

·大型长篇连续系列小说·⑤

勇往直前

何常在◎著

逐渐沉稳的步伐，
是在无数次跌倒后练就的。

贵州大学出版社
Guizhou University Press



·大型长篇连续系列小说·⑤

勇往直前

何常在◎著

贵州大学出版社

Guizhou University Press

图书在版编目(CIP)数据

勇往直前 / 何常在著. -- 贵阳 : 贵州大学出版社,
2015.4

ISBN 978-7-81126-782-2

I. ①勇… II. ①何… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2015)第 082597 号

勇往直前

作 者:何常在

责任编辑:滕芸

出版发行:贵州大学出版社

印 刷:北京天宇万达印刷有限公司

开 本:710 mm × 1020 mm 1/16

印 张:27

字 数:500 千字

版 次:2015 年 6 月第 1 版

印 次:2015 年 6 月第 1 次印刷

定 价:39.80 元

ISBN 978-7-81126-782-2

版权所有,翻版必究



01 偏向虎山行 / 001

付先锋果然眼光犀利,来了一手声东击西。因为他也清楚,对单城市的建议是空中楼阁,口惠而实不至,而对宝市的提议才是他的重点。换了一般人,会对他的热心心生感激,同时因为单城市的提议没有可行性,而在宝市兴建高档百货,似乎也切实可行,说不定就会深信不疑。

02 雷霆一击 / 034

宋朝度对梅升平因势利导的策略非常赞赏,越来越觉得梅升平对他的脾气,是个妙人。虽然梅升平总是一副置身事外的态度,但在关键时刻,总有惊人之语,而且总是维护夏想的利益。维护夏想的利益就相当于维护他的利益,尽管梅升平也许不这么想,但他做了出来,宋朝度也就对他心生感激。

03 借东风,更进一步 / 060

叶石生大加感叹,直视夏想半天,连连点头:“第一次听到达才的话,我觉得步伐有些超前,不好实现。不想,现在亲耳听到夏想说出同样的话,却忽然之间觉得,达才面向中小城市的市场战略,大有可为。夏想,你告诉我,事先真的没有和达才商量好?”

04 兵不厌诈 / 089

夏想对宋朝度的盛赞，还是保持了谦逊的态度，不管宋朝度和他私交如何，在成绩面前，必须保持足够的清醒。领导赏识和重视是好事，戒骄戒躁的作风不能变，稍微有点翘尾巴，就有可能引起别人的不满。越是做出了大成绩，越是引人注目，挑错的人就越多。宋朝度出于爱护也许会维护自己，别人就不一定了，忌妒和眼红的人肯定也不在少数。

05 名震京城 / 126

能透露的细节，夏想也都详细地说了出来。在座的都是行业内的领军人物，希望他的观点能多少影响到他们，让他们的学生以后在和外商谈判时，不至于为了政绩为了数据，而丢失掉更宝贵的东西。能做到多少是多少，反正他也知道一个人的力量毕竟渺小，问心无愧就可以了。

06 两重夹击，果断应战 / 164

宋朝度说的也不无道理，夏想回到办公室，还在琢磨着请范铮出面论战的可行性。如果他和范铮一同出面，作为邹儒的两大弟子同时应战，也会在国内的学术界引起莫大的关注。

正寻思之时，突然听见一阵咯咯的笑声传来，笑声听起来比较耳熟，不过夏想正神思恍惚，一下竟然没有想起来是谁。



07 甲之跳板,乙之绊脚石 / 206

如果燕省有高老坐镇,就完全不同了。就算高老不亲自出面,躲在幕后指导,也能通过各个渠道传出高老身为幕后之人的消息。消息一旦传开,就会让燕省发表反驳文章的专家教授,感到无形的压力。



08 长袖善舞 / 250

夏想之所以突然产生了时不我待的念头,也是一向镇定自若的心思被以程曦学为首的保守派的穷追猛打弄得厌烦了,也终于体会到了宣传力量的威力。

夏想想尽快完成他心目中的大计,在单城市和宝市再次掀起产业结构调整的新一轮高潮,用实际行动来反击程曦学的无聊言论。只要出了成绩,达到了第一阶段的既定目标,就相当于当众打程曦学一个响亮的耳光。



09 乌龙事件 / 286

先是宋朝度左等右等,等不到夏想前来汇报工作。宋朝度知道夏想正在酝酿下一波浪潮,正焦急地等他来讲宝市之行的成效,怎么突然不见人影了?托秘书去领导小组找夏想,方格和王林杰却说没有见到夏想,也不清楚古玉去了哪里。

10 好人也有坏手段 / 318

都是一些什么样的人物啊,怎么都聪明绝顶?尤其是夏想,在被陷害的情况下,竟然能想出如此绝妙的反击之法,简直就是一出精彩绝伦的绝地反击大戏!黄林和刘旭自认见多识广,但还是平生第一次见到有人能造势借势并且借力打力到这种出神入化的境界!

11 欲擒故纵之计 / 350

谢过梅晓琳,挂断电话,夏想却感觉到一股淡淡的失落,总觉得梅晓琳有了什么变化,但具体是什么,又说不上来。他想了一想,不得要领,只好不再去想,事情也多,顾不过来去琢磨梅晓琳的心思。

12 智取四局,定乾坤 / 393

尽管夏想心中也是怒火中烧,但还是压下了冲出去和张杨理论一番的冲动,时机不到,现在上去达不到他想要的效果。他小声对邹儒说道:“邹老息怒,现在还不该您出面,还没有到关键时候。您应该在最危急的时候出面,才能起到力挽狂澜的效果,现在范铮已经上去了……”

➤ 01 偏向虎山行

付先锋果然眼光犀利，来了一手声东击西。因为他也清楚，对单城市的建议是空中楼阁，口惠而实不至，而对宝市的提议才是他的重点。换了一般人，会对他的热心心生感激，同时因为单城市的提议没有可行性，而在宝市兴建高档百货，似乎也切实可行，说不定就会深信不疑。

各方心思

燕省产业结构调整领导小组一共四个办公室，一个是组长办公室，宋朝度身为副省长，分管一摊子事情，因此一般不在此处办公。一个是副组长办公室，副组长一般由厅局的一把手兼任，他们也不会真正过来办公。不过副组长办公室有一个常设副组长，由省政府办公厅副主任安逸兴主持日常工作。

安逸兴今年四十三岁，虽然是办公厅的副主任，但却是正厅级待遇。他兼任副组长并且主持日常工作，是合适的人选。

还有两个办公室，就是综合一处和综合二处，各有四名成员，一共八人，分别从省委省政府以及各厅局抽调过来，是主要的办事人员。综合一处夏想的职务最高，是省委办公厅信息处处长。综合二处彭梦帆的级别最高，是财政厅预算处副处长。虽是副处长，但也是正处级待遇。虽然还没有明确分工，但明眼人一眼就可以看出来，综合一处的处长是夏想，综合二处的处长是彭梦帆。

基本上领导小组的成员，夏想都知道个大概，也就是有两三个人，他不知道具体是谁，好像上头还在斟酌。没想到，今天一上班，古玉的出现让他在吃惊之余，不得不再一次仔细回想老古的幕后动作——果然真是躲在后面一直不动声色的黄雀！

夏想问古玉：“古玉，你以前在哪里工作，怎么没听你说起？”

古玉正将自己的用品一件件摆在办公桌上，扭头冲夏想一笑：“外经贸部，

怎么,我没有对你说过?哦,如果没有,就是忘了。”

外经贸部?夏想觉得嗅出一丝阴谋的气息,就紧盯着古玉不放:“老古安排你来燕省,主意不错,他老人家很有高瞻远瞩的目光。”

古玉假装没听懂:“没我爷爷什么事情,是我自己主动要调来的。在部委里面待久了,觉得自己都古老了,就想到地方上锻炼锻炼。我爷爷就给我提了一个参考意见,说是只要有夏想的地方,就有诸多需要解决的问题。但正是因为问题多多,才有了挑战和机遇。他就说,不如到燕省产业结构调整领导小组去工作,也好跟夏想学学如何在制造矛盾和解决矛盾的过程中,逐步壮大起来。”

夏想心中一惊,老古果然深不可测,一句制造矛盾和解决矛盾,完美地看透了他为推动领导小组成立所付出的努力,道出了其中的精髓之处!

夏想也假装听不懂:“老古果然是老古,说的话就如一口古井……”

“怎么讲?”

“黑咕隆咚!”

“呵呵,形容得太精辟了。”古玉开心地笑了起来,还轻轻推了夏想一把,“你和我爷爷,一个小滑头,一个老古董,看看到底谁最精明。”

方格和钟义平在一旁看了直摇头,好不容易盼来一个美女,不承想,和夏想还是旧相识,以后的满室春光,看来只有他一人独享了。

还好方格眼尖,发现综合二处四个人中,有两个女性,其中一人,姿色尚可。不过他还没有来得及过去细看,就接到了通知,说是召开全体大会。

燕省产业结构调整领导小组第一次成立暨动员大会,正式召开。省委常委、副省长宋朝度主持会议,省委书记叶石生,省委副书记、省长范睿恒出席了会议,并发表了重要讲话。

叶石生和范睿恒不过是走走过场,说了一些勉励和振奋人心的讲话之后,就交给了宋朝度。

宋朝度先是感谢省委省政府对领导小组的重视,然后也发表了讲话:“燕省省委、省政府积极贯彻落实中央提出的‘加快调整和优化经济结构,推动经济增长方式的转变’的战略部署,采取了系列措施加速结构调整步伐,因此成立了燕省产业结构调整领导小组。领导小组由单城市和宝市两个试点城市入手,着重研究燕省产业结构调整的方向,可谓任重而道远。领导小组不但肩负着指导两市试点改革的重任,同时又要为下一步全省推广两市模式起到总结经验的重要作用。在座的同志们都是各行各业的精英,来到领导小组,不要有什么心理负担,要看成是一次巨大的机遇,也是对自身有益的挑战……”

宋朝度的讲话确实起到了振奋人心的作用,相当于给所有人都打足了气,加满了压。

随后,宋朝度又宣布人员的安排,夏想为综合一处的处长,负责和两市联络项目,具体指导两市产业结构调整思路,基本上相当于副组长的权力。彭梦帆为综合二处处长,协调省里下拨资金的调配和计划,预算两市的产业结构调整额外资金,相当于掌握了财政大权。

最后由主持日常工作的副组长安逸兴做了总结性发言,他先是发表了一番例行的感谢讲话,然后又讲到今后的工作重点,都是一些大而空的论调。

散会之后,宋朝度让安逸兴、夏想和彭梦帆留下,又召开了一次小范围的会议。

四人之中彭梦帆年纪最大,他五十出头,或许是保养较好的缘故,显年轻,面色不错,除了额头上的头发比较稀少之外,基本上保持着不错的风度。

安逸兴中等身材,不胖不瘦,说话时慢声细语,感觉上是一个非常有耐心的人。

宋朝度留下三人,自然是为了交代工作上的事情,领导小组的成立不但省委省政府特别重视,京城也表示了相当的关注。外经贸部一位领导易向师还亲自打来电话表示祝贺,同时也寄语宋朝度,说了一句名言:“不积跬步,无以至千里。不积小流,无以成江海!”

易向师的意思宋朝度自然清楚,是劝勉他,不要小看一个领导小组只领导了两个试点城市,榜样的力量是无穷的。一旦试点成功,领导小组将会辐射出巨大的能量,成为影响燕省政局的一个至关重要的部门。

宋朝度先是介绍了几个人,然后又重点介绍了一下夏想:“夏想同志在坝县的时候就有过招商引资的成功先例,在城中村改造小组时,又先后为天安房产出谋划策,投资了十里铺蔬菜批发市场,为达才集团规划了人民广场,为远景集团设计了森林公园。随后在安县,又有度假村、子高公园等成功的投资项目,我认为夏想同志在商业方面有过人的才能。由他来具体指导单城市和宝市在产业结构调整方面的问题,最为合适,大家有没有意见?”

安逸兴微微有些动容。

他原本是省政府办公厅几个副主任之中,资历最浅的一个,排名最靠后,基本上事情很少,没什么发言权。

宋朝度上任副省长之后,他及时向宋朝度表示了靠拢。宋朝度一开始对他的示好不置可否,他也就死了心,认为身为省委常委的宋省长肯定不会看上他一个无根无底的副主任。不料在成立产业结构调整领导小组时,宋朝度突然找

他谈话,提出要让他兼任副组长,同时主持日常工作。

宋朝度找他,没有给他描绘什么美好前景,只是告诉他一句话:“我亲自挂帅的领导小组,不会虎头蛇尾。你来主持日常工作,是一个巨大的挑战,但也是一次难得的机遇。你要是觉得合适就过来,不合适,我也不勉强你。”

安逸兴对宋朝度了解不多,只是觉得宋省长年纪不大,但最是沉稳,话不多,但往往一句话就点到关键之处。而且宋省长经历过起伏之后,依然坦然自若,他就对宋朝度多了几分钦佩和欣赏。

宋省长既然说出了这么有力度的话,而安逸兴觉得他在省政府办公厅不上不下,也看不到以后的远景,现在有向宋省长靠拢的机会,岂可错过?就算失败了,总算也拼搏了一次,也算对得起自己了,就郑重其事地答应了下来。

对于夏想,安逸兴也略有所闻,但平心而论,他对夏想却微有不满意。一个二十七岁的年轻人,如何能担当起整个领导小组的重任?宋省长为什么那么信任夏想?况且夏想才是处级,在和单城市、宝市的党政负责人打交道时,很容易被人轻视……在听到宋朝度介绍了夏想的事迹之后,安逸兴才大吃一惊,原来夏想不仅有许多明面上的成绩,像人民广场以及森林公园的幕后推手也是他,真是让人不敢相信。

至此,安逸兴对夏想才有了全新的认识。

彭梦帆是几人之中年纪最大的一个,五十岁才是处级,基本没有什么前途可言了。调他来领导小组,他基本连想法也没有,来就来,在哪里都是干工作做事情。

虽然彭梦帆心态很好,但对宋朝度所描述的夏想的成绩,还是不能完全相信,认为其中肯定有虚假的成分。宋省长一定是被下面的人给迷惑了,在基层的一些领导干部,最会虚报数据,谎报政绩,当成升官的筹码。

彭梦帆对夏想始终存有偏见。

宋朝度介绍完几人之后,又简单说了几句,才转身走了。他在省政府有一摊子事情要管,忙得不行,具体事情就交给三人去办,尤其是夏想。

夏想虽然年纪最小,但实权最大,宋朝度一走,安逸兴和彭梦帆的目光就都集中到了他的身上。

夏想冲两人谦逊地一笑:“安主任、彭处长,宋省长的指示精神,我想我们也都领会了,具体下一步如何开展工作,就请安主任安排。”

夏想还是称呼安逸兴办公厅副主任的官职,感觉比副组长要好听一些,也是出于对他的尊重。不料安逸兴却乐呵呵地摆摆手:“夏处长,现在我们是同

事,你还是叫我组长比较好,毕竟我们的领导小组也算一个正式的部门……”

夏想明白了安逸兴的意思,他宁愿别人叫他组长也不愿意让人称呼他为主任,显然,他对领导小组比较看重,就点点头,立刻改了口:“好的,安组长。”

安逸兴笑了:“夏处长年轻有为,在经济方面有实际经验,你来说说下一步具体先从哪里入手?”

夏想看出来了,安逸兴对自己还算认可,也印象良好,也可能他听说了自己和宋朝度之间的关系。安逸兴客气是客气,但他毕竟是名义上的领导,夏想就笑着说道:“其实宋省长刚才的讲话已经给我们下达了任务,就是第一步要先和单城市、宝市两市的主要领导沟通一下,对于下一步两市关于产业结构调整方面的举措,我们要做到心中有数。我的建议是,先以领导小组的名义发出通知,和两市主要的党政领导开一个见面会,具体商量一下他们关于产业结构调整方面的意见。然后看他们有什么实际困难,需要领导小组给予什么样的政策和资金上的支持,做出统计之后,再上报宋省长过目……”

领导小组虽然没有明确级别,但因为由宋朝度亲自担任组长,理论上讲也属于副省级部门。目前只有两个试点城市,如果是全省推广的话,有权力向全省所有地市发出通知。安逸兴是省政府办公厅副主任,经常要向各地市发出要求和通知,对如何行文如何传达,自然轻车熟路。

安逸兴听了点头说道:“夏处长的安排非常合理,我同意……彭处长还有什么意见?”

彭梦帆也看出来安逸兴虽然是表面上的领导,但刚开展工作就征求夏想的意见,明显是要将夏想当成实际上的掌权者。他对夏想颇有不服,就说:“夏处长的提议也有些道理,但我们领导小组是两个试点领导的指导部门,应该拿出具体的指导政策出来。我认为我们应该先研究一下其他省市产业结构调整的经验,再结合燕省的实际,整理出一套切实可行的办法出来,然后下发给单城市和宝市,让他们具体去执行就可以了。”

夏想没说话,只是看着安逸兴笑。彭梦帆是典型的理论型官员,是拿来主义和经验主义的综合体。在机关待得久了,对基层的情况完全不了解,又喜欢拿出大道理来压人……再想到他掌管着财政权的身份,夏想就微微有些头疼,不知道宋朝度为什么安排彭梦帆来掌管拨款事宜,恐怕以后会多生出不少事端。

夏想并不清楚的是,彭梦帆不是宋朝度的人,而是钱锦松特意安排进来的。钱锦松看中了彭梦帆的理论水平高,在财政厅预算处的工作突出,是技术型的官员。但因为不会阿谀奉承,会做事不会做人,所以一直升不上去。钱锦松

的想法是，有一个会做事不会做人的彭梦帆掌管财政大权，也好对夏想有一定的制约。他对夏想的能力多少有点不放心，基本上综合二处的人，都是他亲自挑选的。

付先锋的聪明之处

钱锦松本来也想在领导小组兼任副组长，但后来一考虑，还是躲在幕后为好。毕竟现在的产业结构调整领导小组以省政府为主导，他是省委秘书长，横插一手也不太好。况且现在刚刚成立，还没有一点成绩就急着跳进去，也显得不太成熟。他有理由相信，一旦单城市或宝市，不管哪个城市初见成效，领导小组的重要性大增之后，其他常委都会纷纷向里面安插自己人，到时候他再趁机插手领导小组的事务也不迟。相信有上头的支持，他再有拿得出手的筹码，肯定可以在领导小组之中占据一席之地。

眼下他本人虽然不亲自出面，但出于长远打算的想法，还是安插了四个人进去。宋朝度对此也没有提出反对意见，默认了钱锦松的安排。宋朝度认为，在几个常委里面，钱锦松是对领导小组前景最看好的一人，支持力度也最大。其他人有反对者，有袖手旁观者，还有坐等看笑话者。叶石生是不置可否的态度，成也好，不成也好，他是顺其自然。范睿恒倒是对领导小组持支持态度，但支持的力度不是很大，而且态度也不是十分明朗。

宋朝度也清楚，领导小组在做出成绩之前，举步维艰，现阶段能争取一个支持者是一个，他也就对钱锦松安插人手的举动，没有提出任何反对意见。主要是他也相信，领导小组有夏想在，主动权还是会掌握在夏想的手中——也相当于掌握在他的手中。

安逸兴是从基层上来的官员，当过县长和县委书记，知道如果只在省委机关坐在办公室里，研究文件看看报纸，对下面的事情的了解是雾里看花，根本就看不到点子上。理论永远落后于实践，而且理论永远是为实践服务的，天天声称理论高于实践的人，不适合到地方从政。

安逸兴看了夏想一眼，见他笑而不语，知道他是为了显示自己副组长的权威，把决定权留给自己，就当仁不让地说道：“产业结构调整是新兴事物，没有现成的经验可以拿来使用，别省的经验再好，和燕省的情况千差万别，只可借鉴不能照搬。我觉得还是夏处长说得好，先召开一个见面会，具体讨论一下两市的实际情况，毕竟对于两市经济结构的了解程度，我们都不如当地的党政领导。”

彭梦帆不满意也没有办法：“既然安组长和夏处长都认为召开会议合适，那我也没有什么好说的了，就少数服从多数了。”

答应是答应了，却流露出了不满的情绪。

刚开展工作就有了不和谐的声音，夏想笑笑，没有任何一个部门是一团和气，有人的地方就有争论，也是正常情况。

随后又在安逸兴的主持下，召开了一次领导小组的内部会议，宣布了注意事项和工作要求。夏想也借机对领导小组的全体成员有了初步的认识，综合一处的三个人他都认识，综合二处除了彭梦帆之外，其余几人分别是卢显红，女，三十八岁，科技厅副处长；简子美，女，二十八岁，省外经贸委科长；唐免，男，三十岁，省委办公厅副科长。

安逸兴又针对具体人员安排了分工，一切布置妥当之后，就散了会。至于下发通知的事情，就交由安逸兴具体办理。

夏想回到办公室，稍微出了一会儿神，就让方格和钟义平去相关部门收集和整理资料。刚想安排古玉的工作，古玉就主动站在他的面前，背着手，眯着眼笑：“夏处长，昨天晚上你好像没有留下来，对不？”

夏想脸色一沉：“古玉同志，现在是上班时间，不许讨论个人私事。”

古玉俏脸一红，不好意思地说道：“是，夏处长，下次再也不敢了。”说是不敢了，下一句话又小声说道，“你挺厉害，我佩服你。”

这一句话就有点含义丰富了，到底是佩服他什么，夏想也不敢乱猜，唯恐引起古玉的联想，就让她胡思乱想好了。

古玉说话的时候弯着身子，由于在室内没穿外套，胸前的玉佩一下坠，正好碰到了夏想的手。触手之处，一股温热和滑腻，所谓温香软玉，果然不假。都说玉通灵性，和主人相处久了，会沾染主人的气息和灵气。人如玉，同样玉也如人。

古玉的玉佩色泽光润，隐隐有水雾隐含其中，白里透红，湿软柔嫩。如果说玉如其人的话，岂不说明古玉也是温婉可人的性子？

夏想咳嗽一声：“你的玉天天挂着，不怕丢了，也不怕无意中碰坏了？”

古玉才意识到自己的玉碰到了夏想的手，脸就更红了，急忙直起腰：“我的玉是宝玉，不会丢不会坏。我小时候身体一直不好，爷爷就为我求了这块玉，让我玉不离身。人养玉，玉养人，长期佩戴的话，对身体健康大有好处。我一直戴着，慢慢就习惯了。”

夏想也未多想，一伸手：“让我看看……”

“不行！”古玉一把把玉捂在胸前，态度十分坚决，“玲珑是我的私人物品，

谁也不能动一下。”

“不看就不看，至于反应这么激烈？”夏想摆摆手，才知道古玉的玉佩还有名字，不觉好笑，又说，“你先整理一下文件和资料，研究一下单城市和宝市落后的大型国企的弊端，然后汇总成材料报给我。还有，回去和你爷爷说一声，找个时间我要和他好好谈谈。”

古玉答应一声，转身回到座位上，脸上还隐隐发烧，心想夏想平常挺细心挺正经的一个人，怎么今天突然要看她的玉？难道他不知道自己的玲珑贴身佩戴，晚上睡觉也不摘下，差不多成了她身体的一部分，怎么能随便让男人把玩？

再看夏想又陷入了沉思之中，古玉就想也许是她多想了，夏想再怎么着也是一个男人，男人哪里有这么细心？

夏想确实没想那么多，他在琢磨眼下的局势。单城市如果按照他的思路去做，推动文化旅游的话，应该可以带动经济，提升GDP。至于其他方面的产业调整，如何改进国产企业的弊端，如何着手改制，具体细微的工作，想必单士奇和王肖敏也会安排具体人去做。他们毕竟身在书记和市长的位置上，比他更有眼光和全局观。

宝市的产业结构调整，夏想也有了初步的想法，打算借此次开会，好好和曹永国、邱绪峰聊一聊。宝市市委市政府已经决定，由邱绪峰具体负责产业结构的调整，市长任庆之借口身体不适和工作繁忙，只表示了支持，就不再插手具体的事务。邱绪峰当然知道任市长是不愿意承担责任，也正好称了他的心，他相信夏想的能力，也想看看产业结构调整成功之后，到底能给他带来多大的政绩！

对于单城市和宝市的改制试点，夏想充满了信心。他相信肯定多少会有一些阻力，省里的阻力和两市内部的阻力，甚至还有领导小组内部的阻力；也相信不管是来自哪方面的阻力和压力，总有解决的办法。不过他不否认，变数也有不少，首先是老古突然插手进来，安排古玉来领导小组，肯定是大有深意。难道老古也认定领导小组会有大放光彩的一天，让古玉进来，是为了先抢占有利的位置？

除了老古之外，夏想还担心以崔向为首的付家势力，等付家完成在燕省的布局之后，他们肯定也会盯上领导小组，估计还会向里面安插人手。而且只要看到成功的迹象，连叶石生也会插手进来，提前做好丰收的准备。可以说，领导小组不成功还好，一旦成功，将会成为各方势力分食的对象，到时说不定还会因此引发一系列的事件。

最后一点，也是现阶段面临的最大问题，就是单城市的文化旅游项目，是

一项风险投资。在目前的情况下,想找到一笔巨资投到单城市,也不容易。宝市的项目改造也需要引进资金,甚至还需要引进外资。可以说领导小组面世之后,才是困难的开始。他没有后路可退,必须成功。但成功要付出无比的艰辛,而且成功之后,必然有人来摘桃子分果实,他又没有办法制止这种情况的发生。

还真是明知山有虎,偏向虎山行。夏想下定了决心,为了燕省的明天也好,为了单城市和宝市抢先一步走在别的地市前面也好,为了自己亲近的人的政治前途也好,最后也为了能够掌握自己的命运,他必须迎难而上。

下午因为有事要去一趟市委,夏想就开车来到了市委大院,停好车,刚想上楼去见陈风和胡增周,却意外地在院中遇到了付先锋。

付先锋来燕市有一段时间了,夏想也没有和他见过面,没那个交情也没有必要。今天偶遇,夏想就点头一笑:“付书记好。”

付先锋点点头:“夏处长现在可以说是位高权重,掌握着两个试点城市的资源调配。万一哪一天燕市也成了试点城市,我还得接受你的领导,呵呵。”

夏想对付先锋的话不置可否,却说:“付书记不要调侃我了,领导小组刚成立,正是焦头烂额的时候。如果您有什么高见,我倒可以学习学习。”

夏想不过是随口一说,付先锋不知是装傻还是故意为之,竟然说道:“高见倒谈不上,不过我还真有几句建议想对你说一说,怎么,有没有兴趣听一听?”

夏想站住脚步,一脸好奇地说道:“付书记有指示精神,当然要听。”

付先锋对夏想的态度还算满意,尽管他也清楚夏想未必把他的话当成一回事:“单城市位于四省交界之处,南有南河省,西有西省,东有齐省。虽然地理位置非常重要,但只有南北交通发达,东西交通很受制约,缺少发展成大都市的契机。如果单城市能够联通东西两省,修建一条东到齐省省会鲁市,西到西省省会晋市的大动脉,再充分利用其坐落在南北要道上的优势,就有望成为燕省的南部重城,也可以成为重要的商品集散地。”

夏想一脸惊讶地看了付先锋一眼,心中闪过一丝敬佩。别说,付先锋的眼光确实不错,提出的建议也是他曾经想过的策略之一,但因为耗资巨大,实现的可能性极低,就直接放弃了。四省交汇之地不假,但想要修建连接齐省和西省的大动脉,无疑是天方夜谭。任何时候一旦涉及两个以上省份,光是处理各种关系、协调各方利益就会复杂得让人头疼,除非是在国家的战略计划之内,否则根本无法实施。

“宝市离京城太近,是劣势,但也是优势。可以在宝市修建大型的购物商场,利用宝市低廉的地皮价格和人力优势,做到在销售上面的价格优势。相信在京城有许多追求高档品牌但又囊中羞涩的面子人,会愿意开车花两个小时,

来宝市消费。如此一来，宝市就增加了税收和就业机会。等人流形成了气候，也会带动宝市其他方面的消费，形象有了，城市的品位就提升上去了……”

付先锋侃侃而谈，对单城市和宝市都有建议，而且谈论起来如数家珍，看来也是做了充足的准备。

如果夏想没有事先得知付家即将对燕市进行投资，他还不清楚付先锋说出刚才一番话的真正用意。但等他听完付先锋对宝市的建议，顿时明白了在付书记的热心之中，原来藏着不易察觉的私心。

前面对单城市的提议只是抛砖引玉，后面对宝市的建议，才是付先锋的真正用意——他是想让自己说服曹永国按照他的思路对宝市进行规划，付家涉足的经济领域就是高档百货。宝市有意引进的话，付家正好得了便利条件，乘机杀入宝市的零售业市场，也借产业结构调整的东风，得到许多政策和贷款方面的扶持。

付先锋果然眼光犀利，来了一手声东击西。因为他也清楚，对单城市的建议是空中楼阁，口惠而实不至，而对宝市的提议才是他的重点。换了一般人，会对他的热心心生感激，同时因为单城市的提议没有可行性，而在宝市兴建高档百货，似乎也切实可行，说不定就会深信不疑。

夏想连对在燕市兴建高档百货都不看好，更何况消费能力尚不如燕市的宝市？

正是因为看不到高档百货的赢利前景，夏想对付先锋的提议一点也不动心，淡淡地说道：“付书记的想法确实不错，等我回去后好好研究一下，然后再向领导请示汇报，看领导的意思了。”

付先锋也看出夏想对他的建议不以为然，就笑了笑：“我就是这么一说，你就随便一听就行了，具体指导方针，省里肯定也有了方向，呵呵……”

等看着夏想上楼而去，付先锋脸色沉了下来，心想夏想果然比他想象的还要沉稳不少。不过他疑惑不解的是，夏想不为所动，到底是识破了他的用心，还是没有意识到高档百货在宝市确实有大好的前景？

反正也不急，等燕市的高档百货兴建之后，在燕市有了足够的影响，慢慢就能带动燕省的其他地市……他站在原地想了一想，一转身，就来到了谭龙的办公室。

谭龙正在打电话，一见付先锋进来，就忙说了两句，放下电话，对付先锋笑面相迎：“先锋，来，快坐，我刚弄了几两极品茶叶，尝尝鲜。”

付先锋什么茶叶没喝过，对谭龙眼中的极品一点兴趣也没有，但他还是装作饶有兴趣的样子：“哦？谭老兄口中的极品，肯定是市面上极难见到的珍品