

380招干货技巧实用宝典，成为“卡神”这一本就够了！

玩转信用卡 从新手到高手

办卡、消费、提额、贷款超值

实用宝典



海天理财 编著



资深信用卡达人教你办卡、用卡，轻松玩转信用卡！

- 如何选卡
- 申请流程
- 领取激活
- 支付理财
- 常用消费
- 网银注册
- 手银开卡
- 51信用卡管家
- 网上支付
- 境外消费
- 密码保密
- 提升额度
- 避免失信
- 还款与分期还款
- 分期买房买车
- 增值服务
- 信用卡积分
- 安全用卡

清华大学出版社



玩转信用卡 从新手到高手

办卡、消费、提额、贷款超值

实用宝典



海天理财 编著



清华大学出版社
北京

内 容 简 介

本书共分为 11 篇：识卡篇、选卡篇、办卡开卡篇、刷卡篇、网银手银篇、提升额度篇、还款篇、买房买车篇、增值服务篇、积分篇、安全用卡篇；具体分为 23 章：信用卡的外观和功能、信用卡的术语和信息、信用卡的种类和热门信用卡、选择合适的信用卡、如何去选择信用卡、常见的申请方法和流程、领取与激活的方法和流程、信用卡支付方式与理财技巧、信用卡常用消费与境外消费、网银注册与常用事项、手机安装与常用事项、51 信用卡管家、网上支付途径与限额、信用卡密码要保密、提高额度的重要性、避免失信的法则、还款的方式、分期付款、分期买房买车、信用卡的特殊服务、信用卡积分、摆脱信用污点、防范各种用卡风险。

本书适合广大的信用卡用户，从事信用卡相关行业的个人与公司，有意于办理信用卡的白领阶层、工薪阶层、新兴创业的个体老板、企业高管、政府媒体等各类人群。

本书封面贴有清华大学出版社防伪标签，无标签者不得销售。

版权所有，侵权必究。侵权举报电话：010-62782989 13701121933

图书在版编目(CIP)数据

玩转信用卡从新手到高手：办卡、消费、提额、贷款超值实用宝典/海天理财编著. —北京：清华大学出版社，2016

ISBN 978-7-302-42803-9

I. ①玩… II. ①海… III. ①信用卡—基本知识 IV. ①F830.46

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2016)第 028314 号

责任编辑：杨作梅

装帧设计：杨玉兰

责任校对：王 晖

责任印制：宋 林

出版发行：清华大学出版社

网 址：<http://www.tup.com.cn>, <http://www.wqbook.com>

地 址：北京清华大学学研大厦 A 座 邮 编：100084

社总机：010-62770175

邮 购：010-62786544

投稿与读者服务：010-62776969, c-service@tup.tsinghua.edu.cn

质 量 反 馈：010-62772015, zhiliang@tup.tsinghua.edu.cn

课 件 下 载：<http://www.tup.com.cn>, 010-62791865

印 装 者：三河市金元印装有限公司

经 销：全国新华书店

开 本：170mm×240mm 印 张：25.75

字 数：496 千字

版 次：2016 年 4 月第 1 版

印 次：2016 年 4 月第 1 次印刷

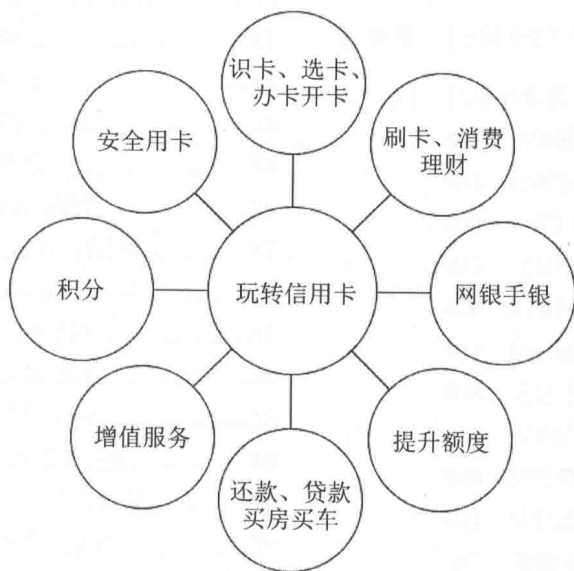
印 数：1~3000

定 价：59.80 元

前言

信用卡作为目前仅次于现金的最普遍、最受欢迎的消费方式，为人们的生活带来了很大便捷。人们一方面享受着这种便捷，另一方面又在承担每月流水般的账单，一些无知、不理性的用卡行为，引发了一系列社会经济问题。

本书以轻松明快的语言讲解信用卡基本常识，同时配以案例，帮助读者在理性用卡的基础上，享受玩转信用卡的乐趣。从最基础的选卡、办卡、开卡入手，教会新手选择适合自己的信用卡，然后从网银手银、提升额度、还款、贷款买房买车、增值服务、信用卡积分、安全用卡等方面进行深入细致的讲解，帮助新手全面了解信用卡，减少使用信用卡的压力。本书大致内容如下图所示。



通过 380 个信用卡知识和技巧，帮助新手成为玩转信用卡的内行，精通选卡、办卡、开卡、消费理财、提升额度、还款、贷款买房买车和网银手银，是信用卡用户必备的玩卡秘籍！

本书细节特色包括：6 大网上支付方式、7 大赚取积分的技巧、8 种线下支付方式、8 大理财技巧、10 大保密技巧、10 大提升额度技巧、10 多个还款方式、10 多个贷款买房买车技巧、10 多个摆脱信用污点的技巧、20 多个消费技巧、30 个选卡技巧、200 多个图解，帮助读者在最短的时间内从入门到精通玩转信用卡！



本书由海天理财编著,同时参加编写的人员还有贺琴、谭贤、柏松、谭俊杰、徐茜、苏高、曾杰、张瑶、刘斌、罗磊、罗林、蒋鹏、田潘、李四华、刘琴、周旭阳、袁淑敏、谭中阳、杨端阳、卢博、余小芳、蒋珍珍、吴金蓉、陈国嘉等人,在此表示感谢。由于编者知识水平有限,书中难免有错误和疏漏之处,恳请广大读者批评、指正,联系邮箱: itsir@qq.com。

编 者



目录

识 卡 篇

第 1 章 信用卡的外观和功能..... 3

1.1 了解信用卡的全貌.....4

001 卡号.....5

002 银行标志.....7

003 信用卡标志.....8

004 卡主姓名.....9

005 签名处.....10

006 有效期.....11

007 防伪标志.....12

008 安全码.....13

009 服务热线.....14

1.2 体验信用卡神奇的魅力.....16

010 信用卡的便利之处.....17

011 特有的附属卡功能.....17

012 享有折扣优惠.....17

013 无须支付现金.....18

014 添加诚信记录.....18

1.3 了解信用卡的强大功能.....18

015 用信用卡节省开支.....19

016 刷卡保住现金流.....19

017 银行美食优惠.....19

018 实现提前消费后付款.....21

019 积累积分的用处.....21

020 解决急用钱之困.....24

021 一次性购买大件.....25

022 投资理财两不误.....27

023 附加尊贵服务.....29

024 获取免费保险.....30

025 信用卡旅游更实惠.....31

026 获取保费折扣.....32

027 刷卡住店获惊喜.....32

028 旅途全程专属优惠.....34

029 信用卡旅游与车同行.....34

1.4 知晓信用卡的亮点和不足.....34

030 信用卡的特色亮点.....35

031 信用卡的不足.....37

第 2 章 信用卡的术语和信息..... 39

2.1 信用卡术语大集合.....40

032 信用额度.....40

033 可用额度.....40

034 记账日.....41

035 交易日.....41

036 账单日.....42

037 最后还款日.....42

038 免息还款期.....43

039 本期应还额.....43

040 超限费.....44

041 最低还款额.....45

042 溢缴款.....45

043 滞纳金.....45

044 循环利息.....45

045 循环信用.....46

2.2 信用卡一手资讯抢先知.....47

046 关于“临时冻结”服务.....47

047 关于“容差容时”服务.....48

048 关于微信信用卡.....49

049 关于信用卡超限费.....49

050 关于信用卡优惠升级政策.....50

051	关于“预借现金”业务	51
052	关于信用卡积分	52
053	关于分期打折优惠	52
第3章	信用卡的种类和热门信用卡	55
3.1	信用卡的种类	56
054	购物卡、记账卡、提现卡 和支票卡	56
055	公司卡和个人卡	57
056	贷记卡和借记卡	57
057	国际卡和地区卡	57
058	普卡与金卡	58
059	主卡与附属卡	60

060	商业机构发行的零售 信用卡	60
061	服务行业发行的旅游 娱乐卡	60
3.2	10类各银行热门信用卡	60
062	工行牡丹信用卡	60
063	招行 Hello Kitty 粉丝卡	61
064	农行尊然白金信用卡	61
065	中银白金信用卡	62
066	建行知音龙卡	63
067	中信银行腾讯 QQ 卡	64
068	交行太平洋信用卡	64
069	兴业淘宝联名信用卡	65
070	广发聪明卡	65
071	光大阳光信用卡	66

选 卡 篇

第4章	选择合适的信用卡	69
4.1	全面了解各家银行的信用卡	70
072	中国银行信用卡	70
073	工商银行信用卡	70
074	农业银行信用卡	71
075	建设银行信用卡	72
076	招商银行信用卡	73
077	交通银行信用卡	74
078	中信银行信用卡	74
079	兴业银行信用卡	75
080	民生银行信用卡	76
081	光大银行信用卡	76
082	华夏银行信用卡	77
083	邮政储蓄银行信用卡	78
084	广发银行信用卡	79
085	浦发银行信用卡	79
4.2	根据分类选择不同的信用卡	80
086	女性卡	80

087	百货联名卡	81
088	爱车卡	82
089	学生卡	83
090	休闲娱乐卡	84
091	航空联名卡	85
092	酒店联名卡	86
093	外币信用卡	88
094	个性信用卡	89
095	附属卡	89

第5章 如何去选择信用卡

5.1	根据性格需求选卡	92
096	品牌导向消费者	92
097	价格敏感消费者	93
098	重视福利消费者	93
099	追求流行消费者	94
100	注重便利消费者	95
101	冲动型消费者	95
102	常规型消费者	95



103	理智型消费者	96	109	大学生	101
104	交易消费者	96	110	驴友	102
105	周转消费者	96	111	购物狂	104
106	复合型消费者	96	112	商旅人士	105
5.2	根据不同对象选卡	97	113	公务员	106
107	时尚女性	97	114	体育爱好者	106
108	爱车族	100	115	其他人群	106

办卡开卡篇

第6章	常见的申请方法和流程	111	126	递交申请材料	124
6.1	申请的方法	112	第7章	领取与激活的方法和流程 ...	127
116	营业厅办理	112	7.1	领取信用卡的流程	128
117	网上申请	113	127	确认领卡人身份	128
118	手机申请: 上网申请	114	128	开立备用金账户	129
119	手机申请: 银行 APP		129	发放信用卡	130
	客户端申请	115	130	登记簿上登记	130
120	手机申请: 刷二维码		7.2	激活信用卡的方法	131
	申请	115	131	电话激活信用卡	131
121	代理申请	116	132	网上激活信用卡	132
6.2	申请的流程	117	7.3	识别卡片与查询账单的方法	133
122	选择发卡银行	117	133	牢记“后三码”	134
123	柜面申请信用卡	118	134	错误对账单如何处理	136
124	阅读领用合约	119	135	记住发卡银行客服电话	137
125	填写申请表	123			

刷 卡 篇

第8章	信用卡支付方式与		140	电话支付	146
	理财技巧	141	141	押金预授	147
8.1	支付方式, 刷卡更简单	142	142	RFID 机拍卡	148
136	商户 POS 刷卡	142	143	手工压单	148
137	移动 POS 机刷卡	143	8.2	信用卡消费理财的 8 大招	149
138	拉卡拉支付	144	144	成为高端信用卡客户	149
139	网络支付	146	145	注意分析每笔对账单	149
			146	享有最长免息期	149

147	信用卡积分的用处	154	161	用积分参与抽奖活动	163
148	理智看待积分换礼	154	162	用积分参与礼品竞拍	163
149	让个人信用保持良好	154	163	各银行信用卡积分规则	163
150	要抵制赠礼的诱惑	154	164	利用免息赚取利差	164
151	联名卡有哪些好处	155	165	时常有意外惊喜	165
第9章 信用卡常用消费与 境外消费		157	166	尽量不要预借取现	166
9.1	信用卡的常用消费	158	167	拥有循环贷款协定	166
152	记账是一种好习惯	158	168	解决异地取款费问题	167
153	信用卡兑换很划算	158	169	与借记卡自动关联	168
154	解用户的燃眉之急	159	170	代缴水电气费用	168
155	掌握免年费的政策	159	9.2	信用卡的境外消费	169
156	缓解买车的压力	160	171	赴美旅游如何刷卡 更实惠	169
157	好信用记录更互惠	161	172	对银行卡做好分类	170
158	巧赚利息来买房	161	173	关于境外购物免税	172
159	用积分兑换礼品	162	174	认准商户受理标识	173
160	用积分兑换飞行里程	162	175	海外消费可短信通知 主卡	173
			176	信用卡外币还款	173

网银手银篇

第 10 章 网银注册与常用事项		179	186 查询对账单	186
10.1 网银支付的优势	180	187 积分兑换	187	
177 网银支付十分快捷	180	188 信用卡挂失	189	
178 网上支付方便查询	180	189 自动还款	190	
179 网上交易安全可靠	180	190 申请现金分期	192	
180 监控机制规避风险	181	第 11 章 手机安装与常用事项		
181 依然存在风险	181	195		
182 规定金额限制	181	11.1 手银的安装与登录	196	
10.2 网银注册步骤	181	191 下载与安装手银银行	196	
183 注册	181	192 注册与登录手机银行	197	
184 登录	182	11.2 关于手银开卡等各项事务	199	
10.3 关于网银的各项事务	183	193 启用信用卡	199	
185 申请与开卡	184	194 余额查询	200	
		195 设置对账单	201	



196	查询分期明细	202	217	中国银行	220
197	信用卡还款	203	218	交通银行	220
198	积分查询	204	219	兴业银行	221
第 12 章 51 信用卡管家		207	220	浦发银行	221
12.1	下载及基本功能应用	208	221	中信银行	221
199	下载信用卡管家	208	222	光大银行	222
200	导入邮箱账单	208	223	平安银行	222
201	账单图表统计	209	第 14 章 信用卡密码要保密		
202	快速在线还款	210	14.1	信用卡密码种类	224
12.2	“摇钱树”及其他功能应用	211	224	查询密码	224
203	信用卡摇钱树	211	225	网上支付密码	224
204	其他功能应用	211	226	交易密码	224
第 13 章 网上支付途径与限额		213	14.2	密码支付与签名支付	224
13.1	信用卡支付的 6 大途径	214	227	输密码支付	225
205	刷卡	214	228	签名支付	225
206	姓名+卡号+校验码直接 支付	214	229	密码和签名的安全性	226
207	国际支付平台发起的 支付	215	14.3	密码安全的要点	227
208	国内支付平台发起的 支付	215	230	关于“失卡保护”政策	228
209	姓名+卡号+有效期预 授权支付	216	231	信用卡消费方式优劣 对比	228
210	发卡银行发起的支付	217	232	修改密码确保手银安全	229
13.2	有关境外网上支付	217	233	切记重视查询密码	231
211	关于 3D 验证	217	234	不要将验证码泄露出去	232
212	国际信用卡支付网关	217	235	不要乱点陌生链接	233
13.3	不同银行网上支付限额	218	236	注意各银行对密码设置的 管理	233
213	工商银行	218	237	不以生日作为密码	234
214	招商银行	219	238	丢失后立马挂失	235
215	建设银行	219	239	信用卡临时挂失	236
216	广东发展银行	220	14.4	境外刷卡消费	236
			240	注意境外刷卡的细节	237
			241	在境外怎么刷卡	238

提升额度篇

第 15 章 提高额度的重要性 241

- 15.1 提升额度好处多 242
 - 242 满足消费需求 242
 - 243 良好信用记录的象征 242
- 15.2 申请提额的条件 243
 - 244 婚姻状况 243
 - 245 技术职称 243
 - 246 工作状况 244
 - 247 经济能力 244
 - 248 学历高低 245
 - 249 信用记录 245
 - 250 是否拥有他行信用卡 246
- 15.3 提额的招数和法则 246
 - 251 可临时提高额度 246
 - 252 永久提额的捷径 248
 - 253 选择高额度的信用卡 250
 - 254 提供有用的资料证明 251
 - 255 培养信用等级和分值 251
 - 256 重视个人信用记录 252
 - 257 偶尔刷爆也有惊喜 253
 - 258 尽量多地刷卡消费 254
 - 259 销卡休眠也是一种手段 255

260 曲线提额可能会更快 256

第 16 章 避免失信的法则 259

- 16.1 记住使用信用卡的细节 260
 - 261 关于销卡后的逾期
还款记录 260
 - 262 还款时不要忽视零头数 260
 - 263 年费不交会留下信用
污点 261
 - 264 最低还款方式的注意
要点 263
 - 265 避免信用卡重要信息
泄露 263
 - 266 自动关联还款的一些问
题 263
- 16.2 提额后需要注意的事项 264
 - 267 小心复制假卡被盗刷 264
 - 268 关于零时提额的事项 265
 - 269 保护自己的信用卡 267
 - 270 小心恶意透支引发犯罪 268
 - 271 切莫贪图礼品而负累 269

还 款 篇

第 17 章 还款的方式 273

- 17.1 线上还款的方式 274
 - 272 电话银行还款 274
 - 273 自动还款 274
 - 274 网银转账还款 275
 - 275 手机银行还款 276
 - 276 短信银行还款 278

- 277 微信银行还款 279
- 278 微银通还款 280
- 279 支付宝还款 280
- 280 “快钱”还款 283
- 281 盛付通还款 284
- 282 财付通还款 286
- 17.2 线下还款的方式 288
 - 283 本行 ATM 转账还款 288



284	营业网点柜面还款	289	298	账单分期	304
285	跨行 ATM 转账还款	290	18.3	分期付款的流程和要求	305
286	“还款通”还款	291	299	申请流程	305
287	“柜面通”还款	292	300	申请要求	305
288	拉卡拉还款	293	18.4	信用卡分期付款的详情	305
289	“信付通”还款	295	301	关于分期付款手续费	306
第 18 章	分期付款	297	302	关于分期付款展期	306
18.1	分期付款的一些常识	298	303	12 家银行信用卡分期 详情	308
290	了解信用卡分期付款	298	304	分期付款的其他注意 事项	308
291	普通信贷和信用卡分期 付款	299	18.5	分期付款的注意事项	309
292	一次性付款和分期付款	300	305	免息非绝对免息	309
293	分期付款适合你吗	300	306	免息非免收滞纳金	310
294	低廉的收费真的划算吗	301	307	分期越长开支越小	310
295	了解哪种分期付款更划算	302	308	分期也许是变相贷款	310
18.2	不同的分期方式	303	309	银行间费率有差异	311
296	邮购分期	303	310	节日刷卡要小心	311
297	商场分期	304	311	提前还款怎么收费	312

买房买车篇

第 19 章	分期买房买车	317	318	分期购车的适用范围	321
19.1	信用卡分期买房	318	319	分期购车的部分费率	322
312	分期付款买房更划算	318	320	信用卡分期付款购车	322
313	分期买房要按时还款	318	321	信用卡一次性刷卡买车	323
314	家装分期：招行 “家装易”	319	322	信用卡现金分期付款 买车	323
315	家装分期：建行龙卡 安居	320	323	分期购车的优缺点	324
316	家装分期：其他银行	320	324	8000 元额度也可分期 购车	325
317	利用高额度解决买房 问题	321	325	短期限分期可节约开支	325
19.2	信用卡分期购车	321	326	最低还款额与分期付款	326
			327	信用卡分期+小额授信	327
			328	停车位也可以分期付款	328

增值服务篇

第20章 信用卡的特殊服务	333	20.2 特殊的增值服务	336
20.1 信用卡的专项服务	334	333 免费停车功能	336
329 针对女性的服务	334	334 酒后代驾服务	337
330 信用卡消费抽奖	334	335 免费洗车服务	338
331 短信贴心提醒	335	336 境外旅行保险	338
332 一卡全家享优惠	335	337 享受机场贵宾服务	339
		338 免费保险服务	340

积分篇

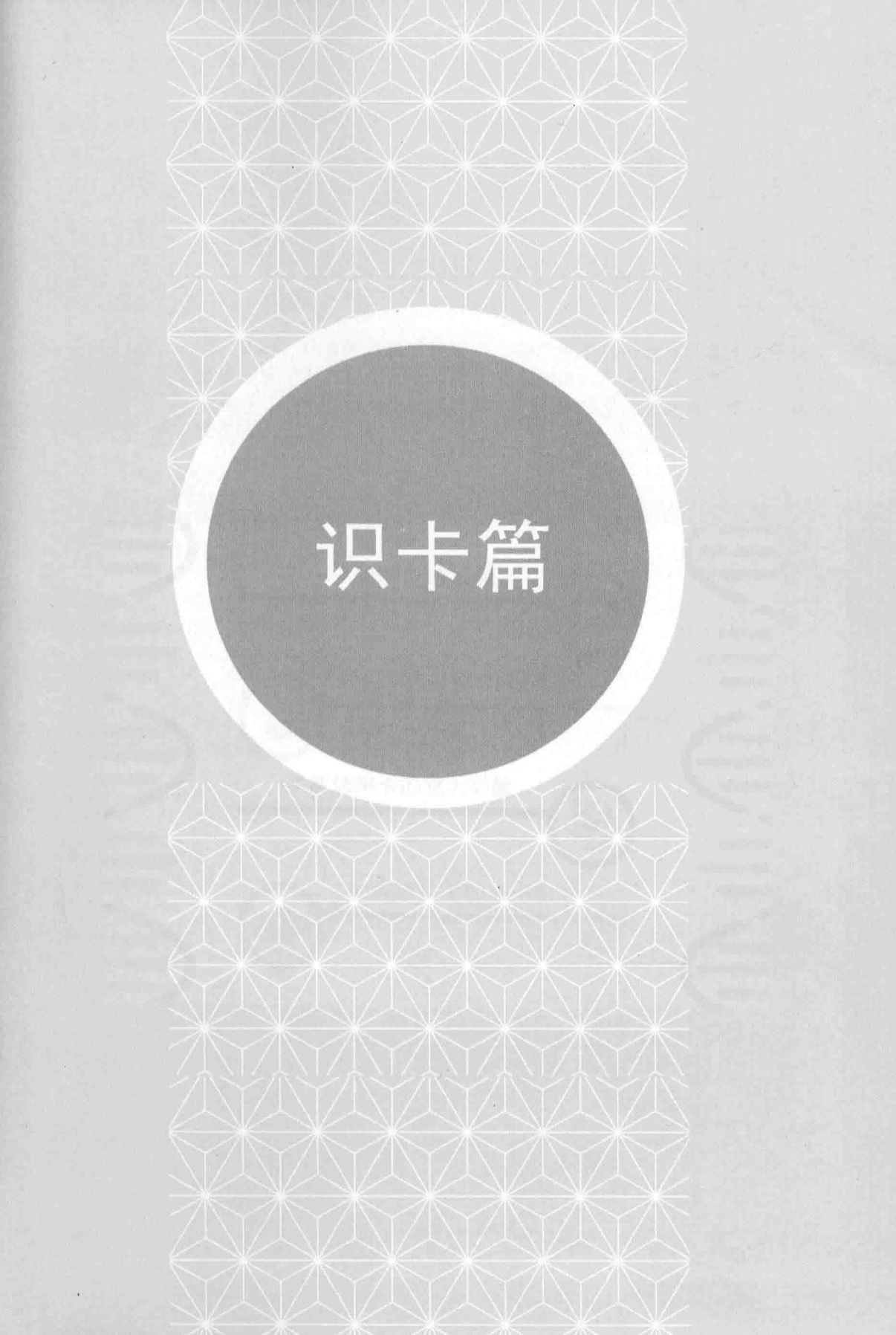
第21章 信用卡积分	345	343 积分也可以转让	350
21.1 积分也是一笔财富	346	344 慎重挑选信用卡	351
339 积分的计算方式	346	345 买单也是好办法	351
340 留意不计积分项目	346	346 莫让积分过期了	352
341 了解各银行积分详情	347	347 利用刷卡攒积分	353
342 比较各银行积分含金量	348	348 关注各类送积分互动	353
21.2 如何巧赚积分	350	349 特定产品要收费	355

安全用卡篇

第22章 摆脱信用污点	359	360 警惕信用卡租借	369
22.1 个人征信记录的概况	360	361 时常留意银行动态	370
350 个人征信系统	360	362 “休眠卡”也会产生 影响	371
351 不良信用记录的概念	361	363 个人信息变更要告知 银行	371
352 个人标准征信信息的 来源	362	364 注意保护个人信息	372
353 良好信用记录的作用	362	22.3 如何消除不良信用记录	374
354 如何查询信用报告	363	365 3种处理不良信用的 方法	375
22.2 避免不良的使用行为	364	366 哪些信用污点可删除	376
355 尽量不要取现	365	第23章 防范各种用卡风险	379
356 不要多还款	365	23.1 信用卡存在一定的风险	380
357 不要大额套现	366		
358 定期检查个人征信	367		
359 不要轻信代还机构	368		



367	常见诈骗伎俩：假冒网上银行网站	380	373	商业银行的风险	389
368	常见诈骗伎俩：手机短信诈骗	380	23.2	如何防止信用卡犯罪行为	389
369	避免“恶意透支”犯罪行为	381	374	杜绝被不法分子恶意透支	390
370	信用卡网上套现存在风险	381	375	防盗刷：从办卡开始	391
371	信用卡在用卡场所的防范	384	376	防盗刷 12 招	392
272	任意分期也存在弊端	387	23.3	小心掉入信用卡陷阱	393
			377	节假日前还款的陷阱	393
			378	终生免年费不过是噱头	394
			379	防止进入信用黑名单	395
			380	不要轻信收购信息	396



识卡篇

第 1 章

信用卡的外观和功能



目前,许多银行只重视发卡,却忽视了用卡教育,甚至几乎没有宣传信用卡知识。广大卡民对信用卡知识的严重缺乏,是促成一些卡民成为“卡奴”的一个重要原因。了解信用卡,是成为“卡神”的必经之路。

