就是愚笨。

据媒体报道,中国人年均读书0.7本,与韩国人均7本、日本人均40本、俄罗斯人均55本相比,中国人的阅读量少很多。日本管理大师大前研一曾为此说道:在中国旅行时发现,城市常见的是麻将馆、网吧、歌厅、按摩店,而书店却寥寥无几,中国人均每天读书不足15分钟,人均阅读量只有日本的几十分之一。

世界上有两个国家的人最爱读书,一个是以色列,另一个是匈牙利。以色列人每年读书64本。当孩子稍稍懂事时,几乎每一个母亲都会严肃地告诉他:书里藏着的是智慧,这要比钱或钻石贵重得多,而智慧是任何人都抢不走的。犹太人是世界上唯一没有文盲的民族,就连犹太人中的乞丐也是离不开书的。在犹太人眼里,爱好读书看报不仅是一种习惯,更是一种美德。这里说一个最典型的例子,在“安息日”,犹太人要停止所有商业和娱乐活动,商店、饭店、娱乐等场所都得关门停业,公共汽车要停运,就连航空公司的班机都要停飞,人们只能待在家中“安息”祈祷。但有一件事是特许的,那就是全国所有的书店都可以开门营业。而这一天光顾书店的人也最多,大家都在这里静悄悄地读书。另一个国家匈牙利,它的国土面积和人口都不足中国的百分之一,但却拥有近两万家图书馆,平均每500人就有一座图书馆,而我国平均45.9万人才拥有一所图书馆。匈牙利也是世界上读书风气最浓的国家,常年读书的人数达500万以上,占人口的1/4还多。

知识就是力量,知识就是财富。一个崇尚读书学习的国家,当然会得到丰厚的回报。以色列人口稀少,但人才济济。建国虽短,但诺贝尔奖获得者就有8个。以色列环境恶劣,国土大部分是沙漠,而以色列生产的粮食不但自己吃不完,还源源不断地出口到其他国家。而匈牙利,诺贝尔奖得主就有14位,涉及物理、化学、医学、经济、文学等众多领域,若按人口比例计算,匈牙利是当之无愧的“诺奖大国”。他们的发明也非常多,可谓数不胜数,有小物件,也有尖端产品。一个面积不大的国家,因爱读书而获得智慧和力量,将自己变成了让人不得不服的“大国”。

有位学者说过:一个人的精神发育史,应该是一个人的阅读史,而一个民族的精神境界,在很大程度上取决于全民族的阅读水平;一个社会的趋向发展,就看阅读能植根多深,一个国家谁在看书,看哪些书,就决定了这个国家的未来。读书不仅仅影响到个人,还影响到整个民族、整个社会。

一则《先存后取才如法》的故事让人深受启发:

一天,寂静法师和一位喜欢羡慕和嫉妒别人的大学生通电话。

那位大学生不悦地说，别人有的他都想有，可是为什么却得不到呢？

寂静法师就说：你能不能给我寄五千块钱来？

学生很惊讶：“师父，我没有呢！”

寂静法师：“到银行去取嘛！”

学生无奈：“师父，我银行里没有呢！”

寂静法师：“你就取别人的嘛！”

学生更是惊讶：“师父，别人的钱取不出来呢！”

寂静法师：“哇，你好智慧！竟然知道别人的钱取不出来！”

寂静法师：“那你能取谁的？”

学生非常肯定地回答：“我只能取出自己曾经存进去的呀！”

寂静法师：“可是这个世界有好多人天天都想取别人的钱呢！”

学生恍然：“嗯……师父！”

有一句老话阐释了故事的含义：“读过的书就像一张张存折，在你需要时，就能把平时零存进去的钱整取出来”。从某种意义上讲，学习与做事的关系就是“零存整取，宽打窄用”。

／**启示一，读书学习是与时俱进的先导。**如今，人类可谓真正进入了知识迅速更新的时代，现有知识每年在以 10% 的速度更新，但知识倍增的周期却越来越短。生活在这样一个时代，任何人都必须不断更新知识，仅靠学校学的知识应付一辈子，已完全不可能了。我们过去对“终身教育”的理解是，一个人从上学到退休，要一直接受教育；现在，终身教育是从摇篮到逝去，应贯穿人的一生。那些抱残守缺的人，将是职场中的麻烦人。你可以拒绝学习，但是你的对手不会拒绝学习。有人讲，处在这个学习型社会里，人与人之间的差异，从某种意义上讲就是学习能力的差异；人与人之间的较量，关键也在于学习能力的较量。很多人虽然也在学习，但实际上却没有学到多少知识。不知道学习的方法，不掌握学习的技术，会事倍功半或徒劳无益。过去，我们把不识字称之为“文盲”，未来的“文盲”便是想学习而不会学习的人。

／**启示二，读书让人开阔视野，借鉴他人间接的经验。**有位企业领导进入领导岗位十余年来，工作干得顺风顺水，有人向其取经。他说他成功的经验都体现在关于河伯的故事里。

秋天来到，天降大雨，无数细小的水流汇入黄河。河伯以为天下的水都汇集到他这里来了，不由洋洋得意。他随着流水向东走去，一边走一边观赏水景。有一天，他来到北海，向东一望，不由大吃一惊，但见水天相连，根本就不知道哪里是水的尽头。河伯不禁慨叹道：“我最看不起那种道理懂得多一点，便以为自己比谁都强的人，没有想到，我居然就是这样的人。”

有一句名言：“位置可以增加人的权力，但增加不了权威；位置可以增加人的能