



# 英文合同阅读指南

英文合同的结构、条款、句型与词汇分析

(最新增订版)

UNDERSTANDING  
ENGLISH CONTRACTS

乔焕然 / 著

中国法制出版社  
CHINA LEGAL PUBLISHING HOUSE

# 英文合同阅读指南

英文合同的结构、条款、句型与词汇分析

UNDERSTANDING  
ENGLISH CONTRACTS

(最新增订版)

乔焕然 / 著

中国法制出版社  
CHINA LEGAL PUBLISHING HOUSE

## 图书在版编目 (CIP) 数据

英文合同阅读指南: 英文合同的结构、条款、句型与  
词汇分析: 最新增订版 / 乔焕然著. —增订本. —北京:  
中国法制出版社, 2015. 9

ISBN 978 - 7 - 5093 - 4828 - 4

I. ①英… II. ①乔… III. ①英语 - 合同 - 阅读教学 -  
自学参考资料 IV. ①H319. 4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 198266 号

责任编辑: 戴蕊 (dora6322@sina.com)

封面设计: 蒋怡

---

### 英文合同阅读指南——英文合同的结构、条款、句型与词汇分析 (最新增订版)

YINGWEN HETONG YUEDU ZHINAN——YINGWEN HETONG DE JIEGOU、TIAOKUAN、  
JUXING YU CIHUI FENXI (ZUIXIN ZENGdingBAN)

著者/乔焕然

经销/新华书店

印刷/河北省三河市汇鑫印务有限公司

开本/710 毫米×1000 毫米 16

版次/2015 年 10 月第 1 版

印张/21.75 字数/312 千

2015 年 10 月第 1 次印刷

---

### 中国法制出版社出版

书号 ISBN 978 - 7 - 5093 - 4828 - 4

定价: 48.00 元

北京西单横二条 2 号

邮政编码 100031

网址: <http://www.zgfzs.com>

市场营销部电话: 010 - 66033393

值班电话: 010 - 66026508

传真: 010 - 66031119

编辑部电话: 010 - 66065921

邮购部电话: 010 - 66033288

(如有印装质量问题, 请与本社编务印务管理部联系调换。电话: 010 - 66032926)

# 自序

## PREFACE

时光荏苒，本书第一版出版时已是七年之前。当时，因国内专门讲述英文合同主题的书籍基本还是空白，加之好友胡清平先生的鼓励，便在自己编写的 Lawspirit 讲义基础上大胆尝试起笔，现在想想也真是初生牛犊不怕虎。虽然出版上市一年后，便告售罄，但是编写质量终究要接受广大读者的火眼金睛的审视。七年来，不时有老读者写来电子邮件，探讨书中内容的一些译法问题，而且，热心读者还在“豆瓣”上提出了不少中肯的意见，这些都帮助笔者提升了对英文合同这个课题的认识。更为重要的是，笔者律师执业后有幸凭借似乎还凑合的法律英文为几家著名的跨国公司在一些非诉讼项目和纠纷解决项目中提供法律意见，接触并较为系统地思考了“英文合同本地化适用”这个问题，从而为本书修订打下了一定的实务基础，也使本书的修订成为必要。

需要读者留意的是，从语言角度讲本次修订版在内容上并未做大幅度调整，仅是对出版中的一些译法问题进行了力所能及的修订。但是，从体例上讲，根据一些读者的建议和笔者的思考，本次修订特别增加汉英“法律翻译初步技能”和英文合同赏析“采购订单—货物采购”两部分内容，即以附录形式介绍给大家关于涉外律师在英文合同实务过程中经常从事的两个工作：结合本国商法尤其是合同法的英文版本对英文合同进行解释与适用；在承认普通法律师起草的英文合同水平技高一筹的基础上能够查找并总结出这些合同的优点为我所用。当然，要达到这个目的，必须经历日久天长的涉外律师训练，但是作为一个入门，认真阅读并体会这两个附录无疑具有积极意义。比如，以涉外纠纷解决中常见的合同登记对于合同效力的影响为例，如果适用中国法律，则法院首先要重点考察的是涉案合同是否违反中国法律中的强制性规定。这样，就必然涉及合同法中对于合同登记问题的法律规范，即运用英文对《合同法》第四十六条进行理解与适用。涉外律师在处理英文合同业务时，必然要求律师对于中国合同法的英文释义要了然

于胸，否则涉外业务无从谈起。所以，笔者特此提供之前在 Lawspirit 为律师同行讲授中国合同法翻译时的讲义，以图抛砖引玉，鼓励大家学习如何系统解释和翻译中国法律给国际客户。另外，本次修订增加一份“采购订单—货物采购”的目的在于努力为读者提供一个思考题：如何审查英文合同？谈到这里，笔者认为，除了要对本书中所言的各种合同条款具备通识之外，涉外律师务必应掌握缔约者尤其是合同范本提供方（通常为“跨国公司”）力图通过合同管理防范合同法律风险的背景性目的并了解跨国公司律师在法务工作上的精细化工作特点。笔者认为，中国律师凭借一本《民法通则》即可提供法律意见（换言之是赚大钱）的时代已经一去不复返。有先见之明者，必将在努力学习和掌握世界法律界的通行语言——法律英语的同时，特别注重法律英语的主要智慧结晶——英文合同的精细化管理。笔者提供的这份范本订单，单从标题上便可看出，普通法律师同行早已根据采购标的物的不同而设计了不同类型的采购合同，除了本书中所提到的这份专门用于采购“货物”标的物的合同，完全可以想象使用该范本的这家世界 500 强公司一定还存在专门用于采购其他标的物的采购合同，比如采购“服务”标的的订单；采购“技术”的订单，等等。这样，就在无形中鼓励了读者不但要学习语言，更要掌握背后的法律思维的重要性。换言之，语言只是工具，是一种基础性工具，严谨、缜密、逻辑合理的合同交易框架的设计才是进一步提高涉外律师水平的必修课。

学无止境，笔者虽始终在步履蹒跚地坚持努力前行，在匆匆流去的时间面前不敢懈怠，但是水平始终有限，所以再一次恭请读者一如既往地向我提出批评意见和建议，以期下一次再版时能够有所进步。另外，笔者需要感谢许多师长、朋友和同事，没有他们的鼓励，恐怕本书也无从再版。Lawspirit 创始人胡清平先生鼓励笔者坚持涉外律师的钻研，并为笔者提供了教学相长的讲课平台；我的硕士研究生导师北京大学法学院薛军教授鼓励笔者注重在研究普通法法律适用方法时，重视大陆法系分析合同时所常用的请求权基础理论以及权利客体类型化分析方法，极大地为我拓宽了研究路径；我的得力助手杨萌初律师，从一名上进、有为的实习律师逐步成长为了一名能熟练操作法律英语为客户提供较为精准的法律意见的优秀青年律师，为我修订本书提供了包括文字角度、修订方向上的大量帮助；还有，中国法制出版社编辑戴蕊女士的辛勤工作也是本次修订的重要动力，在此一并表示感谢。

乔焕然律师

2015 年 9 月 10 日于北京东直门

# 目 录

## CONTENTS

### 第一部分 英文合同 的总体结构

第一章 总 论	3
第一节 学习英文合同的意义与方法	3
一、为什么要学习英文合同	3
二、合同英语学习的方法论	4
第二节 英文合同阅读的难点	7
第三节 练 习	13
第二章 英文合同的结构	15
第一节 英文合同结构概说	15
第二节 英文合同结构详解与示范说明	17
第三节 英文合同结构练习	21

### 第二部分 英文合同的 用语与条款

第三章 英文合同常用词汇与句型	29
第一节 英文合同词汇与句型解析	29
第二节 练 习	85
第四章 英文合同条款解析	97
第一节 英文合同条款概说	97
第二节 英文合同中的通用条款解析	98
一、DEFINITION PROVISION (定义条款)	98
二、REPRESENTATIONS AND WARRANTIES PROVISION (陈述与保证)	101
三、INDEMNIFICATION/HOLD HARMLESS PROVISION (补偿条款)	104
四、CONFIDENTIALITY PROVISION (保密条款)	107
五、TERM AND TERMINATION PROVISION (期间与终止条款)	109
六、ASSIGNMENT AND MODIFICATION PROVISION (合同的转让与变更条款)	110

### 第三部分 英文合同的 阅读实践与 练习答案解析

七、WHOLE AGREEMENT/MERGER PROVISION/ENTIRE AGREEMENT PROVISION (完整性条款)	113
八、SEVERANCE/SEVERABILITY PROVISION (可分性条款)	115
九、NON-WAIVER PROVISION (不弃权条款)	116
十、FORCE MAJEURE PROVISION (不可抗力 条款)	117
十一、NON-COMPETITION PROVISION (竞业 禁止条款)	120
十二、INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS PROVISION (知识产权条款)	121
十三、DEFAULT PROVISION (违约条款)	125
十四、DISPUTES RESOLUTION PROVISION (纠纷解决条款)	128
第三节 常用条款解析	133
一、CONDITIONAS PRECEDENT PROVISION (先决条件)	133
二、INSURANCE PROVISION (保险条款)	137
三、INDEPENDENT CONTRACT RELATIONSHIP PROVISION (独立合同关系条款)	139
四、TAXATION PROVISION (税收条款)	142
第四节 练习	146
第五章 英文合同阅读实践	177
第一节 阅读实践	177
第二节 练习答案解析	202
附录:	
附录1 法律翻译初步技能培训课程	245
附录2 采购订单一货物采购范本(中英对照)	324
参考书目	342

---

第一部分

---

# 英文合同的总体结构

Part One the Overall Structure of  
English Contract





# 第一章 总 论

## 第一节 学习英文合同的意义与方法

### 一、为什么要学习英文合同

在英语世界中，可能没有比法律英语（Legal English）更让人头疼和费解的了。而在法律英语中，合同英语（Contract English）可能是其中最为重要的一个分支，因为在人类社会“从身份到契约”（梅因语）的运动变化中，合同逐渐成为主宰人们生活全部内容的重要组成部分，这一点在英语国家中体现得异常明显。原本，世界各个民族的合同可能得到均一雷同式的发展，但历史却不依人的主观意志为转移而突出发展了英语世界的合同制度，其结果之一是造就了令其他民族，甚至是以英语为母语的民族都难以理解的合同英语。作为一种专门用途英语，合同英语经过几百年的沉淀，已经发展成为一门博大精深、蔚为大观的独立学科。在法律英语世界，无论是法学的学院教育还是职业再培训，以合同英语为中心的法律文书写作书籍早已是汗牛充栋；学者们不厌其烦地讲授合同英语的理论与实践问题。其原因大概在于，英美国家法律制度历来重视保护个人利益，而且个人利益保护的最好方法就是订立合理有利的合同；换言之，这是英美人士骨子里“合同必守”（A contract is a contract）意识的体现。相比之下，当代中国大陆，却鲜见有专门讨论合同英语或英语合同的专业书籍出版。这种现象可能有以下三个原因：第一，从历史角度看，清末变法以来，仁人志士均重视从宏观宪政层面上改造中国，即重视变法图强，而对于具体和细微层面上的“合同设计”问题无暇顾及。第二，从传统角度看，新中国建立后的相当一段时间内，法制传统因袭前苏联，故对来自英美的合同法及合同语言等问题自然无法展开研究。第三，从经济体制角度看，实行了几十年的计划经济本身就具有一种排斥民事主体之间订立私人合同的特征。最后，从法律

实践角度讲,相当长的时间以来,人们想到法律时首先就会联想到法律部门,即我们俗称的“公检法”;而“公检法”部门自然不会有订立和研究私人合同的内在要求。所以,长期以来大陆法学界不重视“法律英语”和“合同英语”的研究是不足为奇的。

但问题是今后我们是否还应止步不前,拒绝学习和研究合同英语呢?恐怕我们再也没有拒绝的权利了。理由在于:第一,从历史的角度看,假定人类社会“从身份到契约”的命题成立,就不可避免地会迎来合同社会的到来。实际上,在中国大陆进行社会主义市场经济近30年来,社会中的每个人都已经离不开订立和使用合同了。然而在与合同打交道时,我们就会问自己:这是能足够保护我权利的一份合同吗?如果不是,我将到哪里去寻找合同范本?答案是,我们需要借鉴英文合同,因为英美人士已经走过了我们正走的道路,我们遇到的问题兴许他们上百年前就遇到并解决了,此时只要我们重视研究英文合同并认真翻译就可以实现跨越式发展。第二,从当前全球经济一体化的形势看,我们也没有理由不相信,我们必须加大对英语合同或合同英语的研究。特别是,我国现在已经加入WTO,今后的国际经贸往来会越来越频繁和密切。而这些都是有赖于对国际通行的英文合同的理解和把握。第三,目前,国内已经有一小部分专业人士通过留学进修、在职培训等方式具备了熟练使用英文合同的水平,并已经品尝到了知识领先的甜蜜果实,现在绝大部分的涉外法律服务市场都被这部分熟练应用法律英语的专业人士所垄断的事实就是明证。根据国内法律英语研究的专业公司“万法通”(LAWSPIRIT)统计,“85%的职位要求应聘者熟练掌握法律英语,在中国,有近64%的涉外案件,因通晓法律英语的法律工作者严重匮乏,而极少有人问津!在中国,82%以上的法律工作者只有单一的法律知识背景!”这组数据也从反面上教育了广大法律专业人士,面对如火如荼的经济形势,拒绝对法律英语的核心——合同英语的学习无疑是一种对自己的不负责任。

## 二、合同英语学习的方法论

任何学科都有自己的方法论,合同英语亦概莫能外。现在,我们已经认识到学习合同英语的重要性,但是应当怎样学习呢?在具体讨论学习方法前,首先应认识到学习法律英语过程中常见的几个误区:

误区一:认为“合同英语”就是“合同”加“英语”(同理,有更多的人认为“法律英语”就是“法律”加“英语”),而且还身体力行地先学习中文的合同,然

后再学习英语；或者是先学习了英语专业，然后转攻合同制度。殊不知这样做实在是得不偿失、事倍功半的。其错误的根本原因在于合同英语本来就是独立的一门学科，绝非“合同”与“英语”两者的简单累加。这也是很多本科阶段学习英语、硕士阶段研读法律的学子面对合同英语依然不知所措的原因所在。

误区二：认为“合同英语”等同于“英语合同法”（同理，有更多的人认为“法律英语”就是“英语法律”）。这是一种更容易使人疑惑并轻信的问题。即使是国内的很多教材也容易犯这个错误。当前英语图书市场上，法律英语书籍如雨后春笋般涌现。这当然是个好事情，标志着人们开始重视法律英语这门学问了。但问题在于，此类书籍中的绝大部分都是英美法律本身的汇编。作为法律英语的一个分支，合同英语也不能幸免，大多数的书籍只是将各种英美合同法的制度、判例等原封不动地拿来汇编，仿佛只要是原汁原味就可以教给读者足够有用的法律英语或合同英语的有效信息了。但如果如此这般这般如此地学下去，就会发现问题太大，大到满眼望去不知从何处下手。因为，此类汇编都是将若干介绍性的普通法文章按照部门法的分类编在一起，而并非为读者从语言角度提供有用的可资遵循的规律。比如，某著名出版社出版的著名的法律英语教材虽已多次改版，但从体例上仍然因循分类介绍部门法的做法，通篇读下来只不过是对于英美普通法有了一个梗概的认识而已。而这样做，究竟能够在多大程度上提高读者的法律英语（合同英语）水平呢？相信读者自己是知晓的。

误区三：用“原版主义”学习合同英语。市场上另一大类合同英语图书就是原版引进的或原版影印类图书。合同英语学习者大都拥有此类书籍。如果是在度过了入门基础阶段而进入了制度研究层面后，建议阅读和研习此类书籍。而对于初学者，使用这种方法显然是弊大于利的。至于其中的原因，我国著名的法律英语专家冷梦先生曾经指出：“名著和经典往往是对以往学问的总结、批判，进而提出新理论、新观点。因此，这些书不适合初学者作为入门教材来阅读。因为，没有这些基础知识、背景资料作为铺垫，费了半天劲，也是一头雾水。”当然，一些作为基础性读物的原版教材还是可以作为了解普通法基本制度的参考读物的，只不过不能“不知如何站立就想先去奔跑”。

那么，什么才是正确的合同英语学习方法呢？或许从来就没有一套完全适合每个人的具体的方法，但是从宏观上讲，使用下列方法仍然可能对所有研究合同英语的人有所裨益。

第一，“术业有专攻”。首先要从目的上明确，为什么要学习合同英语。难道说是见到别人学习我就要学习吗？在社会分工如此细化的今天，每个人都会有自己的主业，不可能在一生中做好很多事业。其实，做好一件事情未必不是成功。所以，对于只是感兴趣的非法律专业人士，大家大可不必对合同英语进行精深的研究，只需入门，能够基本无障碍地理解和阅读合同并能够就整体上的问题与专业人士进行协商就可以了。对于法律专业人士而言，因为在法律服务全球化的今天，根本无法从这一必要的技能中逃离，所以，拿出一定时间专心攻读就很有必要了。即使每天只拿出十分钟来，日积月累，也会有不小的收获。

第二，从简单的入手。有很多人学习合同英语很长时间也不得要领的原因就在于好高骛远：他们不从基础开始，一心想读一两本书就可以顺利地阅读、起草英语合同，精准地进行翻译，无障碍地进行谈判。这几乎是不可能的，因为他们违反了最基本的一套学习规则：由浅入深。就像我们学习古人的书法，开始必须要进行临摹，即对别人的作品进行反复的模仿、揣摩、体会，而后才能自己有所建树。学习合同英语是同样的道理。最好的方法就是从简单的英文合同入手，不断进行体会研究，最终才能为我所用。作为相辅相成的另一种知识——普通法制度中的合同法知识，我们亦应从其最基本的制度开始探究，而切忌在一开始就进行“原本主义”。

第三，在使用中提高。在入门及入门以后的工作中，要特别注意在应用中提高合同英语水平。很多人有种胆怯心理，认为合同英文太难了，自己要学好了再去实践。其实，他们不明白，最好的学习方法就是在实践中学习，因为人只有在遇到问题，感到切肤之痛时才会迸发出平时所没有的惊人学习能力。据我国从事多年法律英语教学与研究的胡清平先生介绍，在其所接触的法律英语学员中，往往是那些在现实工作中有实际需要的学员学习的效果更好。

第四，找到合适的入门书籍。这一点也比较困难，因为如今的法律英语图书市场上“千军易得，一将难求”。大家学习时没有能够切实帮助自己学习的入门书籍。以笔者为例，接触并自学法律英语已有七、八年时间，但总感觉问题很大，而且直到今天也找不到一本令自己满意的大陆出版中文书籍。所以，写作本书的确是基于在自我总结学习经历的同时，也想努力尝试提供一本入门书籍。

第五，善于使用翻译手段研究英文合同范本。虽然，有法律英语专家指出不可迷信范本主义，但笔者仍然认为，根据经验，对英语进行由浅入深地翻译式学习不失为一种好方法。而且，本书也将努力尝试运用此方法引导读者自主学习。

## 第二节 英文合同阅读的难点

笔者从长期阅读英文合同后的个人感受出发,认为英文合同之所以阅读起来显得困难重重,大体有如下几个原因:

第一,合同结构本身有很强的固定性,并且为说明这种定型的合同,经常使用非法律专业人士不太熟悉的合同结构标志性词汇或短语。比如,在合同开头阶段几乎所有的合同都会在介绍当事人的时候讲这样一句话:

THIS CONTRACT (“Contract”) is made in [*place*], on this day of [●], 201 [●] by and between [*Party A name*], [*Party A entity form*] established and existing under the laws of [*Party A jurisdiction of incorporation*], with its [*registered address*] [*principle place of business*] at [*address*] (hereinafter referred to as “Party A”), and [*Party B name*], [*Party B entity form*] organized and existing under the law of [*Party B jurisdiction of incorporation*] with its [*registered address*] [*principle place of business*] at [*address*] (hereinafter referred to as “Party B”). Party A and Party B shall hereinafter be referred to individually as a “Party” and collectively as the “Parties”.

参考译文:本合同于201[·]年[·]月[·]日由以下两方在[地点]签订:[甲方名称],依据[甲方所在国]法律组建及存续的[甲方组织形式],[注册][主要营业场所]地址为[甲方[注册][主要营业场所]地址](以下简称“甲方”);[乙方名称],依据[乙方所在国]法律组建及存续的[乙方组织形式],[注册][主要营业场所]地址为[乙方[注册][主要营业场所]地址](以下简称“乙方”)。双方以下单独称“一方”,合称“双方”。

注释与说明:

(1) by and between

表示合同由哪些当事人签订。如果当事人超过两个,则使用“by and among”。

(2) “established、recognized and existing”或“organized and existing”

说明作为法人组织的合同当事人的身份。如果是自然人订约,则可使用“an individual with the nationality of”来表示。

## (3) “registered address” 与 “principle place of business”

分别表示“注册地”和“主营业地”。应当注意，有时“注册地”和“主营业地”并非同一地点，如目前国内很多有招商引资优惠政策的地方可能吸引了一些企业进行注册登记，但这些企业的“主营业地”并非“注册地”的情况并不鲜见；在国际层面上，很多公司都会选择海外进行注册，设立离岸公司，但其主营业地却仍然在国内。

这句话旨在说明合同当事人的法律人格，这一点非常重要。因为，有无完整的法律人格直接关系到能否独立承担法律责任。而注册地、营业场所及组建时所依据的法律等事项亦非可有可无，这些事项关系到当事人的法律管辖、送达等问题。

第二，句型结构冗长复杂。虽然近年来，很多学者均呼吁使用 plain English（平实英语）来起草合同，但基于合同的特殊性和历史的习惯，还是有非常多的合同使用复杂的长句。比如，在一份合资经营企业合同中有这样一句话：

If a Party (“intending Transferor”) intends to sell or otherwise transfer (collectively referred to in this Provision as “Transfer”) all or part of its equity interest in the JV Company (collectively referred to in this Provision as “Transferred Equity Interest”), it shall first send a written notice (“Transfer Notice”) to the other two Parties, stating its intention to make the transfer, the quantity of the Transferred Equity Interest, the conditions for purchase thereof and the identity of the proposed transferee.

参考译文：若一方（“拟转让方”）意欲出售或以其他方式转让（在本条中统称“转让”）其在合资公司的全部或部分股权（在本条中统称“转让股权”），首先应向另两方发出书面通知（“转让通知”），表明其转让意向、转让股权的数量、购买条件以及拟议的受让人身份。

注释与说明：

- (1) “JV Company” 是 “Joint Venture Company”（合营企业）的缩写。
- (2) “refer to as” 相当于“意思指”。
- (3) “Equity Interest” 含义为“股权”。

再比如，在一份聘用合同中双方使用一句话做了下述约定：

Party A hereby agrees to indemnify, hold harmless and defend Party B from and against any and all claims, liabilities, losses, expenses (including reasonable attorneys' fees), or damages (collectively "Liabilities") asserted against Party B by a third party to the extent such Liabilities result from the infringement of the Works delivered on any third party's trade secret, trademark, service mark, copyright or patent issued as of the date of this Agreement (collectively, an "Intellectual Property Right"); provided that Party B (i) promptly notifies Party A of any third party claim subject to indemnification hereunder, (ii) gives Party A the right to control and direct the preparation of a defense, the defense and any settlement of any such claim, (iii) gives full cooperation to Party A for the defense of same, and (iv) complies with Party A's direction to cease any use of the Works which, in Party A's sole judgment, is likely to be ruled an infringement on a third party's Intellectual Property Right.

参考译文：甲方谨此同意，自本协议之日起若因其交付的作品对任何第三方发布的商业秘密、商标、服务标记、著作权或专利（合称“知识产权”）构成侵权，而导致第三方对乙方提起索赔、追究其责任、要求其赔偿损失和费用（包括合理的律师费）或支付赔偿金（合称“责任”），甲方将向乙方做出赔偿，使乙方免受损失，并为乙方进行抗辩，但乙方须（i）按本协议项下的赔偿规定，及时将第三方的索赔通知甲方；（ii）给予甲方针对该索赔进行抗辩准备、抗辩和解决的控制权和指导权；（iii）对甲方的抗辩给予充分的合作；和（iv）服从甲方的指示，停止使用甲方自行判断有可能被裁定为侵犯第三方知识产权的产品。

注释与说明：

- (1) "hereby" = by this Agreement
- (2) "indemnify, hold harmless" 两词经常连用，表示“担保补偿，不损害”。
- (3) "provided that" 表示转折，“但是”。
- (4) "complies with" 意思是“遵守、服从”。
- (5) "sole judgment" 意思是“独立判断”。



第三，用词晦涩，经常使用拉丁文、行话、古旧词及累赘词。

英文合同实际上是英美法的精华之一，本身必然带有许多英美法法律用语的特色。而行话、古旧词、拉丁文及累赘词等大量晦涩词语的使用，恰恰就是这种特色的反映。

首先，让读者来学习英文合同中常见的拉丁文。在普通英语中，读者很难见到“ad hoc”这样的生疏词汇。因为这个词实际上就不是英语，而是拉丁语，表示“for the particular purpose（专门地、特别地）”。同样，像这样的拉丁语，读者在阅读英文合同、阅读普通法系法官们所撰写的合同法判例时是经常遇到的。所以，掌握与合同法律相关的常见拉丁文也是读者的必修科目。以下是部分最常见的拉丁文词汇，相信对读者的合同阅读会很有帮助。

ad hoc = especially 特别地  
 ab initio = from the beginning 自始  
 ad idem = 一致；相同（常用以指缔约当事人就某一点达成意见的一致）  
 arguendo = (1) 为了辩论；(2) 在辩论的过程中  
 e. g. (exempli gratia) = for example 例如  
 ex contractu = 因合同；由合同引起的  
 ex delicto = 由于侵权；源自侵权  
 et al = ……等人，以及其他  
 i. e. = that is to say 即，也就是  
 inter alia = among other things 除了别的东西；除了其他事项；特别（是）；其中  
 per se = itself 本身，本质上  
 resp. = respectively 各自地，分别地  
 subjudice = at bar 审判中；正在审理而尚未裁决；未决审理  
 viz = namely 即  
 vice versa = 反之亦然

其次，让读者对法律行话进行初步的了解。任何学科都有其行话，否则其不可能单独成为一门学问。所谓行话，通俗讲就是指只有行业内的人士才知晓其含义的词汇，即使是一些看似普通的词汇，也会被加上特别的行业意义。比如就像计算机专业语言中的一个极为平常的词汇“Windows”一样，今天其行业内甚至是普通大