

用图秀演讲

如何运用视觉思维,做出非同凡响的演讲

How Everybody Can Make Extraordinary Presentations

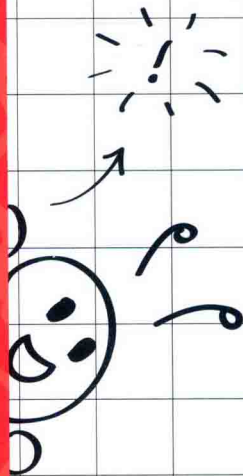
[美] 丹·罗姆(Dan Room) 著 王佩 译

谷歌、波音、易贝、微软、沃尔玛等都在用的演讲与演示方法,
开会、提案、汇报工作、面试、销售、主题演讲……
用精彩的故事、真诚的语言、简约的图片就可以统统搞定!

SHOW
AND
TELL



中信出版集团 · CHINA CITIC PRESS



用图秀演讲

[美] 丹·罗姆 (Dan Room) 著 王佩峰 译



中信出版集团 · CHINACITICPRESS · 北京

图书在版编目 (CIP) 数据

用图秀演讲 / (美) 罗姆著, 王佩译. —北京:
中信出版社, 2015.11

书名原文: Show and Tell

ISBN 978-7-5086-5463-8

I. ①用… II. ①罗… ②王… III. ①演讲—语言艺术
IV. ①H019

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 206232 号

Show and Tell by Dan Roam

Copyright © 2014 by Dan Roam

All rights reserved including the right of reproduction in whole or in part in any form.

This edition published by arrangement with Portfolio, a member of Penguin Group (USA) LLC,
a Penguin Random House Company, arranged through Andrew Nurnberg Associates International Ltd.

Simplified Chinese translation copyright © 2015 by CITIC Press Corporation

本书仅限中国大陆地区发行销售

用图秀演讲

著 者: [美] 丹·罗姆

译 者: 王 佩

策划推广: 中信出版社 (China CITIC Press)

出版发行: 中信出版集团股份有限公司

(北京市朝阳区惠新东街甲 4 号富盛大厦 2 座 邮编 100029)

(CITIC Publishing Group)

承 印 者: 中国电影出版社印刷厂

开 本: 880mm × 1230mm 1/24

印 张: 11.25 字 数: 160 千字

版 次: 2015 年 11 月第 1 版

印 次: 2015 年 11 月第 1 次印刷

京权图字: 01-2014-4210

广告经营许可证: 京朝工商广字第 8087 号

书 号: ISBN 978-7-5086-5463-8/H · 15

定 价: 39.00 元

版权所有·侵权必究

凡购本社图书, 如有缺页、倒页、脱页, 由发行公司负责退换。

服务热线: 010-84849555 服务传真: 010-84849600

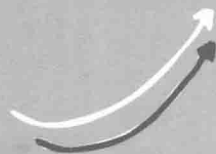
投稿邮箱: author@citicpub.com

如何
做一场非同凡
响的演讲：

⑥ 实话
实说



② 讲一个
故事

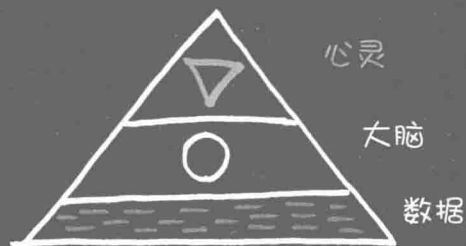


③ 用图表
讲故事



一些我们 从今以后 用得着的工具

1. 金字塔帮助厘清事实。



2. 大纲帮助讲好故事。



3. 饼状图帮助整理图表。



一个 简单的 想法

如果我想告诉你我的真实想法，我会用讲故事的方式；如果我使用图表来讲这个故事，一定能深深地吸引你。让我们看看这如何实现。



目录

一些我们从今以后用得着的工具	IX
一个简单的想法	X
第一章 三条法则	001
第二章 法则 1：实话实说	007
第三章 法则 2：讲一个故事	027
第四章 法则 3：用图表讲故事	177
第五章 如何消除紧张情绪	235
第六章 礼物	255
致 谢	258

第一章

三条法则

作为演讲者，我们的目标非常明确：告诉他人我们的想法。

要做到这一点，我们需要：

娱乐

教育

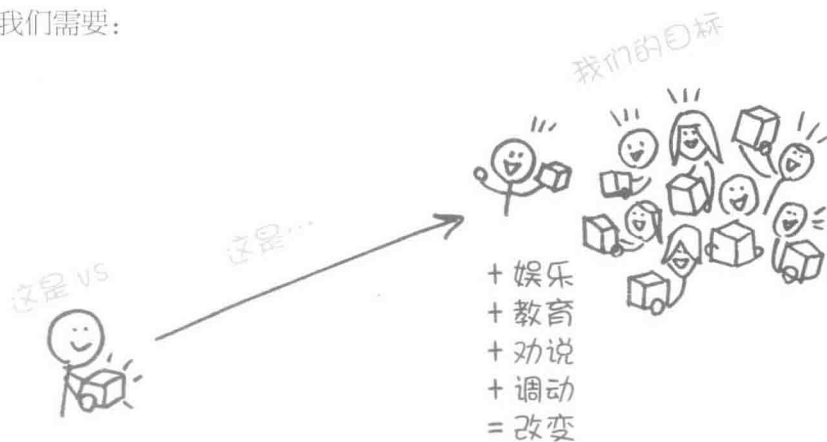
劝说

调动

最终

改变

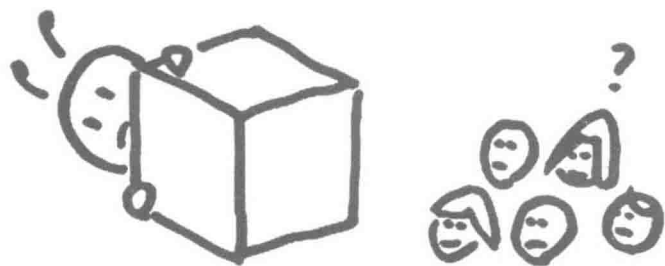
我们的听众



换句话说，我们要让自己做的报告、演讲、宣传或者讲的故事引人入胜，只有这样，才会让我们的听众产生兴趣，他们才会好奇我们是怎么做到的。

这听起来易如反掌。

这应该不是难事。



但是，事实不是这样的。

所以，问题出现了：如果演讲真的易如反掌，为什么大家还会觉得演讲很难呢？

因为我们忘记了演示与演讲的技巧。

演示与演讲有以下三个规则：

1. 实话实说，就能心灵相通。
2. 讲述故事，就能得到理解。
3. 使用图表，就能引导思维。



1. 事实→心灵

如果我们在演讲中实话实说，就会有三个好处：我们与听众紧密相连，我们变得充满激情，我们可以找到自信。



2. 故事→理解

如果我们在演讲中讲一个故事，就会发生三件了不起的事情：我们化繁为简，将复杂的概念解释得很清楚；听众对我们的想法难以忘怀；我们和听众产生了共鸣。



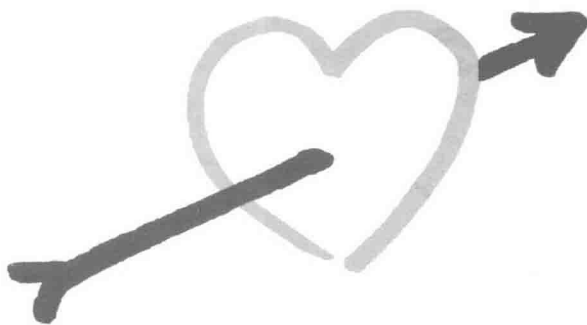
3. 眼睛→思想

如果我们在演讲中图文并茂地讲出故事，就会发生意想不到的事情：对我们的想法了然于胸，我们抓住了听众的思绪，还能让演讲妙趣横生。

第二章

法则 1：实话实说

实话实说，就能心灵相通。



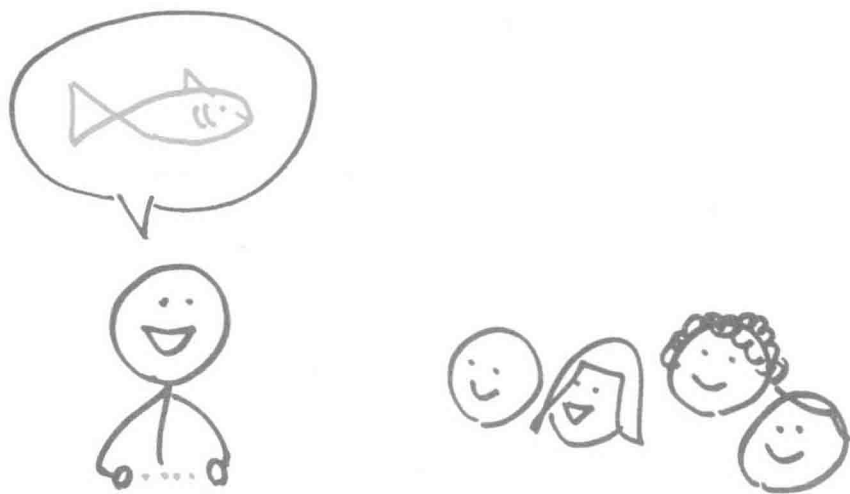
只有真实而不是信口雌黄的演讲，才是我心目中最棒的演讲。

——斯蒂芬·金（Stephen King）

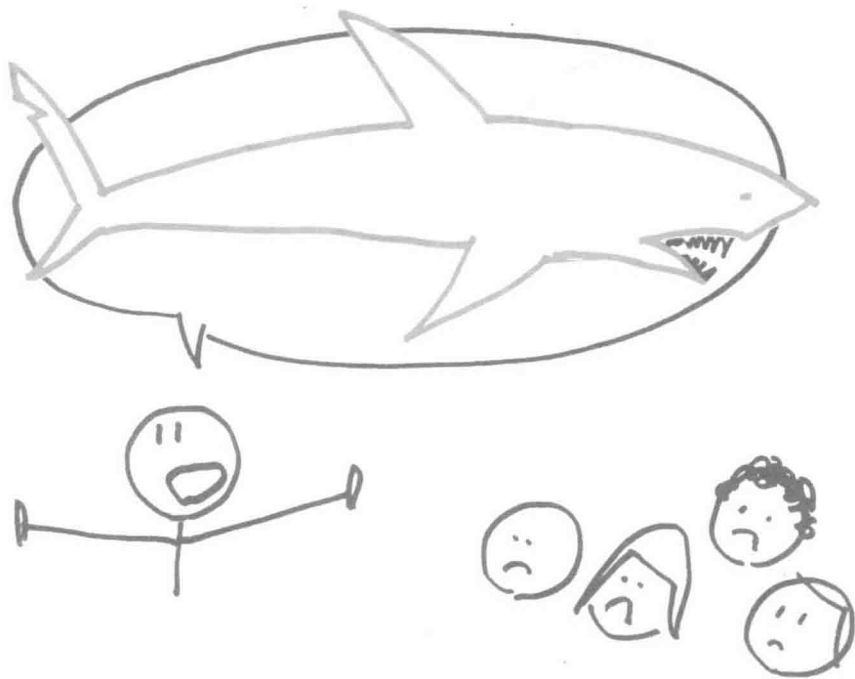
如果你能实话实说，就能坦坦荡荡地生活。

——马克·吐温（Mark Twain）

什么样的演讲能称得上是非同凡响的演讲？
能够改变听众的演讲。
什么可以改变听众？
事实。



要想迅速赢得听众的信任，除了实话实说，别无他法。



要想失去听众，最快的方法莫过于胡说八道。