

年轻人
成长自助
书系

超实用的有效经验 / 课堂外的成长真知

年轻人要多懂点 财富规划

林森 / 著

科学规划财富，帮你早日实现财务自由的实战宝典



不懂财富规划，注定受穷一辈子。早一点规划，你就会早一点有钱

年轻人要多懂点
财富规划

林森 / 著

天地出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

年轻人要多懂点财富规划 / 林森著. —成都: 天地出版社, 2016.2

ISBN 978-7-5455-1593-0

I. ①年… II. ①林… III. ①财务管理—青年读物
IV. ①TS976.15-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2015) 第215231号

年轻人要多懂点财富规划

著 者 林 森
责任编辑 刘 倩
封面图片 壹 图
封面设计 思想工社
电脑制作 思想工社
责任印制 李 昆

出版发行 天地出版社
(成都市槐树街2号 邮政编码: 610014)
网 址 <http://www.tiandiph.com>
<http://www.天地出版社.com>
电子邮箱 tiandicbs@vip.163.com
经 销 新华文轩出版传媒股份有限公司

印 刷 三河市华业印务有限公司
版 次 2016年2月第1版
印 次 2016年2月第1次印刷
成品尺寸 165mm×235mm 1/16
印 张 16
字 数 229千字
定 价 32.00元
书 号 ISBN 978-7-5455-1593-0

版权所有◆违者必究

咨询电话: (028) 87734639 (总编室)

购书热线: (010) 67692522 (市场部)

本版图书凡印刷、装订错误, 可及时向我社发行部调换

懂财富规划，你也可以成为富人

有两个人，一个是以家世为荣的青年，另一位则是贫穷的牧羊人。

那位家庭富有的青年人非常自豪，把自己祖先的荣耀和富有向牧羊人狠狠吹嘘了一番，然后得意地看着牧羊人。

牧羊人哈哈一笑：“那位伟大祖先的后代原来是你啊。不过你要知道，如果你是你们家族的最后一个人，那我肯定是我们家族的祖先。”

贫穷的牧羊人不看重传统，更不会为传统的背景和势力所吓住，他相信的是自己的能力，相信自己可以改变自己的不利处境。他要做的就是消除前人带给后人的影响，创建一个由自己主宰的新天地。

这就是富人的思维。

很多穷人习惯给自己找借口，喜欢将所有的责任都归罪于上天的不公平。他们却从没有想过，之所以穷，是因为缺少赚钱的智慧。在生命之初，人与人之间没多大差别，然而随着时间的推移，有的人能够不断地思考，不断地修炼自己的智慧，然后用这些智慧去获取财富，从而过上了令人艳羡的富人生活；而有的人则懒于思考，或是不知如何思考，久而久之，思维越来越贫乏，无论是观念还是意志都已经远远落后，逐渐落入穷

人的行列，成为人生跑道上的落伍者。

毫无疑问，金钱能够给人们带来富裕的生活，能够让人衣食无忧，能够提高人们的生活品质。银行有存款，你就会有成就感，就会有安全感，就可以活得有尊严。因此，每个人都有追逐财富的权利。拥有更多财富是很多人的梦想，无论你是一个依靠工资生活的工薪阶层，还是一个腰缠万贯的富翁，你一定都想让自己变得更为富有。

很多人对比尔·盖茨、李嘉诚，以及层出不穷的“80后”财富新贵艳羡不已，梦想着自己有朝一日也能够像他们一样家财万贯。其实，你要成为亿万富翁也不是没有可能，因为这是一个创造奇迹的时代，人人都是平等的，没有高低贵贱之分。

有句话是这样说的：“我们唯一的财富就是智慧，当别人说1加1等于2的时候，你应该想到大于2。”这便是典型的富人式思维方式，因为他们总会想得更广、更远、更深入，才能到达别人无法到达的领域，成就人生的伟业。

思路决定出路，智慧决定财富。想要成为富人，不必先急于赚钱，首先要有富人的赚钱智慧。没有富人的智慧，即便你赚再多的钱，也只是暂时的，难以持久。因此，你现在的贫穷并不可怕，可怕的是你对贫穷的适应，并因此失去对财富的思考。

如果你还在为经营不善而愁眉不展，如果你还在为投资不利而黯然神伤，如果你还在为理财不佳而忧心忡忡……那么请翻开本书，听听那些智者为你讲解的财富课。相信通过阅读本书，你的这些烦恼定会烟消云散，你的人生之途也会因此而变得更加宽阔平坦！

第一章



人人都有致富的权利

追求富足的生活 / 002

用笑脸迎来财神 / 005

钱是在流动中赚出来的 / 007

勇敢地迈出追求财富的第一步 / 010

第二章



跳出穷人的思维模式

你为什么会贫穷 / 014

摆脱贫穷的念头 / 016

跳出穷人的思维模式 / 019

贫穷就是穷人最大的资本 / 022

穷人也可以变富有 / 025

第三章



财富只青睐关注它的人

你的财富始于你的梦想 / 028

理清你的目标并制订计划 / 031

没有目标，财富何来 / 035

树立你的财富理想 / 038

永远不要安于现状 / 040

关注财富，就吸引财富 / 043





追求财富需要足够的信心

- 信心创造财富奇迹 / 048
- 从小播下奋斗的种子 / 051
- 信心与财富成正比 / 053
- 成功的法宝在于自强不息 / 056
- 自信才能所向披靡 / 058



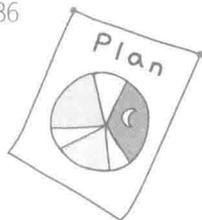
认识自我，激发自己的财富潜能

- 你具备成为富翁的潜能 / 062
- 想赚钱，先保持一颗野心 / 064
- 培养成为富人的欲望 / 067
- 创富就是要高瞻远瞩 / 070



立即行动，你的腰包不会自动鼓起来

- 行动必须及时有效 / 074
- 只有行动能让财富理想变为现实 / 076
- 充满热忱去行动 / 078
- 致富的唯一秘密就是行动 / 082
- 不要在回顾中耽搁了前进的脚步 / 086





垄断你的财富机遇

抓住生活赐予你的每一个致富机会 / 090

绝境中有大希望 / 092

主动出击才能给你带来更多机会 / 094

等待机会不如寻找机会 / 096



效率决定贫富

抢先一步发大财 / 100

果断出击是商人取胜的天规 / 102

时间就是金钱 / 104



在司空见惯中发现财富的秘密

寻找习惯的空隙 / 108

黄金遍地并不是假话 / 110

特殊日子是你发财的良机 / 112

垃圾里面也有黄金 / 114

女人是赚钱的“第一商品” / 117

别轻视“嘴巴”的消费能力 / 119



省一块钱等于赚一块钱

小钱也是钱 / 122

设法把1/3的钱留在手边 / 126

不要急于购买东西 / 128

不要让你的钱袋空空如也 / 130

敢于为一分钱与别人讨价还价 / 132

第十一章



每条市场信息都是潜在的财富

留意信息发大财 / 136

用好反馈信息，抓住蕴藏的财富 / 139

对信息敏感——不可多得的财商 / 141

排除无效信息的干扰，捕捉有效信息 / 144

第十二章



没有船就借船出海

聪明人会用银行的钱 / 148

善于为自己找到乘凉之树 / 150

借助他人的头脑来创造利润 / 152

善于借资源，巧搭顺风车 / 154

第十三章



学会理财，钱才会乖乖地跑进你的口袋

不要把鸡蛋放在同一个篮子里 / 158

冲动投资无异于自酿苦酒 / 160

钱要投资在刀刃上 / 162

不可挪用本钱 / 164

永远不要让你的支出超过你的收入 / 167

要有明确的赚钱计划和目标 / 169



思考和学习让你独步世界

想到就能做到 / 172

靠头脑致富 / 175

机智是绝处逢生的利器 / 177

独立思考才能为你带来出路 / 179

创新是一种美丽的奇迹 / 181

怀疑对创新必不可少 / 184

知识是打开财富之门的金钥匙 / 186

商人也要学识渊博 / 188



诚信，获取财富的秘籍

不说出商品的优点也是不诚实的表现 / 192

归还不属于自己的意外之财 / 194

宁可赔钱，也不违约 / 196

致富也要讲“富德” / 198



合作互惠，自己发财也让别人发财

双赢才是赢 / 202

有舍必有得，不可忽视的财富策略 / 204

精诚合作，共创财富奇迹 / 206

同行是冤家也是亲家 / 208





在财富面前，懂得知足、快乐

赚钱要懂得适可而止 / 212

懂得花钱，才能享受到做人的乐趣 / 214

莫要不停地奔跑 / 216



勇敢的人接触最多的财富

风险带来高收益 / 220

只要值得，敢用血本下赌注 / 223

敢于与风险亲密接触 / 225

敢于冒险才能开辟新天地 / 227

冒险与成功往往结伴而行 / 229



像富翁一样思考，像智者一样分析

富人的“做派”也能创造价值 / 232

富人扎堆的地方常蕴含无尽的“金矿” / 235

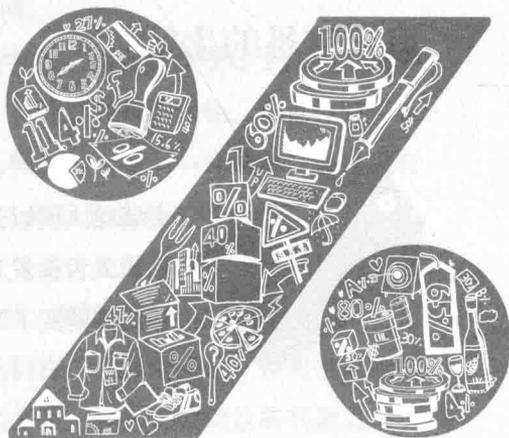
人脉就是钱财 / 237

让你的思想倾向于富裕的一端 / 240

第一章

人人都有 致富的权利

人人都渴望拥有足够多的财富，这种渴望是与生俱来的，是人类固有的天性，我们无法抑制内心深处渴望成为富人的那种意念。在追求财富的道路上，只要我们能勇敢迈出第一步，再加上个人的努力拼搏，那么财富梦想便不再遥远。



追求富足的生活



金钱给人间以光明，金钱给众生以温暖。金钱让说坏话的人舌头发直，金钱让举起屠刀的人呆立发愣；金钱给神购买了礼物，敲开神那紧闭的门。

——《塔木德》

如今，人们的生活水平在逐步提高，这就使得生活的成本大大增加，即使衣食住行等基本保障也需要大笔的财富作为支撑。人人都渴望拥有足够的财富，以便让生活更加富裕美满。这种渴望是与生俱来的，是人类固有的天性，我们无法抑制内心深处渴望成为富人的那种意念。

每个人对生活寄予的梦想都不尽相同，但是渴望将梦想变为现实的出发点却是相同的。而梦想的实现往往是有条件的，其中最重要的条件之一就是必须具备足够的金钱，以便获取实现梦想所需要的资源。这样，如何获取财富就成了关键要素。

不论在古代还是现代，想要追求富足的生活，金钱都是必不可少的。金钱在生活中的作用不可低估，《塔木德》这样描述：金钱是上帝派来人间的特使，它代替上帝给人们带来幸运和福祉。

历史一再地验证了这样的事实：当人们没有金钱的时候，就处于社会的底层，大家都看不起他们，他们走到哪里都会受到凌辱和压迫。的确，

金钱不但能给人生存的机会，而且能为人争得权利和地位，让人能够真正地站立起来，重新获得世人对他们的尊敬。

20世纪50年代，在驻日本的联合国某司令部里，犹太士兵总是无端地受到多方的歧视，根本没有尊严可谈。犹太士兵只要走过，白人士兵必然要满怀憎恨而轻蔑地骂一声“犹太鬼”，任何人都可以随便地挖苦犹太士兵一番，而犹太士兵虽然恼火却无可奈何。

有个叫威尔逊的犹太人，由于军衔低微，因此更是受尽了白人士兵和高级军官们的歧视。大家都看不起他，背地里经常议论他，他也饱尝了人们对他的各种侮辱，但是他拥有犹太人智慧的头脑。一开始他口袋里没有钱，他就省吃俭用，积攒下一小笔钱，然后他就把这笔钱借贷出去。在白人士兵那里，花钱大手大脚的现象很普遍，他们总是等不到发薪水的时候，就囊中羞涩了。他们看到威尔逊有钱，就迫不及待地向他借。

威尔逊就借钱给他们，同时要求他们在一个月内还清，且附带高额的利息，但是那些士兵们早就管不了那么多了。威尔逊收到这些利息之后，总是继续攒起来再借贷给那些士兵们。对于没有钱可还的人，威尔逊就让他们把自己的一些值钱东西做抵押，然后再高价卖出去。这样，过了不久，威尔逊就过上了富裕的生活。他还买了两部车和别墅，变成了士兵里面的“大款”。这些待遇即使是高级军官也未必可以享受得到。此时，那些经常过着紧巴巴日子的白人士兵，再也不敢对威尔逊趾高气扬了，反而对他艳羡不已。

威尔逊凭借富有为自己赢得了尊严。

富足的生活，不仅仅可以获得尊严，还可以获得你所能想象到的很多东西。有了财富，你就拥有了大家仰慕的生活方式，也拥有了一定的发言权。今天，财富在某种程度上已经成为成功的标志和人生价值的重要衡量

【财富备忘录】

如果你想拥有自己想要的东西，如果你想做自己想做的事情，那么，你就要让自己变得足够富有。因此，致富的学问也就成为每个人必须掌握的知识。

标准。

想要变得富有，这是值得鼓励的事情。富有的生活其实就是一种更加富足、充实、美满的生活，这样的生活是值得人们为之追求的，也应该是每个人与生俱来就该有的愿望。一个不想拥有足够多的金钱、不想拥有自己喜欢的东西、不想让自己过上富足生活的人，是不正常的。

用笑脸迎来财神



坑蒙顾客就是播种仇恨，微笑带来的则是滚滚财源。

——《塔木德》

不要认为成功的商人都是严肃的、冷酷的、不苟言笑的。作为一个商人，你的成功与失败是跟微笑有着很大的关系的。越是成功的人，他们越是注意微笑的连锁反应，微笑着面对生活、面对战场、面对自己的敌人。笑是一种走向成功的武器，提倡对顾客微笑服务的希尔顿就深谙微笑生财的道理。

希尔顿是一个有名的旅馆业商人。当他的事业步入正轨，并赚到相当多的利润时，他自豪地去告诉母亲。母亲却不以为然，而且还提出了新的要求：“你现在与以前根本没有什么两样。事实上你必须把握住比几千万美元更值钱的东西。除了对顾客诚实之外，还要想法使来希尔顿旅馆的人住过了还想再住，你要想出这样一种简单、容易、不花本钱而又行之久远的办法来吸引顾客。这样，你的旅馆才有前途。”

“简单、容易、不花本钱而又行之久远”，具备这四个条件的究竟是什么办法呢？希尔顿为此冥思苦想了好久，仍然不得其解。

就在他逛商店、串旅店，从顾客的角度去感受时，他终于如梦初醒——微笑，一个简单、容易、不花本钱而行之久远的服务方式。

他对服务员说的最多的一句话就是：“今天，你对顾客微笑了吗？”他要求每个员工不论如何辛苦，都不能将自己心里的愁云挂在脸上。就这样，在经济大萧条中，无论旅馆遭受到多大的困难，希尔顿旅馆服务员脸上的微笑始终如一。结果，经济萧条期刚过，希尔顿旅馆就率先进入新的繁荣时期，跨进了黄金时代。

微笑是希尔顿成功的秘诀，他曾经说过：“如果我的旅馆只有一流的设备，而没有一流服务员的微笑的话，那就像一家永不见温暖阳光的旅馆，又有何情趣可言呢？”中国古人

【财富备忘录】

俗话说，“笑能生财”，顾客花钱买东西，不仅商品要称心如意，受到热情诚挚的款待也会使他们的心情格外舒畅，往往超过了买到一件物美价廉商品时的愉悦心情。

.....

云：“人无笑脸莫开店。”希尔顿的成功为这句话做了十分精彩的佐证。

当顾客刚一迈进店门，看到的是服务员温暖如春的微笑，首先感到的就是受到了尊重，而服务员热情周到的服务则使顾客产生了一种身价倍增的感觉。微笑服务无形中缩短了双方的心理距离，使生意成交更加顺利。