

全国高等教育自学考试

E

高级英语(下)自学辅导

组编/全国高等教育自学考试指导委员会
主编/李旭

辽宁大学

全国高等教育自学考试
英语专业

高级英语(下)自学辅导

全国高等教育自学考试指导委员会 组编

主编 李旭

编者 (按姓氏笔画排序)

王海燕 陈大中

张志宏 袁晓军

辽宁大学出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

高级英语 (下) 自学辅导/李旭主编. —沈阳: 辽宁大学出版社,
2002. 10

ISBN 7-5610-4335-6

I. 高… II. 李… III. 英语—高等教育—自学考试—自学参考资料 IV. H31

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2000) 第 64538 号

辽宁大学出版社出版

网址: <http://www.lnupress.com.cn>

Email: mailer@lnupress.com.cn

(沈阳市皇姑区崇山中路 66 号 邮政编码 110036)

丹东日报印刷厂印刷

辽宁大学出版社发行

开本: 880×1230 毫米 1/32 字数: 220 千字 印张: 8

印数: 1—5000 册

2002 年 10 月第 1 版

2002 年 10 月第 1 次印刷

责任编辑: 王本浩

责任校对: 齐 月

封面设计: 刘桂湘

定价: 10.60 元

出版前言

为了完善高等教育自学考试教育形式,促进高等教育自学考试的发展,我们组织编写了全国高等教育自学考试自学辅导书。

自学辅导书以全国考委公布的课程自学考试大纲为依据,以全国统编自考教材为蓝本,旨在帮助自学者达到学习目标,顺利通过国家考试。

自学辅导书是高等教育自学考试教育媒体的重要组成部分,我们将根据专业的开考情况和考生的实际需要,陆续组织编写、出版文字、音像等多种自学媒体,由此构成与大纲、教材相配套的、完整的自学媒体系统。

全国高等教育自学考试指导委员会

2002年10月

编者的话

《高级英语自学辅导》(上、下册)是以全国自学考试指导委员会制订的《高级英语自学考试大纲》为依据,以《高级英语》(上、下册)为蓝本所编写的辅导性教材。

本书的编写特点是突出重点,突破难点,理清关系,形成结构。在紧扣大纲的前提下,按教材结构分为上、下两册,共32课。通过对重要语言点的分析讲解和对普遍语言现象的概括说明,帮助学习者透彻地了解词汇的使用,句子的结构,并正确理解课文的内容和主题思想。

本书的框架结构是:

一、难点解析:分析词汇在具体语言环境中的含义以及典型和复杂的句子结构,帮助学习者掌握语言现象,正确理解通篇文章。同教材中的注释不同,本书中的注释主要集中在语言现象,语法结构和词汇的使用上。《高级英语》教材中的注释在本书中没有复现,请读者按照例句序号及所注明的段落序号参阅教材中对应章节的句子。

二、课文译文:尽量采用直译的方法提供课文的译文,便于读者参考。

三、练习答案:提供了教材中除写作之外的所有练习答案,以便对照检验。

四、综合测试:按照教材结构,每8课后有一套综合测试题。该套测试题紧密结合这8课的学习内容,有助于读者了解自己的学习情况。所有综合测试题的答案均刊载在书后。

由于编写时间非常紧迫,本辅导教材一定有不足之处,恳请读者提出宝贵意见,以利改进。

编者

2002年2月于天津大学

CONTENTS

Lesson One	1
Lesson Two	15
Lesson Three	28
Lesson Four	41
Lesson Five	54
Lesson Six	70
Lesson Seven	88
Lesson Eight	103
Quiz One	116
Lesson Nine	125
Lesson Ten	140
Lesson Eleven	156
Lesson Twelve	173
Lesson Thirteen	188
Lesson Fourteen	197
Lesson Fifteen	206
Lesson Sixteen	220
Quiz Two	233
Answer Keys	242

Lesson One The Company in Which I Work

一、难点解析

1. **The lower your position is, the more people you are afraid of.** (1) —— 此处采用了“the + 比较级…… + the + 比较级……”结构,表示“越……,就越……”,前者是状语从句,后者是主句。e. g. the more, the better 越多越好。The harder she worked, the more progress she made. 她工作越努力,进步越大。
2. **And all the people are afraid of the twelve men at the top who helped found and build the company and now own and direct it.** (1) —— who found and build the company and now own and direct it 为 men 的定语从句。另外注意,found 意为“创立、设立”。e. g. The People's Republic of China was founded in 1949. 中华人民共和国于 1949 年成立。这里不要与 find 的过去分词 found 混淆,因常用的搭配形式为 help (to) do sth.
3. **In the normal course of a business day ...** (3) —— in the course of 为固定词组,意为“在……当中”。e. g. In the course of the discussion many constructive opinions were heard. 在讨论当中,听到了很多具有建设性的意见。
4. **Green is afraid of me because most of the work in my department is done for the Sales Department, which is more important than his department, ...** (3) —— which is more important than his department 为 the Sales Department 的非限定性定语从句。
5. **... every now and then ...** (4) —— 意为“时时,有时”,也可用 ev-

ery now and again. e. g. The actress still appears on TV ever now and then. 这位女演员仍不时地出现在电视上。

6. ... **he is too busy with his own work to pay that much attention to all of mine, ...** (4) —— 该句中所采用的结构为 be too + adj. + (for n.) + to do 意思是“由于太……以至不能”。e. g. The problem was too complicated for us to solve. 这个问题太复杂, 我们无法解决。也可用 so ... that ... 替代。e. g. The problem was so complicated that we couldn't solve it. 词组 be busy with 意为“忙于……”, 同时要注意 pay attention to 后接名词(动名词)。
7. **Most of the work we do in my department is, in the long run, trivial.** (4) —— we do in my department 为 most of the work 的定语从句, 其中的先行词 that 已省略。in the long run 为插入部分, 意为“终究, 到最后”。e. g. He will lose money in the long run. 他终究会把钱赔掉。
8. **I have one other person working for me who is not afraid of anyone, not even me, and I would fire him quickly, but I'm afraid of him...** (5) —— who is not afraid of anyone 为 one other person 的定语从句。fire 在此做动词, 意为“解雇”。e. g. At the end of a month he was fired for incompetence: 到月底时, 他由于能力不够而被解雇了。
9. **The people in the company who are most afraid of most people are the salesman.** (6) —— The people in the company who are most afraid of most people 为主语部分, 而 who are most afraid of most people 为定语从句, 修饰 people。
10. **They live and work under pressure that is extraordinary.** (6) —— under pressure 为固定的搭配形式, 意为“被迫, 迫不得已”。that is extraordinary 为定语从句, 修饰 pressure。
11. **on the verge of** (7) —— 濒于, 濒临, 即将。注意该词组通常用于不好的事情。e. g. He was on the verge of (committing) suicide. 他濒临自杀的边缘。

12. ... a record of the sales results of the preceding week for each sales office and for the Sales Department as a whole for each division of the company is kept and compared to the sales results for the corresponding week of the year before. (7) — a record of the sales results of the preceding week for each sales office and for the Sales Department as a whole for each division of the company 为该句的主语部分, a record 为主语, 而其他为其定语。
13. The result of this photocopying and distributing is that there is almost continuous public scrutiny ... (7) — that there is almost continuous public scrutiny 为该句的表语从句。
14. ... for fear they may start doing worse. (8) — for fear (that) 意为“以免……, 以防……”。e. g. She hid her jewelry for fear that it would be stolen. 她把宝石藏起来, 以防被偷。
15. It might even be canceled before it is filled, in which case no one is certain if anything was gained or lost. (8) — in which case no one is certain if anything was gained or lost 为该句的状语从句, 修饰全句。
16. Each of them can name at least one superior in the company ... (9) — name 在此做动词, 意为“说出……的姓名”。e. g. How many countries can you name? 你能举出几个国家的名称?
17. The company encourages this. (10) — encourage 鼓励。由前缀 en- 与 courage(勇气)结合而成。前缀 en- : 1) 置于名词或形容词前, 构成动词, 表示“使得……”。e. g. enlarge“放大”; 2) 置于名词前, 表示“放进, 赋予”。e. g. endanger“使陷入危险”。
18. ... and rewards salesmen who make a good impression on the golf course. (10) — who make a good impression on the golf course 为宾语 salesmen 的定语从句。reward 此处做动词, 意为“奖赏”, 该词还常用做名词。e. g. He worked hard without any hope of reward. 他辛勤工作却丝毫不期待报酬。
19. ... and salesmen who get divorced, or whose wives die, know they

- had better remarry or begin looking ahead toward a different job.**
- (11) —— who get divorced 和 whose wives die 都是定语从句,用来修饰 salesmen, they had better remarry or begin looking ahead toward a different job 为该句的宾语从句,其先行词 that 已省略。begin 的用法有两种,即 begin to do sth. 或 begin doing sth.
20. ... **the salesmen react very well to the constant pressure and rigid supervision to which they are subjected.** (12) —— 该句中采用了 react to 这一固定搭配,注意其后接名词,意为“对……产生反应”。e.g. The eye reacts to light. 眼对光会起反应。而 to which they are subjected 为修饰 supervision 的定语从句。
21. **The salesmen are proud of their position and of the status and importance they enjoy within the company, for the function of my department, and of most other departments, is to help the salesmen sell.** (13) —— be proud of 为固定搭配,意为“对……感到自豪”。they enjoy within the company 为定语从句,修饰 status and importance。介词 for 引导原因状语从句,从句中的主干为 ... the function is to help the salesmen sell. help sb. (to) do 为另一搭配形式,其中的 to 常省略,意为“帮助某人做某事”。e.g. I helped him look for his key. 我帮他找钥匙。
22. **The people in the company who are least afraid are the few in our small Market Research Department, who believe in nothing and are concerned with collecting, organizing, interpreting, and reorganizing statistical information about the public, the market, the country, and the world.** (14) —— who are least afraid 为 people 的定语从句。而 who believe in nothing and are concerned with collecting, organizing, interpreting, and reorganizing statistical information about the public, the market, the country, and the world 为 the few 的定语从句。词组 be concerned with 意为“与……有关系”。e.g. He is concerned with the new project. 他参与了那项新计划。
23. ... **and they know they will not have much trouble finding jobs**

paying just as little in other companies if they lose their jobs here.

(14) — they will not have much trouble finding jobs paying just as little in other companies if they lose their jobs here 为该句的宾语从句,其先行词 that 已省略。从句中的固定搭配 have trouble doing sth. 意为“做某事很费事”,口语中常用 have trouble in doing sth.。e. g. I had no trouble (in) finding his office. 我毫不费力就找到了他的办公室。

24. **Their budget, too, is small, for they are no longer permitted to undertake large projects.** (14) — too 此处意为“也,而且”,通常置于句尾,但为避免意思的模糊不清,有时置于被修饰词的后面。

e. g. She, too, likes traveling. 她也喜欢旅行。因 She likes traveling, too 既可解释为“她对旅行也喜欢”,又可解释为“她也喜欢旅行”。意义不清楚。表前者之意时重读 traveling, 表后者之意时重读 she. undertake 意为“承担”,该词由前缀 under-与 take 构成,前缀 under-意为:1)“不足的”。e. g. undervalue“低估”; 2)“……之下的,……的下方”。e. g. underline“在……下划线”。

25. **... and there is no way of knowing anymore whether the information on which we base our own information for distribution is true or false.** (15) —

这个句子分为几个层次,whether the information on which we base our own information for distribution is true or false 为 know 的宾语,而 the information on which we base our own information for distribution 为该从句中的主语,而 on which we base our own information for distribution 为该从句中的主语 the information 的定语从句。

26. **to a great extent ...** (15) — 大大地,大部分,与 to a large extent 意同。e. g. It was to a great extent composed of intellectuals. 它主要都是由知识分子组成的。

27. **I am very good at these techniques of deception ...** (16) — be good at 为固定的搭配形式,意为“擅长于……” e. g. He is good at (playing) tennis. 他很擅长打网球。

28. **There are so many now who actually believe that what we do is really important.** (16) —— who actually believe that what we do is really important 为 many 的定语从句, 而 who 为该从句中的主语, that what we do is really important 为 believe 的宾语从句, what we do 又为该宾语从句中的主语从句。
29. **This happens not only to salesmen...** (16) —— happen to sb. 意为“发生于……身上”。e. g. She hoped nothing bad would happen to him. 她希望不会有坏事发生在他身上。注意如 happen to 后接动词时, 则意为“偶然, 碰巧”。e. g. I happened to see him on the street. 我碰巧在街上看见他。
30. **about** (16) —— 此处做副词, 意为“大概, 约”, 与 approximately 意同。e. g. About fifty people were present. 大约有 50 人出席。
31. **It's a wise person, I guess, who knows he's dumb', and an honest person who knows he's a liar.** (17) —— I guess 为插入部分。该主句采用了 it is ... who ... 的强调句型, 而 an honest person who knows he's a liar 为该强调句型的省略形式, 其完整形式为 and it is an honest person who knows he's a liar.
32. **... depending on how well or poorly things are going at the office or at home with my wife, or with my retarded son, or with my other son, or my daughter, or the colored maid, or the nurse for my retarded son...** (17) —— 该句为状语部分, 其中多处由 or with my retarded son, or with my other son 为 with my wife 的并列结构, 而 or my daughter, or the colored maid, or the nurse for my retarded son 与 my other son 为并列结构。
33. **I am bored with my work very often now.** (19) —— be bored with 对……感到厌烦。e. g. He was bored with the same story. 重复同样的故事使他觉得厌烦。
34. **... but I usually perform at my best under this stimulating kind of pressure and enjoy my job the most.** (20) —— at one's best 为固定搭配形式, 意为“处于最佳状态”。e. g. The cherry blossoms are at

their best. 樱花盛开。

35. **I handle all of these important projects myself.** (20) — handle 在此用做动词,意为“处理,应付”。该词的其他常用意为:1)“把手”,e.g. The handle of the suitcase. 手提箱的把手;2)“触摸”,e.g. Handle the glassware with care. 玻璃制品请小心轻放。

36. **I frequently feel I'm being taken advantage of merely because I'm asked to do the work I'm paid to do.** (20) — I'm ... do. 为宾语从句。I'm paid to do 为 the work 的定语从句。而 take advantage of 在此意为“利用(人或人的弱点等)”,其常用意为“利用”。e.g. I hope that this library is fully taken advantage of. 我希望这座图书馆能被充分利用。

37. **for a while** (21) — 意为“一会儿”,while 还可与形容词搭配。e.g. We had to wait a little while for the bus. 我们只好等了一会儿公共汽车。I haven't seen him for a long while. 我已经好久没见过他了。

38. **At the very top, of course, are those people, mostly young and without dependents, to whom the company is not yet an institution of any sacred merit but still only a place to work, and who regard their present association with it as something temporary.** (21) — of course 为插入部分。因该句的主语部分(those people, mostly young and without dependents, to whom the company is not yet an institution of any sacred merit but still only a place to work, and who regard their present association with it as something temporary)过长,为保持句子的平衡,故该句采用了倒装形式。mostly young and without dependents 为 those people 的同位语,而 to whom the company is not yet an institution of any sacred merit but still only a place to work, and who regard their present association with it as something temporary 则为其定语从句。

39. **regardless of** (21) — 意为“不顾,不管”。e.g. He says what he thinks, regardless of other people's feelings. 他想到什么就说什么,

毫不考虑别人的感受。

40. I have the feeling now that there is no place left for me to go.

(24)—— that there is no place left for me to go 为 feeling 的定语从句。

二、课文译文

我工作的公司

约瑟夫·海勒

在我工作的公司里,每个人都至少有一个人使他害怕。职位越低,所惧怕的人越多。所有的人都害怕那十二位顶层上司,他们帮助建立了这个公司而且现在仍然大权在握。

所有的这十二位都已经上了年纪,而且岁月的沧桑和对成功的执著追求使他们心力交瘁。他们中很多人在这儿做了一辈子。当我在大厅里遇见他们时,他们看上去非常友善、沉稳而心满意足,而且他们与别人一起乘坐公共电梯时又总是彬彬有礼,沉默不语。他们不再努力工作。他们主持会议,决定别人的晋升,任凭别人在准备发出的通告中使用他们的名字,没有人知道谁真正经营这家公司(甚至连人们认为现在经营着这家公司的那些人都不知道),然而公司的确在运转。

在平常的工作日里,我很害怕杰克·格林,这里因为我所在的部门属于他的部门,而杰克·格林是我的上司,格林害怕我是因为我的部门的绝大部分工作是为销售部所做的,而销售部比他的部门更重要,而且同他相比,我与安迪·卡葛勒以及销售部的其他人员的关系更加密切。

格林偶尔也对我信任,他有时会向我表示他希望我的部门的每一件工作在其他部门知道前要先让他知道。我知道这不是他真正的意思,他自己的工作非常忙,根本就无暇顾及我们所有的工作。我会将大部分工作绕过格林并直接交给需要它们的人,而不愿意占用他的时间。毕竟我们部门绝大部分工作只是微不足道的事。但是每当其他部门赞扬我们部门的工作时,格林就会变得不安,如果他从未看见或听到过的

话,就更是恼羞成怒。

在我的部门里,有六个人害怕我,其中一个小秘书害怕我们所有的人。有一个为我工作的人,他对任何人都毫不惧怕,甚至连我也不怕,我真想尽快把他解雇掉,然而我害怕他……

公司里非常惧怕大多数人的人是销售人员,他们都生活和工作在极大压力之下,当情况不好时,对销售人员来说就会更糟。而当情况较好时,他们也不会好到哪儿去。

不论是从整体上还是个人,他们总是在接受检查,总是处于不合格的边缘。他们工作非常努力(就连他们中那些很有保障的和充满自信的人都是这样)以使在书面评语上看上去好一些,况且要让他们看上去好的表格多得很。比如每星期为各部门准备的每个销售办事处及销售部所做的前一周的销售业绩汇总记录加以保存并且与前一年同期的销售业绩相比较。这些数字被复印后发到公司的每位员工和与销售有关的部门。这样做的结果是公司几乎一直在对每一个分公司的销售办事处中的销售人员在某一既定时间内工作业绩进行公开审查和评论。

当销售人员业绩好时,他们因为要开始使工作做得更好以免不如以前,从而感到压力重重。当他们的业绩不佳时,他们就会做得一塌糊涂。当一个销售人员争取到了一份大订单或者得到了一笔大的应收的账款,他的兴奋也是短暂的,因为很可能他的那份大订单或者大笔的进账下一次有被竞争对手的公司拿去的危险。甚至在完成前被取消,对这种情况没有人能肯定谁输谁赢。因此即便在他们的喜悦中也存在着危机和不安。

然而,销售人员热爱他们的工作,而绝不再选择其他职业。在没有消化不良的困扰或不再苦苦为未来忧虑时,他们是一群充满活力、爱说爱笑的人。他们会突然之间变得任性并且牢骚满腹,他们每个人都至少能说出公司的一个上层人物是令他极度不满并且觉得这个人会毁了他的前程的。

销售人员努力工作,薪金丰厚,还有个人经费,他们会把这笔个人经费挥霍在进出公司的其他人的身上,其中包括我本人。他们在豪宅区拥有自己的房子,在高级的私人高尔夫球场打球。公司鼓励这种做

法。实际上,公司为他们支付乡村俱乐部会员费以及他们在那里的所有开支,并且对那些在高尔夫球场上给人留下深刻印象的销售人员给予奖励。

销售部不要未婚男士,甚至连丧偶的也不要,因为公司根据以往的经验得出,对未婚销售人员来说与前程似锦的高级管理人员以及他们的太太们进行社交来往或者参与重大的活动不仅很困难而且危险。如果一位销售人员的妻子去世了,而他又没有准备再婚,那么通常在丧期后的几个月内他就会调去做行政管理工作。单身汉永远都不会做销售员。离婚或者丧偶的销售员都很清楚他们最好再婚或者去另谋他职。

非常奇怪的是销售人员对长期压力和他们所受的严格管理能够坦然处之。他们受到纪律和指导的激励而充满动力。他们在上司的点拨下获得成功,业绩蒸蒸日上。当他们不是烦躁焦虑而且沮丧时,大多开朗,充满自信而且很合群。一个人一定是具备某种特殊的性格和气质才使他不但从事销售工作而且想做一名销售人员。

销售员们不仅对他们的岗位而且对他们在公司中享有的地位及重要性颇感自豪。因此我的部门以及其他的大多数部门的职能就是协助销售人员的推销,公司就是靠销售生存。这就是我们受雇拿薪水的原因。

公司里最不担惊受怕的人就是在我们这个小小的市场调研部工作的为数极少的几个人,他们从不担心任何事情,而只关心对公众、市场、国内以及世界的统计信息的收集、组织、解释以及重新组织。但有一点,他们的工资很少,而且他们也知道如果一旦失去这里的工作,这么少的工资,在其他公司找份工作并不困难。他们的预算也很少,因为他们从来没有承担过大项目。

我们现在使用的绝大部分信息都是从贸易协会和一些政府机构免费得到的,而且对于我们所发布的信息的来源真实与否也无从知晓。然而这似乎并不太重要,重要的这些信息是出自一个信誉好的来源。市场调研部的人们从没有因为他们在公司外发现我们处于竞争劣势而受到责备。他们不能改变现实,而如果他们能的话,也只能发现它并提供巧妙的方法来掩盖它。在很大程度上,这就是我工作的性质。而且

所有格林的属下与销售部和公共部密切合作来将全部的事实变成一半,而把一半事实变成全部。

虽然我不是总能欺骗我自己,但是却很擅长这些骗人的把戏。实际上,我经常为公司的人们被自己的宣传所欺骗而吃惊,现在有很多人相信我们所做的工作是非常重要的。不仅销售人员是这样,那些精明能干的高层管理人员也是这样。和我同级的人是这样,比我低的人也是这样。就连公司里几乎所有从高级商务学校以优异成绩毕业的人们也不例外。比如,每当我们举行一个新的广告活动,公司内部的人总是最先被蒙骗的,每当我们介绍一种新的产品,或者换了外包装、颜色并起了新的品名的老产品,即使一点也不好,公司内部的人总是第一个赶着去买的。

我想,知道自己愚蠢的人是聪明的,而知道自己撒谎的人是诚实的。只有愚蠢的人才会自作聪明,我们这些在公司这儿的聪明的成年人,整天悄悄地出没于办公室,使大家互相惧怕并试图躲避令人生畏的人。我们上班,吃午饭,回家。我们迈着正步进进出出,下班后和其他部门的伙伴一起外出,直到累得筋疲力尽才回家。实际上我时常问自己,仅取决于办公室情形的好坏,或者是家中我妻子、弱智的儿子、另一个儿子、我的女儿、黑人保姆,照顾我的弱智儿子的护士情况的好坏,他们的情形如何,这就是我要做的全部吗?难道这真的是我有生之年所能得到的最多的吗?

我所得出的结论当然永远是——是的!……

我现在经常对工作非常厌烦。每项常规的工作我总是交给其他人处理。而这使我更加感到厌烦。要判断究竟是干令人生厌的工作更加烦人,还是将令人生厌的工作交给他人处理,然后无所事事更烦人,这真是一个问题。

实际上,当任务又大又紧而且有些令人生畏还会引起很多人的注意时,我就非常喜欢我的工作。我变得惴惴不安,而且夜不能寐。但在这种极有刺激的压力下,我的表现最佳,也最喜欢我的工作。我独自处理所有这些重大的项目,并且当我成功地完成时,我会因受到赞扬而沉浸在极大的自豪与虚荣之中。但在这些挑战与兴奋的颠峰之间是单调