

基础性、拓展性通识课程系列教材

顾问 ◎ 刘沛林 总主编 ◎ 张登玉 副总主编 ◎ 罗文 刘余香

现代区域经济学

主 编 ◎ 皮修平 周镭基



华东师范大学出版社

基础性、拓展性通识课程系列教材

顾问 ◎ 刘沛林 总主编 ◎ 张登玉 副总主编 ◎ 罗文 刘余香

现代区域经济学

主 编 ◎ 皮修平 周镕基 副主编 ◎ 肖黎 陈东升



华东师范大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

现代区域经济学/皮修平,周镭基主编. —上海:华东师范大学出版社,2015.7

ISBN 978-7-5675-3853-5

I. ①现… II. ①皮…②周… III. ①区域经济学—高等学校—教材 IV. ①F061.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2015)第 161167 号

现代区域经济学

主 编 皮修平 周镭基

项目编辑 孙小帆

审读编辑 程云琦

责任校对 皮瑞光

封面设计 孔薇薇

出版发行 华东师范大学出版社

社 址 上海市中山北路 3663 号 邮编 200062

网 址 www.ecnupress.com.cn

电 话 021-60821666 行政传真 021-62572105

客服电话 021-62865537 门市(邮购)电话 021-62869887

地 址 上海市中山北路 3663 号华东师范大学校内先锋路口

网 店 <http://hdsdcbs.tmall.com>

印 刷 者 常熟高专印刷有限公司

开 本 787×1092 16 开

印 张 16.75

字 数 347 千字

版 次 2015 年 8 月第 1 版

印 次 2015 年 8 月第 1 次

书 号 ISBN 978-7-5675-3853-5/F·335

定 价 35.00 元

出 版 人 王 焰

(如发现本版图书有印订质量问题,请寄回本社客服中心调换或电话 021-62865537 联系)

区域经济学起源于 20 世纪 20~40 年代的古典经济区位理论,从 1954 年瓦尔特·艾萨德创立“区域科学协会”开始,西方区域经济学作为一门正式的学问也有 60 余年的历史。20 世纪 60 年代,西方经济陆续出现一些问题,区域之间经济发展非均衡现象日益加剧,城市人口膨胀,环境污染严重,生态问题日益突出,使得区域经济学的研究视野不断拓宽;从 20 世纪 80 年代中后期开始,区域经济学蓬勃发展,其地位和作用不断提高,已引起西方主流经济学家的关注并成为研究的重要领域。在区域经济学的发展过程中,杜能、韦伯、帕兰德、霍特林、克里斯塔勒、廖什、胡佛、艾萨德、赫希曼、弗里德曼和克鲁格曼等学者都作出了非常突出的贡献。

与此同时,我国的区域经济学学科也得到了长足发展,区域经济学学科的相应著作层出不穷,区域经济学的教材也大量涌现,单摆在编者书架上的教材就不少于 30 种。一方面,众多区域经济学教材和相关著作的出版,说明了我国学者、政府部门和应用工作者对该学科的高度重视和关注。他们面对区域差距不断扩大、区域经济问题不断凸显的现状,需要不断学习与探索,需要探寻区域经济发展的理论,进而为所在区域和全国经济发展服务;同时反映了“统筹城乡发展、统筹区域发展、统筹经济社会发展、统筹人与自然和谐发展、统筹国内发展和对外开放”等正是区域经济学发展的追求方向;另一方面,就教材而言,也存在一些问题,如:由于写作者的学科与知识背景不同,所出版的教材强调的重点不同;不同的教材内容差异较大,学科理论与应用之间存在不少脱节;教材对学生的适用性不是太强。

2011 年,衡阳师范学院获批湖南省“十二五”重点建设学科“区域经济学”,从那时起我们学科团队就一直在认真思索编写一本区域经济学教材,特别是在 2014 年,我们学科团队在承接大量地方横向项目的过程中,切身体会到作为应用经济学之一的区域经济学是多么重要和实用。湖湘文化历来强调“经世致用”,身处“船山故里”和湖湘文化发源地,我们深感重任在肩,编写这本教材的信念更加坚定。

本书内容分十二章展开,第一章为绪论,讨论了区域经济学的一些基本问题,如区域经济学的研究对象与研究内容;第二章是区域经济发展及其主要理论,如:梯度推移理论、辐射理论和增长极理论;第三章是区域分工与合作,包括区际经济关系、区域分工与合作的理论基础与实践基础及其具体内容;第四章是区域产业布局与产业集群,包括产业布局的区位与指向、产业集群与新兴产业区布局;第五章是区域产业结构优化与评价,包括区域产业结构演进规律、区域产业结构优化与评价等;第六章是总部经济,包括总部经济的提出、内涵与形成机制、总部经济的理论体系和发展的一般路径等;第七章是县域经济,包括县域经济的内涵、现状与发展的理论与实践;第八章是城市与

乡村经济发展,包括城市经济、乡村经济与区域发展,城乡统筹等;第九章是区域经济与城市群发展,包括区域经济与城市群的关系,城市群的概念、功能与形成机制及我国城市群的发展;第十章是区域开发与规划,包括区域开发和区域规划等;第十一章是区域经济政策,包括区域经济政策的内涵与作用、目标与工具,新中国区域政策的演变;第十二章是区域经济研究方法论,包括区域经常用研究方法及其新发展。

本书在编写上力争做到以下几点:一是学科体系较完备,总括了区域经济学研究对象与研究内容的主体;二是研究内容前沿,反映了区域经济学研究的热点与焦点问题,如总部经济、县域经济、城市群、城乡统筹和我国的区域合作等;三是研究的具体内容与方法论相交融,如第十二章介绍的区域经济学研究方法论与前面的具体研究内容相结合。总之,本书集前瞻性、开放性和知识系统性于一体,既可作为经济管理类学生的教材,也可供其他想了解区域经济学知识体系与实际应用的学生和社会人士作参考,对从事经济学与管理学教学和研究人员也有一定的参考价值。

在本书编写过程中,编者汲取和引用了国内外很多研究成果,在此对有关专家表示衷心的感谢。本书不妥之处在所难免,敬请专家、学者、读者和广大师生批评指正。

编者

2015年4月于衡阳

第一章 绪论	1
第一节 区域、经济区域与区域经济	3
第二节 区域类型、区域差异及其测度	5
第三节 区域经济学的研究对象与研究内容	15
第二章 区域经济发展及其主要理论	23
第一节 区域经济发展概述	25
第二节 区域经济发展的梯度理论	28
第三节 区域经济发展的辐射理论	36
第四节 区域经济发展的增长极理论	41
第三章 区域分工与合作	45
第一节 区际经济关系与区域经济发展	47
第二节 区域分工与合作的客观与理论基础	49
第三节 区域分工与合作	55
第四章 区域产业布局与产业集群	63
第一节 产业布局的区位	65
第二节 产业布局的指向	72
第三节 产业集群	74
第四节 产业集聚区与新产业区布局	78
第五章 区域产业结构优化与评价	85
第一节 区域产业结构概述	87
第二节 区域产业结构演进理论	93
第三节 区域产业结构配置	97
第四节 区域产业结构优化与评价	101
第六章 总部经济	109
第一节 总部经济的提出	111
第二节 总部经济的内涵与形成机理	112
第三节 总部经济的理论体系	118
第四节 总部经济发展的一般路径和一般逻辑	121
第七章 县域经济	129
第一节 县域经济:内涵、特征与经济地位	131
第二节 县域经济发展的现状与问题	134
第三节 县域经济发展的理论与实践	136

第八章 城市与乡村经济发展	149
第一节 城市经济与区域发展	151
第二节 乡村经济与区域发展	158
第三节 城乡协调与统筹城乡发展	164
第九章 区域经济与城市群发展	171
第一节 区域经济与城市群的关系	173
第二节 城市群的概念与功能	177
第三节 城市群的形成机制	180
第四节 我国城市群的发展现状与规划	185
第十章 区域开发与规划	193
第一节 区域开发概论	195
第二节 区域开发规划	200
第三节 区域规划的编制和执行	204
第十一章 区域经济政策	215
第一节 区域经济政策的内涵与作用	217
第二节 区域经济政策的目标与工具	219
第三节 建国以来我国区域经济政策的演变	227
第十二章 区域经济研究方法论	233
第一节 概述	235
第二节 区域经济分析常用方法	240
第三节 区域经济分析方法新发展	249
后记	262

Unit 4	149
答案与原文	153
Unit 5	158
答案与原文	162
Unit 6	166
答案与原文	170
Unit 7	175
答案与原文	179
Unit 8	184
答案与原文	187
Unit 9	191
答案与原文	195
Unit 10	200
答案与原文	204

附录A 全国大学英语四级考试听力试题和答案	209
2008 年 12 月	210
2009 年 6 月	213
2009 年 12 月	217
2010 年 6 月	220
2010 年 12 月	224
答案	227
原文	229

附录B 全国大学英语六级考试听力试题和答案	252
2008 年 12 月	253
2009 年 6 月	256
2009 年 12 月	260
2010 年 6 月	264
2010 年 12 月	267
答案	271
原文	273

本章要点:

区域经济学是研究经济活动区域特征和空间规律的学科。区域经济学的基础,是建立在对区域与空间的认知上的。作为一门相对独立的学科,区域经济学是在地域分工不断深化、地区间经济发展不平衡、区域经济问题不断显露等背景下,于 20 世纪 50 年代在西方国家形成的,此后,伴随着世界科技进步和其他学科的兴起,区域经济学不断得到丰富和发展。区域既是人类活动的基础,也是人类活动的空间坐标。本章从区域概念入手,通过对区域类型、区域差异等内涵的分析,深入探讨区域差异的测度方法。由于国内外学者各自研究的出发点不同,导致他们对区域经济学的研究对象看法不同,在此基础上,本章探讨了区域经济学的研究内容。

第一节 区域、经济区域与区域经济

一、区域的概念

区域经济学首先要回答什么是区域这个问题。但要给区域下一个准确的定义,却非易事,英国区域经济学家哈里·里查德逊(H. Richardson)甚至认为区域不存在唯一的概念定义。这是因为区域是一个多侧面、多层次、相对性极强的概念,从不同的侧面都可以给出不同的定义,比如按人口规模可以定义出大区域、小区域,按等级体系又可定义出一级经济区、二级经济区、三级经济区等。同时,由于划分的目的不同,不同的学科对区域又给出了不同的定义:地理学定义区域是地球表壳的地域单元,并且具有可重叠性和不可遗漏性;行政学定义区域是国家管理的行政单元,并且具有可量性和层次性;社会学定义区域是具有共同语言、共同信仰和民族特征的人类社会群落。《简明不列颠百科全书》给出了区域的一般定义:“区域是指有内聚力的地区。根据一定标准,区域本身具有同质性,并以同样标准而与相邻诸区域相区别。区域是一种学术概念,是通过选择与特定问题相关的特征并且排除不相关的特征而划定的。”

区域经济学从经济学的角度定义区域,但不同的学者有不同的观点。哈里·里查德逊认为,在讲区域经济的区域就是指国家的下位空间单位。西伯特(H. Sibert)认为:“一个区域概念是一个中间性范畴,它介于无空间维的总量经济与定义为一系列空间点的高度分散的经济体系之间,这一新概念是一个类似于部门的中间范畴,它使得人们可对众多单个企业作某种程度的总量分析,而无需对整个国民经济作全面的总量分析。”胡佛(E. M. Hoover)认为,区域是基于描述、分析、管理、计划或制定政策等目的而作为应用性整体加以考虑的一片地区,它可以按照内部的同质性或功能一体化原则划分。

区域经济学研究的区域是经济区域,它不是自然区、生态区、行政区,也不是社区。一般来说,区域是一个具有特定位置的空间,这个空间具有如下两个特点:从宏观上看它是那样的小,小到没有必要研究其内部的差别;从微观上看它又是那样的大,大到可以在其内部布局相当数量的经济实体。

区域通常具备以下三个要素:

(1) 位置(location)。人们经常用位置来给一定的区域命名,如中东、北非、远东等,这样就形成了区域的名称并能起到强调相关位置的重要性的作用。

(2) 边界(boundaries)。区域是基于选择一定的地域特征的分布来进行划分的。划分的边界,既可以是行政的界限,也可以是自然地理的界限,例如高山、河流、沙漠、道路、森林等。

(3) 层次(hierarchically arranged)。不同区域在范围、类型、概括程度等方面存在很大的区别。每一个确定的区域同时也是另一个更大的区域的一部分,由此形成区域的层次结构。

二、经济区域

所谓经济区域,是指按人类经济活动的空间分布规律划分的,具有均质性和集聚性,经济结构基本完整,在国民经济体系中发挥特定作用的地域单元。经济区域的具体含义如下:

(1) 经济区域是一个地理空间概念,它是客观存在的,但又不是指某一具体的区域,如吉林省、黑龙江省、辽宁省等,它是所有的具体区域的总称。

(2) 经济区域特指一个主权国家疆域内的各个组成部分,这与区域经济学的产生原因有关。区域经济学形成于 20 世纪 50 年代末,形成原因有两个:一是区域问题的存在,二是用政府干预的手段解决区域问题。在 50 年代末,区域经济一体化程度还比较低,在如欧共体等区域经济集团,还没有一个强有力的组织干预区域经济发展,因此这类区域未被纳入区域经济学的研究范畴。在今天,欧盟也干预区域经济生活,建立了区域基金,这种高度一体化的区域,其区域发展规律与一国内部区域没有什么不同,区域经济学的理论与方法同样适用。

(3) 具有均质性和集聚性。所谓均质性,是指一个区域的内部一致性和区际差异性,也就是一个区域的共同特征和一个区域区别于其他区域的本质特征;集聚性则是指区域内部并不是整齐划一的,有中心,有外围,有网络,它们之间相互联系,相互制约,共同构成一个整体。

(4) 经济结构基本完整。一个经济区域要有相对完整的经济部门,一个工厂、一所学校、一块农田都不能构成一个区域,如果有许多个工厂和农田,但相互之间没有任何关系,同样也不能称为一个区域。

(5) 在全国专业化分工中分担一部分职能。这说明:一个区域不能是自给自足的,它必须与其他区域分工协作,从其他区域输入一部分生产要素和产品,向其他区域输出一部分生产要素和产品。

三、区域经济

区域经济是一个国家经济的空间系统,是经济区域内部社会经济活动和社会经济关系或联系的总和,是经济区域的实质性内容。区域经济的具体含义如下:

(1) 区域经济是一个国家经济的组成部分。一个国家经济是由各个区域的经济共同组成的,如果没有各个区域经济,也就不会存在国家经济。

(2) 区域经济有一定的功能。区域经济有两个基本功能,一是满足本区域生产和生活的需要,二是满足其他区域生产和生活的需要。

(3) 区域经济不是孤立存在的。区域经济之间存在相互联系和分工,区域经济之所以存在,是由于它与其他区域经济不同,即区域之间存在着差异,如一个区域以生产汽车、石化、粮食为主,而另外一个区域以生产食品、服装、电子产品为主,这样就形成了区域之间的分工与联系。

(4) 区域经济本身也是由许多部分组成的。区域经济本身也是一个系统,即由许多部门、许多企业来构成,还由许多次一级区域经济构成,如东北区经济由辽宁省经济、吉林省经济、黑龙江省经济和内蒙古东部经济构成。

第二节 区域类型、区域差异及其测度

一、区域类型

区域类型的划分根据划分目的和划分标准的不同而不同。区域划分的标准基本上可以归纳为同质性和依存性两个标准。

(一) 布代维尔(J. R. Bouldeville)的划分

布代维尔把区域分为同质区域、分极区域、计划区域三个类型。

1. 同质区域

所谓同质区域,就是指根据地理的特性、经济社会的特性等一些共同特性,由几个空间单位组合在一起所形成的区域。这里的空间单位可以理解为行政区域或人为划分的区域。生产结构、消费方式、职种分布、地形、气候、人均收入等诸因素可以成为同质区域的划分因素,但所划分的区域,不一定是严格意义上讲的同质区域。所谓同质,就是为了划分同质区域而使用的一个或一个以上重要标准的同质。这是由于在划分过程中很难把诸多特性都综合起来使用,所以虽然区域可以划分成农业区域、矿山区域、重工业区域等类型,但在同质区域之间可能存在很多异质性。

2. 分极区域

分极区域也称结节区域,是指由具有相互依存的互补关系的几个空间单位所组成的区域。这种区域具有最大限度的自足性,并且具有密切的依存关系机能的空間单位集合体,所以区域内空间单位之间的依存关系比其他区域的依存关系更为密切。这种区域是由相互异质或者是由机能密切的空间单位所构成,它是以构成空间单位的机能分化为前提。区域内的经济活动或者人口分布集中在某些特定的空间单位上,所以与其他空间单位相比,具有经济活动和人口更为集中的特点,因此一般把这种空间单位叫做结节或者分极。在这种分极区域里,资金、商品和劳动力的流向,一般都取向于支配该区域的据点或者中心地点。结节区域具有区域内的机能关系和等级结构这两个特点。在这种区域里,周边空间单位和中心地点之间的机能关系大部分是通过人口的流动,商品、服务的流动,上下班劳动力的流动,电话等信息的流动而形成,而且这种流动都具有规律性。这种流动是以周边空间单位转向中心地点为主,因此通过这种流动关系,出现了区域内等级的空间秩序。

3. 计划区域

所谓计划区域,是指国家通过以就业或者收入达到最大化的最优区域开发方法,实现开发目标的连续空间,它是根据计划的必要性而设定的区域。如果无视空间单位之间的机能联系而设定计划区域,就会给计划的执行带来非效率性,所以在设定计划区域时,应把那些在政治、经济、社会、文化上紧密结合,并且与一些中心地点和周边区域之间在机能上具有依存关系的区域组合在一起而设定。

在一般情况下,计划区域具有结节区域或者分极区域的性质,但有时根据需要,结节区域也可以成为设定计划区域的基础。弗里德曼(J. Friedman)在制定委内瑞拉的区域开发计划时就曾使用中核区域、上向的过渡区域、下向的过渡区域、资源边境区域、特

殊问题区域等五种计划区域。

(二) 克劳森(L. H. Klaassen)的划分

克劳森针对传统的以收入水平为标准,将区域分为增长区、停滞区与退化区这一分类法缺乏动态观这一缺陷,提出了按增长率进行区域分类。他选取了两个基本指标,即区域人均收入水平与全国人均收入水平之比(A)、区域增长率与全国增长率之比(B),然后根据 A 与 B 的不同组合将区域分为四类:

- (1) 繁荣区: $A \geq 1, B \geq 1$ 。
- (2) 发展中的低开发区: $A < 1, B \geq 1$ 。
- (3) 潜在的欠发达区: $A \geq 1, B < 1$ 。
- (4) 落后区: $A < 1, B < 1$ 。

(三) 汉森(N. Hansen)的划分

汉森利用三种资本或投资,即直接生产活动、经常经济资本与经常社会资本,根据它们的组合状况将区域分为三类:拥挤区、中间区与落后区。

(1) 拥挤区是进一步扩张的边际社会成本(MSC)高于或等于边际社会收益(MSB)的区域;

(2) 中间区是 MSC 小于 MSB、私人投资可明显获利的区域;

(3) 落后区是经济结构以小规模农业和下降或停滞的工业为主的,对新经济活动缺乏吸引力的区域。

(四) 国内学者的划分

国内一些学者依据经济区域履行功能的性质和种类,将经济区域划分为多功能经济区和单一功能经济区。多功能经济区又常区分为流域区和综合经济区;单一功能经济区常分为部门经济区、特殊经济区和问题区。

1. 流域区

流域区是以河流为中心,大致以分水岭为界线而划分的一种经济区域。把整个河流的流域面积划成一个经济区,其目的是为了结合河流的整治进行全流域的经济开发。与其他经济区一样,流域区也是一个多层次的区域系统,例如长江流域区。

2. 综合经济区

综合经济区是为了充分发挥各地自然、社会、经济等方面的综合优势,合理组织地区各产业之间及城乡之间的经济联系,建立合理的区际分工和协作体系而划分的经济区。综合经济区通称为经济区,这是根据劳动地域分工规律及各地区发展的客观条件,对全国或特定区域进行经济区的划分,并进一步确定各经济区发展的目标、方向、战略重点、产业结构和对外经济联系,研究实现经济区合理发展的措施和政策。与其他经济区相比,综合经济区具有两个特点:(1)综合经济区拥有经济发展的突出优势、较强的经济实力和自我发展的能力,它可以为实现更高级经济区的发展目标独立承担一个方面的任务。(2)在综合经济区的产业结构中,占主导地位的是那些充分发挥区域优势,既能为实现上级经济区的发展目标服务,又能有力推动区域经济全盘发展的主导专业化部门。各综合经济区主导专业化部门的合理发展及其相互之间的紧密联系,共同组成全国强大的国民经济体系,促进国民经济的长期持续发展。

3. 部门经济区

部门经济区是为了在特定区域范围内规划发展某个经济部门而划分的经济区,如农业经济区、工业经济区、旅游经济区等。各部门经济区还可以细分,如工业经济区又可以分为能源工业区、钢铁工业区、纺织工业区等。部门经济区覆盖规划区域的全部地理范围。

4. 特殊经济区

特殊经济区是在一定历史条件下为了加速发展某些特定区域而划分的经济区,如保税区、高新技术开发区、沿海沿江经济开放区等。这类特殊的经济区一旦被确认,将能享受到国家给予的一系列优惠政策,以便实现经济的迅速发展。

5. 问题区

问题区是为了尽快解决某些局部地区特定的经济问题而划分的经济区,如落后区、萧条区、过密区等。

(1) 落后区(backward regions)

落后区一般是指人口的自然增长率高,劳动力的供给处于过剩状态,在经济结构中传统农业占主要比重的区域。发展中国家的大部分区域属于这种类型,这些区域大部分因土地条件恶劣,经营采用传统方式,所以单位土地的农业生产效率很低,而且还由于人口过剩,耕地面积与农业人口之间的比率很低,因此农业劳动生产率普遍都很低。此外,传统农业不是以城市市场为对象生产农产品,而是为了维持农户自身生存而生产农产品,所以农户收入比起其他区域,即与现代部门占绝大比重的城市区域相比较就显得很低。

落后区域问题不仅在落后国家存在,而且在发达国家也存在。在很多发达国家,落后区域与发达区域共存,所以其问题性显得更为突出。发达国家的落后区域问题与不发达国家的落后区域问题在性质上是不同的。在发达国家,落后区域的人口自然增长率也不高,由此而流出的人口被其他产业部门所吸收也不是很难的事情。问题的突出表现就是和其他区域比较起来,这一区域的人们生活在低收入和恶劣的环境之中,所以这一区域成了富饶社会中的贫困农村。如在美国,跨越从纽约州直达密西西比州整个东部高地的阿巴拉契亚,就是一个以贫穷的农村为特点的巨大地带。此外,诸如印第安人保护区域,加拿大东部区域,意大利南部区域以及瑞典的极北区域均属于这一类型。

(2) 萧条区或沉滞区(developed regions in recession)

有些区域在一定时期内经济增长很迅速,但后来因多种内外经济条件的变化,处于长期停滞甚至衰退阶段。因开发丰富的煤炭、铁矿等地下资源而一度繁荣的地下资源采掘区域,或者是一度因生产需求量很大的产品而成为产业化的区域就属于这种区域类型。

由于资源的枯竭,替代资源的开发,由此而减少对资源的需求,加上资源采掘的集聚很弱的布局特性,所以地下资源采掘区域在经济上容易成为萧条区。就像煤炭一样的资源,因需求量大,蕴藏量也很大,由此而繁荣起来的区域,后来由于像石油这样的替代能源的开发,导致需求量急剧减少,或者是其蕴藏资源全部枯竭,带来经济的急剧衰退。资源采掘产业吸引其他产业的力量很弱,所以以特定资源采掘产业作为唯一经济基础的这些区域,就很难摆脱长期停滞或衰退的局面。

资源枯竭型城市的城市病

资源型城市是以资源为主导驱动要素发展起来的城市。新中国成立以来,我国先后建立并发展了 262 个资源型城市(区、县),这些资源型城市为保障国家能源资源安全、形成独立完整的工业体系、促进国民经济社会发展作出了历史性的贡献。资源枯竭型城市因资源而生,因资源而盛,也因资源枯竭而衰,城市发展具有明显的“短命效应”。由于所有资源型城市受“原发性”资源枯竭病的惯性影响,导致我国资源枯竭型城市在转型重生中面临着同非资源型城市相比特有的日益顽固的“次生性”专科城市病,突出表现在:(1)经济发展具有强烈的资源“路径依赖症”,可持续发展能力亟待提升;(2)社会发展带有明显的“老年综合征”,民生及社会保障问题亟待改善;(3)生态环境建设具有明显的“后天迟急症”,人居环境亟待修复治理;(4)城市建设带有严重的“体制分割病”,城市转型亟待理顺体制机制。

资料来源:方创琳:《加快资源枯竭型城市转型重生与再发展的建议》,《经济研究参考》2014 年第 71 期,第 32 页。

经济的停滞不仅仅局限于这种资源采掘区域。一度因需求量大,开发多种技术,在产业竞争中一直处于有利状态的产业化区域,后来因需求减少、技术革新等原因失去竞争力,带来经济的停滞。在这种情况下,停滞的原因在于产业本身的属性,或者在于区域自身的特性,或者在于这两者的结合。就像发达国家所出现的那样,拥有很多夕阳产业的区域,随着其产业的衰退,区域经济开始处于停滞状态,而且在区域的布局条件和劳动力方面,特别是企业家或企业家精神这种经济社会条件比其他区域变得更加不利,因此产业竞争力减弱,区域经济逐渐处于停滞状态。

这些区域一般比其他区域失业率高,停滞期很长,为了寻求就业机会,流动人口不断增加。过去所投资的各种设备被闲置,出现大量背井离乡的移动人口,从而造成庞大的社会浪费。

(3) 过密区(congested regions)

落后区和沉滞区是由于开发不振而造成收入水平低、失业率很高、人口流出严重等问题。过密区是因过多人口、产业集中和过度增长而引起诸多问题的区域。过密区域的问题不仅在于该区域的过密性,还在于与落后区域、过疏区域之间的关系上。在处于快速发展的产业化过程的发展中国家或者落后国家,它们的大城市特别是首都集中了过多的产业和人口,从而造成居住方式的不均衡。不仅如此,由于这些大城市的人口流入速度过快,单靠这些城市的财力及开发能力,无法提供接纳流入人口所需的各项设施,如给排水、道路、学校、医院、住宅等设施的建设跟不上,从而引起无许可居住地的形成、环境污染、过长的上下班时间及交通堵塞等一系列城市社会问题。

划分这类经济区的目的是为了解决地区经济发展中的问题,一旦这些问题解决了,问题区也就不复存在了。

二、区域差异及其测度

(一) 概念

当前,学术界研究区域经济差异的论著颇多,但是,较少见对区域经济差异这个概念进行解释的。多数研究者均是根据自己对区域经济差异的理解进行研究,因而研究的范围不尽一致。归结起来,学术界对区域经济差异的认识有以下几种观点:

(1) 认为区域经济差异是各区域之间在经济增长总量上或人均意义上的经济总量的差异。如区域之间在国民生产总值、国内生产总值、国民收入、工农业总产值方面的差异。

(2) 把区域经济差异视为各区域之间的经济增长总量及其增长速度方面的差异。这种观点除了考察各区域在某一时间的经济增长总量之外,还比较其某一时段的增长速度。这样,不仅研究了区域之间某一时间的经济差异状态,还研究了其变化的过程。

(3) 认为区域经济差异应包括各区域之间在经济增长总量、增长速度、经济结构乃至经济发展条件方面所存在的差异。这种观点是企图全面反映区域之间在经济发展中所存在的各方面不相同的现象。

比较上述几种关于区域经济差异的认识,前两种观点均侧重于从经济发展的总体上去考察,而后一种观点则注意对区域之间各方面的考察。当然,经济结构、经济发展条件等方面的差异是客观存在的,但是,与经济增长总量相比,是一种因果关系,属于不同层次的东西。所以,经济结构与经济发展条件应该在探讨区域之间为何存在经济增长总体差异时加以研究,而不宜作为一种经济差异来研究,否则,与经济总量混在一起,反而不易清楚地阐明区域之间的经济差异。

(二) 区域差异的测度指标

测度区域差异一般选取的是经济总量或人均经济总量指标,常用的指标是国内生产总值、人均国内生产总值、国民生产总值、人均国民生产总值、国民收入、人均国民收入等。还有的学者选择多指标或综合指标来测度区域差异。国际上使用较多的综合指标有人文发展指数(HDI)、生活质量指数(PQLI)以及各种指标体系。

(三) 区域差异的计算方法

区域差异可以分为绝对差异和相对差异。区域绝对差异是指某变量值偏离参照值的绝对额;相对差异是指某变量值偏离参照值的相对额(多为倍数或百分比)。这两种差异的衡量方法不同,而且在同一时期同一区域水平(如地带、省、县等)的变动趋势及其特征是极不相同的。当区域较多时,为了综合反映各区域间经济发展水平差异的总体水平,一般多以绝对差异和相对差异为基础,利用数理统计方法,并根据不同的需要设计一些具体的综合差异系数。

1. 绝对差异的计算

一般使用极值方法计算极值差幅或极均值差幅来衡量。极值差幅是指极大值与极小值的差额,而极均值差幅则是指极值与均值的差额。极值差额反映了样本中极大值与极小值差异的幅度,极均值差幅则反映了极大值或极小值偏离均值的程度。这两种方法较适合于分析两个地区之间或一个地区与全国平均水平之间的差异。

然而,在分析的样本区域较多的情况下,按上述极值差幅方法计算的绝对差异值可能会因极值区域的某些特殊性(如人均国民收入最高的地区属人口和面积均较小的大