

管家琪
成长小说系列

最受欢迎的一句话

管家琪 著



中原出版传媒集团
大地传媒

海燕出版社

管家琪
成长小说系列

最受欢迎的一句话

管家琪 著

中原出版传媒集团
大地传媒

 海燕出版社

著作权合同备案号：豫著许可备字-2015-A-00000246
版权所有，翻印必究

图书在版编目(CIP)数据

最受欢迎的一句话 / 管家琪著. — 郑州：海燕出版社，2016.1

(管家琪成长小说系列)

ISBN 978-7-5350-6283-3

I. ①最… II. ①管… III. ①儿童文学—短篇小说—小说集—中国—当代 IV. ①I287.47

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 093002 号

选题策划：张桂枝 郭六轮

责任编辑：陈艳艳

美术编辑：彭宏宇

责任校对：李培勇 谢欣廷

责任印制：邢宏洲

责任发行：贾伍民



出版发行：海燕出版社

地址：郑州市北林路 16 号

邮编：450008

电话：0371-65734522

经 销：河南省新华书店

印 刷：郑州瑞光印务有限公司

开 本：32 开 (889 毫米 × 1194 毫米)

印 张：5 印张

字 数：95 千字

版 次：2016 年 1 月第 1 版

印 次：2016 年 1 月第 1 次印刷

定 价：16.00 元

本书如有印装质量问题，由承印厂负责调换。

目 录



放学时分 /1

快速减肥霜 /9

一封被遗忘的信 /16

停电的那一晚 /29

最受欢迎的一句话 /40

表妹来的那一天 /54

秘密 /69

小莉的生日礼物 /87

我们都是乐乐 /114



放学时分

“丁零零……”

放学了，露露慢吞吞地收拾书包，慢到小菁都有点不耐烦了，忍不住催促道：“哎，你快一点呀，拜托！”

“那你先走好了。”露露说。

小菁看看手表：“好吧，那我先走了，拜拜！”

“等一下！”

小菁才刚刚转身，露露又叫住了她。

小菁停下了脚步：“干吗？”

“要你先走你就真的先走啦？真没人情味儿！”露露的口气似乎颇有些不满。

小菁哭笑不得：“那你要我怎么样？不是你说叫我先走的吗？你那么慢！”



“好啦好啦，走就走吧，晚上我们再联系。”露露摆摆手，朝小菁笑了一下，这回看起来好像是真的让小菁先走了。

“嗯，我走了，晚上再联系！”说完，小菁就快步离开了教室。

露露则继续东摸西摸，把书包里的课本、笔记本、文具一样一样地分好类，排得整整齐齐。她难得这样有兴致慢慢吞吞地整理书包，何况还是在放学的时候。

看看时间，妈妈应该在校门口了。“哼，就要让她等。”露露赌气地想。

校门口这一带都不方便停车，只要露露晚出来一点，妈妈就会急得要死。露露明明知道这样一来等会儿妈妈一定会把自己大骂一顿，不过，反正早上已经莫名其妙地挨了一顿臭骂，再多被骂一下也无所谓，重点是——她就是想要故意气气妈妈！既然妈妈那么喜欢发脾气，那就帮妈妈找一点事情来让她发脾气好啦。

一想到早上的事，露露就觉得还是好窝火。只不过是盛稀饭的时候不小心洒了一点在台子上，有必要发那么大的脾气吗？还不又是因为刚好碰到妈妈心情不好而已。



妈妈每次都是这样，爸爸一有哪里惹她不高兴，她不直接找爸爸，总是马上就找露露发脾气，好像露露天生就该是她的出气筒似的，真是气死人了！

最让露露气不过的是，妈妈其实也知道自己的毛病，都跟露露道过好多次歉了，可是一点用也没有，能维持三天就不错了！实在是好烦！

唉，搞得露露今天一整天的心情都不好。可是当小菁问是不是有什么事的时候，露露只说了一句“老问题”后就懒得说了。真的是懒得说，说来说去还不就是那么一回事，有什么好说的。

露露猜想，要是自己准时在校门口等妈妈，跟她一碰面她一定又会马上说：“乖女儿，对不起，不要生气，妈妈以后一定会尽量多注意，你就体谅体谅妈妈吧！”可是这些全是废话！真的，根本用不了多久妈妈就会故态复萌的。这样不断地周而复始，让露露真的好厌倦。所以，在下午第三节课的时候，她突然产生一种恶作剧般的念头：今天她就不要配合妈妈道歉，就不要跟妈妈和好；至于做法嘛，很简单，只要她故意拖拖拉拉，让妈妈发火，那么妈妈就会破口大骂而没有办法来讲那些废话了。



当露露把书包整理了第二遍的时候，看看表，她已经迟了八分钟了。

露露盘算着：“是不是差不多了？最好也不要让妈妈太着急吧？……”

忽然，听到好大的一声碰撞声！

啊，是从校门口那里传来的！

“发生车祸了！”有同学大叫着。

露露顿时脸色发白……

“丁零零……”

放学了，小菁把早就收拾好的书包一拿，就急着想要往外冲。但是回头一看露露，哎呀！她怎么那么慢啊，好像才开始整理书包！

“哎，你快一点呀，拜托！”小菁忍不住催促道。

露露东扯西扯了一堆，小菁都快急死了。好不容易露露总算是叫自己先走，小菁就赶快走了。

平常她们总是一起走到校门口去等“妈妈专车”的，可是露露今天那么慢，小菁实在是等不及了。

她猜露露八成是又挨妈妈的骂了，所以今天一整天好



像心情都不好。站在好朋友的立场，小菁当然也问了一下怎么回事，不过露露只说了一句“老问题”之后就没有多说，幸好没有！小菁今天特别不想听那些啰里啰唆的事，因为她自己也有烦恼啊，只是不好意思跟露露说而已。

小菁在今天早上又跟妈妈吵架了。说真的，她真佩服露露，因为露露说每次妈妈发脾气的时候她都不吭声，随妈妈骂去，等妈妈骂够了自然就没事了。可是小菁就总是忍不住，只要妈妈一开始大声嚷嚷，小菁就立刻也跟着大声嚷嚷。好笑的是，妈妈也坚持说每次都是小菁一嚷嚷，她就跟着嚷嚷。因此，母女俩第二轮吵架的重点往往就是“到底是谁先开始大声嚷嚷”。

唉，其实小菁也知道妈妈很不容易。可是，她也不容易啊！念书压力那么大，当妈妈缓解不了她自己的压力而想要找自己发泄的时候，小菁实在没有办法逆来顺受。

不过，小菁检讨再三，今天早上自己好像是叫得太大了。她甚至还想，要是有人把当时的情形录下来，她一定不敢看，因为她知道自己一定是像一个疯婆子，毫无形象可言。

小菁愈想愈不安。下午刚刚开始上课没多久，她就已



经决定等到放学妈妈来接她，她一上妈妈的车，就一定要赶快向妈妈道歉。

小菁就这么带着歉疚的心情，快步往校门口走。快要走到校门口的时候，忽然听到一声巨响——啊，是从校门口那里传来的！

“发生车祸了！”有同学叫道。

小菁顿时脸色发白……

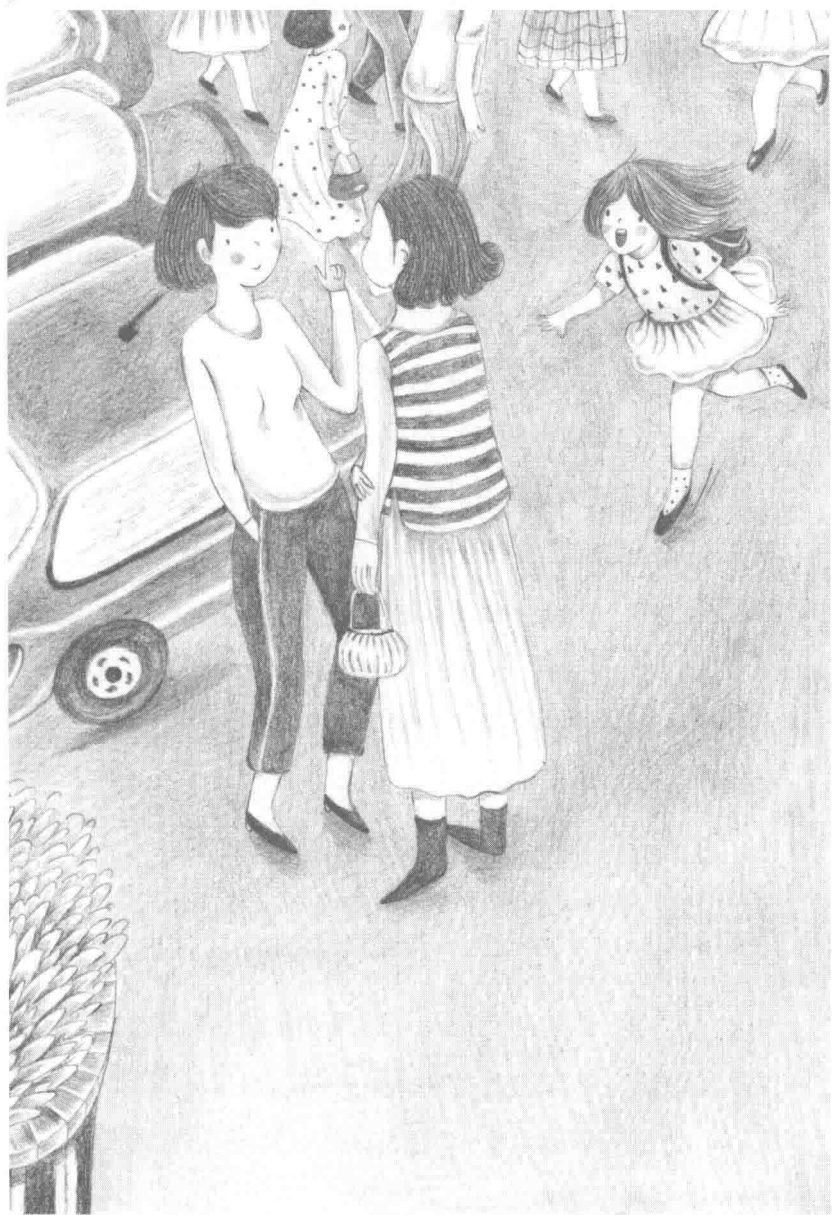
“这不会是妈妈的车吧？”小菁害怕地想着。万一妈妈，她就来不及向妈妈道歉了！

与此同时，正在下楼的露露也很害怕地想：“这不会是妈妈的车吧？”万一妈妈，她就来不及跟妈妈和好了！

两个女孩都紧张得要命……

小菁在快要冲到校门口的时候，大老远就已经看到妈妈了。妈妈的个子很高，很好认，她看到妈妈正在跟露露的妈妈讲话呢。两位妈妈跟聚在校门口的其他家长一样，都转过头去看两辆追尾的计程车，好像撞得挺猛的。

很快地，露露也跑过来了。她第一眼也是先看到小菁的妈妈，小菁的妈妈又瘦又高，像长颈鹿似的，很好认，





然后她马上就看到了在“长颈鹿”旁边的妈妈，心里的一块大石头瞬间落地！原来妈妈今天早到了，是先停好了车然后站在校门口等自己。露露心想：“妈妈一定也因为早上的事心里很不好受，所以才会来得特别早。”

“以后我一定不要再跟妈妈赌气了！”露露想。

“以后我一定不要再跟妈妈吵架了！”小菁想。

于是，两个女孩都如释重负似的朝着各自的妈妈走去。



快速减肥霜

“最新进口快速减肥霜！胖哥胖妹的救星！保证短期内立即见效，无效退钱！希望重塑自己身材，为自己增添无限魅力的肥胖族，速请邮政划拨……”

没错，这就是阿珠要找的广告。她按捺住内心的激动，剪下这则广告，贴在记事本上。第二天一放学，她立刻赶到邮局去划拨。还好这天是礼拜六，下午邮局还上班。

她仔细填妥了划拨单，交了一千两百元——这可是她存了三个月的零用钱哪！

接下来的，就是耐心地等待了……

一个礼拜之后，阿珠回到家，正要上楼，就被房东太太唤住：“阿珠，等一下！有你一个小包裹。”

阿珠接过来一看，立即心跳加速。她谢过房东太太后，



就马上冲回房间。

拆开信封一看，嘿，果然是一小罐“最新进口快速减肥霜”！只是这个舶来品的包装也未免太廉价了，一看就没有什么含金量。

阿珠把减肥霜打开，用手挖了一大把，然后——甩进了垃圾箱！她拿出记事本，准备下楼向房东太太借电话。

天气真热。

其实王老板知道，他应该感谢夏天、喜欢夏天，更应该为台湾四季如夏而每天大喊三声“阿弥陀佛”才对！因为在夏天大家衣服穿得比较薄，减肥霜才会特别好卖。

可是他打心眼儿里讨厌夏天。天气实在太热了，让他动不动就一身汗。他叹了一口气，也许是该减肥了。

今年夏天，似乎诸事不顺。减肥霜的销量不像前两年那么好，店员老留不住，大部分的时候，公司都是只有他一个人的状态，每天他都要打点一大堆的杂事。今天——还有一个自称是“受骗的消费者”要找上门来理论，真烦人！

说起这位“受骗的消费者”，王老板还觉得挺好奇的。他先后做过那么多的邮购生意，产品不可能让所有顾





客都满意，打电话来抱怨、指责的情况是有的。即使对方要求退钱，他只要不理也不会有事。但是，从来没有什么消费者会找上门来，还胆敢在电话中威胁他，说什么“为了他以后能继续做生意，双方最好还是见上一面，当面谈个清楚”！

哼，见就见嘛，谁怕谁呀！王老板非常火大，他倒要看看这个家伙到底能把他怎么样。

一见面，王老板还真的暗暗吃了一惊。在电话中，虽然他已听出对方是一个年轻的小姐，可还是没想到会这么年轻——居然只是一个初中生！

这个清汤挂面般的女孩五官倒不算难看，就是——太胖了！皮带必须紧紧勒在肚子上，才勉强勒出一个“腰”。

既然对手是一个小女娃，王老板立即就放松了所有的警戒心。

“嘿嘿，有什么事吗？”他嬉皮笑脸地明知故问。

“你的减肥霜没效。”她平静地说。

“一小罐当然没效啦！”他故意损她，“瞧你胖成这个样子，我看你至少需要一大桶！”

没想到她居然说：“我是差不多买了快一大桶了，爸



妈每月寄给我的生活费，我都省吃俭用地存起来，就是为了要买你的快速减肥霜！”

王老板突然想起来了，去年夏天，曾经有一个女孩子打电话抱怨买了好多减肥霜没效果。当时，他粗声粗气地问道：“怎么？你能证明确实是在我这儿买的产品吗？”根据他的经验，很多消费者划拨买东西，总是忘记应该保留划拨单存根。结果，经他这么一诘问，对方果然立刻噤声。他简直可以想象得出对方在电话那一头呆住了的样子，于是得意地说：“不能证明就少来烦我！哼！”

他看了看眼前这个白白净净的胖女孩——会是她吗？

王老板盯着她，她看起来太平静、太沉稳了，有一种超乎她年龄的冷静。

“你能证明——买的是我的产品吗？”他小心地问。

“哦，可以的。”她打开书包，拿出一个笔记本，翻到某一页，上面贴了他在报上刊登的广告，还有一张划拨单的影本。好哇，她还真是有备而来！

“这样吧，”他马上见风使舵，“既然你是我们的忠实顾客，我们最近正要推出一系列的新产品，有快速紧肤膏、快速紧肤水、快速减肥餐食谱……啊，对了，还有快