

四十年前，著名学者顾准在弥留之际认为，中国的“神武景气”是一定会到来的。仙去之前，九十高龄的当代大儒南怀瑾预言，从上世纪八十年代开始，中华民族将会迎来二百年的好运。也许你浑然不察，我们已然走进了一个空前绝后的伟大时代，这个时代足以盖过历史上所有的盛世，无论是汉代的“文景之治”、盛唐的“开元盛世”，还是满清的“康乾盛世”，都无法与我们所处的这个时代相媲美。

这是一个从油灯到电气化的时代；这是一个从独轮车到高铁的时代；这是一个从铅字到计算机的时代；这是一个从信息闭塞到互联网的时代；这是一个从饥饿贫穷到财富滚滚的时代；这是一个从闭关锁国到改革开放的时代；这是一个知识大爆炸的时代；这是一个瞬息万变的时代；这是一个天翻地覆的时代；这是一个伟大的时代；这是一个空前绝后的时代。无论你是否愿意，是否承认，你都被时代的大潮所裹挟，或者去弄潮，或者被淹没，或者在潮头站起，或者像尘埃消散。

长 篇 小 说

首席高参

15

瑞 根 / 著

长 篇 小 说

首席高参

15

瑞 根 / 著

图书在版编目 (CIP) 数据

首席高参 . 15 / 瑞根著 . -- 南昌 : 二十一世纪出版社集团 ,

2015. 10

ISBN 978-7-5568-1146-5

I . ①首… II . ①瑞… III . ①长篇小说—中国—当代

IV . ① I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 226486 号

首席高参 . 15

瑞 根 著

责任编辑 张秋林 李一意

出版发行 二十一世纪出版社集团

(江西省南昌市子安路75号 330009)

www.21cccc.com cc21@163.net

出版人 张秋林

经 销 新华书店

印 刷 北京建泰印刷有限公司

版 次 2015年12月第1版 2015年12月第1次印刷

开 本 710mm × 1000mm 1/16

印 张 24

字 数 330千

书 号 ISBN 978-7-5568-1146-5

定 价 39.80元

赣版权登字—04—2015—787

如发现印装质量问题, 请寄本社图书发行公司调换 0791-86524997

四十年前，著名学者顾准在弥留之际认为，中国的“神武景气”是一定会到来的。仙去之前，九十高龄的当代大儒南怀瑾预言，从上世纪八十年代开始，中华民族将会迎来二百年的好运。

也许你浑然不察，我们已然走进了一个空前绝后的伟大时代，这个时代足以盖过历史上所有的盛世，无论是汉代的“文景之治”、盛唐的“开元盛世”，还是满清的“康乾盛世”，都无法与我们所处的这个时代相媲美。

这是一个从油灯到电气化的时代；这是一个从独轮车到高铁的时代；这是一个从铅字到计算机的时代；这是一个从信息闭塞到互联网的时代；这是一个从饥饿贫穷到财富滚滚的时代；这是一个从闭关锁国到改革开放的时代；这是一个知识大爆炸的时代；这是一个瞬息万变的时代；这是一个天翻地覆的时代；这是一个空前绝后的时代；这是一个伟大的时代。

无论你是否愿意，是否承认，你都被时代的大潮所裹挟，或者去弄潮，或者被淹没，或者在潮头站起，或者像尘埃消散。

——题记

目 录

第一章

民富才能国强，让百姓享受改革红利 / 1

发展是个硬道理，然而发展又是为了什么呢？宁陵经济逐渐发展起来了，财政也慢慢地富足了，赵国栋认为，我们不能一味地强调发展而忽视了提高人民生活水平，应当转变观念，让百姓充分享受改革发展带来的好处。经过多轮会议，赵国栋终于与市长钟跃军、副市长竺文魁达成了一致意见，悄然布局，推动宁陵市保障房计划全面展开。

第二章

筹资会玩空手道，土地是政府最大的资源 / 36

要建设保障房，首先要筹集资金，赵国栋指示宁陵市采取招挂拍的方式同时出让四宗核心地块。消息一经传出，各路房地产商家纷纷摩拳擦掌，拍卖会上热气腾腾，开发商互不相让，连连举牌，土地价格连创新高。看着热情高涨的开发商们，赵国栋却笑得别有深意。

第三章

塑造宁陵新形象，心有多大舞台就有多大 / 71

宁陵不仅将人才招聘会开到了省会安都，还把人才招聘会开成了宁陵市的形象展示会、招商引资会、政策介绍会，并且把宁陵塑造成为中国新能源之都、中国硅谷、中国历史文化名城、山水田园城市……赵国栋就像玩魔术一样，把人看的眼花缭乱，对他不得不佩服。

第四章

刘兆国滑向深渊，再好的战友也爱莫能助 / 109

赵国栋看着面色阴沉的熊正林和蔡正阳，心中不由一声叹息。谁也不愿意看着刘兆国滑向深渊，但事情的发展却并不以他们的意志为转移。就像看到多年的战友面临危险，由谁出面尽最后的努力拉他一把，是摆在他们面前最大的难题。赵国栋最终不得不揽下了这个棘手的事情。

第五章

当头一记闷棍，重拳出击遏制房价暴涨 / 145

宁陵市突然宣布，要将市委市政府等四套班子和主要行政职能部门迁往妙峰山。消息一出，立刻炸了窝，想不到宁陵市委市政府的保密工作做得那么好，此前大家都以为市委市政府会迁往江东新区，于是开发商们借机大肆爆炒房价，现如今，他们犹如挨了一记闷棍。

第六章

暗潮汹涌而来，保障房建设动了谁的奶酪 / 175

赵国栋排除万难，努力推动保障房大规模建设计划，再次触动了房地产开发商们的利益，汹涌而来的暗流让整个宁陵市高层感受到森森寒意，然而赵国栋却全然无畏。他认为宁陵发展要想一直走在前面，继续保持领先的竞争力，就必须首先保持民心安定、社会稳定。保障房政策是民心所向，谁也不能阻挡。

第七章

突现民工返乡潮，特事特办紧急预案化解危机 / 217

915国道和高速路出站口处挤满了拖儿带女背包扛袋的人们，放眼望去至少有上千人。谁也没有预料到，大年三十的下午，民工返乡潮竟然会突然出现在宁陵，将市委市政府弄得措手不及。赵国栋意识到问题的严重性，如果不尽快想办法解决这个问题，任由焦躁的情绪在人群中发酵，极有可能演变成社会问题。

第八章

探亲访友见宁法，难不成南粤之旅大有深意 / 252

大年初三，蔡正阳执意要赵国栋陪着他一起赶往南粤，去看望南粤省委书记宁法。蔡正阳和宁法私交甚好，这赵国栋是知道的，春节期间两位领导私人小聚也是很正常的，可是蔡正阳非要把自己拉上，而且见面后宁法又有针对性地与他探讨问题，这让赵国栋大惑不解，难不成南粤之旅大有深意？

第九章

燕雀南飞绕树百匝，赵国栋百般不舍离宁陵 / 288

即使赵国栋早有预感，但是突然工作调动，他还是被这个消息弄得心神微乱。他知道工作调动是迟早的事，因为他的成长主要在宁陵，现在又担任了省委常委，按照干部任用原则，他离开宁陵是必然的，但是他没想到一切会来得这样快。赵国栋在宁陵打拼，这里寄托着他的理想和心血，他真的是百般不舍。

第十章

寄厚望磨砺培养，赵国栋调任滇南省委组织部长 / 330

赵国栋调任滇南省委组织部长，连滇南省委书记蔡正阳也感到意外。赵国栋能力魄力兼具，精于经济工作，树立了宁陵这个全国典型，前途无限。这次上级领导让他直接出任组织部长，而不是此前安排的昆州市委书记，看来是有意要磨砺他培养他，让他获得全面的发展。蔡正阳寻思了半晌，淡淡地笑了。

第一章 民富才能国强，让百姓享受改革红利

发展是个硬道理，然而发展又是为了什么呢？宁陵经济逐渐发展起来了，财政也慢慢地富足了，赵国栋认为，我们不能一味地强调发展而忽视了提高人民生活水平，应当转变观念，让百姓充分享受改革发展带来的好处。经过多轮会议，赵国栋终于与市长钟跃军、副市长竺文魁达成了一致意见，悄然布局，推动宁陵市保障房计划全面展开。

瞿韵白在电话里向赵国栋通报了安都天孚地产准备进军宁陵。

赵国栋沉吟不语。

宁陵近期将陆续推出一系列地块招拍挂，这是一个相当微妙的过程。截至目前，整个完整的计划只有赵国栋自己知晓，连钟跃军和竺文魁也只知道大部分。倒不是不相信钟跃军和竺文魁二人，而是赵国栋觉得现在没有必要将整个计划和盘托出，有些责任还是留给自己承担好一些。

总的来说，这次招拍挂的计划更像是一个圈套，当然这是对完全以赢利为目的的房地产行业来说，甚至有一部分官员也参与其中。走这条险路赵国栋也是迫不得已，没想到安都天孚地产也想掺和进来。

对于天孚来说，现在赵国栋更像是一个外人。天孚建筑已经在香港联交所上市了，这是内地第一家从事建筑主业在港上市的企业，天孚这十年的发展的确当得起一步一个脚印兢兢业业的赞誉。目前还是天孚集团控股，但是等到解禁期之后，天孚集团会不会对天孚采取减持还未可知，不

过目前天孚建筑的业绩相当好，也支撑起天孚建筑股价在高位运行。

赵国栋哑然一笑，天孚想要来插一脚那就等他们来吧，这样也好，等他们入了彀，到时候喊冤叫屈可就怪不得自己了。一视同仁嘛，自己现在也不好打击他们的积极性，到时候他们就会知道宁陵这塘水不好蹚了。

“韵白，安都天孚要到宁陵发展，我虽然不乐意见到，但是也无权拒绝。土地招拍挂是政府行为，也没有什么秘密可言，当然就算是有，你们也甭打算在我这里知晓什么。”赵国栋笑了笑，“我估摸着除了你们天孚，还会有其他省的房企加入进来。”

瞿韵白小心地揣摩着赵国栋的心思，若有所思，良久才有些犹豫地道：“我不太赞同进入宁陵市场，一来你在那儿，我不愿意你难做。二来，我觉得至少在目前，我们不一定非要在宁陵开辟市场，在其他地方我们一样还有很多机会，比如海南，为什么一定要在宁陵呢？”

“韵白，你能这么想当然好，但是培哥和辉哥那边呢？许明远那里呢？”赵国栋既不反对，也不支持，显得很平静。

“他们只是有这个想法，还没有最后决定，可能还要商量一下。”瞿韵白摇摇头，“我的意见是暂时搁置进军宁陵的计划，市场还有很多，何况今年资金本来也不算充裕，精打细算一些，有些可上可不上的项目，暂时放一放没坏处。”

“你们自己看着办吧，我不插言。”赵国栋很随意地说道。

当赵国栋最终得知安都天孚地产暂时搁置了进入宁陵的计划之后，心中还是舒了一口气。下意识的，赵国栋还是不愿意自己的工作范围和天孚有什么纠葛，尤其是自己担任市委书记，日后真要有个什么事情，瓜田李下，很难说清楚。

“赵书记，市里土地储备中心将把江东新区一期内的故宫路东一段 A1、A5、C2、C3 四块地以及天坛路 B2、B3、D1、D2 八宗地第一批挂牌。估计按照目前宁陵的市场情况下，这八宗地共计三百亩，预计可以拍到二点五个亿左右，均价在八十五万每亩左右，这应该是一个比较合理的价格。”心情有些复杂的竺文魁看了一眼脸上有些兴奋的顾永彬，介绍道。

“都集中在江东新区一期吗？”赵国栋不动声色地问道，“这样大面积地出让，都集中在一个区域，故宫路和天坛路都是江东新区一期的核心地段，永彬，文魁，你们考虑过没有，和市里边规划的廉租房和经济适用房用地有没有冲突？”

顾永彬意识到，当初自己安排江东新区一期故宫路和天坛路这几宗土地挂牌出让时，为什么竺文魁会反对了。

当时他用自己常务副市长的身份压制了竺文魁，而且也征得了钟跃军的同意，他感觉竺文魁的反对也只是因为赵国栋有不同看法，而非竺文魁完全赞同的赵国栋的意见。也就是说至少在市政府这个层面上，意见已经基本统一，正因为如此，顾永彬心里才颇有底气。

“赵书记，咱们江东新区除了辉煌大道外，核心区域其实就是在故宫路、天坛路、地坛路以及天桥路这几条路之间的几块，说得再难听一点，也就是这几块核心区域的土地能卖得起价来，现在土地储备中心出手这几块已经是熟地，这也是开发商们最喜欢的，老竺那是较为保守的估计，按照我的设想，应该可以拍到二点七亿左右。”

顾永彬知道赵国栋未必会喜欢自己的观点，但是自己是就事论事，只针对这些土地的出让会给市财政带来多少收益，其他不是他考虑的问题。今年市财政开销不小，尤其是要启动两座大桥以及江东新区二期正在紧锣密鼓地建设施工，三期征地拆迁也即将拉开序幕，这些都是花大钱的地方，他不得不在土地上打主意。虽然市里税收增速也很快，但是蛇大窟窿大，收入增加，开支更是飞涨，他这个常务副市长比谁都清楚，这个家不好当。

赵国栋对于顾永彬满口商人口吻很是不习惯，但是他得承认，顾永彬在这一点上秉承了尤莲香的特性，而且有过之无不及。这让他很是不解，不知道这管钱的常务副市长是不是都喜欢和市委书记唱对台戏，反倒是市长退到了幕后，怎么自己到宁陵担任市委书记之后，两任常务副市长都对自己的观点持反对意见呢？

“这八宗地都是精华地段，一次性推出会不会对价格形成影响，这一点你们考虑过没有？另外，我建议适当调整区域，合理搭配，就算这八宗

地都要出手，也要和其他地合理搭配组团，这样可以最大限度地获得较好的价格，请你们斟酌。”赵国栋想了一想，觉得现在还不能暴露自己的意图，只能侧面用自己的权威来强制推进了。

顾永彬微微皱起眉头，按照以往惯例，赵国栋是不会过问这种具体事宜的，为什么这一次他这样坚决？难道他觉察到了一些什么？顾永彬心中微微一凛，这家伙在怀庆时就是狗鼻子，孔敬原就是这样被他活生生给嗅出味道来，活生生折腾倒台的，自己倒是要小心了。

“那我们可以再斟酌一下，分做两次，再考虑搭配上其他一些相邻地块。赵书记，今年我们市里财政增速虽然也很快，但是您也知道，在基础建设投入上市里边一样很大，市里现在也有很多棘手的事情，加上江东新区这边土地分成重新界定之后，下一步市里财政可能会……”顾永彬没有说下去。

赵国栋轻轻一笑，他知道顾永彬的言外之意，他知道对方对于和东江区就江东新区土地转让金分配以及东江配套工业园区基础设施建设问题上一肚子气，认为自己过分偏袒东江，不过他也不想多做解释，那样也没有意义，有些话说一遍就足够了。

“好了，永彬，文魁，具体操作你们市政府这边自行考虑，我只是提醒一下，另外要利用目前房地产市场开始复苏的势头，多做宣传鼓励省内外大型房企进入，在考虑范围上不妨放大一些。”赵国栋不动声色地道，“文魁，江东新区三期拆迁规划和建设要加快，尤其是在拆迁量较少地区，可以适当超前一些。我的意思是，要先把规划中的框架主干道路拉出来，提前建好，便于下一步全面展开。东江区吃了甜头，我想在这方面他们的积极性会比较高，有助于我们开展工作。”

在顾永彬和竺文魁离开之后，赵国栋才站起身来走到窗边，遥望窗外。

顾永彬这个人说不上有什么不好之处，但是赵国栋却总觉得和他不太投缘，总觉得对方做什么事情都过分注重眼前利益，注重一城一地的得失，而且事事首先考虑到市政府如何如何，很难从全市范围内来权衡利弊，尤其是极少考虑下边区县基层以及群众的想法。

像在土地开发上，他就极力主张大规模打包将土地挂牌转让，甚至鼓励将生地也一并出手，这样可以减轻政府工作麻烦，将一些拆迁难题交给开发商，但是却从未考虑，一旦开发商利用拆迁不利这个因素故意拖延开发时间，主观造成囤地带来的巨大影响。届时政府无法用行政手段处罚和收回土地，造成客观上土地价格暴涨而让开发商受益，甚至可能在拆迁中引发更多的社会矛盾。

现在赵国栋还看不出有没有其他问题，但是顾永彬的一些观点是他无法接受的，所以他毫不犹豫地否决了出让生地以及打包转让的设想。

按照赵国栋的想法，宁陵可以在近期连续出让土地，以便为下一步建设筹集资金，保障房建设目前在全省都还没有真正提到相当高度来考虑，即便是像安都、绵州这些所谓走到前面的城市，也不过就是撒胡椒粉一样做做样子，实质上并没有对城市低收入阶层的住房问题起到多大作用。

赵国栋不想让宁陵变成那样的城市，他想要在这方面先行一步，哪怕只是打下一个基础，当然这可能会引来很多敌视、非议和攻讦。

保障房建设又要依赖充裕的财政收入，税收只是一方面，土地出让金更应该作为保障房建设的主要资金来源。

而保障房建设毫无疑问会对商品房市场形成打压，而且保障房规模越大，对商品房市场尤其是中低端商品房市场压制越大，所以这是一个矛盾综合体。

怎样灵活地拿捏其中分寸，就是作为政府要综合平衡考虑的问题了。

黄汇生斜倚在沙发上，摆在云石图案的紫檀木桌上的规划图显然是来自官方，他已经看了很多遍，其间地块分布了如指掌。宁陵东江新区多宗土地拍卖在即，相信这些资料在安都市里有些实力的房地产开发商那里都摆着一份，那些强势入安的猛龙们也一样觊觎着宁陵这一轮土地挂牌。

他轻轻叹了一口气，谁让自己眼力就差了那么一点儿呢？从去年开始，其实他就注意到了宁陵经济的快速发展，宁陵江东新区的开发进度很快，尤其是基础设施建设进度让人瞠目结舌，几个月沿着乌江东岸几公里宽的新区的几条主干道就成型了，紧接着，各种附属设施和绿化建设更是

一点一点把东江新区的靓丽展现在市民面前。

作为安原省里排得上名号的地产商，汇生地产的根基在安都，但是安都现在面临着巨大的竞争压力。而且由于安都城市规划始终没有形成一个较为明晰的方案，让安都很多房地产商在下手拿地时显得有些缩手缩脚。再加上外有中洋地产、金地、万科这样的巨鳄入安，内有天孚、华港这些本土巨头的崛起，汇生地产也感觉到，如果再局限于安都一隅，可能真的要在这新一轮大潮中被淘去变成沙了。

门被轻轻地推了开来，助手走了进来，“黄总，曹省长那边我没有见到人，但是我把请柬带给了他的秘书，也和他通了电话，他表示知道了。”

“唔，没见着人？怎么这会儿就见不着人了？”黄汇生轻轻哼了一声，“他知道了就好，甭管他，那边呢？联系得怎么样？”

“那边还没有回话，据说一直在宁陵那边，这两天他会回来，到时候再面谈。”助手有些不安，看得出来老板心情不太好。

“看来他现在是手里忙乎了就不在乎咱们了啊，咋都是些喂不饱的白眼狼呢？”黄汇生面色如恒，微微俯身，端起茶案上的茶盏，轻轻用杯盖掀了掀茶沫。

“宁陵东寨机场那边他拿下了一个大工程，恐怕是有些忙乎不过来，这也可以理解。”助手似乎清楚黄汇生和这位口中的白眼狼之间的密切关系，腆着脸解释道。

“哼，不用你说，我知道。东寨机场那边众狼分食，就他那点儿底子本事，人家如果不是看他姐夫的面子上，轮得到他？”黄汇生轻轻地撇了撇嘴，意似不屑，但是很快又控制住了自己的情绪，“那好，你再给他说，还是宁陵的事儿，如果他有兴趣，咱们不妨合作一下，保管比他光是搞建材划算。”

助手一惊，目光落在黄汇生脸上，“老板，真的要和他在这个项目上合作？他有什么资本，就凭那点儿关系？”

“哼，关系就是生产力，没听说过这句话么？他能凭这层关系搞定一切，而我們也需要他这层关系，有些时候吃小亏就是占大便宜。当然，我们让他分一勺羹，那也得让他拿出点儿像样的东西来。”黄汇生淡淡地说

道，“小打小闹可不行。”

宁陵挂出的几宗地已经引起了省内外很多有心人的关注，宁陵这一次也学乖了，没有急于拍卖，而是在前期不断放风酝酿，吊起大家的胃口，甚至还在京沪穗等地做广告，工作倒是做得挺足。省里边几家同行都是兴致盎然，再加上宁陵本地几家颇具实力的房地产企业，看好这几宗地的人不少。

宁陵方面敢于在京沪穗等地向那些大地产商们吆喝，那也是有些底气的。

这两年宁陵声誉鹊起，除了工业经济快速崛起之外，西柳、安湘两条主干铁路在这里形成十字交汇，让宁陵的铁路枢纽地位陡然凸显。而宁陵港的吞吐能力在二期扩建之后已经当之无愧地成为安都内河第一大港，集装箱码头和滚装散货码头的建成，加上乌江东岸新港区码头也在规划之中，使得宁陵的地理优势越发明显。

现在几家竞争中的东寨机场终于在争论声中脱颖而出，而且以前所未有的速度开建，也预示着宁陵的地理优势、经济优势再加上交通优势构成了一个完美的发展综合体，对昔日安原第二大城市——偏处西北的绵州构成了巨大挑战。可以预料，今年宁陵将把永梁、绵州彻底甩在后边，正式成为安原经济的榜眼。

这就像一块一直掩盖在阴暗处的宝石，突然拂去表面的沙土灰尘，陡然绽放出耀眼的光芒，让所有人刚刚发现，在这个地方竟然还有一块如此熠熠生辉的风水宝地等待着他们去开发。按照目前宁陵的经济增速，已经有人预测，宁陵今年 GDP 极有可能突破五百亿。

地方经济越发达，房地产行业也就会越红火，这是成正比关系的。再加上宁陵的旅游产业也是欣欣向荣，旅游业对房地产行业也有相当大的促进作用，所以宁陵一下子成了地产商们眼中炙手可热的抢手货。

汇生地产不会错过进入宁陵市场的机会，在黄汇生看来，现在抓住时机进入宁陵还为时不晚，等到那些真正的深海大鳄都注意到宁陵了，那个时候汇生地产要和这些巨头角力，就很吃力了。

宁陵市前年对土地市场也推行了招拍挂制度，一来当时宁陵经济还未

彰显，二来东江新区的开发刚刚铺开，三来宁陵市里边推出的土地地块也较为零散，没有多少真正像样的整块地块。但是这一次不一样，挂出来的多宗地面积都不小，小则二三十亩，大的超过百亩，足见这一次宁陵市的动作之大。

宁陵的动作吸引了很多有实力的房地产商的注意力，这次要在这池水里搅和一下的不少，汇生地产也不会错过机会。但是以黄汇生的性格，要么汇生地产就不去，去了就必须要有有所斩获，所以黄汇生一得知消息就开始寻找路子，策划方略。

他黄汇生敢于下决心也是有些底气和把握的，和省里边领导们不一般的关系和交情，在安原丰厚的人脉资本，都是可资利用的资源，相信在宁陵那一亩三分地上，这些关系应该可以发挥出不一般的作用。

晃动着手中的酒杯，男子注视着窗外，三十二层的高楼在安都不算啥，但是能够在安都这块地上，在这样绝佳的口岸拿下一层楼来作为公司的办公楼，没有点儿底气分量不行，当然，这也是打招牌的一种方式。

男子下意识地笑了笑，将酒杯搁在案台上，一手抚额，似乎若有所思。摆在案台上的还有一张规划地图，几个粗重的红色圆圈画在上边。

真是有意思，人生就是这么奇妙，你以为可以做到永不交织，以为可以遥遥相望，以为可以井水不犯河水，但是现实却往往和你开玩笑。

宁陵这个口岸进入自己眼中已经有些时间了，这一次宁陵市里边似乎要有大动作，多宗地已经挂了出来，据说这还只是第一批，还会陆续有几批地挂出来。

卿烈彪也没有想到，自己最终还是要和赵国栋面对面，以前他想过自己可能会和赵国栋见面，但是那时候自己已经在安都落脚了，估计出安都的机会也不多。这一次却应验了，都说不是冤家不聚头，自己和赵国栋是冤家么？

小警察赵国栋也能当上省委常委，当上市委书记，换了在十年前，谁要这么说，卿烈彪肯定会吐对方一脸唾沫，但是现在，却是摆在面前不折不扣的现实，你能相信么？

自己清楚赵国栋的存在，就像赵国栋也清楚自己的存在一样，卿烈彪目光有些飘忽迷离。

刘兆国说赵国栋莫测高深，已经远非昔日那个初出道的稚嫩雏儿了，不仅仅是当过公安那么简单，能够在十年间爬到省委常委，搞经济，知人善任，运筹帷幄，这些词儿用在这个和自己年龄相仿的人身上，听起来有些滑稽，但却是事实。刘兆国本人挣扎了这么多年，也还是在正厅级干部上苦苦打拼，所以他说这话并不错。

想起那个为了保一个芝麻大小的江庙派出所所长位置，还要依靠自己出面帮忙斡旋的小警察，卿烈彪一时间感慨无限。这个世界的变化可真大，斗转星移，十年光景，现在连刘兆国这样的安都市公安局局长也只能望其项背了。

之前卿烈彪也没有想过九鼎地产要进入宁陵，一直到这次宁陵惊艳般地向外广告宣传他们将出让多宗核心地块，他才略略有些动心。宁陵条件已非昔日可比，这一点卿烈彪清楚，他同样知道，很多人盯上了宁陵。他还知道刘兆国其实很忌惮赵国栋，甚至下意识地回避赵国栋。

所以这一次九鼎地产要进军宁陵的话，肯定会遭到刘兆国的反对，但是这一次卿烈彪不打算退让了。

他要告诉刘兆国，人不能躲一辈子，何况这一次的机遇很诱人，成王败寇，这句话哪个朝代都适用。

卿烈彪知道苹果国际声名在外，他也知道那是个长久不了的活儿，如果不及早收手，迟早会遭遇灭顶之灾。有些事情一旦声名在外，刘兆国也保不了。

但是要转型也要看机会，九鼎地产就是一个最好的机会，而且目前九鼎地产前面几步走得很稳。只是九鼎地产先天不足，房地产行业是一个拼资本拼底蕴的行业，九鼎地产起步晚了，而且在资本上也是短板，所以不得不靠着玩拆迁剑走偏锋，而要真正壮大起来，仅靠走偏锋那是长不了的。

卿烈彪突然很期待和赵国栋会一会了，虽然外界将赵国栋传得神乎其神，但是在卿烈彪看来，万事万物都有其弱点，只要有弱点，那就好办。

他想要什么，自己就给他什么，而且还能让他觉得高枕无忧，自己是个“识大体顾大局”的人，和自己打交道永远不用担心出事儿，刘兆国不就是如此进来的么？

想到这儿，卿烈彪不禁咧嘴笑了起来，宁陵这趟浑水他蹚定了。但是在此之前，他还有一些工作要做，不打无准备之仗，和赵国栋这样的“高手”过招，还是小心为妙，这世界没有那么多浪得虚名的人，至少他卿烈彪不会大意。

“你知道赵国栋不是浪得虚名的人就好了，为什么一定要去触犯他？”刘兆国脸色如古井不波，但是卿烈彪却知道，这位安都市委常委、政法委书记兼公安局长心情绝不像表面这样平静，换了他，他也无法如此平静。

“为什么要用触犯他这个词儿呢？宁陵是他的么？九鼎地产是非法企业么？我们是去巧取豪夺么？”卿烈彪眼睛微微一眯，语言也变得犀利起来，“刘哥，我们不过是去进行一项再普通不过的业务罢了，你不要想得那么复杂，没准儿赵国栋对我们这些老朋友热情欢迎，扫榻以待呢。”

“如果真是这样，你用得着和我如此郑重其事地商量么？你自个儿看着办不就行了，怎么说你们也是一个厂里出来的子弟，你们原来不是还有几分交情么？”刘兆国哂笑，略略有些发福的肚子收了收，一脸不想理睬对方的表情。

“我承认这一次竞争对手不少，而且个个都很强大。但是据说宁陵要推出多宗地，我不贪心，我只想拿下一两宗，位置好一点儿的，我不想和谁拼个你死我活，共赢这个词儿姓卿的还是懂得的。”卿烈彪笑了起来，对于刘兆国的态度他并不在意，都是一条船上的人，随便发泄一下，他受得起。

刘兆国竭力压抑着内心的烦躁，从卿烈彪流露出要去宁陵掺和的时候，刘兆国就知道他一直担心的事情要发生了。

赵国栋的嗅觉比谁都灵敏，刘兆国清楚自己和苹果国际甚至与卿烈彪的关系对方已经了如指掌了。邱元丰旁敲侧击自己多次，自己没有理他，赵国栋也能通过与自己的接触感觉出一些什么来，而且这个家伙还有许多