

阿笨猫 全传



冰波^{*}
经典童话
精品系列

3

阿笨猫既不是你，也不是我；
阿笨猫可能是你，也可能是我。



系列童话集

冰波 著



江苏凤凰少年儿童出版社

冰波^{*}
经典童话
精品系列

阿笨猫 全传



系列童话集

冰波 著

 江苏凤凰少年儿童出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

阿笨猫全传. 3 / 冰波著. -- 南京 : 江苏凤凰少年
儿童出版社, 2016.1

ISBN 978-7-5346-9604-6

I. ①阿… II. ①冰… III. ①童话—作品集—中国—
当代 IV. ①I287.7

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2015)第 263378 号

书 名 冰波经典童话系列——阿笨猫全传③

丛书策划	陈文瑛
著 者	冰 波
责任编辑	陈文瑛 陆映秋
装帧设计	李 璐
出版发行	凤凰出版传媒股份有限公司 江苏凤凰少年儿童出版社
地 址	南京市湖南路 1 号 A 楼, 邮编: 210009
经 销	凤凰出版传媒股份有限公司
印 刷	江苏凤凰新华印务有限公司
开 本	880 毫米×1240 毫米 1/32
印 张	8 插页 6
版 次	2016 年 1 月第 1 版 2016 年 1 月第 1 次印刷
书 号	ISBN 978-7-5346-9604-6
定 价	20.00 元

(图书如有印装错误请向出版社出版科调换)



躬行实践，求新求变

金波

冰波是我国童话创作的重要作家。他早期的作品以抒情、诗意、语言优美见长。稍后的作品，风格有所改变，幽默、风趣、动感、注重情节性，再一次赢得了众多的读者。他的不少作品获得国家级奖项，改编成动画片以后，又扩大了影响。将文学与动画相结合，他进行了有益的尝试，并取得了可喜的成绩。

这些年来，冰波一直被称为“抒情派”童话最具代表性的作家，对他赞誉有加，几成定论。然而这几年，他一改创作风格，创作了众多情节曲折，幽默风趣的童话，让人不由地想到他的风格的转向。

在我看来，把今日的冰波归入什么“派”并不重要，倒是他的风格变化让我们思索。

作家创作的选材和用什么风格叙述，这是由作者的生活以及对生活的感受决定的。我更看重后者。

冰波前些年的童话创作，表现了一种阴柔、婉约的美。

他是一位极其重视内心体验的作家，他的那些代表作《小青虫的梦》《晚安，我的星星》《窗下的树皮小屋》等，无不是“心灵化”的写作，甚至可以说，他的那些诗性童话，是在一种情感内驱力的激发下创作出来的。

他对自己的内心世界体验细密，他更看重自己的感受，以至于他在细细咀嚼着一种情调而淡化了故事情节的营造。

阅读他那时的童话，你会感受到诗的韵味，不但是语言的，也是内容的。

他服从的是心灵的调遣，因而温婉、细腻，甚至凄美。这些篇章保留着意象繁富、趣味隽永的艺术特色。

而后，他为什么改变了诗性童话的特点，而又开掘了另一种潜能，写起幽默风趣、情节跌宕，颇具喜剧效果的童话呢？

冰波的艺术触角是十分敏锐的。如果说他的诗性童话是源于他内心的体验，那么他后来的童话创作，可以说鲜明地表现了他对外部世界的关注。

每当世态见闻逼上头来，他便开启幻想的禀赋，编织着有趣的故事。这些故事，情节大起大落，人物性格异常鲜活；

在叙述风格上，亦庄亦谐，忽雅忽俗。他不动声色地、似乎是用一种恭谨严肃的姿态，讲述着一个荒诞奇幻的故事。

但他唯谨唯慎、时刻提醒自己力戒粗鄙。

他的《阿笨猫全传》是这方面的代表。

在语言上，冰波的童话从来都很注意语言的规范和纯正。尽管这几年他的童话创作注重了情节的可读性，但在他的作品里，几乎看不到粗俗的俚语，看不到所谓时尚的“流行语”，这在当前尤其值得肯定。

冰波童话在艺术风格上的变化，也表现在语言方面的变化。他的诗性童话，在语言上，从来都是反复润饰、斟酌再三。在表达上，注重语言的张力，跳脱、含蓄，给读者留下较大的空间。读起来舒缓、有韵味。而后，戏剧性的童话，更注重语言的浅近，率真、质朴，给读者明快流畅的语感。读起来酣畅迅疾，率意而动，让人惊喜。

特别是在他注重童话的情节性以后，并没有以牺牲语言的规范性为代价，轻松而不轻佻，通俗而不庸俗。

冰波是一个勇于探索，不想重复自己，并想不断超越自己的作家。他躬行实践，求新求变，他一路行走，一路风景，凭着他一双善于发现的眼睛和一颗善感的心灵，他将有更多的精品佳作。我们期待着。





目录

牙签销售大法	001
仿真卡拉 OK	032
永远不会醉	049
磨豆腐	066
自动嗑瓜子机	081
美人眼镜	095
摇钱树	103
机器保姆	112
升级饮用水	130
梦游睡帽	141
超级钱包	153
信息油漆	163

呼噜处理器	172
补品专家	184
泥巴卫士	196
回到古代	210
万能清洗机	224
蚂蚁总动员	234
怎样阅读本书（代后记）	245



牙签销售大法

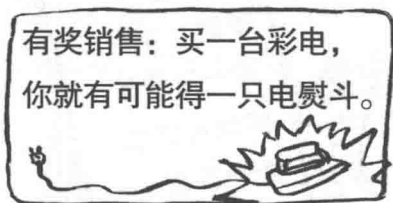
1. “买一包牙签你就可能成为十万富翁……”

最近街上到处都在搞有奖销售。不用说，有奖销售的吸引力是极大的，比如张三因为买了一双拖鞋而中了一台冰箱，李四因为买了一块毛巾而中了一台彩电。

阿笨猫想：我也应该去中点什么奖，哪怕是中一辆轿车或者中一栋别墅也好啊。

他开始在街上搜索目标。

一家百货店的广告牌上写着：



还有一家店的广告牌上写着：



阿笨猫对这些都不满意。

“买一台彩电，才有可能得一只电熨斗？买一台冰箱，才有可能得一部电话机？这冒的风险也太大了吧？成本也太高了吧？哼，我才不上这个当呢。”

但是，买的本金很低，得的奖额很高的有奖销售在哪里呢？

忽然，前面有一堆人闹闹嚷嚷，围着一块牌子在指指点点。阿笨猫赶紧挤了进去。

只见一辆运货三轮车上堆着好几个鼓鼓的编织袋，车轮旁竖着一块牌子，上面写着：



车主正在扯着嗓子叫：“来买啦，来买啦，外贸牙签！买一包牙签，就有一次摸号的机会，如果摸上了特等奖，就是十万元的奖金！”

那个叫卖的人，居然是巴拉巴！

“咦，巴拉巴，你连这种小生意也做？”阿笨猫说，“买一包牙签，真的能中十万元？”

“那是啦，只要你摸中了这个特等奖的号。”巴拉巴信誓旦旦。

巴拉巴说着，把这个写着“特等奖”字样的小纸片，丢进了那个摸奖箱里。

阿笨猫心里暗想：这是机会，用最少的钱，却能中这么大的奖！

但是，围着的人多，买牙签的人却很少，尽管一包牙签只要一元钱。

也有几个买一包试试的，但是，从摸奖箱里摸出来的，都不是特等奖。

“阿笨猫，你不想试试吗？”巴拉巴关切地问，“你看，到现在还没有人中特等奖，机会难得啊！”

“好，我来！”阿笨猫觉得时机到了。

他买了一包。他摸了一个号码，是空号。

阿笨猫不死心，又买了一包。再摸一个号码，





又是空号。

“怎么回事？我买了两包了，还没有摸到特等奖？”

再买十包，还是十个空号。

阿笨猫恼了。他摸出了口袋里所有的钱，数一数，一共是五百四十三元钱，可以买五百四十三包。

可他又摸了五百四十三个空号。

很多人在看他摸号。有的人在鼓励他：“阿笨猫，坚持就是胜利，说不定下一个就是了。不要功亏一篑啊！”又有的人装做很遗憾的样子：“阿笨猫，要是我，一定还要再买！”

七嘴八舌，说得阿笨猫头上直冒热气。

“好，买！”阿笨猫对巴拉巴说，“你在这

里等着，我去拿钱。”

2. 这件事，我一个人知道就行了……

阿笨猫把存折里的钱全部提了出来，一共是五万四千三百二十一元。

他赶到巴拉巴那里，把所有的钱全部买了牙签。

当然，他是一包一包买的，买一包，摸一个号，但是，摸出来的全部都是空号。



摸完了最后一个空号，他便又多了五万四千三百二十一包牙签。

三轮车上的牙签全部卖完了，看热闹的人也全部散了，因为老是看他摸空号，看的人也觉得没了兴趣。

最后只剩下了一包牙签，当然，摸奖箱里还有一个号没摸。

“难道这最后一个号就是特等奖？”阿笨猫问。

巴拉巴说：“我想应该是吧。”

阿笨猫着急地说：“那你快借我一元钱吧，我想把它买下来。”

巴拉巴冷冷地说：“这可不行，这最后一个号，我自己买了。”

说着，巴拉巴从口袋里摸出一元钱，丢进了钱箱里，然后，从摸奖箱里取出最后一张号，那纸片上写着：“特等奖”。

“哈哈，没想到，这十万奖金是我自己中啦！”巴拉巴欢呼起来。

阿笨猫却差点晕过去。

“来来来，我要让你分享我的快乐，”巴拉

巴说，“我买的这包牙签，就送给你吧！而且，这三轮车也借给你用，你可以把牙签都运回家里去了。”

阿笨猫踩着三轮车慢慢远去。他带着轻轻的钞票而来，带着重重的牙签而去。

巴拉巴望着阿笨猫的背影，在心里想：刚才，那个特等奖的号码，因为我的不小心，并没有丢进摸奖箱里，而是丢在了箱子外面，等到我发现，想到要改正这个失误的时候，牙签已经只剩最后一包了。唉，算了，这件事，我一个人知道就行了……

3. “一般说来，我大概活不了这么久吧……”

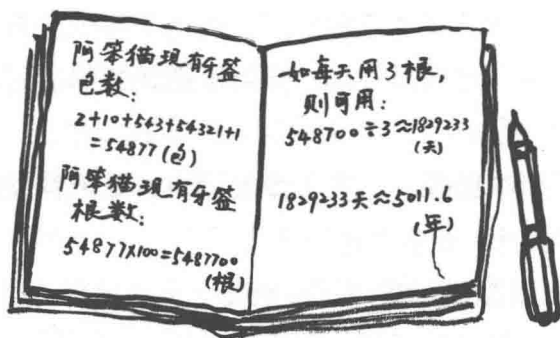
阿笨猫坐在堆成小山一样的牙签上。他难过了好久，情绪正在慢慢恢复。“凡事要想得开。”这是老人们常说的，现在阿笨猫正用它在安慰自己。

“虽然我没有中奖，但我不吃亏的，因为这些牙签我是可以用的。”

他开始计划，这些牙签该怎么用。

他在本子上写着：

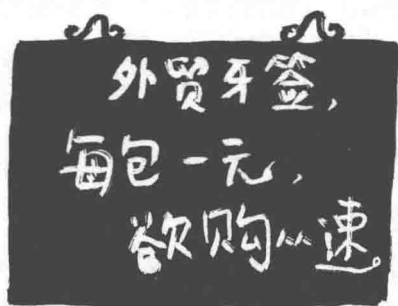




也就是说，阿笨猫如果能活五千岁以上，这些牙签正好够他用一辈子。

“一般说来，我大概活不了这么久吧……”阿笨猫自言自语，“看来，我得拿一部分牙签放到我的杂货店里去卖了……”

第二天，在阿笨猫的杂货店门口，竖了一块小黑板，上面写着：



或许是外贸牙签太奢侈，一般老百姓用不起，也或许是这牙签太贵了（一般在菜场边用五角钱就可以买到一包），总之这黑板竖了三天，也没有卖出过一包牙签。

阿笨猫开始发愁了：“这样下去可不行啊，我得想出点促销办法……”

正这么想着的时候，只见巴拉巴优哉游哉地进来了。刚一进门，他就装出十分惊讶的样子：“我的天！阿笨猫，你这牙签怎么还没有处理掉啊？”

“是啊，还没卖掉。”阿笨猫懒洋洋地爱理不理。

“那就赶快想办法卖掉它呀！”

阿笨猫没好气地说：“我又不会坑蒙拐骗，怎么能一下子把牙签都卖了呢？”

巴拉巴显得有点尴尬：“唉，你也别话里有话了。现在我已经不做贸易了，改行了。”

“改什么了？”

“我成立了一个金点子咨询公司，专门给企业做些起死回生或者飞黄腾达的善事。具体地说，就是专门给处于困境的人出谋划策，使他走出困境，找到新的机遇……”

