

起点中文网超人气商战股票小说，  
长期雄踞起点24小时热销榜前10名

10000元的本金

在股票市场到底能做些什么？

看菜鸟小散户

如何演绎资本暴增神话！

每月赚3%、10000元本金

每次买卖都是满仓杀入杀出

那么，二年后你将会是千万富翁

超级

牛散

醉狮血◎著



化学工业出版社

# 超级牛散

醉狮血◎著



化学工业出版社

·北京·

图书在版编目 ( CIP ) 数据

超级牛散 / 醉狮血著. — 北京 : 化学工业出版社,  
2015.12  
ISBN 978-7-122-25165-7

I. ① 超… II. ① 醉… III. ① 长篇小说 - 中国 - 当代  
IV. ① I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 ( 2015 ) 第 218085 号

---

责任编辑: 李 壬 李岩松

策划编辑: 李 壬

责任校对: 陈 静

装帧设计: 蚂蚁王国

---

出版发行: 化学工业出版社 ( 北京市东城区青年湖南街 13 号 邮政编码 100011 )

印 装: 三河市双峰印刷装订有限公司

710mm×1000mm 1/16 印张 18 字数 240 千字 2016 年 1 月北京第 1 版第 1 次印刷

---

购书咨询: 010-64518888 ( 传真: 010-64519686 )

售后服务: 010-64518899

网 址: <http://www.cip.com.cn>

凡购买本书, 如有缺损质量问题, 本社销售中心负责调换。

---

定 价: 48.00 元

版权所有 违者必究

# 目录

CONTENTS

楔子

第一章  
同事相处 5

第二章  
把控事态 14

第三章  
黑马缰绳——三日均线 21

第四章  
意外之喜 28

第五章  
胜王败寇 36

第六章  
相逢何必曾相识 45

第七章  
黑马摇篮线 53

|                         |     |
|-------------------------|-----|
| <b>第八章</b><br>提前准备      | 59  |
| <b>第九章</b><br>第一笔交易     | 65  |
| <b>第十章</b><br>已知和未知     | 70  |
| <b>第十一章</b><br>左侧交易法（一） | 86  |
| <b>第十二章</b><br>左侧交易法（二） | 95  |
| <b>第十三章</b><br>猿粪还是缘分？  | 106 |
| <b>第十四章</b><br>生活百态     | 119 |
| <b>第十五章</b><br>意外惊喜     | 127 |
| <b>第十六章</b><br>一首《涨停板》  | 137 |
| <b>第十七章</b><br>兴奋的涨停板   | 145 |

**第十八章**  
谈股说事 154

**第十九章**  
谈股论金 163

**第二十章**  
筹划与筹备 174

**第二十一章**  
相逢相识 185

**第二十二章**  
局中人 193

**第二十三章**  
分时平衡线 204

**第二十四章**  
技术是杀技 213

**第二十五章**  
非常道 221

**第二十六章**  
大盘分析 228

**第二十七章**  
黄金瞳战法（一） 234

第二十八章  
黄金瞳战法（二） 243

第二十九章  
生活定式 248

第三十章  
波折在凌晨 257

第三十一章  
刻苦钻研 265

第三十二章  
布局之术 273

## 楔子

清晨，他骑车而来。

带着少许倦意，娴熟地驾驶着一辆三轮电瓶车，穿街过巷，向前而行。

他穿着灰色的运动鞋、发白的牛仔裤和牛仔长衫；身材中等偏瘦，肤色微黑、略显红润，稍长的国字脸型，清澈的一双眼睛，直而略高的鼻梁，嘴唇稍厚；留着的板寸发型，透着青春气息。

他匆忙驾车前行，三轮车的车厢内没带任何沉重的物件，几条白色细绳散落在起伏前行的车厢里。

晨光微微，街巷清幽。

赶早的人们偶尔擦肩从他身旁走过，有骑车的、步行的、带着小孩去吃早餐的……这熟悉的画面，他每天都要亲身经历一次。

“张新，你的晨报送完了……”

“贺阿姨早，晨报刚送完……”

被称作张新的年轻人，微笑着向熟人打着招呼，轻声笑语间，前方豁然开朗。

树木古朴挺拔，红色的瓦楞中露出青青芳草。灰色砖瓦结构的风化墙面，在缭绕炊烟中，透着一抹曙色。

这里是城市的边缘，因为离主城稍远，所以还存在着很多平房院落。

在那条熟悉的胡同口，张新的电瓶三轮车缓慢地停了下来。

他轻轻舒了口气，歪着头，从牛仔裤兜里取出一张碎纸片，仔细看了看，然后又将它放回兜里。



一个电话号码，是前几日张新从晨报的招聘广告上摘录下来的。

那则广告词的大意，至今令他记忆犹新：携手飞跃，共创辉煌。高薪资、高待遇，本公司不认文凭，只认能力……

“……不认文凭，只认能力……”对这几个字，张新反复斟酌、确信无误后，决定去这家公司看看。

电话接通，耳边传来动听女音：“您好！百亿盟欢迎您的咨询。”

张新轻咳，稍稍镇定了一下心绪，说：“我在大十字的洪旺商场旁，至于瑞豪大厦，一直没有找到……”

张新将手机往耳边移了移，尽可能离耳朵近一点。

甜美如蜜的声音，又一次响起，她说：“你背对洪旺商场正门，抬头往高处看，马路对面那个高层就是瑞豪大厦。走正门，左侧有电梯，上十七楼，1708室。”

张新抬头远眺，终于找到了目标所在，轻声说：“谢谢！”

放下手机，张新表情复杂地看了一眼街面，人流如潮，车水马龙。这儿是闹市区，人流车辆自然多如繁星，过马路都要格外小心谨慎。人行道，红绿灯，随着人流几经周折，张新来到了瑞豪大厦的正门前。

穿厅堂而过，左侧便是电梯入口。

这儿等电梯的人不多，加上张新也就三个人而已。

一男一女彼此保持着一定距离，正悄然说笑。男的三十出头，个头不高，略瘦，身穿藏蓝色西服，打着领带。脚上皮鞋最为亮眼，一看就是刚打了鞋油的那种。

女的二十三四岁，身材高挑，穿着浅蓝色职业套装。皮肤细腻白皙，细眉明眸，五官靓丽，很是养眼。

张新的到来，并没有打扰二人谈话的兴致。

只听那靓女说：“五部这个星期又打广告了，我看，效果不是很好。”

西服男左脚微动，锃亮的皮鞋在大理石的地面上连连打出几声脆亮的节拍，他微微一笑，问：“你怎么知道？”

靓女双手怀抱胸前，眼中闪着笑意，嘟着红嘴唇，说：“听说啦……”

“呵呵！”西服男闷笑两声正想说话，“哐当！”一声，电梯门打开，一股热浪扑面而来，人流汹涌，从电梯内哄然走出。

三人避开人流，退避到电梯门边，待人流远去三人才陆续登上电梯，当然，尊老爱幼、女士优先的原则，张新还是懂得的。他最后一个上了电梯，伸手去按数字键盘，发现那个标着 17 的数字键，正发着黄色光亮。

“哦？”张新一愣，心想：看来他们二人也是上十七楼。

由于张新在按键盘时，整个身子遮住了靓女与西服男的视线，所以，他手指在空中的犹豫与转折，二人没有瞧见。

没多久电梯便到了十七楼，自始至终，张新的身子没有挪动半分，他的心中想着一个问题：背后的靓女与西服男，会不会是百亿盟的成员？

“哐当！”正在张新愣神之际，电梯门又一次打开。

“十七楼到了！”清脆的女声提示音，在电梯里回响。

张新在前，靓女与西服男随后，三人很是整齐地从电梯里走了出来。

当三人一字排开，站在走道上的时候，靓女与西服男才反应过来，敢情这在前面开道的小伙子，也是来十七楼办事？

“欢迎光临……百亿盟！”靓女身姿轻盈，小跑几步，在张新右前方两米处停了下来。她满脸笑容，犹如三月桃花，煞是好看。

张新心中吃惊，面色愕然，心想：这是什么情况？

脚步停顿，每个人的心中，都存着不同的心思。

“先生来百亿盟，是办业务的吗？”靓女莲步款款，首先向张新走近半步，微笑犹如春风细雨，绵绵地朝张新抛洒而来。

张新看了靓女一眼，问：“业务？什么业务？”

听张新这样一问，靓女面色一呆，心下着实紧张起来，亮丽眼眸向张新背后的西服男瞅了瞅。

西服男微微一笑，锃亮的皮鞋在大理石地面上轻点几下，打出节拍，说：“先生这是第一次来百亿盟吧？不知道先生是办什么业务？理财还是培训？”

西服男的语气铿锵有力，节奏分明，几个问句从他口中说出，很是紧凑，使

人一听就能明白意思。

张新微笑说：“我是来应聘工作的！”

“啊！”靓女的红唇很形象地嘟成一个红圈，眼中更是充满了怒意，好看的鼻子里，喷出一个音符：“哼！”

西服男怪怪一笑，随即向着远方伸手指，说：“先生那边请，1708室，就在那边。”

张新点头称谢，在靓女古怪的眼神下，向1708室的方向走去。

“呵呵！”西服男那怪怪的低笑声，从楼梯口处传来。

“你还笑，气死我了。哼！”靓女娇声低喊，声音中带着些许哀怨之意。

“眼拙啊，这不能怪你，那小子好像年龄不大，二十出头？我看有点像。”

“二十出头又怎么啦？不到二十又能怎样？如果是个富二代，这一单，绝对逃不出姑奶奶的莲花玉指手……哼哼！”

填完应聘表的第三天，张新在百亿盟上岗了。

这天十一点不到，五部经理陈海波和新员工张新的身影便出现在了一家证券公司的正门前。

陈海波很是熟门熟路地从斜背式大皮包里取出一沓子宣传单，分出一半交到张新手中，说：“这个给你，只要见到股民从证券公司出入，你就发一份给他，这宣传单上留有你的电话和名字，是我帮你填好的，你就放心大胆发送就是。一切好运，就从今天开始。”

陈海波说完这话，很是绅士地拍了拍张新的肩膀，表示鼓励。

陈海波年约二十六七，身高有一米七五的样子，面色微黄，一双深陷的眼睛大而有神，胡须刮得极为干净，给人以利落之感。内穿白色衬衣，外套一身藏蓝色职业西服，脖颈上打着浅黄色领带，很是精神。

陈海波是五部的经理，按理说五部应该设有部长才对，但碍于部长这个名称太大，百亿盟没敢设这个职衔。所以每个部门的老大，称谓统一为经理。

经理就是经理，在职衔上，他就是部门的老大。

老大亲自带队领新员工展业，这对于新员工来说，是莫大的荣幸。

对于展业，张新并不陌生。送报纸这活儿，张新已经干了两年时间了。客户订阅报纸，以及新客户订阅报纸，对送报员来说都是很幸福的一件事。送报工资

是很低的，每月的那份优厚的工资待遇，八成以上来自于客户的订报量上。

所以开发新的订报客户，对于送报员来说，也就是所谓的展业。

此时的张新，心态平静如水。一身休闲装扮，与陈海波的那套职业装有点格格不入。

陈海波看了张新一眼，目光中闪出一丝无奈，轻呼一口气，说：“快到十一点半了，待会儿股市一收盘，就会有股民从证券公司走出，这是铁定的规律，心态要放平和了，把你手中的宣传单勇敢地交到他们手中，就可以了……”

张新认真地点点头，眼睛向证券公司的正门看了看，低声说：“请经理放心，保证圆满完成任务。”

陈海波眼中的那丝无奈也被张新捕捉到了。张新心里暗苦，涩涩地想道：西装革履，那可是要花大价钱的。还没赚钱就先花钱，这可不是我张新的花钱之道。

时间转瞬即逝，很快，证券公司里走出一个男士。他身材魁梧高大，左腋下夹着一个鼓鼓囊囊的褐色的包。

他穿着淡灰色的运动休闲装，微微挺起的肚子在有力的步伐下稍作颤动。

“快上，这是个老板级别的人物。”陈海波凭借多年的展业经验做出了判断，并且第一时间拍了一下张新的肩膀，暗示他可以出手了。

张新果敢向前，迎着那个老板模样的男士，微笑说：“股票培训班，由本省资深分析师叶军老师执教，凭单入场，可以免费听课……”

“哦？”那男士面色一愕，看了张新一眼，随即微笑着说，“培训班？又是哄人的骗局吧……”

客户能笑着说话，首先表示他从骨子里并不厌烦所提之事，不管结果如何，至少还有谈下去的余地。

张新故意很夸张地“啊”了一声，说：“老板不亲自去瞅瞅瞧瞧，很容易失去机遇。叶军先生可是本省最有名的分析师，他的股市战绩，是有迹可循、有报可查的。这么有名的股票分析师的免费课，不去听上一听……很可能就会失去一次发财的机会哟。”

关于股票资深人士叶军，张新所知不多，他所知道的一切，都是那天应聘时

在百亿盟墙报上看到的一些介绍，那墙报上贴着操作股票的交割单，以及叶军从业证券的资格证件复印件。

男士被张新的话逗乐了，开怀大笑说：“真有你的，好吧，这课我去听上一听，如你所说，得到一次发财的机会……”

男士接过张新递过来的宣传单，仔细看了看，点头说：“星期六，不错的时间安排，那天我刚好休息。”

张新趁热打铁，说：“先生如果有什么疑问，这单子上有电话，可以直接打。”

“好啊！”那男士爽快一笑，将宣传单折叠起来，顺手打开夹包放了进去。

在很友好的气氛中，那老板模样的男士挥手离去了。

“啊哈！不错的开始。”陈海波笑着走了过来，伸出大拇指给张新一个鼓励，然后说道，“各干各的，互不打扰，我也该上岗了，三点过后在这里等我。”

陈海波说话之际，身影已在张新的视线里逐渐消失了。张新如一头出笼的老虎，双眼只有“客户”二字，他的身影穿梭在证券公司正门的左右两侧。至于经理陈海波，更是老练异常，他将宣传单放进了挎包里，摆正了一下姿态，大大咧咧地走进了证券公司。

十一点半到正午一点整，正是股票交易休市时间段。

在证券公司的正门前，张新可是忙得不亦乐乎。有几次，他发宣传单的举动甚至引起了路边安检人员的注意。他们上前从张新手中接过单子，仔细看过内容，感觉没非法内容后，便走开不再多管。

休市的一个半小时里，也正是股民出来透个气，或者是去饭馆吃饭的时间。人多了，自然不能顾其左右，宣传单的发放也不能仔细如前。速度第一，见人就发，很快，张新手中的单子就所剩无几了。当然负面的情况他也看见了——一些单子被股民拿走后，看过几眼，感觉没用就随意扔在地上，很是扎眼。

一个穿橘黄色服装的清洁工便几次上前，向张新发了最后通牒。张新无奈摇头，一边发着手中单子，一边低头去拾取地上被践踏的。

“哎！小伙子，把你手里的单子给我一张。”

张新闻声望去，只见一个矮胖阿姨正向他远远招手。



张新答应一声，忙不迭把地上拾起的二十多份单子稍作整理随意一卷夹在腋下后，小跑向前，微笑着正准备递出一张新的单子时，却听得一个女声说：“阿姨，是要听课券吗？我这有。”

“啊……”一声惊叹，从张新粗重的喘息中呼出，郁闷之感油然而生。他看到一个俏生生的靓丽女孩在笑语连连中，白皙小手前举，一张红色的、印刷很是考究的听课券，就这样被阿姨接在了手中。

郁闷、难受，张新心里有些抓狂。

强忍着心中不爽，张新睁大了眼睛，很是想看清楚这个搅局的靓丽女孩到底是谁？

“啊……”张新第二次哑然，心说：怎么会是她？

真是冤家宜解不宜结，站在对面的靓丽女孩，张新见过——第一天应聘时，在电梯里遇到的那个靓女。

她今天打扮清雅，浅蓝色的小套裙，半截裸露在外的白皙小腿，晃得张新眼神有些缭乱。

“一个公司的，好男不跟女斗……”张新镇静心绪，正准备后退离去，忽然肩膀被拍了一下。只听耳边有人低声问道：“怎么回事？”

“她抢单子！”张新不用回头去看，也知道经理陈海波到了。

“哦？”陈海波眉头紧皱，颇带玩味地看了靓女一眼。

在靓女眼中，四周的一切都好似平地蒸发了，只有身边的阿姨才是唯一的存在。她那犹如红色花瓣的嘴唇，启合间几句话语相连，轻车熟路地便把阿姨全部的注意力吸引到自己那里去了。

矮胖阿姨五十多岁，面容慈祥、和蔼可亲。由于保养得当，肤色白皙，眼角和额头的皱纹都很细、很少。

约莫三五分钟后，靓女的一套说辞也算到了尾声，只听得她轻呼一口气，说：

“阿姨，最好留下您的手机号，如果公司安排有变动，我可以第一时间打电话及时通知您，免得您白跑冤枉路。”说着话，靓女便从随身携带的小皮包中取出笔记本和笔。

“高明！”张新心中暗自感叹，就连陈海波也不禁微微点了点头。

这招高明！作为营销高手，最主要的是主动出击，才能立于不败之地。客户的电话和住址，是营销高手在营销过程中必须要获得的。有了客户电话，就可以随时随地采用电话营销方式，很方便预约客户。

“好啦！”阿姨很是爽快地在靓女的笔记本上写下了一个电话号码。

阿姨写完才转头回看张新，很是不好意思地说：“小伙子，真是对不住了，刚才……”

没待阿姨把话说完，陈海波笑着说：“我们都是同一家公司的职员，本周六，公司全体员工热烈欢迎阿姨的到来。”

又聊了几句闲话，阿姨摆手远去了。

“嗯，陈经理，那个……我还有些事，先走啦。”靓女看了陈海波一眼，欲转身离去。

陈海波微笑向前一步，说：“刘海燕，把刚才阿姨留下的电话号码，抄一份给我。”

张新这才知道，眼前的靓女名叫刘海燕。

刘海燕睁大眼睛，细眉上扬，红唇夸张地拧成一个“O”形，尖声喊道：“凭什么给你？”

陈海波又是一笑，说：“跨区作业，你违反了公司制定的规则，如果不服，可以和我去公司评理。”

“我……”刘海燕亮丽的眼睛忽闪了几下，闷声说，“谁知道你们五部是怎么搞的，就那么几个人，区域却给的这么大，粥多僧少，能喝得完吗你！”

刘海燕口中所说的，张新自然能听得明白。

百亿盟的组建至今也就半年有余，在营销上，总共设立了三个部门，即一部、二部和五部。由于“三”在谐音上有散伙的意思，所以就没有设立三部。至于“四”更是大忌，“死”字与之谐音，更是拿不上台面了。

百亿盟中的三个营销部门，五部最弱，成立至今也才五个营销组员。其他两个部门的营销组员都过了十五人，营销业绩更是芝麻开花节节高。

五部人少，业绩更是极差。陈海波组建五部以来，部门的总业绩，几乎 90%



来自他的个人业绩，其中苦楚，只有他一人清楚了。

至于区域划分，百亿盟三分天下，将整个城市的证券公司分成了三大区域，划在各部门下。对于跨区作业，百亿盟也有具体规定，惩罚严厉。

“不管能否喝得完，那是我五部的事情。电话号码，你给是不给？”陈海波的语调瞬间提高了一个八度，手臂挥出，在刘海燕面前停下，稍缓后说，“把电话号码给我。”

证券公司里依然热闹，交易还在有序进行着。

正值中午时分，烈日炎炎下，路上的行人也自然少了许多。

至于陈海波与刘海燕之间的对话，也就是分秒之间的事情，根本就很难引起路上行人的注意。

“给你就给你，有什么稀罕的。”刘海燕低“哼”了一声，白皙的胳膊一甩，拿起笔来在笔记本上刷刷几下，将号码誊抄下来，随即“哗啦”一声，一张纸被撕了下来。

“给你！”刘海燕将纸甩到陈海波手中，气鼓鼓地瞪着正在那里愣神的张新一眼，秀丽的鼻子又发出闷声的音符“哼”，随即转身，仰起她那艳丽的小脸，阔步而去。

陈海波手拿号码看着刘海燕远去的窈窕背影，嘴角勾起一抹微笑。他回头看了一眼张新，说：“这个客户还是我来做吧，如果成功了，业绩你和她各一半，你看可好？”

陈海波口中所说的“她”，张新自然听得明白，除了刘海燕，还会有谁？

“好！”经此一折腾，张新已没有展业的热情了，还好手中所剩单子不多，已经是中午两点多了，也该吃午饭了。于是他和经理陈海波就近向一家餐馆走去。

这是一家川味餐馆，菜品繁多，但最能吸引张新目光的，则是那八元、九元、十元的小炒菜单。

二人找了个靠窗的位置坐下，在征询了陈海波的意见后，斟酌着点了两道十元小炒，外加四碗米饭。

虽然只有两盘小炒，但给的分量很实惠。不到二十分钟，二人的午餐就到了